

ФГБОУ ВПО  
САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ  
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ  
(СПБГЭУ)  
Филиал в г. Кизляре  
НП Студенческое Научное Общество «ЛЕКС»



## «АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ И ПРАВА РОССИИ»



**ФГБОУ ВПО  
САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ  
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ  
(СПбГЭУ)**

**Филиал в г. Кизляре  
НИ Студенческое Научное Общество «ЛЕКС»**

**МАТЕРИАЛЫ IV-ВСЕРОССИЙСКОЙ НАУЧНО-  
ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ СТУДЕНТОВ И АСПИРАНТОВ**

**«АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ  
ЭКОНОМИКИ И ПРАВА РОССИИ»**

**5 ДЕКАБРЯ 2014 ГОДА**

**г. Кизляр  
2014 г.**

**Печатается по решению  
Ученого Совета филиала СПбГЭУ г. Кизляра**

**Научные редакторы:**

**Алибеков Ш.И.** – доктор экономических наук, профессор  
**Сулейманов Б.Б.** – кандидат исторических наук, доцент, зав. Ка-  
федрой «ГПиЭБ» филиала СПбГЭУ в г. Кизляре

**«Актуальные проблемы и перспективы развития экономики и  
права России»:** материалы IV - Всероссийской научно-практической кон-  
ференции студентов и аспирантов филиала СПбГЭУ в г. Кизляре, 5 декаб-  
ря 2014г.

**Сборник содержит материалы IV - Всероссийской научно-  
практической конференции студентов и аспирантов филиала СПбГЭУ в г.  
Кизляре.**

В сборнике представлены доклады, статьи, выступления, посвящен-  
ные актуальным проблемам и перспективам развития экономики и права  
России. Издание предназначено для сотрудников, преподавателей, аспи-  
рантов, студентов экономических и правовых специальностей.

©СПбГЭУ, 2014

## СЕКЦИЯ: ПРОБЛЕМЫ В ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМАХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СФЕРЫ

Удахина С.В.,  
Черняк Т.А.,  
Косухина М.А.

*Санкт-Петербургский университет управления и экономики*

### СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РЫНКА ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ

Информатизация — это, в первую очередь, научно-техническая проблема, поэтому ее развитие в значительной мере определяют достижения в области фундаментальных исследований и прикладных научно-технических разработок, прогрессивная организация НИОКР по созданию новых информационных средств и технологий.

Научное обеспечение процесса информатизации включает в себя:

- разработку фундаментальных проблем информатики, которая может привести к принципиально новым решениям, к прорыву в области создания новых информационных средств и технологий, резкому повышению эффективности и расширению сфер их применения;
- разработку и развитие методов описания предметных областей и математического моделирования;
- разработку и создание высококачественных программных средств;
- разработку и развитие научных основ современных и перспективных информационных технологий, методов и методик их проектирования;
- проведение фундаментальных и прикладных исследований по проблемам информатизации;
- научное сопровождение процесса информатизации.

К приоритетным направлениям научных исследований в сфере информатики и информатизации относятся:

- социально-экономические и политические проблемы информатизации;
- создание и развитие языков взаимодействия пользователей с информационными системами, описание предметных областей;
- интеллектуализация информационных систем;
- создание новой элементной базы информационной техники на основе применения новейших материалов и высокоточных технологий;
- разработка новых принципов организации вычислительных процессов, позволяющих создать

Основным из перечисленных направлений можно считать разработку и внедрение программного обеспечения. Рассмотрим эту ситуацию на примере российского рынка информационных систем. Основой любой информационной системы является база данных. Для разработки базы данных каждый производитель выбирает свой путь кто-то использует готовые решения, а крупные компании-разработчики используют собственные технологии. Для определения состояния рынка информационных систем проанализируем рынок СУБД. СУБД принято делить на следующие виды:

По сфере применения:

Специализированные

## Универсальные

По типу поддерживаемой модели:

Иерархические

Сетевые

Реляционные

Объектно-ориентированные

По расположению:

Локальные

Серверные

По способу доступа:

Файл-серверные

Клиент-серверные

По типу использования распределенных ресурсов:

гетерогенная

гомогенная

Историю становления баз данных принято делить на 2 этапа. Первый – развитие нереляционных баз данных и второй-развитие реляционных баз данных.

С середины шестидесятых годов до 1980 года. На данном этапе началось использование нереляционных баз данных. Разработчики (и пользователи) поняли, что использовать только файлы очень накладно для производства, и стали искать пути решения появившихся проблем. Для этого была разработана сначала иерархическая модель данных (строилась на основе иерархических зависимостей, причем у потомка может быть только один предок), а затем появилась сетевая модель данных (была логическим продолжением иерархической модели, здесь у потомка могло быть и более одного предка). У данных моделей были и достоинства, были и недостатки.

1970 год – британский ученый Эдгар Кодд выпустил работу «A Relational Model of Data for Large Shared Data Banks». Данная работа считается первым трудом по реляционному хранению данных. После ее выпуска начинаются активные работы по разработке данной системы хранения информации.

Начало восьмидесятых годов – выпуск реляционных СУБД. Они и на сегодняшний день очень широко представлены на рынке ИТ/

По данным на 2013 год в тройке лидеров реляционных СУБД произошли изменения. Как сообщил ресурс TechTarget ссылаясь на Gartner, по итогам 2013 года впервые на второе место по объемам продаж, потеснив IBM, вышла корпорация Microsoft. Нет полных данных о том, какая компания потеряла свою долю, но известно, что на 2011 год системы Oracle имела 48,8% рынка, а на 2013 только 44%. Компания IBM на 2011 год занимала 20,2% рынка, а Microsoft только 17%.

Рынок СУБД активно развивается, и на 2013 год вырос на 17% и достиг отметки в 31 млрд. долларов.

Для сравнения рынков приведем диаграмму, показывающую объемы СУБД на российском, европейском и мировом рынках на 2010 год.



Рисунок 2- Объемы СУБД на российском, европейском и мировом рынках на 2010 год.

Несмотря на слаборазвитый рынок на территории России довольно обширно представлены иностранные СУБД



Рисунок 2- Диаграмма распределения конкурентной способности представителей СУБД на российском рынке

Сегодня компании разработчики все больше задумываются об объектно-ориентированном программировании. На первый план выходят объектно-ориентированные СУБД.

По результатам анализа авторами выделены наиболее популярные объектно-ориентированные СУБД.

Таблица 1-Топовые зарубежные СУБД

| Название объектно-ориентированной СУБД | Системный интегратор  | Разработчик       | Платформы  | Информационные системы, построенные на СУБД               | Предприятия, организации, в которых они внедрены       |
|--|---|-------------------|--|---|--|
| Gemstone 5.0                           | GemStone Systems Inc  | Servio-Logic      | Sun4/SPARC, IBM RISC System/6000, HP 9000, DEC, Sequent.                             | ODB-Text  | используется на форумах America Online, Servio Inc     |
| ObjectStore 5.0                        | Компания Computervision, крупный производитель программного обеспечения для CAD | Progress Software | Sun, HP, DEC, NCR, Univel, Olivetti, IBM RISC System/6000, Silicon Graphics, IBM PC. | Форумы America Online, DeutscheTel ekom, система Predator | DeutscheTel ekom, Autotrol Technology, STEP Tools, DEC |

Сегодня во время экономического кризиса перед российскими компаниями остро стоит проблема выбора. На российском рынке имеются собственные разработки СУБД.

Таблица 2-Топовые российские объектно-ориентированные СУБД

| Название объектно-ориентированной СУБД | Системный интегратор | Вендор | Платформы | Информационные системы, построенные на СУБД | Предприятия, организации, в которых они внедрены |
|--|----------------------|--------|-----------|---|--|
|  |                      |        |           |   |  |

|            |                           |                           |   |   |  |
|------------|---------------------------|---------------------------|---|---|--|
| Линтер     | Database Link             | Россия: РЕЛ ЭКС           | Linux (различные версии и аппаратные платформы, включая Embedded Linux и 64-разрядные варианты Linux), MCBC, Solaris (различные версии и платформы), Mac OS X, BSD (OpenBSD, FreeBSD, BSDI, NetBSD различных версий), UnixWare, IRIX, AIX, SINIX, QNX (включая QNX 6), UNIX, VxWorks, OS-9, OS-9000, ОС РВ, ИНТРОС, VMS, OpenVMS, Windows (XP, NT4, Vista, Windows7, Windows Server 2008), Android, Maemo, Windows CE | Информационная система ГИБДД Система управления базами данных Линтер-ВС ВНИИНС Информационно-аналитическая система ГУБОП МВД РФ | Турбо 9 ЗАО «ДИЦ» Master SCADA ЗАО «ИнСАТ» Deductor BaseGroup Labs DBLink ЗАО «НИИФИиВТ» |
| Sav Zigzag | Свободно распространяемая | Свободно распространяемая | может быть установлена на ПК, КПК и даже на мобильном телефоне (смартфон, коммутатор)   | Хостинг Smanshome, справочная организаций Москвы  | Правительство Москвы   |

Традиционными областями применения объектно-ориентированных СУБД являются системы автоматизированного проектирования (САПР), моделирование, мультимедиа, поскольку нуждами именно этих отраслей обусловлено новое направление в базах данных. Именно в этих областях всегда требовалось найти адекватное средство хранения больших объемов разнородных данных, переплетенных многими связями. Объектно-ориентированные СУБД отличаются высокими быстродействием и надежностью, а также предоставляют разнообразный программный интерфейс для разработчиков, поэтому широко используются в телекоммуникациях, в различных системах автоматизации предприятия, издательском деле, геоинформационных проектах. Они очень хорошо подходят для решения задач построения распределенных вычислительных систем. Таким образом рынку информационных систем есть куда стремиться, будущее за объектными СУБД, а российский рынок СУБД имеет свои разработки и очень удачные внедрения. Поэтому для их продвижения на российском рынке требуются инвестиции и поддержка, закрепленная на законодательном уровне.

#### **Список использованных источников**

1. Удахина С.В. Анализ рейтинга информационных систем на примере Республики Дагестан Известия Экономики и права. Научно-аналитический журнал Кизлярского филиала СПбГИЭУ, 2 февраля 2009
2. Удахина С.В., Бабакова Е.А. Оценка качества информационной системы// IV Всероссийская научно-практическая конференция «Актуальные проблемы социально-экономического и правового развития России на региональном уровне в современных условиях» Изд-во г.Кизляр, 2010
3. Удахина С.В. Проблема внедрения КИС в бюджетной сфере. Современные проблемы прикладной информатики [Текст]/Сборник материалов X Международной научно-практической конференции 21-23 мая 2014г.-СПб.: Издательство Санкт-Петербургского университета управления и экономики, 2014.-192с. ISBN 978-5-94047-688-7
4. Юсупов Р.М., Заболотский В.П. Концептуальные и научно-методические основы информатизации.-СПб.:2009.-542с.

**Абдулгалимова Ш.М.**

студентка 3 курса направления подготовки «Прикладная информатика»  
филиала СПбГЭУ в г.Кизляре, Научный руководитель:

**Магомедова М.Н.**

ст. преподаватель

### **РАЗВИТИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ**

Под информационной технологией понимается процесс, использующий совокупность средств и методов сбора, обработки и передачи данных (первичной информации) для получения информации нового качества о состоянии объекта, процесса или явления (информационного продукта).

В настоящее время все более возрастает роль информационно-социальных технологий в образовании, которые обеспечивают всеобщую компьютеризацию учащихся и преподавателей на уровне, позволяющем решать, как минимум, три основные задачи:

- обеспечение выхода в сеть Интернет каждого участника учебного процесса, причем, желательно, в любое время и из различных мест пребывания;
- развитие единого информационного пространства образовательных индустрий и присутствие в нем в различное время и независимо друг от друга всех участников образовательного и творческого процесса;
- создание, развитие и эффективное использование управляемых информационных образовательных ресурсов, в том числе личных пользовательских баз и банков данных и знаний учащихся и педагогов с возможностью повсеместного доступа для работы с ними.

Исходя из сложившихся темпов компьютеризации отрасли непрерывного образования, а также учитывая неравномерность технологического компьютерно-сетевого обеспечения населения на дому, можно ожидать, что в самое ближайшее время указанные задачи в полном объеме и комплексно решены не будут [1].

Вместе с тем, возрастает понимание того, что традиционная схема получения образования в первой половине жизни морально устарела и нуждается в замене непрерывным образованием и обучением в течение всей жизни. Для новых форм образования характерны интерактивность и сотрудничество в процессе обучения. Должны быть разработаны новые теории обучения, такие как конструктивизм, образование, ориентированное на студента, обучение без временных и пространственных границ. Для повышения качества образования предполагается также интенсивно использовать новые образовательные технологии [2].

Различные подходы к определению образовательной технологии можно суммировать как совокупность способов реализации учебных планов и учебных программ, представляющую собой систему форм, методов и средств обучения, обеспечивающую достижение образовательных целей. Различие образовательных технологий специалисты обычно выводят из различия применяемых средств обучения. Информационные образовательные технологии возникают при использовании средств информационно-вычислительной техники. Образовательную среду, в которой осуществляются образовательные информационные технологии, определяют работающие с ней компоненты:

- техническая (вид используемых компьютерной техники и средств связи);
- программно-техническая (программные средства поддержки реализуемой технологии обучения);
- организационно-методическая (инструкции учащимся и преподавателям, организация учебного процесса) [3].

Сегодня одной из характерных черт образовательной среды является возможность студентов и преподавателей обращаться к структурированным учебно-методическим материалам, обучающим мультимедийным комплексам всего университета в любое время и в любой точке пространства. Помимо доступности учебного материала, необходимо обеспечить обучаемому возможность связи с преподавателем, получение консультации в он-лайн или офф-лайн режимах, а также возможность получения индивидуальной «навигации» в освоении того или иного предмета. “Студенты будут стремиться к гибкому режиму обучения, модульным программам с многочисленными поступлениями и отчислениями, которые позволят накапливать зачетные единицы, свободно переводиться из одного вуза в другой с учетом предыдущего опыта, знаний и навыков. По-прежнему важной для студентов останется возможность личного развития и профессионального роста; программы получения степени и короткие курсы, возможно, будут пользоваться одинаковым спросом; резко возрастет потребность в программах профессионального обучения и аспирантских программах” [4].

Благодаря Интернету различные стороны глобализации (научная, технологическая, экономическая, культурная и образовательная) оказали весьма значительное влияние как на традиционные очные учебные заведения, так и на развитие разнообразных образовательных новшеств, таких как дистанционное обучение и виртуальные университеты. Во всех этих организациях глобализация требует глубоких и радикальных перемен структуры, методики преподавания и исследований, а также подготовка управленческого и преподавательского персонала

По мнению экспертов, новые информационные технологии обучения позволяют повысить эффективность практических и лабораторных занятий по естественнонаучным дисциплинам не менее чем на 30 %, объективность контроля знаний учащихся — на 20-25 %. Успеваемость в контрольных группах, обучающихся с использованием образовательных ИТ, как правило, выше в среднем на 0,5 балла (при пятибалльной системе оценки). В частности, скорость накопления словарного запаса при компьютерной поддержке изучения иностранных языков повышается в 2-3 раза [5].

Сфера образования, без сомнения, оказывает решающее влияние одновременно и на экономическую, и на социальную систему. С одной стороны, будучи важнейшим элементом формирования инфраструктуры новой экономики, она является постоянно растущим рынком услуг. С другой стороны, развитие образования – это долгосрочный приоритет социальной политики, поскольку в условиях экономики, основанной на знаниях, система образования предоставляет всем гражданам равный доступ к возможностям обучения.

Упрочение социального мира и преодоление информационного неравенства среди граждан относится к числу важнейших задач, которые призвана решать современная система образования. Важно подчеркнуть, что экономическая и социальная функции образования органично дополняют друг друга: равенство в доступе к образованию и высокое качество самого образования повышают качество интеллектуального потенциала страны в целом.

Информатизация – это стратегически важный аспект современного образования. Она является необходимым условием решения важнейших задач, стоящих сегодня перед российской системой образования, – фундаментализации образования, повышения его доступности, опережающего характера образовательных усилий с целью подготовки людей к условиям жизни и деятельности в новой информационной среде обитания.

Обучение открывает людям новые горизонты, помогает сформировать целостную картину мира, увидеть свое место в этом мире и проложить собственный путь в успешное будущее.

#### ***Список используемой литературы:***

1. А.С. Сигов, В.А. Мордвинов. Мобильные информационные технологии в учебном процессе школы и вуза. Магистр, № 5-6, 2001.
2. Арменголь М. Влияние глобализации на деятельность ибероамериканского виртуального университета // Высшее образование в Европе. Том XXVII, №3, 2002.
3. Образование и 21 век. Информационные и коммуникационные технологии. М. 1999. С.21

**Ладунова Т.А.**  
студентка 3 курса направления подготовки «Прикладная информатика»  
филиала СПбГЭУ в г.Кизляре,  
Научный руководитель:  
**Абдулаева З.Л.**  
к. э. н.,  
ст. преподаватель кафедры ИСвЭ

## **ИНФОРМАЦИОННЫЕ БАНКОВСКИЕ СИСТЕМЫ (сравнительный анализ)**

Информационная банковская система (ИБС) представляет собой программно-технологический комплекс, охватывающий совокупность взаимосвязанных автоматизированных банковских операций и задач [1].

Совокупность автоматизированных банковских систем утверждает об отсутствии унификации и стандартизации банковских технологий. Выполняемые одноименные банковские операции в различных банках - разные. Что, собственно, и способствовало появлению на рынке информационных технологий программных средств, способные обеспечивать различную степень автоматизации банковской деятельности. Наиболее популярными фирмами-разработчиками ИБС признаются «Диасофт» (которое находится на первом месте), затем - «R-Style», и на третьем - ПрограмБанк.

Программные продукты 5NT© компании «Диасофт» ориентированы на автоматизацию деятельности кредитных и финансовых организаций, инвестиционных компаний, паевых инвестиционных фондов, депозитариев, регистраторов.

Финансовое ядро 5NT© содержит в себе базовую для всех бизнес-модулей системы нормативно-справочную информацию и бухгалтерские учетные механизмы.

Система 5NT© реализована в традиционной архитектуре «клиент-сервер». «Серверная» часть системы функционирует под управлением реляционной СУБД MS SQL Server или Sybase ASE. В первом случае в качестве «серверной» платформы могут использоваться аппаратная платформа Intel и операционная система MS Windows NT или Windows 2000, во втором - широкий набор аппаратно-системных решений: от Intel-серверов и операционных систем семейства MS Windows до мощных многопроцессорных RISC-серверов, работающих под управлением ОС UNIX. «Клиентская» часть системы разработана с использованием инструментальной среды Borland Delphi 5.

Среди разработок компании «R-Style Softlab» наиболее распространенным является продукт RS-Bank V.5.0.

Компания «ПрограмБанк» предлагает на рынке две системы: интегрированные банковские системы «Гефест» и «Центавр Дельта» [1].

В 90 годах банковские информационные системы практически не отличались друг от друга. И с появлением персональных компьютеров банки стали вкладывать деньги в усовершенствование своих ИС. И сейчас банковские системы отличаются друг от друга по своим функциям, архитектуре, реализации. Специфику ИС определяет предметная область банковского бизнеса. В банковском бизнесе не требуется массивных расчетов, и основной его проблемой являются объемы информации, которые необходимо собирать, хранить и обрабатывать.

Поэтому в основе автоматизации банковской системы лежит среда хранения и доступа к данным. Среда обеспечивает надежность хранения и эффективность доступа.

Соответствующим областям информации очень важно иметь максимальную защищенность от несанкционированного доступа.

Пользователями систем являются банковские служащие. Для них терминал, персональный компьютер является лишь орудием для осуществления своей деятельности. Потому информационная система должна обладать простым, удобным, легко осваиваемым интерфейсом, благодаря которому пользователь будет получать все необходимые для его работы функции, но в то же время не даст возможности осуществлять лишние действия.

Основой банковской информационной системы является информация. Поскольку в банках происходит долгое накопление ценной информации, то должны существовать способы ее надежного хранения.

Главными составляющими АБС являются:

- аппаратные средства;
- программное обеспечение;
- математическое обеспечение;
- информационное обеспечение;
- функциональное обеспечение;
- технологическое обеспечение.

Все компоненты АБС взаимосвязаны между собой, и невозможно точно определить четкую границу между ними [2].

Различают три уровня АБС: уровень предметной области, прикладной уровень, и уровень системно–технической среды.

Самый верхний уровень представляет собой предметную область банка область чистой экономики, управления и финансов. Эта составляющая наиболее важна для функционирования банка.

Нижний уровень представляет системно–техническую среду организации, отражает программно – аппаратную инфраструктуру АБС. Инфраструктура имеет долговременный характер, создается на многие годы вперед и требует значительных капитальных затрат на ее создание.

Системно–техническая составляющая стабильна, а ее развитие является прогнозируемым и управляемым.

Прикладная программная составляющая эксплуатируемых АБС представляет взаимосвязанные функциональные подсистемы, обеспечивающие решение задач организации и достижение ее целей. Она отражает прикладную область и сильно привязана к организационно–управленческой структуре банка, распределению функций, финансовым технологиям и схемам документооборота. Эта составляющая представляет центральную часть автоматизируемой системы [2].

Список использованных источников

- 1.Банковские информационные системы. <http://www.coolreferat.com>
- 2.Информационные системы в банковском деле. <http://www.bibliofond.ru>

**Куриная В.С.**

*студентка 3 курса направления подготовки «Прикладная информатика»  
филиала СПбГЭУ в г.Кизляре, Научный руководитель:*

**Абдулаева З.Л.**

*к э н.,*

*ст. преподаватель кафедры ИСвЭ*

## **К ВОПРОСУ О НЕДОСТАТКАХ ПЛАТФОРМЫ «1С: ПРЕДПРИЯТИЕ 8» ВЕРСИИ 8.2**

«1С: Предприятие» — прикладная программа, служащая для комплексной автоматизации всевозможных видов учета, финансово-экономического анализа на предприятии любой сферы деятельности и любой организационной структуры. Программа обладает способностью адаптации к особенностям некоторой конкретной области деятельности путём задействования той или иной конфигурации (прикладного решения). Она может работать в двух режимах — пользовательском и конфигурирования. В режиме конфигурирования она обладает широким спектром механизмов для разработки необходимой конфигурации с нуля, либо подстройки некой стандартной конфигурации под нужды конкретного предприятия. В число этих механизмов входят встроенный язык программирования 1С с закрытым исходным кодом, а также множество визуальных средств разработки [1].

В сентябре 2009 года фирма «1С» объявила о выпуске новой версии 8.2 платформы «1С предприятие 8». Разработчики характеризуют ее как принципиально новую архитектуру платформы 8 и предоставляют нам следующие обновления и доработки:

- Абсолютно новый слой работы с интерфейсом и его представление касаясь командного интерфейса, форм и систем окон.
- В этой версии изменен подход к установке, запуску, а также обновлению платформы. Это выполнено для увеличения удобства использования, как в крупных, так и в малых компаниях.
- Получил удобства и кластер серверов 1С:Предприятия в следующих направлениях: масштабируемость системы, повышение отказоустойчивости и динамика распределения нагрузок в множестве рабочих процессов, обслуживающих один и тот же набор информационных баз.
- Немаловажным обновлением является работа с новыми клиентскими приложениями: тонкий клиент и web-клиент. Что позволяет подключаться к информационной базе по протоколу HTTP через специально настроенный сервер, кроме привычного файлового доступа и подключения к серверу по локальной сети.
  - ✓ Тонкий клиент устанавливается на компьютер пользователя, при этом он имеет значительно меньший объем дистрибутива и использует меньше аппаратных ресурсов, чем предыдущие версии 1С.
  - ✓ Web клиент не требует установки, он используется в среде интернет браузеров. Пользователю лишь надо ввести адрес web-сервера, на котором опубликована информационная база, и web-клиент сам подключается к компьютеру и начинает исполняться.
- Осуществляется работа пользователей через интернет, в том числе по низко-скоростным каналам связи.

- Программа легко настраивается под пользователя, т.е можно включать/выключать функциональные опции создаваемые при разработке и внедрении необходимых функциональных частей сложных прикладных решений.

- Дизайн интерфейса ориентирован на комфортную и эффективную работу. Работа с программой начинается с рабочего стола и панели разделов, расположенных в основном окне приложения. Рабочий стол содержит часто используемые документы, отчеты, справочники [2].

Но, несмотря на все выше изложенные плюсы версии 8.2 при работе с этой программой пользователи и специалисты столкнулись со следующими недостатками:

- Огромное количество рекламы, не смотря на то, что ресурс является платным.

- Обещанная разработчиками предприятия "лёгкая интеграция" 1С: 8.2 с другими программами 1С, на деле оказалась сложнее.

- Слабая защищенность от несанкционированного доступа.

- Недостаток функционала при работе с web-серверами (нет возможности авторизации по пользовательскому сертификату).

- Ограниченная возможность SQL-запросов.

- Низкая производительность платформы.

- Сложный интерфейс программы.

- Прекращение поддержки предыдущих версий программы

В результате проведенного анализа можно сделать следующие выводы:

1. Внедрение версии 8.2 предпочтительно для средних и крупных предприятий.

2. Малым предприятиям выгодней работать с ранними версиями программы, потому что установка версии 8.2 не всегда оправдана в силу сложности интерфейса и многообразия процедур, необходимых для выполнения работы, а также высокой стоимости обновления частых релизов (ITS диск).

#### **Список использованных источников**

1. «1С:Предприятие». Википедия. [Электронный ресурс].-URL: <http://ru.wikipedia.org/wiki>.

2. Официальный сайт компании 1С. [Электронный ресурс].-URL: <http://www.1c-asb.ru/program/1cp>.

**Куриная В.С.**

студентка 3 курса направления подготовки «Прикладная информатика»

филиала СПбГЭУ в г.Кизляре, Научный руководитель:

**Хасмамедова Э.И.**

ст. преподаватель

### **СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ КОНТЕНТОМ САЙТА(CMS)**

Немного о том, что такое CMS, для чего она нужна.

CMS появились не так давно. Первой системой принято считать Vignette, которая появилась на западе в 1995 году. В России системы управления контентом появились значительно позже.[1]

Аббревиатура CMS расшифровывается как «Content Management Software» («программное обеспечение для управления содержимым»). В нашей стране принято

последнюю букву «S» расшифровывать как «System», а по-русски это обычно звучит как «Система управления контентом». Иногда употребляется более простое название - "движок сайта".

CMS - это специальная программа, которая устанавливается на хостинг-площадке и которая выполняет две основные функции.

Главная функция CMS - показывать страницы сайта пользователям, формируя их содержимое "на лету" из заранее определенных шаблонов с дизайном и контентом, то есть текстов, картинок, таблиц и других материалов, которые хранятся в базе данных.[2]

Необходимость систем управления для владельцев сайтов начала проявляться в тот момент, когда количество материалов на веб-сайтах начало стремительно расти. Это привело к тому, что традиционные «ручные» технологии разработки и поддержки сайтов, когда сайт состоял из статических страниц и набора дополнительных специализированных скриптов, стали не успевать за быстро меняющимися условиями бизнеса. Ввод данных на сайт требовал (как минимум) знания технологий HTML/CSS верстки, изменения структуры сайтов были сопряжены с каскадным изменением большого количества взаимосвязанных страниц. Различные автоматизированные механизмы, вроде гостевых книг и новостных лент, внедренные на сайтах как отдельные скрипты и, как правило, написанные разными специалистами, перестали удовлетворять требованиям безопасности. На многих сайтах стали появляться коктейли из разных технологий и подходов к разработке, поэтому возникла потребность в стандартизации программных решений, в разделении дизайна и содержимого на две независимые составляющие. CMS действительно разделяют сайты на две составляющие: дизайн (внешний вид сайта в целом, отдельных страниц, конкретных блоков информации) и контент. Дизайн сайта, как правило «зашит» в шаблоны и изменяется значительно реже, чем контент.

Рассмотрим объем рынка России с применением CMS.

300н руб. — составил объем рынка CMS в России в 2009 г.

17 000 руб. — средняя стоимость лицензии для разработки типового корпоративного сайта.

Объемы рынка будут расти, так как появляющиеся на рынке новые веб-студии чаще всего не создают своих CMS, а используют готовые «коробочные» решения. И пока около 50% старожилов (веб-разработчиков старше 10 лет) продолжают пользоваться собственной CMS, более 80% молодых фирм (до 3 лет от даты регистрации) уже пересели за проверенные чужие программы. Эксперты прогнозируют постепенное сокращение доли рынка студийных CMS в пользу готовых решений.[3]

На примере рассмотрим российскую компанию по производству CMS наиболее популярным и надежным является всеми известный 1С-Битрикс . Компания «1С-Битрикс» работает на российском рынке в области разработки систем управления веб-проектами и корпоративной информацией. Более 3000 партнеров в 235 городах России и странах бывшего СССР внедряют продукты «1С-Битрикс». Более 30000 клиентов используют продукты компании для управления своими веб-проектами. «1С-Битрикс» - совместное предприятие, созданное фирмой «1С» и компанией «Битрикс» для развития веб-направления, разработки новых интернет-решений. Итоги деятельности данной компании В 2010 году продукты «1С-Битрикс» выбрали для своих сайтов и корпоративных порталов Государственная Дума РФ, «МТС», «ЕВРОСЕТЬ», Sochi2014, РОС-НАНО, «НАШЕ радио», ГЛОНАСС, EMS Почта России, «Алроса» и многие другие. Особенностью 2010 года стало бурное развитие российского рынка систем управления корпоративной информацией. Об этом свидетельствуют темпы роста продаж продукта

«1С-Битрикс: Корпоративный портал», вдвое превысившие аналогичные показатели «1С-Битрикс: Управление сайтом».

2010 год ознаменовался для «1С-Битрикс» уверенный ростом партнерской сети: в настоящее время она насчитывает 5500 компаний из России и стран бывшего СССР и является крупнейшей сетью на рынке CMS. В 2010 году «1С-Битрикс: Управление сайтом» (согласно рейтингу W3Techs) вышла на первое по популярности место в мире среди коммерческих CMS и на 13 в общем рейтинге всех CMS. Программные продукты «1С-Битрикс» сертифицированы на соответствие требованиям Российской Федерации по информационной безопасности (ФСТЭК России) и персональным данным. Производительность платформы выросла на 430%. Об этом свидетельствует проведенное в 2010 году, независимое нагрузочное тестирование. Помимо 1С-Битрикс в России известны такие как Joomla!, WordPress, Drupal но между ними преимущественная разница так как 1С-Битрикс предоставляет платное пользование услугой в отличие от вышеперечисленных CMS. [4]

В итоге хотелось бы сказать что появление таких CMS дало развитие и усовершенствования сайтов в сети интернет, единственным минусом данной технологии является то что, начинающий программист в поисках легкого способа создания сайтов начав с CMS, он не познает главного из чего построен сам контент сайт , его программный код из чего он написан , с помощью данной технологии он работает над контентом сайтом только поверхностно с помощью инструментов панели управления.

#### **Список используемых источников:**

1. [http://www.anicit.ru/articles/chto\\_takoe\\_cms/](http://www.anicit.ru/articles/chto_takoe_cms/)
2. [http://www.twl.ru/article\\_01](http://www.twl.ru/article_01)
3. <http://www.tadviser.ru/index.php/>
4. <http://www.tadviser.ru/index.php/>

#### **Чиламагомедова А.**

студентка 3 курса направления подготовки «Прикладная информатика»  
филиала СПбГЭУ в г.Кизляре, Научный руководитель:

#### **Хасмамедова Э.И.**

ст. преподаватель

### **ПРОБЛЕМЫ ЦЕНТРАЛИЗОВАННОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ В БАНКОВСКИХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМАХ**

Банковский сектор экономики является на сегодняшний день одним из самых насыщенных с точки зрения информационных технологий.

Разнообразие информационных систем, используемых в банке. Для коммерческого банка – это, как минимум, автоматизированная банковская система (АБС – учетное ядро), система по обслуживанию пластиковых карт и/или розничных клиентов. Практически всегда присутствуют специфические продуктовые системы – например, кредитная система.

Главной функцией банковских информационных систем, как правило, является накопление огромного количества информации о клиентах банка, обработка этой информации и соответственно использование этой информации в личных интересах банков.

Правила ведения бухгалтерского учета в банках Российской Федерации, хотя и ориентированы на международные стандарты, имеют ряд особенностей. Регламентирующими документами Центрального банка предполагается ведение аналитического учета в единой книге счетов и построение финансовой и статистической отчетности на основании бухгалтерского учета.

К сожалению, такая модель имеет ряд проблем при практической реализации:

- Отсутствие достаточной гибкости в операционных информационных системах. Невозможность обеспечить необходимую параметризацию клиентов, контрактов/бухгалтерских счетов, транзакций.

- Системы не поддерживают внесения исправлений в данные закрытых периодов.

- Аналитический учет ведется в обособленных системах/модулях, в связи с этим – сложности с консолидацией в клиентском разрезе и с ведением единых справочников.

- Проблемы несогласованности при сложных схемах подачи филиальной отчетности в разные территориальные управления Центрального банка.

Ситуация усугубляется отсутствием исполнительской дисциплины у пользователей информационных систем. Необходимая параметризация клиентов, счетов и операций либо не ведется, либо зачастую в базы вносятся некорректные данные.

Схема, когда за ввод данных отвечают подразделения фронт-офиса, а за составление отчетности бэк-офис, лишь усугубляет проблемы. В результате ситуация следующая:

- отчетность готовится с многочисленными ручными правками;
- отчетность не может быть достаточно выверена и подтверждена ответственными лицами;
- подготовка отчетности снижает производительность оперативных систем, что отрицательно сказывается на скорости работы и, соответственно, на качестве обслуживания клиентов;
- отчетность предоставляется в регулирующие органы с ошибками и с нарушением регламентных сроков.

Сегодня наиболее продаваемым банковским продуктом вновь стали потребительские кредиты. Старые банковские системы не рассчитаны на высокий спрос систем поддержки розничного обслуживания. Нужно отметить и то, что большой интерес со стороны банков вызывают системы удаленного обслуживания и самообслуживания клиентов, эти системы намного облегчают работу банкам, увеличивают прибыль банка и сокращают очередь на приобретение розничных кредитов.

На сегодняшний день в городе Кизляре осуществляют свою деятельность следующие виды банков:

1. Филиал Россельхозбанка
2. Филиал Сбербанка
3. Филиал Эсид банка – Эджамм банк
4. Дагэнергобанк

В филиале Россельхоз банка используется АИС «Бисквит», разработанная в 1999г. Поставщик: ЗАО «Банковские информационные системы». Среди плюсов можно выделить надежность, простота понимания и обучения, модульность (все функции банка), надежность проверенная временем. С системой работают сотрудники банка. Однако, если происходят сбои в системе, то откладку должен осуществлять Ит-специ

Среди минусов такие как низкое эстетическое восприятие, устаревший интерфейс(DOS), ограниченное количество пользователей одновременно работающих в системе.

#### **Дагэнергобанк**

ИС: Инверсия 21век, разработана в 2012г. Стоимость 20000000 руб. Внедрен для облегчения работы сотрудникам, быстрого обслуживания клиентов. Плюсами этой системы являются удобный интерфейс, облегчение денежных переводов «Режим онлайн», также в нем могут пользоваться одновременно все сотрудники. Естественно все имеют свой логин, могут видеть операции друг друга, что облегчает контроль обслуживания клиентов работниками банка.

Но проведя исследование в г. Кизляр, я пришел к выводу: банки которые у нас находятся это соответственно филиалы более крупных банков, ИТ внедряются с некоторой задержкой во времени и при любой неполадке этих систем требуется программист. Программисты как правило находятся в столичных офисах банков, требуется некоторое время пока у ИТ специалиста найдется время на устранение неполадки. На время застоя БИС сам банк терпит убытки.

Фронт- офис- общее наименование группы подразделений или процессов организации, отвечающих за непосредственную работу с клиентами, заказчиками.

Бэк- офис- операционно-учетное подразделение, обеспечивающее работу подразделений, участвующих в управлении активами и пассивами организации, осуществляющей деятельность на финансовых рынках. Задачей бэк-офиса является документальное и электронное оформление и сопровождение рыночных сделок, заключаемых дилерами (трейдерами) фронт-офиса, а также аналитических сделок между подразделениями организации в рамках системы перераспределения ресурсов.

Источники информации:

1. bank@ibs.ru

#### **Рабаданова М.**

*студентка 3 курса направления подготовки «Прикладная информатика»  
филиала СПбГЭУ в г.Кизляре, Научный руководитель:*

#### **Магомедова М.Н.**

*ст. преподаватель*

## **РОЛЬ СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЕЙ НА МИРОВОМ РЫНКЕ**

Развитие информационного общества отражает объективную тенденцию нового витка эволюционного развития цивилизации, связанного с появлением информационных и телекоммуникационных технологий, новых потребностей и нового образа жизни. Сегодня во всём мире растёт осознание тех колоссальных преимуществ, которые несут с собой развитие и распространение информационно-коммуникационных технологий (инфокоммуникаций). [1]

Что же такое социальная сеть и что оно с собой представляет:

**Социальная сеть** (от англ. *social networking service*) – платформа, онлайн сервис или веб-сайт, предназначенные для построения, отражения и организации социальных взаимоотношений визуализации которых являются социальные графы. [2]

**Социальная сеть** – это социальная структура, состоящая из групп узлов, которыми являются социальные группы, личности, индивидуумы. Одна из обычных черт социальных сетей – это система «друзей» и «групп». [3]

Сегодня социальная активность в интернет-среде стала очень модным явлением. Почти у всех, от школьников до депутатов, есть аккаунт в Twitter, Facebook или национальной сети наподобие «ВКонтакте». В телефонах все теснее интегрируются всякие чаты и сервисы типа Skype.[6] Интернет полон сетями «для всех и про все», рынок уже заполнен, и для новых игроков места осталось немного. Узкоспециализированных же сетей, посвященных различным специальным тематикам ещё мало, и этот рынок только еще начинает заполняться. Можно найти социальные сети для Туристов, фотографов, спортсменов, книголюбов, политиков, ученых и т.д. Практически в каждой тематике можно сделать популярную социальную сеть. В ближайшие несколько лет нас ожидает бурный рост тематических сетей самой разной направленности, как во всем мире, так и в отдельных странах. Именно сейчас самое время начинать создавать подобные проекты в свободных нишах. Довольно очевидная тенденция – социальные сети уже практически закончили количественный набор пользователей и перешли в стадию серьезной конкуренции между собой.

Коммуникационные инструменты, инструменты для создания и отбора качественного контента, в том числе профессионального, инструменты для электронной коммерции внутри социальных сетей, инструменты, позволяющие полноценно работать, не покидая сеть, — развиваются сейчас и будут продолжать развиваться. Это же касается и функционала персонализации, который позволяет демонстрировать пользователю качественный контент, интересный конкретно ему. Продолжат свое развитие и совершенствование и рекламные инструменты, технологии защиты персональных данных.

Сегодня очень многие компании пользуются социальными сетями для работы, как внутри компании (корпоративная связь, создание закрытых сообществ, общение в тематических сетях для повышения квалификации), так и вне её (реклама и продажи, формирование имиджа и лояльных пользователей). Понятно, что это в самом ближайшем будущем приведет к развитию специализированных инструментов для бизнеса. Внутри компаний сети служат рабочими платформами, их часто называют «корпоративные порталы», которые, по сути, являются социальными сетями закрытого типа. Подобные информационные системы есть у Microsoft Corporation, Google, IBM, Apple, Cisco Systems и многих других. У сотрудников есть профили, коммуникационные инструменты, собственные блоги, базы знаний, корпоративные журналы и т.д. В ближайшие годы подобные продукты станут легкодоступными для всех компаний. Вне компаний используются преимущественно популярные социальные сети, в которых компании ищут клиентов, сотрудников, создают имидж и т.д. Использовать сети можно для чего угодно, ведь сети – это большие скопления людей, а люди – это основа бизнеса. [4].

Запущенная в июне 2011 г. социальная сеть Google+ заняла второе место по популярности после Facebook в котором зарегистрировано 400 млн пользователей по всему миру. Просмотров страниц за месяц составляет 80 млрд.

Помимо этих двух сетей, в список попали многие социальные платформы, включая Twitter, YouTube, MySpace, Tumblr и прочие. В IV квартале 2012 г., согласно данным компании Trendstream, месячная активная аудитория Google+ достигла 343 млн активных пользователей по сравнению с 693 млн у Facebook. В свою очередь социальная сеть «ВКонтакте» расположилась на двадцатом, а «Одноклассники» - на двадцать

третьем месте. В России - 33% респондентов – пользователи социальных сетей. При этом лишь 10% от общего числа российских респондентов, которым хотя бы иногда доступен выход в Интернет, социальными сетями не пользуются.[5]

С каждым годом и мобильные технологии все глубже проникают в наше общество, что, безусловно, приводит к активному их использованию в социальных сетях. У сетей уже давно начали появляться мобильные версии (например, мобильная версия социальной сети Одноклассники - [m.odnoklassniki.ru](http://m.odnoklassniki.ru)), некоторые делают специальный функционал и даже сервисы, основанные на мобильных технологиях (например, геолокационные сервисы [Foursquare](http://Foursquare)). В обозримом будущем значительная часть пользователей социальных сетей перейдет на использование преимущественно мобильных устройств, к чему большинство крупных проектов уже готово. Уже сейчас при помощи социальных сетей люди решают множество насущных проблем – как то, выбор товаров и услуг по рекомендациям «друзей», обмен фото- и видеоматериалами, обмен сиюминутными мыслями и впечатлениями, чтение новостей, участие в конкурсах и мероприятиях, получение необходимой тематической информации из первых рук (обмен рецептами, интересными ссылками) и т.д.[4]

Корпоративные социальные сети в будущем станут главным коммуникационным каналом для замечаний и принятия решений относительно работы, производимой компаниями, считают эксперты [Gartner](http://Gartner).

Тем не менее, по мнению экспертов, 80% социальных инициатив бизнеса в этой области не увенчаются успехом в период до 2015 года, в первую очередь из-за неадекватных решений руководства и чрезмерного акцента на технологии. Социальные инструменты нельзя заставить использовать, они должны быть встроены в процессы организационно-технически. Поэтому задача инициаторов и руководителей таких проектов состоит не в том, чтобы определить, какую именно технологию использовать. Прежде всего необходимо понять, как социальные инициативы могут улучшить работу как простых сотрудников, так и менеджеров.

По прогнозам [Gartner](http://Gartner), к 2016 году 50% крупных организаций будут иметь внутренние социальные сети типа [Facebook](http://Facebook), и 30% из них будут столь же естественно включены в бизнес-процессы, как сегодня электронная почта и телефония в большинстве компаний.

Рассмотрим отрицательные стороны социальных сетей. Сегодня наблюдается тенденция, заключающаяся в том, что подростки доверяют своим виртуальным «друзьям» больше, чем членам своей семьи. Создается искусственный социум в социальных сетях, где обсуждаются самые разные темы и обмениваются опытом в самых разных вопросах. Порой доходит до того, что подросток проводит в такой среде почти все свободное время. А весной этого года сотрудники Facebook запустили сервис, в рамках которого можно отправлять данные о тех пользователях, которые выражают в своих профилях мысли, связанные с суицидом. Такие данные будут передаваться в полицию и иные службы. Отмечу еще один нюанс – в ряде случаев мы покупаем детям компьютер и мощный телефон, чтобы они подольше занимались ими и поменьше отвлекали нас от наших занятий. Не находя порой понимания внутри семьи, они ищут его вовне. А современная техника дает беспрецедентные возможности по обмену информацией со всем миром в реальном времени. Доступ в социальные сети есть с нами везде, где присутствует хоть какое-то покрытие сотового оператора. Иногда подростки уходят в этот виртуальный мир, потому что там их вроде бы понимают. Зачастую опасное разнообразие как контента, публикуемого пользователями социальных сетей, так и обсуждаемых

там тем. Доступ к таким материалам может сегодня получить любой желающий, даже со своего мобильного устройства.

В 21 веке информационные технологии дали нам невиданную свободу по доступу к любой информации, и ограничить его крайне сложно. Целесообразнее быть готовым к тому, что можно найти на просторах сети и понимать важность или бессмысленность совершаемых там действий. Не все из нас могут объективно оценить негативные или позитивные последствия от увлечения сетевыми забавами, и не все имеют чувство меры при этом. Конечно, немало тех, кто использует преимущества сетевых сервисов для повышения продуктивности своей работы, и это хорошо. Но, как и любой инструмент, нынешние веб-ресурсы имеют положительные и отрицательные аспекты. После них стоит помнить и не пускаться на самотек чрезмерные увлечения сетевой жизнью [6].

**Список используемых источников:**

[1].[https://www.google.ru/социальные\\_сети](https://www.google.ru/социальные_сети)

[2].[http://ru.wikipedia.org/wiki/социальная\\_сеть](http://ru.wikipedia.org/wiki/социальная_сеть)

[3].<http://termin.bposd.ru/publ/19-1-0-28814>

[4].[http://habrahabr.ru/company/SECL\\_GROUP/blog/125942/](http://habrahabr.ru/company/SECL_GROUP/blog/125942/)

[5]. <http://www.tadviser.ru/index.php/>

[6] [http://ddriver.ru/kms\\_catalog+stat+cat\\_id-11+page-1+nums-190.html](http://ddriver.ru/kms_catalog+stat+cat_id-11+page-1+nums-190.html)

## СЕКЦИЯ: БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И АУДИТА

Филиал Санкт-Петербургского государственного  
экономического университета в г. Кизляре  
Кафедра «Экономики и бухгалтерского учета»  
ст. преп.

**Шиукашвили Т.Т.**

### УЧЕТ ВЫБИТИЯ МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ

Под материально-производственными запасами (МПЗ) следует понимать активы: используемые в качестве сырья, материалов и т. п. при производстве продукции, предназначенной для реализации (выполнения работ, оказания услуг); используемые для управленческих нужд организации или продажи.

В ПБУ 5/01 среди видов материально-производственных запасов выделяют:

- готовую продукцию, являющуюся конечным результатом производственного цикла и предназначенную для продажи;
- товары, приобретенные или полученные от других юридических или физических лиц и предназначенные для продажи.

К МПЗ не относятся активы, используемые при производстве продукции, выполнении работ или оказании услуг либо для управленческих нужд организации более чем 12 мес. или обычный операционный цикл (если он превышает 12 мес.), а также активы, характеризующиеся как незавершенное производство.

В зависимости от роли в процессе производства материалы можно подразделить на следующие две группы.

1. Сырье и основные материалы. Это предметы труда, которые составляют основу продукта. К сырью относится продукция добывающих отраслей и сельского хозяйства. К группе основных материалов относятся полуфабрикаты, получаемые от предприятий смежников (например, детали).

2. Вспомогательные материалы. Они не образуют вещественную основу продукта, главная их задача — придание новых качеств продукту, обслуживание и уход за орудиями труда, обеспечение нормальных условий процесса труда.

При реализации организацией материально-производственных запасов физическим и юридическим лицам цена продажи определяется по соглашению сторон (продавца и покупателя), и закрепляется договором или контрактом. Материалы, как правило, должны быть реализованы по рыночной цене с учетом их физического состояния. Исчисление и уплата налогов к цене реализуемых (передаваемых) материалов осуществляется организацией в порядке, предусмотренном действующим законодательством.

Реализация материалов оформляется соответствующим подразделением организации, выполняющим снабженческо-сбытовые функции, либо должностным лицом, выполняющим подобные функции, путем выписки накладной на отпуск материалов на сторону, на основании договоров или других документов и разрешения руководителя организации или лиц, им на то уполномоченных.

При транспортировке грузов автотранспортом оформляется товарно-транспортная накладная. Порядок вывоза и выноса с территории организации МПЗ,

оформления пропусков на вывоз и вынос, организация контроля за вывозом (выносом) МПЗ устанавливаются организацией.

При отгрузке (отпуске) материалов для реализации устраиваются суммы, подлежащие оплате покупателем, оформляется и предъявляется ему к оплате расчетный документ.

Продавец (поставщик) учитывает по дебету счета учета расчетов в корреспонденции с кредитом счета учета продаж, следующие суммы, подлежащие оплате покупателем:

- а) стоимость отгруженных (отпущенных) материалов по договорным ценам;
- б) НДС в размерах, установленных законодательством.

Одновременно отражаются по дебету счета учета расчетов другие суммы, подлежащие оплате покупателем и включенные в расчетные документы.

Порядок учета расходов по транспортировке материалов аналогичен порядку учета по транспортировке готовой продукции.

В случае образования задолженности за покупателями списываются в дебет счета учета продаж:

- а) фактическая себестоимость материалов (при применении учетных цен - сумма стоимости материалов по учетным ценам и доля отклонений или транспортно-заготовительных расходов, относящихся к этим материалам);
- б) расходы по продажам, относящиеся к проданным материалам;
- в) налог на добавленную стоимость - в суммах, определенных в соответствии с действующим законодательством;
- г) дебетовое или кредитовое сальдо по счету учета продаж списывается на финансовые результаты организации.

Оплаченная покупателем сумма отражается по дебету соответствующих счетов учета денежных средств в корреспонденции с кредитом счетов учета расчетов.

Аналитический учет расчетов с покупателями за отгруженные (отпущенные) им материалы должен вестись по каждому предъявленному покупателю и заказчику счету.

Списание материалов со счетов учета запасов может осуществляться в следующих случаях:

- а) пришедшие в негодность по истечении сроков хранения;
- б) морально устаревшие;
- в) при выявлении недостатков, хищений или порчи, в том числе вследствие аварий, пожаров, стихийных бедствий.

Подготовка необходимой информации для принятия руководством организации решения о списании материалов осуществляется Комиссией с участием материально ответственных лиц[1].

Комиссией осуществляются следующие функции:

- а) непосредственный осмотр материалов;
- б) установление причин непригодности к использованию материалов;
- в) выявление лиц, по вине которых материалы оказались непригодны к использованию или ограничены в использовании по прямому назначению;
- г) определение возможности использования материалов на другие цели или их продажи;
- д) составление акта на списание материалов (акт составляется по каждому подразделению организации по материально ответственным лицам);
- е) представление акта на утверждение руководителю организации или уполномоченному им лицу;

ж) проведение совместно с экономическими службами (специалистами) организации оценки рыночной стоимости материалов при понижении их физических свойств (других случаев оценки, например, моральный износ материалов, изменение рыночной цены) и определение стоимости отходов (утиля, лома и т.п.);

з) осуществление контроля за утилизацией непригодных к дальнейшему использованию материалов.

В акте на списание материалов указывается:

- наименование списываемых материалов и их отличительные признаки;
- количество;
- фактическая себестоимость;
- установленный срок хранения;
- дата (месяц, год) поступления материалов;
- причина списания;
- информация о взыскании материального ущерба с виновных лиц.

Акт утверждается руководителем организации или лицом, им уполномоченным.

При списании материалов их фактическая себестоимость относится в дебет счета "Недостачи и потери от порчи ценностей".

В зависимости от конкретных причин потерь фактическая себестоимость материалов подлежит списанию с кредита счета "Недостачи и потери от порчи ценностей" в дебет счетов учета затрат на производство или издержки обращения (расходы), расчетов по возмещению ущерба, финансовых результатов.

Списанные материалы, использование которых возможно в хозяйственных целях или подлежащие сдаче в виде отходов (лом, ветошь и т.п.), приходуются на склад (кладовую) организации на основании акта на списание и накладной на внутреннее перемещение материальных ценностей.

Накладная на внутреннее перемещение материальных ценностей, как правило, выписывается в 3-х экземплярах, из которых один экземпляр остается в подразделении, списывающем материалы, второй экземпляр передается подразделению, принимающему ценности, третий экземпляр передается в бухгалтерскую службу организации. Накладные на внутреннее перемещение материальных ценностей подписываются руководителями передающего и принимающего подразделения организации[2].

Остающиеся от списания материальных ценностей отходы оцениваются по сложившейся на дату списания стоимости исходя из цены возможного использования и зачисляются по указанной стоимости на финансовые результаты у коммерческой организации или увеличение доходов у некоммерческой организации.

Списание материалов, передаваемых по договору дарения или безвозмездно, осуществляется на основании первичных документов на отпуск материалов (товарно-транспортных накладных, заявлений на отпуск материалов на сторону, приказов на отпуск и др.).

Материалы списываются передающей стороной по фактической себестоимости. Стоимость материалов, передаваемых безвозмездно, а также возникающие расходы по отпуску этих материалов относятся на финансовые результаты у коммерческой организации или увеличение расходов у некоммерческой организации.

Выбытие материалов на предприятии оформляется следующими первичными документами:

- лимитно-заборной картой;
- требованием-накладной;
- накладной на отпуск материалов на сторону.

#### Литература

1. Банк В.Д. Учет производственных запасов // Финансовая газета. Региональный выпуск. – 2013. - № 4.
2. Волков Н.Г. Учет производственных запасов // Бухгалтерский учет. – 2013. - № 4.

#### **Наврузбекова З.Р.**

ст. преподаватель кафедры  
«Экономики и Бухгалтерского Учета»  
Филиал СПбГЭУ в г. Кизляре

### **ЗНАЧЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ АУДИТА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ**

В современных условиях экономического развития в России происходят различные изменения в обществе, политике и экономических процессах. Так, например, интеграция российской экономики в мировую, интернационализация рынков капитала, слияния российских организаций с международными компаниями, связанные с высоким уровнем глобализации экономики, вызывают потребность в применении единых правил ведения бизнеса. В области бухгалтерского учета и аудита такими правилами являются Международные стандарты, которые дают однозначное понимание информации о финансово-хозяйственной деятельности организации заинтересованным пользователям независимо от страны. В России обязательность применения МСФО действует с 2012 г., окончательный переход на МСФО должен завершиться к 2015 г. Основной целью такого рода преобразований в национальной системе учета и аудита является повышение достоверности и качества информации бухгалтерской (финансовой) отчетности организаций[2].

Существование международных стандартов аудита (МСА) создает в Российской Федерации своего рода двойную систему стандартов: с одной стороны, нет государственного требования соблюдать положения МСА, а с другой - объективно складывающаяся ситуация на рынке такова, что аудиторские организации, которые в настоящее время не способны обеспечить качество и содержание работ в соответствии с МСА, утрачивают какие-либо шансы на участие в конкурентной борьбе за потребителей аудиторских услуг.

В последнее время все больший интерес для России, стремящейся к эффективной интеграции в мировую экономику, представляют МСА. Актуальность сопоставления российских и международных стандартов обусловлена в первую очередь внешними факторами, к которым можно отнести усиление общемировых интеграционных процессов, сопровождающееся, с одной стороны, конвергенцией стандартов аудиторской деятельности, а с другой - стремлением каждой страны защитить национальные интересы, в том числе путем сохранения конкурентоспособности своих предприятий на мировом рынке.

Применение обсужденных и утвержденных на международном уровне стандартов аудиторской деятельности способствует усилению финансовой "прозрачности" российских компаний и, как следствие, способствует привлечению иностранных инвесторов. Кроме того, ориентация на МСА усиливает позиции российских аудиторов в конкурентной борьбе на мировой арене, открывая им путь к международному аудиту.

Отдельно стоит обозначить понятие "стандарты аудита". Стандарты аудита - это единые базовые принципы, которым должны следовать аудиторы в процессе профессиональной аудиторской деятельности. Они устанавливают единые требования к порядку осуществления аудиторской деятельности, оформлению и оценке качества аудита и сопутствующих ему услуг, а также к порядку подготовки аудиторов и оценке их квалификации. Стандарты аудита регулируют профессиональную деятельность аудиторов и широко признаны во всем мире, поскольку позволяют достичь наибольшей объективности в выражении аудиторского мнения по поводу соответствия финансовой отчетности общепринятым принципам ведения бухгалтерского учета и формирования финансовой отчетности, а также устанавливают единые качественные критерии сравнения результатов аудиторской деятельности. Единообразие аудиторской деятельности является необходимым ее условием ввиду многообразия методик, применяемых в аудиторской практике, и сложности их сопоставления. С изменением экономической ситуации аудиторские стандарты подлежат периодическому пересмотру в целях максимального удовлетворения потребностей пользователей финансовой отчетности.

На базе аудиторских стандартов формируются программы для подготовки аудиторов, а также требования для проведения экзаменов на право заниматься аудиторской деятельностью. Аудиторские стандарты являются основанием для доказательства в суде качества проведения аудита и определения меры ответственности аудиторов.

Разработкой профессиональных требований к аудиту на международном уровне занимается Международная федерация бухгалтеров (МФБ) (International Federation of Accountants - IFAC), созданная в 1977 г.

Россию представляют в МФБ две саморегулируемые организации: Институт профессиональных бухгалтеров и аудиторов России и Российская коллегия аудиторов.

Международная федерация бухгалтеров стремится к развитию профессии и гармонизации ее стандартов по всему миру с тем, чтобы помочь бухгалтерам оказывать профессиональные услуги на высоком уровне в интересах всего общества. Международная федерация бухгалтеров тесно взаимодействует с Советом по международным стандартам финансовой отчетности (IASB).

Действуя через свои советы, комитеты и рабочие группы, МФБ:

- разрабатывает высококачественные профессиональные стандарты и руководства для использования бухгалтерами в каждом секторе;
- действует как лидер по важнейшим направлениям, чтобы обеспечить либерализацию бухгалтерских услуг, а также объединить голос бухгалтеров по всему миру по вопросам, касающимся профессии, в интересах всего общества;
- способствует развитию и гармонизации бухгалтерской профессии через укрепление и поддержку национальных и региональных профессиональных организаций[3].

МСА задают высокие профессиональные требования в отношении аудиторской работы на международном уровне. МСА применяют в качестве национальных стандартов страны, которые являются членами Международной федерации бухгалтеров — МФБ (International Federation of Accountants — IFAC). Для этого они должны заявить о своем решении принять международные стандарты аудита в качестве основы для утвержденных стандартов аудита и сопутствующих услуг в своей стране. Организации — члены Международной федерации бухгалтеров получают право на перевод данных документов после получения надлежащего разрешения МФБ. Национальные стандарты аудита должны соответствовать основным международным требованиям. Россия пошла по пути адаптации МСА, а не их зеркального заимствования. В настоящее время на ба-

зе МСА действует свод ФПСАД (Федеральных правил, стандартов аудиторской деятельности), которые охватывают ключевые области аудиторской работы.

Наряду со стандартами выпускаются Положения о международной аудиторской практике. Эти документы детализируют положения международных стандартов аудита и не имеют силы стандартов, хотя для обозначения совокупности собственно МСА и соответствующих положений, образующих единую систему, обычно употребляется выражение «система документов МСА».

На основе действующих в настоящее время МСА разработан ряд отечественных аналогов. В целом стандарты можно объединить в несколько групп: 1) международные стандарты аудита, близкие к российским; 2) международные стандарты аудита, отличающиеся от российских аналогов; 3) документы МСА, не имеющие аналогов среди российских правил (стандартов); 4) российские правила (стандарты) аудиторской деятельности, не имеющие аналогов в системе МСА.

Большое значение в аудиторской профессии имеет Кодекс профессиональной этики, входящий в состав МСА. На основе международных этических норм, разработанных Международной федерацией бухгалтеров, Аудиторская палата России 4 декабря 1996 г. утвердила Кодекс профессиональной этики аудиторов, обобщающий этические нормы профессионального поведения независимых аудиторов, объединенных Аудиторской палатой России.

С принятием Федерального закона от 30.12.2008 N 307-ФЗ "Об аудиторской деятельности" был сделан первый шаг на пути определения роли МСА в Российской Федерации. В пп. 2 п. 1 ст. 7 данного Федерального закона указывается, что федеральные стандарты аудиторской деятельности разрабатываются в соответствии с МСА[1].

При этом по-прежнему отсутствуют какие-либо нормы, содержащие информацию о месте МСА в системе правового регулирования аудиторской деятельности, что свидетельствует о пробеле в российском законодательстве, не отражающем объективных потребностей развития рынка, требующих урегулирования.

Кроме того, перед аудиторским сообществом в Российской Федерации, как и перед остальными странами, остро стоит ряд проблем адаптации МСА, определенных в ходе исследований Питера Вонга, таких как:

- разработанные стандарты нелегко переводить на другие языки. Необходимо установить процедуру, с помощью которой при разработке высококачественных стандартов учитывались бы потребности неанглоговорящих пользователей;
- сложность и структура стандартов;
- частота, объем и сложность изменений, вносимых в стандарты;
- трудность использования малыми и средними предприятиями, а также бухгалтерскими фирмами;
- потенциальная нехватка знаний у тех, кто должен применять стандарты;
- недостаточное понимание значения термина "международная конвергенция".

Конвергенция (от лат. *convergens* - сходящийся) - сближение различных экономических систем, стирание различий между ними, обусловленное общностью социально-экономических проблем и наличием единых объективных закономерностей развития.

Усиление общемировых интеграционных процессов, сопровождающееся конвергенцией стандартов аудиторской деятельности и стремлением каждой страны защитить национальные интересы, в том числе путем сохранения конкурентоспособности своих предприятий на мировом рынке, заставляет российские аудиторские фирмы осознавать для себя роль и значение МСА в адекватной, эффективной и экономически обоснованной системе обеспечения качества аудита.

Для развития и регулирования аудиторской деятельности в стране необходимо совершенствовать методiku аудита, аудиторские стандарты и стандарты бухгалтерского учета, важно обеспечить четкое распределение полномочий между государственными органами, регулирующими аудиторскую деятельность, и общественными организациями, что требует всестороннего изучения международного опыта[4].

#### **Список использованной литературы:**

1. пп. 2 п. 1 ст. 7, Федеральный закон от 30.12.2008 N 307-ФЗ (ред. от 01.12.2014) "Об аудиторской деятельности" {КонсультантПлюс}
2. Статья: Аудит оценочных значений как проверка взаимосвязанных областей финансово-хозяйственной деятельности (Батуева О.Б.) ("Аудитор", 2013, N 2) {КонсультантПлюс}
- 3.Статья: Этапы и значение стандартизации в системе нормативно-правового регулирования аудиторской деятельности в Российской Федерации (Суглобов А.Е., Орлова Е.А.) ("Международный бухгалтерский учет", 2011, N 34) {КонсультантПлюс}
- 4.Статья: Этапы и значение стандартизации в системе нормативно-правового регулирования аудиторской деятельности в Российской Федерации (Суглобов А.Е., Орлова Е.А.) ("Международный бухгалтерский учет", 2011, N 34) {КонсультантПлюс}

**Железнякова Ю.**  
СПбГТЭУ

### **ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА РОССИИ**

Пенсионная система России — это совокупность создаваемых в Российской Федерации правовых, экономических и организационных институтов и норм, имеющих целью предоставление гражданам материального обеспечения в виде пенсии. Пенсионная система России в современном виде введена с 1 января 2002 года и включает в себя отношения по формированию, назначению и выплате следующих видов пенсий: трудовой пенсии, пенсии по государственному пенсионному обеспечению, негосударственной пенсии. Трудовая пенсия по старости — это ежемесячная денежная выплата, назначаемая гражданам, достигшим установленного законом возраста и имеющих необходимый трудовой стаж, в целях компенсации им заработной платы или иного дохода, которые они получали в период трудовой деятельности. Право на трудовую пенсию по старости имеют мужчины, достигшие возраста 60 лет, и женщины, достигшие возраста 55 лет, при условии наличия не менее пяти лет страхового стажа. Отдельные категории граждан, указанные в статьях 27, 27.1 и 28 Федерального закона от 17.12.2001 № 173-ФЗ «О трудовых пенсиях в Российской Федерации», имеют право на досрочное назначение трудовой пенсии. Примечательна средняя продолжительность жизни, у мужчин составляет 61,8 года, 74,2 года у женщин[3]. Трудовая пенсия по старости может состоять из следующих частей: 1) страховой части; 2) накопительной части. До 1 января 2010 года существовала также базовая часть трудовой пенсии по старости, но с 1 января 2010 года она была объединена со страховой частью в связи с отменой единого социального налога. Размер трудовой пенсии по старости определяется как сумма её страховой и накопительной частей. Право на трудовую пенсию по инвалидности имеют граждане, признанные инвалидами I, II или III группы в порядке, предусмотренном Федеральным законом «О социальной защите инвалидов в Россий-

ской Федерации. Право на трудовую пенсию по случаю потери кормильца имеют нетрудоспособные члены семьи умершего кормильца, состоявшие на его иждивении. Одному из родителей или супругу указанная пенсия назначается независимо от того, состояли они или нет на иждивении умершего кормильца [2, 98]. Пенсия по государственному пенсионному обеспечению — ежемесячная государственная денежная выплата, которая предоставляется гражданам в целях компенсации им заработка (дохода), утраченного в связи с прекращением федеральной государственной гражданской службы при достижении установленной законом выслуги при выходе на трудовую пенсию по старости (инвалидности); либо в целях компенсации утраченного заработка гражданам из числа космонавтов или из числа работников летно-испытательного состава в связи с выходом на пенсию за выслугу лет; либо в целях компенсации вреда, нанесенного здоровью граждан при прохождении военной службы, в результате радиационных или техногенных катастроф, в случае наступления инвалидности или потери кормильца, при достижении установленного законом возраста; либо нетрудоспособным гражданам в целях предоставления им средств к существованию. Виды пенсий по государственному пенсионному обеспечению: пенсия за выслугу лет; пенсия по старости; пенсия по инвалидности; социальная пенсия. Пенсия за выслугу лет. Право на получение государственной пенсии за выслугу лет имеют: Федеральные государственные служащие; Военнослужащие (за исключением граждан, проходивших военную службу по призыву в качестве солдат, матросов, сержантов и старшин); Космонавты; Работники летно-испытательного состава. Федеральные государственные гражданские служащие имеют право на пенсию за выслугу лет при наличии стажа государственной гражданской службы не менее 15 лет и замещении должности федеральной государственной гражданской службы не менее 12 полных месяцев при увольнении с федеральной государственной гражданской службы. Пенсия за выслугу лет устанавливается к трудовой пенсии по старости (инвалидности), и выплачивается одновременно с ней. Лица, проходившие военную службу, службу в органах внутренних дел, Государственной противопожарной службе, органах по контролю за оборотом наркотических средств и психотропных веществ, учреждениях и органах уголовно-исполнительной системы, имеют право на пенсию за выслугу лет при наличии на день увольнения со службы выслугу 20 лет и более; и лица, уволенные со службы по достижении предельного возраста пребывания на службе, состоянию здоровья или в связи с организационно-штатными мероприятиями и достигшие на день увольнения 45-летнего возраста, имеющие общий трудовой стаж 25 календарных лет и более, из которых не менее 12 лет шести месяцев составляет военная служба и другая указанная служба. Социальная пенсия. Гражданам, не имеющим по каким-либо причинам права на трудовую пенсию, устанавливается социальная пенсия. Законодательством предусмотрены следующие виды социальных пенсий: социальная пенсия по старости (для мужчин, достигших 65 лет, и женщин, достигших 60 лет), социальная пенсия по инвалидности, социальная пенсия по случаю потери кормильца. По состоянию на январь 2013 года размер социальной пенсии по старости составляет 3610,31 руб. в месяц, размер социальной пенсии на январь 2012 года по инвалидности для детей-инвалидов, инвалидов I группы и инвалидов с детства I и II группы — 6357,08 руб. в месяц. Негосударственная пенсия — денежные средства, регулярно выплачиваемые участнику в соответствии с условиями пенсионного договора. Пенсионный договор — соглашение между негосударственным пенсионным фондом и вкладчиком негосударственного пенсионного фонда (НПФ), в соответствии с которым вкладчик обязуется уплачивать пенсионные взносы в НПФ, а НПФ обязуется выплачивать участнику (участникам) фонда негосударственную пенсию. Социальные

доплаты к пенсии. Общая сумма материального обеспечения пенсионера, проживающего на территории Российской Федерации, не осуществляющего работу и (или) иную деятельность, в период которой он подлежит обязательному пенсионному страхованию в соответствии с Федеральным законом от 15 декабря 2001 года № 167-ФЗ «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации», пенсия (пенсии) которому установлена (установлены) в соответствии с законодательством Российской Федерации, не может быть меньше величины прожиточного минимума пенсионера, установленной в соответствии с пунктом 4 статьи 4 Федерального закона «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» в субъекте Российской Федерации. Пенсионное обеспечение (ПО) в Европе становится все более острой проблемой для большинства стран, т.к. их население стареет. Расходы на государственные пенсии составляют в странах Европейского союза (ЕС) в среднем 9 % ВВП. Государственные пенсионные системы слишком дороги и уже не справляются с натиском растущих потребностей. Первая особенность состоит в том, что в большинстве западных стран законодательно установлен пенсионный возраст - 65 лет. На 2 года он ниже в Дании, Исландии, Норвегии, на 5 лет - во Франции, Японии, Новой Зеландии. В то же время в этих странах предоставляется возможность досрочного выхода на пенсию на 5 лет ранее установленного срока. Полная пенсия устанавливается при наличии довольно длительного стажа (периода уплаты страховых взносов), в основном от 30 до 40 лет[1, с.176]. Существующие в настоящее время пенсионные системы сложились в послевоенный период. В Англии распространилась система всеобщего социального страхования, суть которой состоит в гарантированном обеспечении государством единого минимального дохода (национального минимума) по старости на основе уплаты единых страховых взносов. Достижение же более высоких доходов связывалось с участием в промышленных системах. В немецкой, французской и американской пенсионных системах взнос и пенсия зависят от заработков застрахованных. Вторая особенность заключается в том, что пенсионные системы перешли на финансирование от средств, полученных от инвестирования к финансированию за счет текущих взносов (налогов) экономически активного населения, т.е. к принципу распределения. Согласно этому принципу все поступившие в данном году взносы и отчисления не накапливаются, а расходуются на выплату пенсий и пособий в этом же году, что защищает их от инфляции. В этом случае величина страховых фондов напрямую зависит от состояния рынка труда (уровень занятости и безработицы), заработной платы, а также соотношения между работающим населением и пенсионерами. В периоды замедления темпов экономического развития появляется дефицит ресурсов страховых фондов, что делает невозможным сохранение прежнего обмена и уровня пенсионных выплат.

Литература:

1. Пенсионный фонд России, «Все о пенсии: для учебы и жизни», учебник, 2011 г., Москва 310 стр
2. Борисова Наталья «Пенсионное обеспечение», учебник, 2009 г., Москва, 428 стр
3. Российский юридический журнал, Екатеринбург, 2010 г

**Абрегов М.**  
магистр 1-го года обучения, КБГУ,  
научный руководитель  
**Афаунова Ж.Ч.**

## **ВИДЫ РЕМОНТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ И ОРГАНИЗАЦИЯ ИХ УЧЕТА**

Методические указания рекомендуют проводить ремонт в соответствии с планом исходя из системы планово – предупредительных работ, включающих в себя текущий, средний, капитальный и особо сложный ремонт основных средств.

Текущий ремонт состоит в ежедневном техническом обслуживании машин и оборудования с целью их постоянного поддержания в рабочем состоянии. Объем работ по текущему ремонту предусматривает смазку и регулировку отдельных узлов и деталей, замену некоторых из них новыми, но без разборки агрегата. Для других видов основных средств (зданий, сооружений и пр.) устанавливаются другие сроки и другой характер ремонта (побелка, покраска и пр.).

Средний ремонт по сложности и периодичности занимает промежуточное положение между текущим и капитальным ремонтом. Его назначение – продлить межремонтный период до очередного капитального ремонта.

Под капитальным ремонтом понимается:

- для оборудования и транспортных средств – полная разборка агрегата, ремонт базовых и корпусных деталей и узлов, замена или восстановление всех изношенных деталей и узлов на новые и более современные, сборка, регулирование и испытание агрегата;

- для зданий и сооружений – смена изношенных конструкций и деталей или замена их на более прочные и экономичные, улучшающие эксплуатационные возможности ремонтируемых объектов, за исключением полной замены основных конструкций, срок службы которых в данном объекте является наибольшим (каменные и бетонные фундаменты зданий, трубы подземных сетей, опоры мостов и пр.).

Основным первичным документом, согласно которому определяются объем работ по капитальному ремонту, его сметная стоимость и продолжительность, является дефектная ведомость. На ее основании служба главного механика выписывает наряд – заказ в трех экземплярах: один – цеху-исполнителю, второй остается в указанной службе и используется как основной источник информации для оперативного контроля за выполнением ремонта, а третий – бухгалтерии для осуществления организации его аналитического учета.

Аналитический учет затрат на капитальный ремонт ведется в карточке многографной формы, открываемой на отдельный заказ, которому присваивается свой шифр (код). Под этим шифром в постатейном разрезе формируются затраты в процессе осуществления данного ремонта: стоимость запасных частей, материалов, заработной платы – основной и дополнительной – ремонтных рабочих, начислений на их заработную плату, а также общепроизводственные и общехозяйственные расходы.

Синтетический учет затрат по текущему ремонту при незначительных объемах работ может предусматривать прямое отнесение издержек на счета производства и обращения. Затраты, в зависимости от вида ремонта, могут быть включены либо в первоначальную стоимость основного средства, либо в состав затрат предприятия (рис. 1)

## Принцип отнесения затрат на соответствующие источники

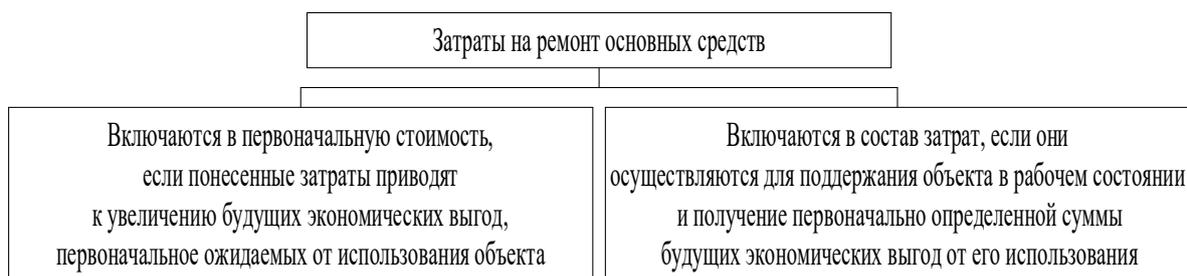


Рисунок 1. Принцип отнесения затрат на соответствующие источники

Основные средства предприятие может отремонтировать самостоятельно (хозяйственный способ) или привлечь для этого специализированную организацию (подрядный способ).

Принятие завершенных работ по достройке и дооборудованию объекта, который проводится в порядке капитальных инвестиций, осуществляется по следующей схеме (рис. 2).

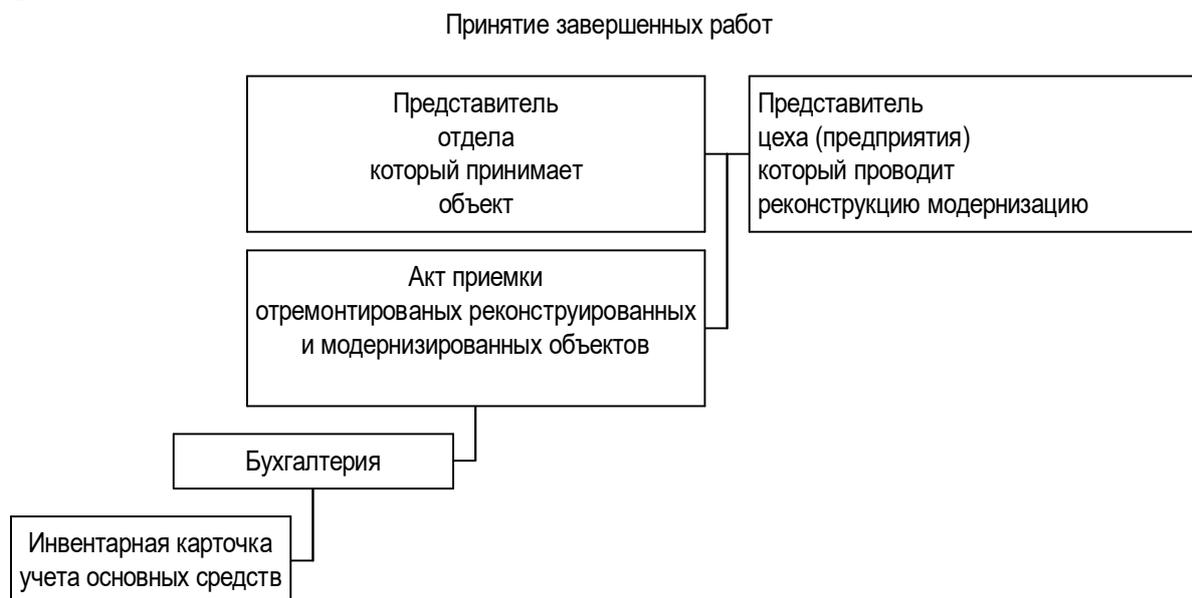


Рисунок 2. Порядок принятия завершенных работ

В бухгалтерском учете предприятие может по-разному отразить затраты на ремонт, способ же учета зависит от структуры основных средств, сложности ремонта, периодичности и способов его проведения.

На рассматриваемом предприятии, как правило, создается резерв для финансирования ремонта отдельных видов основных средств исходя из имеющихся возможностей. Организации могут создавать ремонтный фонд для накопления средств на осуществление ремонтных работ. Для учёта ремонтного фонда целесообразно открывать субсчёт «Ремонтный фонд» по пассивному счёту 96 «Резервы предстоящий расходов». Отчисления в ремонтный фонд должны производиться на основе плановой сметы затрат на все виды ремонта.

Отчисления в ремонтный фонд оформляются следующей бухгалтерской записью:

Д-т сч. 20,23,25,26 (счета учета затрат)

К-т сч. 96 «Резервы предстоящих расходов».

При образовании ремонтного фонда операции по учёту ремонта основных средств, осуществляемого хозяйственным способом, отражают, как правило, предварительно на активном синтетическом счёте 23 «Вспомогательные производства». По дебету этого счёта учитывают фактические затраты по проведённому капитальному и текущему ремонтам, а с кредита фактическую себестоимость ремонтных работ списывают за счёт ремонтного фонда.

Правильность образования и использования средств ремонтного фонда периодически проверяется и при необходимости корректируется. Так, излишне зарезервированные суммы в конце года сторнируются. Но только за исключением случая, когда окончание ремонтных работ происходит в следующем году. Тогда излишки относят на финансовые результаты.

Д-т сч.-96 К-т сч. 91 – отнесены на финансовые результаты неизрасходованные суммы ремонтного фонда.

Но может возникнуть и другая ситуация: предприятие создало ремонтный фонд, но средств зарезервировало в нем недостаточно. Тогда сумму превышения затрат на ремонт можно отразить как расходы будущих периодов. А затем по мере накопления в фонде средств затраты списываются. В бухгалтерском учете предприятия это отражается следующим образом:

Д-т сч. 23 К-т сч. 10 – отражены затраты на ремонт основных средств

Д-т сч. 96 К-т сч. 23 – списаны затраты на ремонт за счет ремонтного фонда

Д-т 97 К-т 23 – отражены в составе расходов будущих периодов затраты на ремонт, которые не покрываются за счет ремонтного фонда

Д-т 26 К-т 97 – списаны расходы на ремонт за счет средств доначисленного ремонтного фонда.

Приёмка отремонтированного объекта из капитального ремонта оформляется актом приёмки-сдачи отремонтированных, реконструированных и модернизированных объектов (ф.№ОС-3. По поступлении акта в бухгалтерию в инвентарной карточке делают отметку о произведённых работах. Кроме того, акт о приёмке-сдаче служит основанием для списания фактической себестоимости капитального ремонта.

Списание фактической себестоимости ремонта, осуществлённого хозяйственным способом с использованием счёта 23, оформляют проводкой:

Д-т сч. 96 К-т сч. 23

На капитальный ремонт, осуществляемый подрядным способом, организация заключает договор с подрядчиком. Приёмка законченного капитального ремонта оформляется актом приёмки-сдачи. Законченные капитальные работы оплачиваются подрядчику из расчёта сметной стоимости их фактического объёма. На стоимость законченных капитальных работ подрядчики представляют заказчику счета, акцепт которых оформляется следующей записью:

Д-тсч. 96 субсчёт «Ремонтный фонд» К-т сч 60

Затраты по капитальному ремонту, осуществляемому подрядным способом, могут быть списаны с кредита счёта 60 в дебет счетов издержек производства и обращения.

Оплата счетов производится с расчётного или другого счёта и оформляется следующей бухгалтерской записью:

Д-т сч. 60 К-т сч. 51

По окончании отчётного года затраты на ремонт основных средств должны быть списаны на издержки производства или обращения в сумме фактически произведённых затрат.

В связи с этим сумму резерва, превышающую фактически произведённые затраты на ремонт, в конце года сторнируют. При недостатке ремонтного фонда на величину недостатка составляют либо дополнительную проводку по начислениям в ремонтный фонд, либо списывают указанную величину на издержки производства или обращения.

Студентка 2 курса направления «Экономика»,  
магистерская программа «Учет, анализ и аудит»

**Адыгеунова А.А.**

Кабардино-Балкарский государственный  
университет им. Х.М. Бербекова

## **АНАЛИЗ КАЧЕСТВА И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРОДУКЦИИ КОМ- МЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ**

Качество продукции – один из основных факторов, способствующих росту реализации продукции. Это основной показатель конкурентоспособности выпускаемой продукции и организации.

Качество продукции — оценка потребителем степени соответствия ее свойств индивидуальным и общественным ожиданиям, обязательным нормам в соответствии с ее назначением. В ГОСТ Р ИСО 9000-2008:

1. Качество определено как соответствие присущих характеристик требованиям.

2. Требования — это потребность или ожидание, которое установлено, обычно предполагается или является обязательным.

1. Продукция — результат процесса (в том числе товары и услуга).

Для оценки качества необходимо определить:

– показатели качества, характеризующие важные для потребителя свойства продукции;

– функцию качества (по выбранным показателям);

– критерии соответствия качества предъявленным требованиям (по выбранным показателям).

Основная цель контроля качества — создать необходимую уверенность у заинтересованных лиц, что продукция (услуга, процесс) соответствуют конкретным требованиям с достаточной доверительной вероятностью.

Различают обобщающие, индивидуальные и косвенные показатели качества продукции (табл. 1).

Таблица 1 – Система показателей качества продукции

| Обобщающие<br>показатели качества  | Индивидуальные<br>показатели качества  | Косвенные<br>показатели качества   |
|--|--|--|
| Характеризуют качество всей произведенной продукции независимо от ее вида и назначения:<br>– удельный вес новой продукции в ее общем объеме; | Характеризуют одно из ее свойств:<br>– полезность (содержание полезных функций, свойств, веществ); | Помогают более полно охарактеризовать обобщающие и индивидуальные показатели качества: |

|  |   |   |
|--|---|---|
| <ul style="list-style-type: none"> <li>- удельный вес аттестованной продукции;</li> <li>- удельный вес сертифицированной и несертифицированной продукции;</li> <li>- удельный вес продукции высшей категории и качества;</li> <li>- удельный вес экспортируемой продукции;</li> <li>- удельный вес продукции, соответствующей мировым стандартам.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>- надежность (долговечность, безотказность в работе);</li> <li>- технологичность (эффективность конструкторских и технологических решений);</li> <li>- эстетичность (дизайн).</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>- штрафы за некачественную продукцию;</li> <li>- удельный вес зарекламированной продукции;</li> <li>- удельный вес и объем забракованной продукции.</li> </ul> |
|--|---|---|

С понятием качества неразрывно связано понятие конкурентоспособности продукции. Конкурентоспособность – это свойство объекта, характеризующееся степенью реального или потенциального удовлетворения им конкретной потребности по сравнению с аналогичными объектами, представленными на данном рынке.

В качестве критериев конкурентоспособности продукции предприятия рассмотрим следующую систему показателей.

1. Конкурентоспособность по продукту:

а) коэффициент рыночной доли:

$$KPD = \frac{OP}{OOPR} \quad (1)$$

где ОП – объем продаж продукции данной фирмы; ООПР – общий объем продаж продукта на рынке.

Коэффициент показывает долю, занимаемую предприятием на рынке.

б) коэффициент предпродажной подготовки:

$$KПП = \frac{ЗПП}{ЗПОП} \quad (2)$$

где ЗПП – сумма затрат на предпродажную подготовку; ЗПОП – сумма затрат на производство и продажу продукта.

В случае, если продукт не требовал предпродажной подготовки в отчетный период, то принимается, что КПП равен 1.

в) коэффициент изменения объема продаж:

$$KIOП = \frac{OPKOP}{OPHOП}, \quad (3)$$

где OPKOP – объем продаж на конец отчетного периода, тыс. руб.; OPHOП – объем продаж на начало отчетного периода, тыс. руб.

2. Конкурентоспособность по цене:

д) коэффициент уровня цен:

$$KУЦ = \frac{C_{\max} + C_{\min}}{2C_{yf}}, \quad (4)$$

где  $C_{\max}$  – максимальная цена товара на рынке;  $C_{\min}$  – минимальная цена товара на рынке;  $C_{yf}$  – цена товара, установленная фирмой.

3. Конкурентоспособность по критерию доведения продукта до потребителя:

е) коэффициент доведения продукта до потребителя:

$$КСб = \frac{КИОП \times ЗСБ_{\text{кон}}}{ЗСБ_{\text{ноп}}}, \quad (5)$$

где ЗСБ<sub>кон</sub> – сумма затрат на функционирование системы сбыта на конец отчетного периода, тыс. руб.; ЗСБ<sub>ноп</sub> – сумма затрат на функционирование системы сбыта на начало отчетного периода, тыс. руб.

4. Конкурентоспособность по критерию продвижения продукта:

f) коэффициент рекламной деятельности:

$$K_{\text{рек}} = \frac{КИОП \times ЗРД_{\text{кон}}}{ЗРД_{\text{ноп}}}, \quad (6)$$

где ЗРД<sub>кон</sub> – затраты на рекламную деятельность на конец отчетного периода; ЗСБ<sub>ноп</sub> – затраты на рекламную деятельность на начало отчетного периода.

Суммированием вышеперечисленных коэффициентов и определением среднеарифметической величины находится итоговый показатель конкурентоспособности маркетинговой деятельности - коэффициент маркетингового тестирования конкурентоспособности:

$$КМТК = \frac{КРД + КПП + КИОП + КУЦ + КСб + K_{\text{рек}} Д}{L}, \quad (7)$$

где L – общее число показателей в числителе (L = 6).

Для расчета полной конкурентоспособности фирмы также нужно учитывать определенные финансовые коэффициенты:

а) коэффициент текущей ликвидности (КТЛ):

$$КТЛ = \frac{2 \text{ раздел (баланс)}}{5 \text{ раздел (баланс)}}, \quad (8)$$

Нормативное значение коэффициента – не менее 2.

б) коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами (КОСС):

$$КОСС = \frac{СОС}{2 \text{ разд(баланс)}} \quad (9)$$

Норматив коэффициента – не менее 0,1.

Таким образом, полная формула расчета конкурентоспособности предприятия (КП) будет следующей:

$$КП = КМТК \times КТЛ \times КОСС \quad (10)$$

По значениям коэффициента конкурентоспособности предприятия подразделяются на группы (рис. 1).

Матрица разбита на девять секторов, каждый из которых соответствует определенному коэффициенту КП. Сам прямоугольник делится на пять уровней, каждый из которых соответствует определенной группе фирм, различающихся между собой уровнем конкурентоспособности и относящихся к следующим группам участников рынка.

| Претенденты            |               | Лидеры                 |
|------------------------|---------------|------------------------|
| +3,1 - +7,0            | +7,1 - +9,0   | +9,1 - +10,0           |
| Занявшие рыночную нишу | Последователи |                        |
| -2,9 - (-0,99)         | 1             | +1,1 - +3,0            |
| Банкроты               |               | Занявшие рыночную нишу |
| -10 - (-9,1)           | -9,0 - (-7,0) | -6,9 - (-3,0)          |

Рыночные лидеры – предприятия, имеющие максимальный коэффициент конкурентоспособности. Они имеют максимальную рыночную долю при продажах, являются лидерами в ценовой политике, оптимизации затрат, использовании разнообразных распределительных систем и т.д.

Рыночные претенденты – фирмы, расчетный коэффициент конкурентоспособности которых лежит в диапазоне от 3,1 до 9. Эти фирмы, как правило, борются за увеличение рыночной доли продаж, проводят ценовой демпинг.

Рыночные последователи – фирмы, расчетный коэффициент конкурентоспособности которых лежит в диапазоне от 1 до 3. Эта группа фирм проводит политику следования за отраслевым лидером, не рискует, но и не проявляет пассивности.

Фирмы, действующие в рыночной нише. Расчетный коэффициент конкурентоспособности этой группы лежит в диапазоне от -0,99 до -6,9. Фирмы этой группы обслуживают маленькие рыночные сегменты, которые другие участники конкуренции не видят или не принимают в расчет.

Банкроты – фирмы с коэффициентом конкурентоспособности от -7 до -10. Эти фирмы принимают режим внешнего управления и проводят мероприятия по выходу из банкротства или проводят расчеты с кредиторами и ликвидируются.

**Архестова М.**

магистр 2-го года обучения,

КБГУ Институт права, экономики и финансов

Научный руководитель

**Ахметова Л.А.**

## МЕТОДЫ УРЕГУЛИРОВАНИЯ НАЛОГОВОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Все организации имеющие статус юридического лица являются налогоплательщиками.

В соответствии с конституцией РФ они обязаны платить налоги.

От собираемости налогов во многом зависит экономическое и социальное развитие государства. Доходы государственного бюджета любой страны в основном формируются за счет налоговых платежей. Поэтому очень важно, чтобы платежи по налогам и сборам поступали в бюджет в установленные законодательством сроки.

Контроль за своевременным поступлением этих платежей в бюджет возлагается на налоговые органы.

Существуют разные методы урегулирования налоговой задолженности.

Все методы урегулирования задолженности по налогам можно разделить на три основные группы - добровольно-заявительные, уведомительно-предупредительные и принудительные.

Первая форма была характерна для периода с 1993 г. по 2002 г. Это был период массовых неплатежей со стороны налогоплательщиков - юридических лиц, вызванных кризисом в платежно-расчетной системе страны. Применялась эта форма по заявлению налогоплательщиков. В указах Президента РФ и постановлениях Правительства РФ обозначены соответствующие методы добровольно-заявительного характера урегулирования задолженности: централизованный взаимозачет (двусторонний, многосторонний), предоставление отсрочки по уплате налоговой задолженности, реструктуризация налоговой задолженности.

При уведомительно-предупредительной форме налоговые органы направляют налогоплательщику требование с указанием суммы недоимки и пеней и срока исполнения требования, а также мерах по взысканию налога и обеспечению исполнения обязательств, в случае игнорирования налогоплательщиком требования.

Оценивать действенность методов и инструментов, применяемых налоговыми органами в рамках уведомительно-предупредительной формы реализации механизма регулирования налоговой задолженности, предлагается относительными показателями - одним обобщающим и двумя частными.

Обобщающий показатель выражает отношение общей суммы налоговой задолженности, погашенной методом зачета и после получения требования, к совокупной налоговой задолженности в бюджетную систему. Совокупная налоговая задолженность включает в себя недоимку по налогам и сборам, пени и штрафы в бюджеты всех уровней и государственные внебюджетные фонды.

Обобщающий показатель складывается из двух частных:

- 1) отношение суммы погашенной задолженности методом зачета излишне уплаченных сумм к совокупной налоговой задолженности в бюджетную систему;
- 2) отношение суммы погашенной задолженности после получения требования к совокупной налоговой задолженности в бюджетную систему.

Неисполнение обязанности по уплате налога является основанием для применения мер принудительного исполнения обязанности по уплате налога.

Принудительная форма - это обязанность платить налог всеми налогоплательщиками. Налогоплательщик не вправе распоряжаться той частью своего имущества или дохода, которая в виде определенной денежной суммы подлежит взносу в казну. Если налогоплательщик не внес сумму налога в срок, то он должен будет не только компенсировать задолженность по налоговому обязательству, но и возместить ущерб, понесенный государством в результате несвоевременного внесения налога. Поэтому к сумме не внесенного в срок налога (недоимки) применяется метод обеспечительной формы, то есть начисляется пеня, компенсирующая потери государственной казны в результате недополучения в срок налоговых сумм из-за задержки платежей..

Неисполнение обязанности по уплате налога является основанием для применения мер принудительного исполнения этой обязанности. В случае неуплаты или неполной уплаты налогоплательщиком налога в установленный срок налоговый орган вправе произвести взыскание налога за счет денежных средств, находящихся на банковских счетах налогоплательщика. Эта мера регулируется ст.46 НК РФ.

Решение о взыскании принимается после истечения срока, установленного для исполнения обязанности по уплате налога, но не позднее 60 дней после истечения срока исполнения требования об уплате налога. С момента принятия налоговым органом решения о взыскании недоимки и пени начинается реализация принудительной формы взыскания.

Если налогоплательщик не располагает имуществом или доходом, на которые может быть обращено взыскание в части удовлетворения требований налоговых органов, то в этом случае налоговые органы должны обратиться в арбитражный суд с заявлением о признании должника банкротом.

Списание безнадежных долгов по налогам и сборам как инструмент регулирования налоговой задолженности осуществляется налоговыми органами в соответствии со ст.59 НК РФ. Порядок признания безнадежными к взысканию и списания федеральной суммы недоимки и задолженности по пеням и штрафам регулируется Постановлением Правительства РФ от 12.02.2001 г. № 100 "О порядке признания безнадежными к взысканию и списания недоимки и задолженности по пеням и штрафам по федеральным налогам и сборам, а также задолженности по страховым взносам в государственные внебюджетные фонды, начисленным пеням и штрафам" (с последующими изменениями и дополнениями). Основания для списания задолженности:

- ликвидация предприятия;
- истечение срока исковой давности в восстановлении пропущенного срока подачи заявления в суд о взыскании недоимки, задолженности по пеням, штрафам и процентам;
- наличие сумм налогов, сборов, пеней, штрафов и процентов, списанных со счетов налогоплательщиков, плательщиков сборов, налоговых агентов в банках, но не перечисленных в бюджетную систему Российской Федерации, если на момент принятия решения о признании указанных сумм безнадежными к взысканию и их списанию соответствующие банки ликвидированы.

Суммы задолженности, оставшейся непогашенной за счет конкурсной массы обанкротившейся организации (после определения суда в завершении конкурсного производства), а также суммы списанного безнадежного долга отражаются в формах налоговой отчетности.

Действенность методов и инструментов принудительной формы механизма регулирования налоговой задолженности предлагается также оценивать относительными показателями: одним обобщающим и четырьмя частными. Обобщающий показатель выражает отношение общей суммы налоговой задолженности, принудительно взысканной и погашенной налогоплательщиком, к совокупной налоговой задолженности в бюджетную систему. Величина его формируется за счет степени применения отдельных методов и инструментов.

Они характеризуются частными показателями, отражающими: 1.результативность выставления инкассовых поручений - отношение суммы поступлений, взысканных в бесспорном порядке, к сумме по выставленным инкассовым поручениям;

2.результативность вынесения постановления о наложении ареста на имущество - отношение суммы погашенной задолженности после получения постановления к сумме вынесенных постановлений о наложении ареста на имущество (за вычетом отозванных постановлений);

3.результативность исполнительного производства - отношение суммы погашенной задолженности в результате исполнительных действий к сумме возбужденных

исполнительных производств с выделением доли добровольного погашения после извещения налогоплательщика о возбуждении против него исполнительного производства;

4.результативность процедур банкротства - отношение суммы поступлений в ходе реализации процедур банкротства к сумме кредиторской задолженности должника в бюджетную систему.

Из вышесказанного следует сделать вывод, что целью урегулирования задолженности является уменьшение ее совокупных размеров, для чего применяются методы трех видов: добровольно-заявительные, уведомительно-предупредительные и принудительные. Действенность этих методов анализируется с помощью частных показателей.

#### Литература

1. Демин А.В. Налоговое право России // СПС "КонсультантПлюс".
2. Иванеев А.И. Налоговая составляющая бюджета 2011-12 годов // Финансы. - 2011. № 1.
3. Кучеров И.И. Налоговое право России. - М., 2012.
4. Российский статистический ежегодник: Стат.сб. УГоскомстат России. - М., 2011.
5. Соловьев И.Н. Реализация уголовной политики России в сфере налоговых преступлений: проблемы и перспективы. - М.: РГБ, 2011.

Студентка 2 курса направления «Экономика»,  
магистерская программа «Учет, анализ и аудит»

**Аталикова С.Э.**

Кабардино-Балкарский государственный  
университет им. Х.М. Бербекова

## **СИСТЕМА ДИАГНОСТИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ**

Под диагностическим анализом производственной системы предприятия понимается совокупность процедур расчетного и аналитического характера, выполняемых для оценки состояния организации производства, установления графика переводки готовой продукции, выполнение погрузочно-разгрузочных и ремонтных работ. Задачи диагностического анализа как технологии управления инновационным развитием могут быть самые разнообразные: выявление резервов роста производительности труда; оценка производственных возможностей предприятия и уровня их использования; выбор лучших решений по совершенствованию хозяйственной деятельности и развитию предприятия; установление напряженности плановых заданий; определение путей улучшения экономических показателей работы; повышение финансовых результатов деятельности предприятия (снижение себестоимости производства, увеличение прибыли, повышение рентабельности и др.).

Поскольку предприятия являются сложными многоэлементными производственными системами, при диагностическом анализе как технологии управления их инновационным развитием, всегда приходится иметь дело с группой взаимодействующих элементов, что, естественно, требует комплексности самих аналитических процедур. При этом нельзя забывать и такой аспект комплексности, как наличие в реальных

системах разнокачественных сторон их деятельности — технической, экономической, социальной и т.д. Это затрудняет формализацию анализа и представление его результатов каким-то одним показателем.

Понятие «потенциал организации» включает в себя источники, возможности, средства, запасы, которые могут быть использованы организацией для решения задач, достижения целей в определенной области.

К важнейшим составляющим экономического потенциала организации необходимо отнести:

– рыночный потенциал: потенциальный спрос на товар и доля рынка, занимаемая организацией, потенциальный объем спроса на товар организации, организация и рынок труда, организация и рынок факторов производства;

– производственный потенциал: потенциальный объем производства товаров, потенциальные возможности основных средств, потенциальные возможности использования сырья и материалов, потенциальные возможности профессиональных кадров;

– финансовый потенциал: потенциальные финансовые показатели производства (прибыльности, ликвидности, платежеспособности), потенциальные инвестиционные возможности.

Эффективная реализация общего (совокупного) потенциала зависит от состояния как каждой из его частей, так и их взаимодействия. Именно сбалансированность частей совокупного потенциала является основным условием полной его реализации, поскольку отставание одной из них выступает сдерживающим фактором для других.

Рыночный потенциал характеризуется максимально возможным объемом реализации товара при определенном уровне обеспеченности ресурсами и является мерой использования производственного потенциала.

Производственно-экономический потенциал характеризуется величиной имеющихся у организации основных средств и трудовых ресурсов. Однако в современных условиях, в качестве его важнейших составляющих необходимо рассматривать также применяемые технологии и управленческие ресурсы.

Величина производственно-экономического потенциала предприятия предопределяет его конкурентоспособность на целевом рынке, которая характеризует способность (сегодняшнюю и перспективную) проектировать, изготавливать и сбывать товары, по своим ценовым и иным качествам в комплексе более привлекательные для потребителей, чем товары конкурентов. Очевидно, чем больше эта величина, тем у данной хозяйствующей единицы благоприятнее предпосылки для успешной деятельности, более устойчивые позиции она может занять на соответствующем целевом рынке. Увеличить объем ее потенциала и, следовательно, повысить конкурентоспособность можно с помощью инвестиций в человеческий капитал, технико-технологическую базу производства и совершенствование управления.

Конкурентоспособность организации в значительной степени задается уже при планировании капитальных вложений, когда определяются важнейшие направления развития их производственно-экономического потенциала. При этом закладываемые темпы и пропорции воспроизводства оказывают непосредственное воздействие на технико-технологические возможности удовлетворения организацией конечного спроса. Однако такие возможности (а они возникают благодаря интенсификации воспроизводственных процессов) являются необходимым, но отнюдь не достаточным условием укрепления и расширения рыночного потенциала организации. Система

управления должна обеспечить трансформацию технологических возможностей в конкурентные преимущества. Это может быть достигнуто посредством реализации комплекса маркетинговых мероприятий, направленных на продвижение новой товаре на рынок.

Под производственным потенциалом организации (ППО) следует понимать отношения, возникающие на организации по поводу достижения максимально возможного производственного результата при наиболее эффективном использовании:

- интеллектуального капитала организации для поиска передовых форм организации производства;
- имеющейся техники в целях получения наиболее высокого уровня технологий;
- материальных ресурсов для обеспечения максимальной экономии и оборачиваемости.

Каждая из этих составляющих может быть оценена соответствующими показателями, для общей оценки ППО организации показатели группируются в соответствии с составляющими (табл. 1).

Таблица 1 - Система оценочных показателей при определении уровня ППО

| Направление анализа                | Показатели оценки составляющих ППО   |   |   |
|------------------------------------|--|---|---|
|                                    | производственной   | материальной  | кадровой  |
| Движение составляющих ППО          | Коэффициент обновления ОС<br>Коэффициент выбытия ОС<br>Коэффициент прироста ОС   | Коэффициент неравномерности поставок материалов;<br>Коэффициент вариации  | Коэффициент оборота по приёму<br>Коэффициент оборота по выбытию<br>Коэффициент текучести кадров<br>Коэффициент постоянства кадров |
| Текущее состояние составляющих ППО | Коэффициент износа ОС<br>Коэффициент годности ОС<br>Коэффициенты использования парка наличного, установленного, сданного в эксплуатацию оборудования<br>Показатели, характеризующие фонд времени использования оборудования<br>Коэффициенты использования производственных мощностей | Коэффициент обеспеченности материальными ресурсами фактический<br>Коэффициент обеспеченности материальными ресурсами плановый | Среднегодовая выработка товара одним работающим<br>Показатели баланса рабочего времени  |
| Эффективность использования        | Фондоотдача<br>Фондоемкость  | Материалоотдача<br>товара   | Изменение среднего заработка работающих   |

|                     |   |   |  |
|---------------------|---|---|--|
| составляющих<br>ППО | Рентабельность по ОС<br>Коэффициент загрузки<br>оборудования<br>Коэффициент сменности<br>Коэффициент<br>интенсивной нагрузки<br>оборудования<br>Показатель<br>интегральной нагрузки | Материалоемкость<br>товара<br>Удельный вес<br>материальных<br>затрат<br>себестоимости<br>товара<br>Коэффициент<br>использования<br>материалов | Изменение<br>среднегодовой<br>выработки<br>Непроизводительные<br>затраты рабочего<br>времени<br>Сравнение средних<br>тарифных разрядов работ<br>и рабочих<br>Экономия (перерасход)<br>фонда оплаты труда |
|---------------------|---|---|--|

Методика определения уровня ППО может включать как экспресс-оценку, так и детализированную оценку, которые проводятся по различным направлениям исследования. При экспресс-оценке уровня ППО достаточно рассмотреть три-пять ключевых обобщающих показателей оценки каждой составляющей ППО, при детализированной оценке количество анализируемых показателей значительно выше.

Последовательность проведения экспресс-оценки ППО следующая:

1. Определение показателей оценки уровней ППО и их пороговых значений.
2. Оценка показателей производственной составляющей ППО исследуемой организации.
3. Оценка показателей материальной составляющей ППО анализируемого предприятия.
4. Оценка показателей кадровой составляющей ППО исследуемой организации.
5. Оценка уровня составляющих ППО организации в соответствии с разработанной шкалой.
6. Определение уровня ППО на основе оценок уровней составляющих ППО организации.
7. Балльная оценка показателей. Уровень и диапазон балльных оценок выбирается экспертно.
8. Определение значимости составляющих ППО и расчет итогового уровня производственного потенциала.

**Эфендиева Г.А.**

К.э.н., доцент кафедры Бухгалтерского учета, анализа и аудита  
ФГБОУ ВПО «Кабардино-Балкарский Государственный Университет»

**Бегидова Э.З.**

Бакалавр 4 года обучения направления «Экономика»

## **ОСОБЕННОСТИ СТРОИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ОРГАНИЗАЦИЮ УЧЕТА ЗАТРАТ И ФОРМИРОВАНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ**

В силу ряда технических и экономических особенностей строительства бухгалтерский учет в этой отрасли значительно отличается от бухгалтерского учета в других отраслях экономики.

Специализация строительных организаций очень широка. Строительные организации или их структурные подразделения могут осуществлять строительные работы, а также производить отдельные виды строительных материалов и конструкций.

По причине разнообразия видов строительных организаций, характера сооружаемых объектов, выполняемых строительных работ и организации строительства невозможно говорить о специфике строительной отрасли в целом и о формировании методики управленческого учета затрат, которую можно применить в любой строительной организации.

Определение объектов учета затрат, объектов калькулирования себестоимости, выделение центров ответственности, выбор способа распределения косвенных затрат зависит от множества факторов. Такими факторами являются характер строительной организации, особенности строительной продукции, особенности организации строительства, технологии и другие.

В силу многообразия этих факторов возникает необходимость выделения такой подотрасли строительства, как жилищное строительство и определение его технических и экономических особенностей, влияющих на методику управленческого учета затрат.

Для характеристики подотраслей строительства важны такие признаки: характер строительной организации (общестроительная); категория проекта (типовой); расположение строительства (компактное); организация строительства (группы однотипных объектов); состав и характер работ (разнообразие и многочисленность видов работ); особенности технологии (сборка конструкций с их предварительной централизованной комплектацией); тип строительства (серийное); продолжительность строительства.

Все вышеперечисленные признаки являются исходным пунктом для решения основных методических вопросов управленческого учета затрат: выбор объектов учета затрат, объектов калькулирования себестоимости строительства и калькуляционных единиц; выделение центров ответственности; характеристика специфических статей затрат; выбор способов распределения косвенных затрат и другие.

Для жилищного строительства характерно строительство компактно расположенных зданий, сооружений по типовым проектам и состоящих из однотипных частей (секций). Здесь преобладает сборное строительство, в условиях которого целесообразно вести учет затрат по группам однотипных объектов, а в качестве калькуляционной единицы может быть использовано отдельное здание, его часть (секция), 1 кв.м. площади.

Объектом калькулирования себестоимости строительной продукции жилищного строительства служат законченные и введенные в эксплуатацию здания и сооружения.

В бухгалтерском учете распределение косвенных затрат для всех видов объектов строительства производится, как правило, на основании единой базы, например, суммы прямых затрат или суммы основной заработной платы производственных рабочих. При детализации косвенных затрат по уровням управления возможно использование других баз их распределения (численность производственных рабочих, сметная стоимость работ и др.).

Условия и методы учета затрат в типовом и индивидуальном жилищном строительстве имеют существенные различия.

Для типового строительства, преобладающего в этой отрасли, характерны серийное производство и ведение работ в порядке сборки готовых конструкций и деталей. Строительному процессу предшествует комплектация материалов, конструкций и деталей на специальных базах с отбором такого их состава, который позволил бы со-

здать объект, этаж здания, секцию и т.п. Большое значение в этом процессе приобретают строительные машины, прежде всего башенные краны.

Однотипность сооружаемых при этом объектов позволяет организовать учет затрат по групповому методу с распределением совокупной их суммы между объектами индексным способом пропорционально сметной их стоимости.

В соответствии с особенностями группового учета затрат объект калькулирования себестоимости продукции (отдельное здание) не будет совпадать с объектом учета затрат (группой однотипных объектов). При сборном строительстве с централизованной комплектацией конструкций и деталей очень важно (для анализа и контроля затрат) выделить в номенклатуре калькуляционных статей стоимость конструкций и деталей и особо комплектационные и транспортные расходы.

Условия типового сборного строительства позволяют нормировать работу башенных кранов и других строительных машин в нормативном количестве машино-смен и в их сметной стоимости для каждой серии объектов.

При распределении между объектами строительства расходов по содержанию и эксплуатации машин и механизмов указанные нормативы можно использовать в качестве базы распределения.

Учет затрат на предприятиях строительной отрасли должен обеспечить достоверное отражение затрат на строительство, производство строительных материалов (конструкций), их реализацию, правильное распределение затрат между данными видами деятельности, финансовых результатов различных видов деятельности и их раздельный учет.

Совершенствование системы управления строительной организацией связано с внедрением управленческого учета, который дает возможность контролировать достижение поставленных целей, анализировать результаты деятельности, получать своевременную, достоверную и объективную информацию, необходимую для подготовки и обоснования управленческих решений.

Система управленческого учета затрат на предприятии – это единая информационная система организации, формирующая данные о затратах для целей управления и принятия управленческих решений. Учет производственных затрат организации жилищного строительства является основой всей системы ее управления, так как именно на основе данных о затратах формируется информация о фактической себестоимости строительства объектов, а значит, создаются основы для определения фактического финансового результата строительной организации.

Высокая конкуренция, поиски резервов снижения себестоимости продукции и повышения рентабельности требуют информации о реальном уровне затрат, о рациональности использования тех или иных ресурсов. Кроме **того**, для эффективного управления затратами строительной организации необходимо: знать общую сумму затрат; дифференцировать ее по отдельным видам продукции и стадиям производственного процесса; разграничить ответственность между отдельными исполнителями за уровень затрат; выявить структуру затрат, формирующую себестоимость. Всестороннее изучение затрат на производство строительной продукции может быть использовано для различных целей. Производственные затраты следует группировать так, чтобы **можно** было установить их реальный уровень по объектам строительства, по отдельным подразделениям предприятия и по видам затрат.

Очень важным вопросом в системе планирования, учета и контроля затрат в строительной отрасли является совершенствование методики калькулирования себестоимости строительной продукции.

В настоящее время строительными организациями в качестве типовой используется группировка затрат на производство строительных работ по следующим калькуляционным статьям: «Материалы», «Расходы на оплату труда рабочих», «Расходы на содержание и эксплуатацию строительных машин и механизмов», «Накладные расходы».

Одно из главных условий получения достоверной информации о себестоимости строительных работ – четкое определение состава производственных затрат. Как показывает практика, способы группировки статей затрат строительных организаций значительно устарели и не соответствуют современным потребностям управленческого персонала строительной организации.

Существующая группировка затрат имеет ряд недостатков. Так, порядок включения затрат в отдельные статьи, применяемый в настоящее время, в ряде случаев искажает реальную структуру затрат на производство и калькулирование себестоимости в строительстве. Данное замечание, в частности, касается формирования затрат основного строительного производства средних и крупных строительных организаций, имеющих многоотраслевую структуру, в составе которых находятся вспомогательные производства. Это связано с тем, что нередко в качестве критерия распределения затрат выступает не только их экономическое содержание, но и место их осуществления и назначение, таким образом происходит смешение классификационных характеристик [2].

Действующая классификация статей затрат не позволяет получать информацию, необходимую для успешного управления затратами в строительной организации и принятия эффективных решений. В строительстве в отличие от других отраслей применяется ограниченное количество статей затрат, причем отдельные укрупненные статьи включают затраты, которые имеют различное экономическое содержание и назначение.

Проблема пересмотра методологических основ организации аналитического учета и формирования статей затрат, состава калькуляционных единиц в строительстве поднимается рядом авторов. Для достижения оперативности учета затрат и повышения эффективности их анализа и контроля необходимо разработать принципиально новую номенклатуру статей затрат на производство в строительстве. Такая классификация статей затрат должна позволить включать затраты в себестоимость конечной строительной продукции методом, основанным на соблюдении единства классификационных признаков, более полно учитывающим специфику и особенности, характерные для строительной отрасли. Организация управленческого учета затрат требует разработки такой номенклатуры статей затрат, которая наиболее полно отвечает целям отдельно взятой строительной организации. Более детальная структура себестоимости строительной продукции позволяет эффективнее управлять затратами и себестоимостью. Информативность системы учета затрат значительно повышается, поскольку детальная группировка затрат усиливает аналитичность учета. Кроме того, усовершенствованная структура затрат должна способствовать не только усилению аналитического учета, но и правильному распределению фактических затрат между отдельными объектами учета.

#### Литература

1. О бухгалтерском учете. Федеральный закон РФ от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
2. Адамов Н.А. Бухгалтерский учет и налогообложение деятельности организации-заказчика объекта капитального строительства // Финансовая газета. Региональный выпуск. - 2009. - № 47.

3. Предеус, Н.В. Бухгалтерский учет в строительстве: Учебное пособие / Н.В. Предеус, П.В. Церпенто - Издательство: Финансы и статистика; ИНФРА-М, 2010 г. // Электронный ресурс // Режим доступа - <http://www.knigafund.ru/books/97917>

**Битоков Х.А.**

магистрант 2-го года обучения, научный руководитель

**Шидов А.Х.**

## **РОЛЬ УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ**

Качество информации, которая формируется в рамках учетно-аналитической системы предприятия и используется при принятии управленческих решений, в значительной степени влияет на рыночную стоимость организации, эффективность управления предприятием, темпы экономического развития и другие показатели, формирующие уровень благосостояния организации.

Значимость учетно-аналитической системы в принятии научно обоснованных управленческих решений в условиях быстро меняющейся внешней среды, неопределенности поведения хозяйствующих субъектов рынка существенно возрастает и зависит от качества учетно-отчетного пространства.

Современные экономические отношения, в которых функционируют организации, настоятельно требуют использования эффективных управленческих технологий, способствующих сохранению их финансовой устойчивости и платежеспособности. В такой ситуации принятие управленческого решения как тактического, так и стратегического характера должно базироваться на достоверной оперативной информации в необходимых аналитических разрезах, обеспечить которую традиционная система бухгалтерского учета не может.

Учетно-аналитическое обеспечение позволяет эффективно реализовать основные функции управления, под которыми понимают обособленные направления управленческой деятельности, отличающиеся по видам и объемам управленческого труда, а также срокам их выполнения. Конкретное содержание и последовательность данных видов управленческой деятельности определяется различными авторами не однозначно, но основными функциями управления определены следующие взаимосвязанные элементы (этапы, блоки единого процесса управления) — бухгалтерский учет и отчетность, контроль и регулирование, анализ и планирование, представляющие собой процесс непрерывных, взаимосвязанных действий, образующих замкнутый цикл управления.

Учетно-аналитическое обеспечение хозяйствующих субъектов позволяет эффективно реализовать основные функции управления, под которыми понимают обособленные направления управленческой деятельности, отличающиеся по видам и объемам управленческого труда, а также срокам их выполнения.

В условиях финансового кризиса учетно-аналитическое обеспечение процесса управления хозяйствующими субъектами выступает одним из определяющих факторов повышения эффективности их деятельности.

Учетная информация в рамках учетно-аналитической системы должна удовлетворять конкретным потребностям управления в зависимости от уровня и характера принимаемого решения и соответствовать таким требованиям, как:

- аналитичность — информация должна поступать о тех направлениях деятельности и с той детализацией, которая необходима для решения поставленных задач;
- объективность — экономическая информация должна объективно отражать сведения на текущий момент и о перспективах их изменений;
- своевременность — информация должна поступать к руководству как можно быстрее (в момент появления в учетных регистрах предприятия);
- существенность или релевантность — информация должна быть достаточной для принятия решений;
- единство информации, поступающей из разных источников.

Учетно-аналитическая система на предприятии организуется для обеспечения внешних и внутренних потребителей информацией, достаточной для принятия эффективных управленческих решений в условиях неопределенности конкурентной среды.

Удовлетворенность пользователей учетно-отчетной информацией, по нашему мнению, необходимо рассматривать как важный фактор в системе мотивации учетных работников и как один из основных показателей эффективности и результативности учетно-аналитической системы хозяйствующего субъекта.

Учетно-аналитическая система (УАС) коммерческой организации позволяет сформировать учетно-аналитическое обеспечение (УАО) управления бизнес-процессами на основе использования методик учета, анализа и аудита.

Учетно-аналитическая система коммерческой организации обеспечивает реализацию основных функций управления, в том числе учетной, аналитической, планирования, контроля, мотивации и регулирования для принятия эффективных решений на всех уровнях управления.

В зависимости от поставленной цели и спектра решаемых задач в рамках УАС функционируют различные подсистемы, в которых формируется учетно-аналитическое обеспечение управления бизнес-процессами.

Учетно-аналитическое обеспечение управления бизнес-процессами коммерческой организации включает:

- нормативную информацию;
- бухгалтерскую (учетную) информацию;
- аналитическую информацию;
- неучетную информацию.

Учетно-аналитическое обеспечение детализируется в разрезе традиционно выделяемых объектов учета, важнейшим из которых является собственный капитал.

Под учетно-аналитическим обеспечением управления собственным капиталом коммерческой организации нами понимается синтез различных видов информации о собственном капитале, формируемой учетно-аналитической системой организации для принятия управленческих решений.

При формировании учетно-аналитического обеспечения управления собственным капиталом должны приниматься во внимание основополагающие концепции капитала (концепции поддержания финансового и физического капитала, концепция сохранения и наращивания капитала, концепции управления стоимостью капитала и пр.).

Основными принципами формирования учетно-аналитического обеспечения управления собственным капиталом являются:

- системный подход;
- вариантность подходов к разработке отдельных управленческих решений;
- комплексный характер формирования управленческих решений;
- учет специфических особенностей организации.

Учетно-аналитическое обеспечение управления собственным капиталом призвано не только обеспечивать необходимой информацией управленческий персонал и собственников организации, но и удовлетворять интересы широкого круга внешних пользователей – потенциальных инвесторов, кредиторов, налоговые органы, аудиторские фирмы и др.

На учетно-аналитическое обеспечение управления собственным капиталом влияет ряд факторов, к наиболее значимым из которых можно отнести:

- организационно-правовую форму (ОАО, ЗАО, ООО и т. д.);
- размер коммерческой организации;
- форму собственности (государственная, частная и т. д.);
- принадлежность (российская организация, иностранная организация, с участием иностранного капитала и т. д.);
- юридический статус организации (дочернее, зависимое, холдинг, МП и т. д.);
- территорию функционирования (территория РФ, свободные экономические зоны, закрытые административно-территориальные образования);
- виды деятельности, предусмотренные учредительными документами;
- отраслевую принадлежность;
- выбранную организацией стратегию.

Все источники информации, используемые в процессе формирования учетно-аналитического обеспечения управления собственным капиталом, можно разделить на внешние и внутренние.

Системное предназначение различного рода показателей учетно-аналитического обеспечения управления собственным капиталом организации обуславливает необходимость не только понимания органичности учетно-аналитического процесса, но и методологии взаимодействия ее отдельных видов информации: нормативной, бухгалтерской, аналитической и неучетной.

### **Список литературы**

1. Гареев Б.Р. Учетно-аналитическое обеспечение финансового бюджетирования : автореферат дис. ... канд. экон. наук. – Казань, 2009.
2. Евстафьева Е.М. Методология формирования учетно-аналитического обеспечения управления собственным капиталом коммерческой организации // "Управленческий учет" №1, 2011
3. Калуцкая Н. А. Учетно-аналитическое обеспечение в системе управления организацией [Текст] / Н. А. Калуцкая // Молодой ученый. — 2013. — №6. — С. 341-344.
4. Насакина, Л.А. Концепция формирования учетно-аналитических систем в современных условиях [Текст] / Л.А. Насакина // Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития. – 2013. - № 6. – с. 206-211.
5. Шустрова П. В. Учетно-аналитическое обеспечение принятия стратегического управленческого решения [Текст] / П. В. Шустрова // Молодой ученый. — 2014. — №4.2. — С. 154-157.

**Бабаев Р.Г.**

Студент 4 курса 5 гр. факультета «Бухучет и аудит»  
Дагестанского государственного института народного хозяйства  
Науч. рук.

**Ибрагимова А.Х.**  
Россия, Махачкала

## **БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ОПЕРАЦИЙ ПО ДОГОВОРАМ ДОБРОВОЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ**

Для обобщения информации о расчетах по добровольному страхованию работников организации Планом счетов [1] предназначен счет 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами», субсчет 76-1 «Расчеты по имущественному и личному страхованию».

Оплата страховых взносов страховой компании отражается по дебету счета 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами», субсчет 76-1 «Расчеты по имущественному и личному страхованию» в корреспонденции со счетами учета денежных средств.

На основании пунктов 7, 8 ПБУ 10/99 [2], расходы на добровольное страхование работников могут относиться к расходам по обычным видам деятельности и включаются в себестоимость продукции (работ, услуг) или в состав расходов на продажу. При этом, согласно пункту 18 ПБУ 10/99 расходы организации признаются в том отчетном периоде, в котором они имели место, независимо от времени фактической выплаты денежных средств и иной формы осуществления. Традиционным сроком для заключения договора добровольного страхования является 1 год. В случае заключения договора добровольного страхования на срок 12 месяцев, расходы по нему признаются в учете ежемесячно в размере 1/12 от суммы страхового взноса.

Информация о расходах, произведенных в данном отчетном периоде, но относящихся к будущим отчетным периодам обобщается на счете 97 «Расходы будущих периодов». Расходы, учтенные на счете 97 «Расходы будущих периодов», списываются организациями в дебет счетов учета затрат.

Начисление суммы страхового возмещения, причитающейся по договору страхования работнику организации, в случае наступления страхового случая, отражается в бухгалтерском учете<sup>^</sup>

Дебет счета 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами» субсчет 76-1 «Расчеты по имущественному и личному страхованию»

Кредит счета 73 «Расчеты с персоналом по прочим операциям».

Суммы страхового возмещения, полученные организацией от страховых организаций, в соответствии с договорами страхования, отражаются:

Дебет счета 51 «Расчетные счета»

Кредит счета 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами» субсчет 76-1 «Расчеты по имущественному и личному страхованию»/

На практике, в большинстве случаев, выплаты пострадавшему сумм страхового возмещения производятся без участия страхователя, и страховая сумма выплачивается страховщиком непосредственно застрахованному.

Рассмотрим отражение операций в бухгалтерском учете организации (табл. 1)

Таблица 1  
**Бухгалтерские записи по счету 76/1**

| Корреспонденция счетов |        | Содержание операции   |
|------------------------|--------|---|
| Дебет                  | Кредит |   |
| 76-1                   | 51     | Перечислена сумма страхового взноса страховщику                           |
| 97                     | 76-1   | Сумма страхового взноса отражена в составе расходов будущих периодов      |
| 20                     | 97     | Отражены в составе расходов по страхованию, относящиеся к текущему месяцу |
| 76-1                   | 73     | Начислена сумма страхового возмещения                                     |
| 51                     | 76-1   | Получены средства от страховой компании для выплаты застрахованному лицу  |
| 73                     | 50     | Выплачено страховое возмещение работнику организации                      |

Теперь рассмотрим бухгалтерский учет операций по добровольному страхованию транспортного средства.

В соответствии с пунктом 65 Положения по ведению бухгалтерского учета и отчетности [3], затраты, произведенные организацией в отчетном периоде, но относящиеся к следующим отчетным периодам, отражаются в бухгалтерском балансе отдельной статьей как расходы будущих периодов/ Они подлежат списанию в порядке, устанавливаемом организацией (равномерно, пропорционально объему продукции) в течение периода к которому они относятся.

Следовательно, если договор страхования заключен на период, который превышает 12 месяцев, суммы страхового взноса следует учитывать как расходы будущих периодов. Затем их следует ежемесячно равными долями списывать на счета учета затрат.

Таблица 2

**Отражение операций по страхованию транспортных средств в бухгалтерском учете**

| Корреспонденция счетов |        | Содержание операции                                   |
|------------------------|--------|---|
| Дебет                  | Кредит |   |
| 76-1                   | 51     | Перечислен страховой взнос                            |
| 97                     | 76-1   | Учен страховой взнос в составе будущих периодов       |
| 26                     | 97     | Списаны частично расходы по добровольному страхованию |

Если транспортное средство угнано, то действие договора добровольного страхования прекращается. В бухгалтерском учете происходит отражение операции на сумму страховых платежей, которые были отражены на счете 76 или 97 и не включены в расходы:

Дебет счета 99 «Прибыли и убытки» субсчет «Чрезвычайные расходы»

Кредит счетов 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами», 97 «Расходы будущих периодов» - списывается сумма страховых взносов, не включенных в расходы на дату, когда автомобиль был угнан.

### **Список литературы**

1. План счетов финансово - хозяйственной деятельности организаций и Инструкцией по его применению. Утвержден Приказом Минфина Российской Федерации от 31 октября 2000 года №94н «Об утверждении плана счетов бухгалтерского учета финансово - хозяйственной деятельности организаций и инструкции по его применению»

2. ПБУ 10/99. Утвержден Приказом Минфина Российской Федерации от 6 мая 1999 года №33н «Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99»

3. Положение по ведению бухгалтерского учета и отчетности. Утвержден Приказом Минфина Российской Федерации от 29 июля 1998 года №34н «Об утверждении положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации».

**Жиляев А.З.**

магистрант 2-го года обучения КБГУ

научный руководитель

**Шидов А.Х.**

### **АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ЭЛЕМЕНТ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА**

Для проведения анализа и оценки ее влияния на финансово-экономические показатели, определяющие конкурентные преимущества банка, используется та же информация, которая применяется для оценки деятельности банка в целом. Поэтому данные источники можно сгруппировать следующим образом:

- бухгалтерская финансовая отчетность;
- учредительные и финансовые документы: учредительный договор, устав банка, список акционеров, лицензии, аудиторские заключения, годовые отчеты, оперативная информация;
- информация в средствах массовой информации: рейтинги, аналитические и деловые статьи;
- информация, полученная у третьих лиц;
- заключение специализированных агентств, мнение экспертных групп, специалистов, отзывы клиентов.

Основным методом исследования деятельности коммерческого банка и инвестиционной деятельности в частности является метод экономического анализа использующий комплексное, органически взаимосвязанное исследование с использованием математических, статистических, учетных и других приемов обработки информации.

Основная цель анализа инвестиционной деятельности - получение ключевых (информационных) параметров, дающих объективную и точную картину влияния данной деятельности на конкурентные преимущества банка.

Цели анализа достигаются в результате решения определенных взаимосвязанных аналитических задач. Основной фактор при решении аналитической задачи – объем и качество исходной информации. При этом надо иметь в виду, что периодическая бухгалтерская или финансовая отчетность коммерческого банка — это лишь «сырая» информация, подготовленная в ходе выполнения в банке учетных процедур.

В целом при анализе деятельности коммерческого банка применяются несколько видов сравнений.

*Метод коэффициентов* используется для выявления количественной связи между различными статьями, разделами или группами статей баланса. Параллельно с ним могут использоваться методы группировки и сравнения. С помощью метода коэффициентов можно рассчитать удельный вес определенной статьи в общем объеме пассива (актива) или в соответствующем разделе баланса. Так может быть определена доля инвестиционных операций в общей величине активов. Активные (пассивные) счета могут сопоставляться как с противоположными счетами по пассиву (активу), так и с аналогичными счетами балансов предыдущих периодов, т.е. в динамике.

Метод коэффициентов нужен для контроля достаточности капитала, уровня ликвидности, размера рискованности операций коммерческих банков со стороны ЦБ России.

*Метод элиминирования* позволяет выявить влияние отдельных факторов на обобщающий показатель путем устранения влияния других факторов. Один из приемов элиминирования - метод цепных подстановок. Условием его применения является наличие мультипликативной формы связи, при которой факторы выступают сомножителями. Сущность метода заключается в последовательной замене базисной величины частных показателей фактической величиной и последовательном измерении влияния каждого из них. В заключение устанавливается алгебраическая сумма влияния всех факторов на результат.

Метод элиминирования нашел широкое применение в анализе факторов, влияющих на процентные доходы или расходы банка. Его можно использовать и для анализа кредитных вложений, обязательств банка, прибыли и др. Возможно применение и других методов измерения влияния отдельных факторов на результативный показатель.

Рассмотренные методы позволяют выделить наиболее существенно влияющие на результат факторы (кредитная деятельность, инвестиционная деятельность и др.), установить положительные и отрицательные моменты в деятельности банка, выявить резервы повышения его эффективности.

По сути, все методы, которые можно и необходимо использовать при анализе инвестиционной деятельности банка, - это хорошо известные методы общей теории статистики и математической статистики. Необходимо отметить, что наличие той или иной исходной статистической информации изначально определяет погрешность результата анализа. Неточно проведенный анализ может повлечь за собой очень много негативных последствий, таких как потеря клиентуры, отрицательная реклама в средствах массовой информации, снижение прибыльности, т. е. снижению конкурентоспособности коммерческого банка.

Для оценки эффективности инвестиционной деятельности коммерческих банков и методов ее оценки в методическом обеспечении, определяющем конкурентные преимущества банка, используется следующая система показателей (таб. 1).

Таблица 1. - Показатели эффективности инвестиционной деятельности коммерческих банков

|                             | Прибыль          | Рентабельность                               | Надежность                                      | Ликвидность                              |
|-----------------------------|------------------|--|---|--|
| Инвестиционное кредитование | Процентный доход | Общая рентабельность, рентабельность активов | Норматив достаточности собственных средств (ка- | Норматив долгосрочной ликвидности (Н4) . |

|                         |   |                      |                      |                      |
|-------------------------|---|----------------------|----------------------|----------------------|
|                         |   |                      | питала)              |                      |
| Инвестиционный банкинг  | Комиссионный доход  | Общая рентабельность | Не оказывает влияния | Не оказывает влияния |
| Основные методы анализа | Метод коэффициентов (нормативный)   |                      |                      |                      |
|                         | Метод сплошного просмотра финансовой отчетности<br>Метод группировки<br>Метод измерения влияния отдельных факторов на результативный показатель |                      |                      |                      |

Основные конкурентные преимущества, которые оцениваются в большинстве методик - надежность и эффективность деятельности банка. Критериями данных показателей, на которые оказывает влияние инвестиционная деятельность, являются прибыль, общая рентабельность, рентабельность активов, норматив достаточности собственных средств (капитала) (Н1), норматив долгосрочной ликвидности (Н4).

При этом основным методом оценки эффективности деятельности коммерческого банка является метод измерения влияния отдельных факторов на результативный показатель в основе, которого лежит содержание отчета о прибылях и убытках. Основным методом анализа надежности и ликвидности банка в настоящее время является нормативный метод (расчет экономических нормативов/коэффициентов, по методикам ЦБ РФ).

Применяя данные критерии эффективности инвестиционной деятельности и методы их оценки можно оценить влияние инвестиционной составляющей на общую конкурентоспособность коммерческого банка.

Переход к рынку узаконивает новую роль прибыли как оценочного показателя работы банков. Факторный анализ прибыли банка позволяет выявить влияние инвестиционной деятельности на величину прибыли.

Инвестиционное кредитование является одним из факторов оказывающих влияние на рентабельность активов и достаточность капитала. Инвестиционный банкинг оказывает существенное влияние на общую рентабельность банка.

Сочетание двух целей совершения активных операций: получения наибольшего дохода и обеспечения своей ликвидности - характеризует специфику банка как коммерческого предприятия, использующего преимущественно привлеченные ресурсы.

В силу экономического кризиса, инфляции и, следовательно, более высокого риска, российские коммерческие банки на современном этапе развития банковского сектора предпочитают заниматься не столько инвестиционным кредитованием, сколько другими более доходными и менее рискованными операциями (инвестиционный банкинг).

#### Список литературы

1. ФЗ «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 N 395-1 (действующая редакция от 05.05.2014) <http://www.consultant.ru/popular/bank/#info>
2. Банковское дело: учебник / О. И. Лаврушин, Н. И. Валенцева [и др.]; под ред. О. И. Лаврушина. — 10-е изд., перераб. и доп. — М.: КНОРУС, 2013. — 800 с.
3. Давыдова В. В., Медведева А. В., Швецова И. А. Оценка эффективности деятельности банка
4. Колесов П. Ф. Роль инвестиционной составляющей в методах оценки конкурентных преимуществ банка [Текст] / П. Ф. Колесов // Проблемы современной эконо-

мики: материалы II междунар. науч. конф. (г. Челябинск, октябрь 2012 г.). — Челябинск: Два комсомольца, 2012. — С. 93-100.

5. Оценка эффективности деятельности коммерческого банка/ Котова М. Н./ проблемы и перспективы управления экономикой и маркетингом в организации. № 11. 2011 г.

Студентка 2 курса направления «Экономика»,  
магистерская программа «Учет, анализ и аудит»

**Калмыкова С.В.**

Кабардино-Балкарский государственный  
университет им. Х.М. Бербекова

## **МЕТОДИКА РЕЙТИНГОВОЙ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ**

Рейтинг предприятия означает его отнесение к какому-либо разряду, классу или категории. Рейтинг не остается постоянным, он может повышаться или понижаться. В основе установления рейтинга компании, по общепринятым понятиям, лежит набор финансовых коэффициентов. Они получают оценку в баллах, высота которых зависит от значения каждого коэффициента и его соответствия нормативному (оптимальному) уровню. Суммарная величина баллов дает основание отнести организацию к тому или иному классу кредитоспособности, присвоить разряд, характеристику. Главная цель, преследуемая установлением рейтинга, - это определение финансовой устойчивости, платежеспособности предприятия.

Ниже изложены некоторые методологические подходы к интегральной оценке финансово-экономического состояния предприятия.

Рейтинговая оценка, предложенная Графовой Г.Ф., ориентирована на использование показателей, определенных Приказом Министерства экономики РФ от 1 октября 1997 г. №118 «Об утверждении Методических рекомендаций по реформе предприятий (организаций)».

Значения коэффициентов, выходящие за пределы диапазона нормативных (рекомендуемых) значений, следует оценивать баллом «отлично» (5) или «неудовлетворительно» (2) в зависимости от специфики показателей. Значения коэффициентов, находящиеся внутри нормативного диапазона, оцениваются баллом «хорошо» (4) или «удовлетворительно» (3) в зависимости от близости к «отличной» или «неудовлетворительной» оценке. Автором рекомендовано делить величину диапазона пополам и половину, близкую к «отличному» рубежу, оценивать баллом «хорошо», половину, близкую к «неудовлетворительному» рубежу – баллом «удовлетворительно» (табл. 1).

Таблица 1 – Методика рейтинговой оценки кредитоспособности  
Г.Ф. Графовой

| Показатели                           | Условное обозначение | Нормативный уровень, доли единиц |
|--------------------------------------|----------------------|----------------------------------|
| I. Показатели ликвидности            |                      |                                  |
| 1.1. Коэффициент текущей ликвидности | Ктл                  | 1 - 2                            |
| 1.2. Коэффициент срочной ликвидности | Ксл                  | 0,5 – 1                          |

|   |              |                        |
|---|--------------|------------------------|
| 1.3. Коэффициент абсолютной ликвидности                     | Кал          | 0,1 – 0,3              |
| II. Показатели финансовой устойчивости                      |              |                        |
| 2.1. Коэффициент соотношения заемных и собственных средств  | Ксзсс        | = (0,7 – 1)            |
| 2.2. Коэффициент маневренности СОС                          | Кмсос        | 0,2 – 0,5              |
| 2.3. Коэффициент автономии                                  | Ка           | = (0,5 – 0,7)          |
| III. Показатели рентабельности                              |              |                        |
| 3.1. Рентабельность собственного капитала по чистой прибыли | Рск          | 0 – 0,09               |
| 3.2. Рентабельность активов по чистой прибыли               | Ра           | 0 – 0,06               |
| IV. Показатели деловой активности (оборачиваемости)         |              |                        |
| 4.1. Коэффициент оборачиваемости оборотных активов          | Кооа<br>Коск | 2,7 – 5,9<br>1,2 – 1,7 |
| 4.2. Коэффициент оборачиваемости собственного капитала      |              |                        |

В методике предполагается дифференцированная значимость отдельных групп показателей (табл. 2).

Таблица 2 - Значимость финансовых показателей

| Показатели              | Значимость, % |
|-------------------------|---------------|
| Ликвидность             | 30            |
| Финансовая устойчивость | 15            |
| Рентабельность          | 40            |
| Деловая активность      | 15            |

Примером рейтинговой оценки финансового состояния предприятия может служить модель, разработанная специалистами фирмы «ИНЭК» и приведенная в табл. 3.

Таблица 3 - Показатели рейтинговой оценки финансового состояния предприятия по методике «ИНЭК»

| Показатель   | Значение интервала |                      |                    |      |
|--|--------------------|----------------------|--------------------|------|
|  | 1                  | 2                    | 3                  | 4    |
| Рентабельность собственного капитала (ROE) Чистая прибыль / Собственный капитал  | >1/3 ставки ЦБ РФ  | 1/3 – ¼ ставки ЦБ РФ | 0 – ¼ ставки ЦБ РФ | <0   |
| Уровень собственного капитала (коэффициент автономии), %<br>Собственный капитал / Валюта баланса*100%  | >70                | 60 - 69              | 50 - 59            | <50  |
| Коэффициент покрытия внеоборотных активов собственным капиталом. (Собственный капитал + Долгосрочные заемные средства) / Внеоборотные активы | >1,1               | 1,1 – 1,0            | 1 – 0,8            | <0,8 |
| Длительность оборота кредиторской задолженности, дни   | <60                | 61 – 90              | 91 - 180           | >180 |

|  |        |                   |               |        |
|--|--------|-------------------|---------------|--------|
| Длительность оборота чистого производственного оборотного капитала, дни. $360 * (\text{Запасы} + \text{Дебиторская задолженность} - \text{Кредиторская задолженность}) / \text{Выручка}$ | 1 - 30 | >30;<br>0 – (-10) | (-11) – (-30) | <(-30) |
| Цена интервала   | 5      | 3                 | 1             | 0      |

Группа А - сумма цен интервалов составляет 21-25. Предприятия, входящие в группу, имеют высокую рентабельность, они финансово устойчивы. Платежеспособность таких организаций не вызывает сомнения, они имеют отличные шансы для дальнейшего развития.

Группа В - сумма цен интервалов 11-20. Предприятия, входящие в эту группу, имеют удовлетворительный уровень рентабельности, в целом финансово устойчивы к колебаниям рыночного спроса на продукцию и другим рыночным факторам. Работа с этими организациями требует взвешенного подхода.

Группа С - сумма цен интервалов 4-10. Предприятия данной группы финансово неустойчивы и имеют низкую рентабельность, инвестиции связаны с повышенным риском.

Группа D – сумма цен интервалов меньше 4. Предприятия данной группы находятся в глубоком финансовом кризисе, а вероятность улучшения их финансового состояния невелика.

Методика рейтинговой оценки финансовой устойчивости и платежеспособности организации, предложенная Донцовой Л.В. и Никифоровой Н.А., классифицирует предприятия по степени риска, исходя из фактического уровня показателей финансовой устойчивости и рейтинга каждого коэффициента.

Рейтинговая оценка построена на использовании следующих показателей:

Кабс.лик. – коэффициент абсолютной ликвидности (отношение суммы денежных средств и краткосрочных финансовых вложений к величине краткосрочных обязательств предприятия);

Кбыст.лик. – коэффициент быстрой ликвидности (отношение суммы денежных средств, краткосрочных финансовых вложений и краткосрочной дебиторской задолженности к величине краткосрочных обязательств предприятия);

Ктек.лик. – коэффициент текущей ликвидности (отношение оборотных активов предприятия к его краткосрочным обязательствам);

Кф.н. – коэффициент финансовой независимости (доля собственных источников финансирования в общей величине капитала предприятия);

Коб.сос – коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами (отношение собственных оборотных средств предприятия к величине его оборотных активов);

Коб.зап. – коэффициент обеспеченности запасов собственным капиталом (отношение собственных оборотных средств предприятия к величине его запасов).

Общая сумма баллов является основанием для отнесения организации к одной из шести групп финансовой устойчивости (табл. 4).

Таблица 4 - Группировка предприятий по критериям оценки финансового состояния

| Показатели            | Группы              |                                |                                    |                                       |                          |                 |
|-----------------------|---------------------|--------------------------------|------------------------------------|---------------------------------------|--------------------------|-----------------|
|                       | I класс, балл       | II класс, балл                 | III класс, балл                    | IV класс, балл                        | V класс, балл            | VI класс, балл  |
| Кабс.лик.             | $K \geq 0,25$<br>20 | $0,2 \geq K < 0,25$<br>16      | $0,15 \geq K < 0,2$<br>12          | $0,1 \geq K < 0,15$<br>8              | $0,05 \geq K < 0,1$<br>4 | $K < 0,05$<br>0 |
| Кбыст.лик.            | $K \geq 1$<br>18    | $0,9 \geq K < 1$<br>15         | $0,8 \geq K < 0,9$<br>12           | $0,7 \geq K < 0,8$<br>9               | $0,6 \geq K < 0,7$<br>6  | $K < 0,5$<br>0  |
| Ктек.лик.             | $K \geq 2$<br>16,5  | $1,7 \geq K < 1,9$<br>12 - 15  | $1,4 \geq K < 1,7$<br>7,5 - 10,5   | $1,1 \geq K < 1,4$<br>3 - 6           | $1 \geq K < 1,1$<br>1,5  | $K < 1$<br>0    |
| Кф.н.                 | $K \geq 0,6$<br>17  | $0,54 \geq K < 0,6$<br>12 - 15 | $0,43 \geq K < 0,54$<br>7,4 - 11,4 | $0,41 \geq K < 0,4$<br>2<br>1,8 - 6,6 | $0,4 \geq K < 0,41$<br>1 | $K < 0,4$<br>0  |
| Коб.сос               | $K \geq 0,5$<br>15  | $0,4 \geq K < 0,5$<br>12       | $0,3 \geq K < 0,5$<br>9            | $0,2 \geq K < 0,3$<br>6               | $0,1 \geq K < 0,2$<br>3  | $K < 0,1$<br>0  |
| Коб.зап.              | $K \geq 1$<br>15    | $0,9 \geq K < 1$<br>12         | $0,8 \geq K < 0,9$<br>9            | $0,7 \geq K < 0,8$<br>6               | $0,6 \geq K < 0,7$<br>3  | $K < 0,5$<br>0  |
| Значения границ, балл | 100                 | 85 - 64                        | 63,9 - 56,9                        | 41,6 - 28,3                           | 18                       | 0               |

I класс - организации с хорошим запасом финансовой устойчивости, гарантирующим возвратность заемных средств. II класс - организации, демонстрирующие некоторую степень риска по задолженности, но еще не оцениваемые как раскованные. III класс – проблемные предприятия. Здесь вряд ли существует риск потери средств, но полное получение процентов представляется сомнительным. IV класс – предприятия с высоким риском банкротства даже после принятия мер по их финансовому оздоровлению. V класс - предприятия высочайшего риска, практически несостоятельные. VI класс - фактические банкроты.

Таким образом, в настоящее время существует большое количество методик проведения сравнительной рейтинговой оценки финансового состояния предприятий. В большинстве из них результаты деятельности организации сравниваются с некоторым эталоном, в качестве которого выступает представление об «эталонном» предприятии. При анализе рейтинговых оценок следует учитывать их субъективность, так как и процедуры, и результаты рейтингования не дают полностью достоверной информации об исследуемой организации.

**Канокова М.А.**

магистрант 2-го года обучения КБГУ, научный руководитель

**Шибзухова Р.А.**

## **ПРОБЛЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА В БЮДЖЕТНОЙ СФЕРЕ**

Проблемы государственного управления, с которыми на современном этапе сталкиваются практически все страны не обошли стороной и Россию. Данные пробле-

мы достаточно разнообразны и применительно к социальной сфере преобладающими являются проблемы регулирования института заработной платы в бюджетной сфере.

История отечественного регулирования заработной платы знает примеры и централизованного государственного регулирования, и договорного метода регулирования, имеющие как положительные, так и отрицательные аспекты.

Главные направления вмешательства государства в оплату труда в бюджетной сфере, по мнению ученых, должны заключаться, во-первых, в установлении обязательных стандартов по стимулирующей части заработной платы; во-вторых, в усилении контрольной функции государства в оплате труда; в-третьих, в регламентации норм, порядка и процедур, которым руководители организаций и работники в бюджетных учреждениях обязаны следовать неукоснительно.

В систему основных государственных гарантий по оплате труда входят: величина минимального размера оплаты труда в РФ; меры, обеспечивающие повышение уровня реального содержания заработной платы; ограничение перечня оснований и размеров удержаний из заработной платы по распоряжению работодателя, а также размеров налогообложения доходов от заработной платы; ограничение оплаты труда в натуральной форме; обеспечение получения работником заработной платы в случае прекращения деятельности работодателя и его неплатежеспособности в соответствии с федеральным законом; государственный надзор и контроль за полнотой и своевременной выплатой заработной платы и реализацией гарантий по оплате труда; ответственность работодателей за нарушение требований, установленных трудовым законодательством и иными нормативными правовыми актами, содержащими нормы трудового права, коллективными договорами, соглашениями; сроки и отчетность о выплате заработной платы.

Новая система оплаты труда работников бюджетной сферы предполагает зависимость от эффективности работы каждого конкретного сотрудника, а также от качества предоставляемых государственных услуг (т.н. эффективный контракт), смысл которого состоит в том, чтобы поставить зарплату в зависимость от результатов их труда.

Новая система оплаты труда, которая вводится в бюджетную сферу уже несколько лет, подразумевает формирование независимой системы оценки качества работы организаций, оказывающих социальные услуги, включая введение публичных рейтингов их деятельности. "Эффективный контракт" предполагает, что будут разработаны критерии, по которым станут судить о количестве затраченного труда бюджетников и его качестве.

На сегодняшний день, в условиях экономического кризиса достижение запланированных результатов реформы оплаты труда в бюджетной сфере осуществляется не совсем приятными методами.

Во-первых, это сокращение количества мест бюджетных работников, а значит, увеличение трудовой нагрузки.

Во-вторых, привязка размера заработной платы к социально-экономическому развитию регионов свидетельствует о самоустранении государства от выполнения ряда экономических и социальных функций.

Доведение заработной платы до средней по региону - задача, с которой смогут справиться не все регионы.

В-третьих, активизация тенденции резкого роста заработной платы руководителей бюджетных организаций (при закрытой информации) на фоне низкого уровня оплаты труда остальных подчиненных работников бюджетной сферы.

Таким образом, работник оказался один на один с проблемами регулирования

заработной платы: центр отказался от регулирования; субъекты (большая их часть) не могут регулировать в силу экономического характера; руководители бюджетных организаций, как правило, исходят из своих интересов. К сожалению, обещанные повышения заработной платы работников бюджетной сферы, осуществляются в основном за счет сокращения численности штатов, ликвидации или сокращения премиальных или других поощрений, а также влечет за собой увеличение рабочей нагрузки и в условиях инфляции практически не ощущается.

При существенных различиях уровней социально-экономического развития регионов, а также и экономических потенциалов необходимо повышение регулирующей роли государства, связанной с ужесточением административной ответственности за нарушение прав граждан на достойный уровень заработной платы в бюджетной сфере.

### **Список литературы**

1. Абузярова Н.А., Лубягина Д.В. Правовые аспекты оплаты труда работников // Культура: управление, экономика, право. 2009. N 2. С. 14 - 16.
2. Берга Ю. Просвещение или услуга? Новый закон об образовании: шаг вперед или назад? // Аргументы и факты. АиФ-Черноземье. 2013. N 1-2. С. 12.
3. Галаева Е., Россикова Ю. Об оплате труда высококвалифицированных специалистов в России // Общество и экономика. 2012. N 3-4. С. 215.
4. Дугаров С. МРОТ обещано повысить до прожиточного минимума // Экономика и жизнь. 2012. N 47. С. 1.
5. Петров А. Что важнее: как работать или кто платит? Динамика регулирования заработной платы // Кадровик. Трудовое право для кадровика. 2011. N 2;

ФГБОУ ВО СПбГЭУ филиал в г. Кизляре  
студ. 3 к. напр. «экономика» проф. «ЭиБУ»

**Куковицкая О.**

Научный руководитель:

ст. преп.

**Шиукашвили Т.Т.**

### **СУЩНОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ НА ПРЕДПРИЯТИИ**

Достоверность данных бухгалтерского учета и отчетности организации обеспечивается инвентаризацией имущества и финансовых обязательств, в ходе которой проверяется и документально подтверждается их наличие, состояние и оценка.

Инвентаризация— это уточнение фактического наличия имущества и финансовых обязательств путем сопоставления их с данными бухгалтерского учета на определенную дату. Различают несколько видов инвентаризации:

- частичная инвентаризация — проводится один раз в год для каждого объекта; это надежный способ проверки, не требующий высокого уровня внутренней организации и, как правило, не мешающий процессу производства;
- периодическая инвентаризация — осуществляется в конкретные сроки в зависимости от вида и характера имущества;

- полная инвентаризация — проверка всех видов имущества организации. Она проводится в конце года перед составлением годового отчета, а также при полной документальной ревизии, по требованию финансовых и следственных органов;

- выборочная инвентаризация — имеет место в организациях с большой номенклатурой ценностей в местах их хранения и переработки, а также на отдельных участках производства или при проверке работы материально ответственных лиц, например, проверка наличных денежных средств в кассе, снятие остатков различных видов материалов и т.д.

В состав инвентаризационной комиссии включаются представители администрации организации, работники бухгалтерской службы, другие специалисты (инженеры, экономисты, техники и т.д.). В состав инвентаризационной комиссии можно включать представителей службы внутреннего аудита организации, независимых аудиторских организаций.

Количество инвентаризаций в отчетном году, даты их проведения, перечень имущества и обязательств, проверяемых при каждой из них, устанавливается организацией, кроме случаев, когда проведение инвентаризации обязательно.

Проведение инвентаризации обязательно:

- при передаче имущества в аренду, выкупе, продаже, приватизации, а также преобразовании государственной или муниципальной унитарной организации;

- перед составлением годовой бухгалтерской отчетности, кроме имущества, инвентаризация которого проводилась не ранее 1 октября отчетного года;

- при смене материально ответственных лиц (на день приема-передачи дел);

- при установлении фактов хищений или злоупотреблений, а также порчи ценностей;

- в случае пожара, стихийных бедствий или других чрезвычайных ситуаций, вызванных экстремальными условиями;

- при реорганизации, ликвидации организации в других случаях, предусмотренных законодательством Российской Федерации.

Инвентаризации подлежат все имущество и все виды финансовых обязательств. Инвентаризация проводится поэтапно и в следующие сроки:

- по основным средствам — один раз в три года, а по библиотечным фондам — один раз в пять лет;

- по капитальным вложениям — один раз в год, но не ранее 1 декабря отчетного года;

- по незавершенному производству и полуфабрикатам собственной выработки, готовой продукции, сырью и материалам — не ранее 1 октября отчетного года;

- по товарам, сырью и материалам в районах, расположенных на Крайнем Севере и приравненных местностях, — в период наименьших их остатков.

Инвентаризация денежных средств в кассе, на расчетных и валютных счетах, кредитов, займов и т. д. проводится один раз в месяц (как правило, на 1-е число каждого месяца). При подсчете фактического наличия денежных знаков и других ценностей в кассе принимаются к учету наличные деньги, ценные бумаги и денежные документы.

Инвентаризация денежных средств в пути производится путем сверки сумм, числящихся на счетах бухгалтерского учета, с данными квитанций учреждения банка, почтового отделения, копий сопроводительных ведомостей на сдачу выручки инкассаторам банка и т.п.

Инвентаризация денежных средств, находящихся в банках на расчетном (текущем), валютном и специальных счетах, производится путем сверки остатков сумм, чис-

лящихся на соответствующих счетах, по данным бухгалтерии организации с данными выписок банка.

Инвентаризация расчетов с банками и другими кредитными учреждениями по ссудам, с бюджетом, покупателями, поставщиками, подотчетными лицами, работниками, депонентами, другими дебиторами и кредиторами, сумм задолженностей по недостачам и хищениям заключается в проверке обоснованности сумм, числящихся на бухгалтерских счетах.

В соответствии с действующими нормативными документами (Приказ Минфина РФ от 13.06.1995 № 49 «Об утверждении Методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств») приказом руководителя организации для проведения инвентаризации назначается инвентаризационная комиссия (включая главного бухгалтера). Проведению инвентаризации предшествует определенная подготовительная работа: материально ответственные лица приводят в порядок имеющиеся в наличии ценности, сдают в бухгалтерию все документы о поступлении или выдаче ценностей; работники учета заканчивают обработку документов по движению имущества и финансовых обязательств, делают записи в учетных регистрах, определяют остатки ценностей по счетам материально ответственных лиц[1].

Бухгалтерия посылает дебиторам выписки из их лицевых счетов с требованием погашения задолженности или письменного подтверждения суммы долга. От кредиторов должна быть затребована выписка об остатках задолженности с тем, чтобы проверить правильность взаимных расчетов.

Работу по проведению инвентаризации целесообразно разделить на три этапа:

- предварительная работа председателя инвентаризационной комиссии: изучаются объекты, подлежащие инвентаризации; организуется пломбирование мест хранения материальных ценностей; проверяется правильность весоизмерительных приборов.
- разделение членов инвентаризационной комиссии на группы и закрепление за объектами, подлежащими инвентаризации. Члены комиссии должны быть ознакомлены с инструкцией «О порядке проведения инвентаризации», а также получить необходимые бланки для проведения инвентаризации[2].

Инвентаризация денежных средств, денежных документов и бланков документов строгой отчетности:

- инвентаризация кассы производится в соответствии с Порядком ведения кассовых операций в Российской Федерации, утвержденным решением Совета директоров Центрального банка Российской Федерации от 22 сентября 1993 г. N 40 и сообщенным письмом Банка России от 4 октября 1993 г. N 18.

- при подсчете фактического наличия денежных знаков и других ценностей в кассе принимаются к учету наличные деньги, ценные бумаги и денежные документы (почтовые марки, марки государственной пошлины, вексельные марки, путевки в дома отдыха и санатории, авиабилеты и др.).

- проверка фактического наличия бланков ценных бумаг и других бланков документов строгой отчетности производится по видам бланков (например, по акциям: именные и на предъявителя, привилегированные и обыкновенные), с учетом начальных и конечных номеров тех или иных бланков, а также по каждому месту хранения и материально ответственным лицам.

- инвентаризация денежных средств в пути производится путем сверки числящихся сумм на счетах бухгалтерского учета с данными квитанций учреждения банка, почтового отделения, копий сопроводительных ведомостей на сдачу выручки инкассаторам банка и т.п.

- инвентаризация денежных средств, находящихся в банках на расчетном (текущем), валютном и специальных счетах, производится путем сверки остатков сумм, числящихся на соответствующих счетах по данным бухгалтерии организации, с данными выписок банков.

Материально ответственные лица сдают в бухгалтерию к началу инвентаризации последний отчет о движении материальных ценностей с приложением всех документов, дают подписку о том, что все документы на поступившие и выбывшие материальные ценности сданы в бухгалтерию и что неоприходованных или списанных в расход ценностей нет. Как правило, инвентаризацию проводят в присутствии материально ответственного лица.

Инвентаризацию проводят в порядке расположения материальных ценностей по месту хранения и по каждому материально ответственному лицу в отдельности.

Результаты проверки материальных ценностей записывают в инвентаризационные описи, где подробно указывают полное наименование ценностей, порядковые номера по преysкуранту, сорт, количество, цену и общую сумму. Инвентаризационные описи заполняют чернилами или химическим карандашом четко и ясно, не допускаются незаполненные строки (в конце описи их прочеркивают), а также подчистки. Исправления можно вносить только корректурным способом. Инвентаризационные описи подписывают все члены инвентаризационной комиссии, а также материально ответственное лицо.

Предварительно материально ответственное лицо должно дать письменную справку следующего содержания: «Все ценности, поименованные в настоящей инвентаризационной описи, комиссией проверены в натуре в моем присутствии и внесены в опись, в связи с чем претензий к инвентаризационной комиссии не имею. Ценности, перечисленные в описи, находятся на моем ответственном хранении».

Материально ответственное лицо имеет право при необходимости оспаривать результаты инвентаризации. При этом пишется заявление с приложением соответствующих документов на имя председателя инвентаризационной комиссии не позднее следующего дня после завершения инвентаризации.

По окончании инвентаризации могут осуществляться контрольные проверки правильности ее проведения. Результаты этих проверок оформляются актом и регистрируются в книге контрольных проверок правильности проведения инвентаризации; выявление результатов инвентаризации и отражение их в учете.

В бухгалтерии данные инвентаризационных описей сверяют с остатками, показанными в учете, и составляют ведомость учета результатов, выявленных инвентаризацией. Она подписывается руководителем организации, главным бухгалтером и председателем инвентаризационной комиссии.

По окончании проверки инвентаризационная комиссия составляет протокол, отмечая в нем свои решения и предложения, который утверждается руководителем организации. Затем определяется порядок регулирования выявленных разниц между данными инвентаризации и учета.

Основные средства, материальные ценности, денежные средства и другое имущество, оказавшиеся в излишке, подлежат оприходованию и зачислению на финансовые результаты организации с последующим установлением причин возникновения излишка и виновных лиц.

Взаимный зачет излишков и недостач в результате пересортицы может производиться по решению руководства организации только за один и тот же проверяемый пе-

риод, у одного и того же проверяемого лица, в отношении запасов одного и того же наименования и в тождественных количествах.

О допущенной пересортице материально ответственные лица представляют подробные объяснения инвентаризационной комиссии.

В том случае, когда при зачете недостач излишками по пересортице стоимость недостающих запасов выше стоимости запасов, оказавшихся в излишке, указанная разница относится на виновных лиц.

Если конкретные виновники недостачи не установлены, то разницы рассматриваются как недостача сверх норм убыли и списываются на финансовые результаты у коммерческой организации или увеличение расходов у некоммерческой организации.

Предложения о регулировании выявленных при инвентаризации расхождений фактического наличия запасов и данных бухгалтерского учета представляются на рассмотрение руководителю организации. Окончательное решение о зачете принимает руководитель организации.

Результаты инвентаризации должны быть отражены в учете в течение 10 дней после ее проведения.

Таким образом, инвентаризация — важнейший инструмент определения соответствия фактического наличия имущества и обязательств данным бухгалтерского учета; она выполняет функцию контроля за сохранностью основных средств, товарно-материальных и денежных средств, выявляет внутрихозяйственные резервы с целью последующего их использования и дает информационный материал, необходимый для принятия управленческих решений.

Литература:

1. Приказ Минфина РФ от 13.06.1995 № 49 «Об утверждении Методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств»// поисково-справочная система Консультант Плюс – электронный ресурс

2. Приказ Минфина РФ 28.12.2001 N 44н (ред. от 25.10.2010) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет материально-производственных запасов" ПБУ 5/01"// поисково-справочная система Консультант Плюс – электронный ресурс

**Магомедов Р.М.**

Студент 4 курса факультета «Бухучет и аудит»  
Дагестанского государственного института народного хозяйства  
Науч. рук.

**Ибрагимова А.Х.**

Россия, Махачкала

## **УЧЕТ ЗАТРАТ ВСПОМОГАТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА**

Вспомогательные производства не участвуют непосредственно в выпуске продукции предприятия. Однако без них не обходится процесс производства. Учет затрат вспомогательных цехов является важной составляющей калькулирования себестоимости продукции, позволяющей оценить, насколько продуктивно работает «вспомогательная» часть производства предприятия.

В общем случае под вспомогательным производством понимается часть деятельности предприятия, необходимая, прежде всего для обслуживания основного про-

изводства и обеспечения бесперебойного изготовления и выпуска продукции. Вспомогательные цеха могут выполнять работы, оказывать услуги и другим производствам, обслуживающим хозяйствам, а также сторонним потребителям. План счетов для вспомогательного производства на счете 23 рекомендует выделять следующие основные группы расходов:

прямые затраты, связанные непосредственно с выпуском продукции, выполнением работ и оказанием услуг вспомогательным цехом;

косвенные расходы по управлению и обслуживанию вспомогательных производств;

потери от брака, относящиеся к недоработке вспомогательных цехов.

Прямые расходы вспомогательного производства включают соответствующие затраты цехов, которые можно считать их собственными расходами. Они формируют стоимость выпускаемой продукции (работ, услуг) и незавершенного производства. Однако в бухгалтерском учете данные показатели наравне с собственными затратами включают сторонние (косвенные) затраты, которые также учитываются в себестоимости продукции (работ, услуг) вспомогательных цехов [1].

Косвенные расходы могут быть связаны не только со вспомогательным производством, поэтому они предварительно собираются на счетах 25 "Общепроизводственные расходы" и 26 "Общехозяйственные расходы", после чего списываются на счет 23. Планом счетов допускается упрощенный вариант, когда расходы по обслуживанию производства можно учесть непосредственно на счете 23 без предварительного накопления на счете 25.

Вспомогательными цехами могут решаться различные задачи, начиная с обеспечения основного производства тепловой, электрической энергией, водоснабжением, паром, холодом и заканчивая изготовлением и ремонтом технологического оборудования, инвентаря, тары, ремонтом зданий и сооружений, поставкой сырья на производство и доставкой готовой продукции конечному потребителю. Конкретный перечень вспомогательных цехов определяется отраслевой принадлежностью предприятия, видами выпускаемой продукции, технологией процесса.

Затраты вспомогательного производства отражаются по дебету счета 23 «Вспомогательные производства» и кредиту счетов 25, 26:

В Плане счетов счет 23 "Вспомогательные производства" рекомендуется так же широко применять, как и счет 20 "Основное производство". Оба они корреспондируют не только с другими счетами производственных расходов, но и с прочими счетами, например, учета НМА (04) и их амортизации (05), оборудования к установке (07), вложения во внеоборотные активы (08) и т.д. Все это говорит о том, что если у организации есть вспомогательное производство, то не стоит отказываться от выделения затрат по данному объекту калькулирования [2].

Иногда себестоимость продукции (работ, услуг) небольших вспомогательных производств, потребляемой полностью внутри предприятия, отдельно может не калькулироваться, а затраты на ее производство непосредственно включаются в соответствующие статьи расходов на обслуживание и управление. Иными словами, счет 23 в учете небольших производств может быть с успехом заменен счетами 25 и 26, что отчасти упрощает учет. Но это делает учет менее объективным и полным с позиций калькулирования себестоимости продукции (работ, услуг) вспомогательных цехов.

В соответствии с действующими нормативными документами на счетах учета затрат может формироваться либо полная фактическая себестоимость услуг, либо фак-

тическая производственная себестоимость. Выбор того или иного метода необходимо отразить в учетной политике организации.

Что касается вспомогательных производств (цехов), то следует учесть, что они могут не только оказывать услуги подразделениям своего предприятия (не только основным, но и обслуживающим), но и выполнять заказы сторонних лиц (юридических и физических).

Следовательно, в первую очередь необходимо определить порядок распределения затрат вспомогательного производства между заказами, выполняемыми на сторону, и работами, услугами (выпуском продукции) для собственных нужд. В данном случае в учете целесообразно взять за основу принципы позаказного способа с выделением отдельных субсчетов к счету 23 в рабочем плане счетов. Например, субсчет 23-1 "Затраты вспомогательных производств для собственных нужд" и 23-2 "Затраты вспомогательных производств при реализации продукции (работ, услуг) на сторону". Причем для последнего субсчета необходимо вести также аналитический учет затрат в разрезе видов продукции для калькулирования себестоимости единицы данной продукции.

Во-вторых, надо выбрать принцип распределения затрат вспомогательного производства при выпуске продукции (выполнении работ или оказании услуг) для собственных нужд предприятия. Это может быть принцип отнесения в виде прямых затрат. Например, на основании показаний счетчиков стоимость электроэнергии, выработанной заводской электростанцией, распределяется между местами ее потребления на счета учета затрат (счета 20, 23, 25, 26, 29)[3]. Если такое "прямое" распределение невозможно (например, услуги той же электростанции или котельной оказываются без применения счетчиков), в учетной политике можно предусмотреть вариант распределения затрат вспомогательного производства пропорционально какому-либо показателю: прямым расходам, объему выпущенной продукции в натуральных или стоимостных показателях, площади отапливаемых помещений и т.п.

#### Список литературы

1. Вахрушина М.А. Бухгалтерский управленческий учет. М.: ОМЕГА-Л.2008;
2. Камышанов П.И., Камышанов А.П. Бухгалтерский финансовый учет: Учебное пособие: - М.:, 2011.
3. Кондраков Н.П. Бухгалтерский учет: Учебное пособие. - 6-е изд., перераб. И доп. - М.: ИНФРА-М, 2011.

**Маллаев М.А.**

*Студент 4 курса 5 гр. факультета «Бухучет и аудит»  
Дагестанского государственного института народного хозяйства  
Науч. рук.*

**Ибрагимова А.Х.**  
*Россия, Махачкала*

## **УЧЕТ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО ПРОДУКЦИИ**

Основными принципами организации бухгалтерского учета затрат на производство являются: полнота и достоверность отражения в учете хозяйственных операций, правильность отнесения доходов и расходов организации к отчетным периодам, опре-

деление состава себестоимости продукции, а также стабильность методологии учета затрат и калькулирования себестоимости продукции.

Одно из основных условий получения достоверной информации о себестоимости выпускаемых изделий - четкое определение состава производственных затрат.

Затраты организации на производство в соответствии с их экономическим содержанием группируют по экономическим элементам. Перечень элементов затрат определен Положением по бухгалтерскому учету «Расходы организации» (ПБУ 10/99).

Для организации бухгалтерского учета производственных затрат большое значение имеет выбор номенклатуры синтетических и аналитических счетов производства и объектов калькуляции.

В крупных и средних организациях для учета затрат на производство продукции используются следующие счета: 20 «Основное производство», 23 «Вспомогательные производства», собирательно-распределительные счета: 25 «Общепроизводственные расходы», 26 «Общехозяйственные расходы», 28 «Потери от брака», 97 «Расходы будущих периодов», 46 «Выполненные этапы по незавершенным работам» (применяется в основном в организациях, осуществляющих работы долгосрочного характера), 40 «Выпуск продукции (работ, услуг)» [3]. Расходы учитываются на дебете указанных счетов, а их списание — на кредите. В конце месяца затраты, учтенные на собирательно-распределительных счетах (25, 26, 28, 97) списываются на счета основного и вспомогательного производства. С кредита счетов 20 «Основное производство» и 23 «Вспомогательные производства» списывают фактическую себестоимость выпущенной продукции (работ, услуг). Сальдо этих счетов показывает величину затрат на незавершенное производство.

В отличие от крупных и средних, на малых предприятиях используются, как правило, счета 20 «Основное производство», 26 «Общехозяйственные расходы», 97 «Расходы будущих периодов» или только счет 20.

Аналитический учет ведут в развитие всех синтетических счетов по учету затрат на производство. Уровень аналитичности определяется теми показателями, которые необходимы организации для контроля и управления. Аналитический учет при этом должен обеспечивать группировку информации по остаткам незавершенного производства на начало и конец месяца, по затратам за отчетный месяц, по суммам, списанным в виде затрат на окончательный брак, на стоимость сэкономленных материалов в производстве и на себестоимость выпущенной продукции, выполненных работ, оказанных услуг.

Аналитический учет затрат на производство ведется, как правило, по объектам калькуляции. Объекты калькуляции – отдельные изделия, группы изделий, полуфабрикаты, работы и услуги, себестоимость которых определяется. Разрешается открывать аналитические счета не на каждый объект, а на их группу.

Для каждого объекта необходимо правильно выбрать калькуляционную единицу, в качестве которой применяют в основном натуральные и условно-натуральные единицы, исчисленные с помощью коэффициентов (тысяча условных банок консервов и др.). Калькуляционные единицы могут не совпадать с учетной натуральной единицей. Например, на перерабатывающих предприятиях учетной единицей является

Регистрация хозяйственных операций, накопление и группировка информации о них осуществляются в регистрах бухгалтерского учета.

Большое значение для правильной организации учета расходов предприятия имеет их классификация. Она может осуществляться по различным классификационным признакам:

- по экономической роли в процессе производства;
- по способу включения в себестоимость продукции;
- по отношению к объему производства;
- по элементам затрат;
- по калькуляционным статьям.

По экономической роли в процессе производства выделяют основные и накладные затраты. Основные затраты – затраты, непосредственно связанные с технологическим процессом производства. К ним относятся: сырье и основные материалы, вспомогательные материалы и другие расходы, кроме общехозяйственных и общепроизводственных расходов.

Накладные затраты образуются в связи с организацией, обслуживанием производства и управления им. Они состоят из общепроизводственных и общехозяйственных расходов [1].

По способу включения в себестоимость продукции выделяют прямые и косвенные затраты. Первые из них непосредственно связаны с производством отдельных видов продукции и сразу относятся на ее себестоимость. Косвенные затраты связаны с производством нескольких видов продукции и распределяются между ними пропорционально принятой в отрасли промышленности базе.

По отношению к объему производства различают переменные, условно-переменные и условно-постоянные затраты. К переменным относят расходы, размер которых изменяется пропорционально изменению объема производства продукции – сырье и основные материалы, заработная плата производственных рабочих и др.

Условно-переменные расходы зависят от объема производства, но эта зависимость не прямо пропорциональная (общепроизводственные расходы).

Размер условно-постоянных расходов почти не зависит от изменения объема производства продукции. К ним относятся общехозяйственные расходы и некоторые другие.

Для целей управления в бухгалтерском учете организуется учет по статьям затрат, перечень которых устанавливается организацией самостоятельно. Номенклатура калькуляционных статей затрат включает:

- сырье и материалы;
- возвратные отходы (вычитаются);
- покупные изделия, полуфабрикаты и услуги производственного характера сторонних организаций;
- топливо и энергию на технологические цели;
- заработную плату производственных рабочих;
- отчисления на социальные нужды;
- расходы на подготовку и освоение производства;
- общепроизводственные расходы;
- общехозяйственные расходы;
- потери от брака;
- прочие производственные расходы;
- расходы на продажу[2].

Первые одиннадцать статей образуют производственную себестоимость продукции, а итог всех двенадцати статей – полную себестоимость продукции. Организация производственного учета является внутренним делом хозяйствующего субъекта и определяется экономическими, юридическими, организационными, технико-технологическими и другими факторами.

#### Список литературы

1. Вахрушина М.А. Бухгалтерский управленческий учет. М.: ОМЕГА-Л.2008;
2. Камышанов П.И., Камышанов А.П. Бухгалтерский финансовый учет: Учебное пособие: - М.:, 2011.
3. Кондраков Н.П. Бухгалтерский учет: Учебное пособие. - 6-е изд., перераб. И доп. - М.: ИНФРА-М, 2011.

ФГБОУ ВО СПбГЭУ филиал в г. Кизляре  
студ. 3 к. напр. «экономика» проф. «ЭиБУ»

**Миронченко Е.Г.**

Научный руководитель:

ст. преп.

**Шиукашвили Т.Т.**

### **ИНВЕНТАРИЗАЦИЯ МПЗ**

В случаях, предусмотренных законодательством, организации обязаны проводить инвентаризацию материально-производственных запасов, в ходе которой проверяется и документально подтверждается их наличие, состояние и оценка.

Инвентаризация является не только важным общехозяйственным мероприятием, но и элементом учетной политики. При формировании учетной политики организации должен быть утвержден порядок проведения инвентаризации имущества организации.

Количество инвентаризаций в отчетном году, даты их проведения, перечень запасов, проверяемых при каждой из них, определяется руководителем организации, за исключением случаев, когда проведение инвентаризации обязательно. В обязательном порядке проводится в следующих случаях:

- при передаче имущества в аренду, выкупе, продаже, а также при преобразовании государственного или муниципального унитарного предприятия;
- перед составлением годовой бухгалтерской отчетности;
- при смене материально ответственных лиц;
- при выявлении фактов хищения, злоупотребления или порчи имущества;
- в случае стихийного бедствия, пожара или других чрезвычайных ситуаций, вызванных экстремальными условиями;
- при реорганизации или ликвидации организации;
- в других случаях, предусмотренных законодательством Российской Федерации.

Основными целями инвентаризации являются:

- выявление фактического наличия имущества (как собственного, так и не принадлежащего организации, но числящегося в бухгалтерском учете) в целях обеспечения его сохранности, а также выявление неучтенных объектов;
- определение фактического количества материально-производственных ресурсов, использованных в процессе производства;
- сопоставление фактически полученных данных о наличии имущества в натуре с данными аналитического и синтетического учета;
- проверка полноты и правильности отражения в учете оценки имущества и обязательств, а также возможность оценки товарно-материальных ресурсов с учетом их

рыночной стоимости и фактического физического состояния. В Законе №402-ФЗ «О бухгалтерском учете» подчеркивается необходимость подтверждения правильности и достоверности оценки имущества и обязательств, а не возможность для руководителя организации устанавливать по результатам инвентаризации оценку учитываемого объекта, которую он считает правильной и достоверной[1];

- проверка соблюдения правил и условий хранения товарно-материальных ценностей.

Основу инвентаризации материально-производственных запасов составляет полная или выборочная проверка наличия ценностей специально созданной комиссией.

Это может быть постоянно действующая инвентаризационная комиссия, рабочая комиссия, разовая комиссия.

Постоянно действующая, в организационно-контрольные функции, которой входит проведение плановых инвентаризаций, а также выборочных инвентаризаций и контрольных проверок в межинвентаризационный период. В течение года - в межинвентаризационный период - в организациях с большой номенклатурой учитываемых ценностей могут проводиться выборочные инвентаризации материальных ценностей в местах их хранения и переработки.

Рабочие комиссии, которые непосредственно проводят плановые инвентаризации материальных ценностей в местах их хранения, участвуют в определении результатов инвентаризации. Рабочие инвентаризационные комиссии обычно создаются при большом объеме работ или территориальной разобщенности имущества для одновременного проведения инвентаризации имущества. Рекомендуется утверждать рабочие комиссии на весь отчетный год с возложением на них обязанностей по проведению разовых инвентаризаций;

Разовые комиссии - в каждом конкретном случае состав комиссии утверждается руководителем организации при проведении инвентаризации по мере необходимости - по проверке и выборочной инвентаризации.

Персональный состав постоянно действующих и рабочих инвентаризационных комиссий утверждается руководителем организации в приказе об инвентаризации. В нем же конкретизируется состав имущества, подлежащего инвентаризации, причины инвентаризации (контрольная проверка, смена материально ответственного лица, переоценка либо иные действия), определяются порядок и сроки проведения инвентаризации, и назначается председатель инвентаризационной комиссии.

Вещественная и документальная проверка фактического наличия имущества и обязательств проводится инвентаризационной комиссией коллегиально.

Отсутствие хотя бы одного члена комиссии при проведении инвентаризации служит основанием для признания результатов инвентаризации недействительными[2].

Товарно-материальные ценности, поступающие во время инвентаризации, принимаются материально-ответственными лицами в присутствии членов инвентаризационной комиссии, приходуются по реестру или товарному отчету после инвентаризации и заносятся в отдельную опись под наименованием «Товарно-материальные ценности, поступившие во время инвентаризации». В описи указываются:

- дата поступления товаров;
- наименование поставщика;
- дата и номер приходного документа;
- наименование товара;
- количество товара;
- цена товара;

- сумма.

Товарно-материальные ценности (производственные запасы, готовая продукция, товары, прочие запасы) заносятся в описи по каждому отдельному наименованию с указанием вида, группы, количества и других необходимых данных (артикула, сорта и др.).

Инвентаризация товарно-материальных ценностей должна, как правило, проводиться в порядке расположения ценностей в данном помещении.

При хранении товарно-материальных ценностей в разных изолированных помещениях у одного материально ответственного лица инвентаризация проводится последовательно по местам хранения. После проверки ценностей вход в помещение не допускается (например, опломбировывается) и комиссия переходит для работы в следующее помещение.

Комиссия в присутствии заведующего складом (кладовой) и других материально ответственных лиц проверяет фактическое наличие товарно-материальных ценностей путем обязательного их пересчета, перевешивания или перемеривания. Не допускается вносить в описи данные об остатках ценностей со слов материально ответственных лиц или по данным учета без проверки их фактического наличия.

Товарно-материальные ценности, поступающие во время проведения инвентаризации, принимаются материально ответственными лицами в присутствии членов инвентаризационной комиссии и приходуются по реестру или товарному отчету после инвентаризации.

Эти товарно-материальные ценности заносятся в отдельную опись под наименованием "Товарно-материальные ценности, поступившие во время инвентаризации". В описи указывается дата поступления, наименование поставщика, дата и номер приходного документа, наименование товара, количество, цена и сумма. Одновременно на приходном документе за подписью председателя инвентаризационной комиссии (или по его поручению члена комиссии) делается отметка "после инвентаризации" со ссылкой на дату описи, в которую записаны эти ценности.

При длительном проведении инвентаризации в исключительных случаях и только с письменного разрешения руководителя и главного бухгалтера организации в процессе инвентаризации товарно-материальные ценности могут отпускатся материально ответственными лицами в присутствии членов инвентаризационной комиссии.

Эти ценности заносятся в отдельную опись под наименованием "Товарно-материальные ценности, отпущенные во время инвентаризации". Оформляется опись по аналогии с документами на поступившие товарно-материальные ценности во время инвентаризации. В расходных документах делается отметка за подписью председателя инвентаризационной комиссии или по его поручению члена комиссии.

Инвентаризация товарно-материальных ценностей, находящихся в пути, отгруженных, не оплаченных в срок покупателями, находящихся на складах других организаций, заключается в проверке обоснованности числящихся сумм на соответствующих счетах бухгалтерского учета.

На счетах учета товарно-материальных ценностей, не находящихся в момент инвентаризации в подотчете материально ответственных лиц (в пути, товары отгруженные и др.), могут оставаться только суммы, подтвержденные надлежаще оформленными документами: по находящимся в пути - расчетными документами поставщиков или другими их заменяющими документами, по отгруженным - копиями предъявленных покупателям документов (платежных поручений, векселей и т.д.), по просроченным оплатой документам - с обязательным подтверждением учреждением банка; по нахо-

дящимся на складах сторонних организаций - сохранными расписками, переоформленными на дату, близкую к дате проведения инвентаризации.

Предварительно должна быть произведена сверка этих счетов с другими корреспондирующими счетами. Например, по счету "Товары отгруженные" следует установить, не числятся ли на этом счете суммы, оплата которых почему-либо отражена на других счетах ("Расчеты с разными дебиторами и кредиторами" и т.д.), или суммы за материалы и товары, фактически оплаченные и полученные, но числящиеся в пути.

Описи составляются отдельно на товарно-материальные ценности, находящиеся в пути, отгруженные, не оплаченные в срок покупателями и находящиеся на складах других организаций.

В описях на товарно-материальные ценности, находящиеся в пути, по каждой отдельной отправке приводятся следующие данные: наименование, количество и стоимость, дата отгрузки, а также перечень и номера документов, на основании которых эти ценности учтены на счетах бухгалтерского учета.

В описях на товарно-материальные ценности, отгруженные и не оплаченные в срок покупателями, по каждой отдельной отгрузке приводятся наименование покупателя, наименование товарно-материальных ценностей, сумма, дата отгрузки, дата выписки и номер расчетного документа.

Товарно-материальные ценности, хранящиеся на складах других организаций, заносятся в описи на основании документов, подтверждающих сдачу этих ценностей на ответственное хранение. В описях на эти ценности указываются их наименование, количество, сорт, стоимость (по данным учета), дата принятия груза на хранение, место хранения, номера и даты документов.

В описях на товарно-материальные ценности, переданные в переработку другой организации, указываются наименование перерабатывающей организации, наименование ценностей, количество, фактическая стоимость по данным учета, дата передачи ценностей в переработку, номера и даты документов.

Малоценные и быстроизнашивающиеся предметы, находящиеся в эксплуатации, инвентаризируются по местам их нахождения и материально ответственным лицам, на хранении у которых они находятся.

Инвентаризация проводится путем осмотра каждого предмета. В описи малоценные и быстроизнашивающиеся предметы заносятся по наименованиям в соответствии с номенклатурой, принятой в бухгалтерском учете.

При инвентаризации малоценных и быстроизнашивающихся предметов, выданных в индивидуальное пользование работникам, допускается составление групповых инвентаризационных описей с указанием в них ответственных за эти предметы лиц, на которых открыты личные карточки, с распиской их в описи.

Предметы спецодежды и столового белья, отправленные в стирку и ремонт, должны записываться в инвентаризационную опись на основании ведомостей - накладных или квитанций организаций, осуществляющих эти услуги.

Малоценные и быстроизнашивающиеся предметы, пришедшие в негодность и не списанные, в инвентаризационную опись не включаются, а составляется акт с указанием времени эксплуатации, причин негодности, возможности использования этих предметов в хозяйственных целях.

Тара заносится в описи по видам, целевому назначению и качественному состоянию (новая, бывшая в употреблении, требующая ремонта и т.д.).

На тару, пришедшую в негодность, инвентаризационной комиссией составляется акт на списание с указанием причин порчи.

Вещественная и документальная проверки осуществляются, как правило, сплошным методом, то есть пересчитываются абсолютно все товары и ценности.

После проверки фактического наличия материальных ценностей составляются акты инвентаризации и инвентаризационные описи. Причем основной формой первичной документации для учета результатов вещественной инвентаризации является инвентаризационная опись, а для учета документальной инвентаризации - акт инвентаризации.

Если при инвентаризации выявлены расхождения между фактическим наличием имущества и данными бухучета, основные средства, материальные ценности, денежные средства и другое имущество, оказавшиеся в излишке, подлежат оприходованию и зачислению соответственно на финансовые результаты у организации или увеличение финансирования (фондов) у государственного (муниципального) учреждения с последующим установлением причин возникновения излишка и виновных лиц. Убыль ценностей в пределах норм, утвержденных в установленном законодательством порядке, списывается по распоряжению руководителя организации соответственно на издержки производства и обращения у организации или на уменьшение финансирования (фондов) у государственного (муниципального) учреждения. Нормы убыли могут применяться лишь в случаях выявления фактических недостатков.

Убыль ценностей в пределах установленных норм определяется после зачета недостатков ценностей излишками по пересортице. В том случае, если после зачета по пересортице, проведенного в установленном порядке, все же оказалась недостача ценностей, то нормы естественной убыли должны применяться только по тому наименованию ценностей, по которому установлена недостача. При отсутствии норм убыль рассматривается как недостача сверх норм; недостачи материальных ценностей, денежных средств и другого имущества, а также порча сверх норм естественной убыли относятся на виновных лиц. В тех случаях, когда виновники не установлены или во взыскании с виновных лиц отказано судом, убытки от недостатков и порчи списываются на издержки производства и обращения у организации или уменьшение финансирования (фондов) у государственного (муниципального) учреждения.

В документах, представляемых для оформления списания недостатков ценностей и порчи сверх норм естественной убыли, должны быть решения следственных или судебных органов, подтверждающие отсутствие виновных лиц, либо отказ на взыскание ущерба с виновных лиц, либо заключение о факте порчи ценностей, полученное от отдела технического контроля или соответствующих специализированных организаций (инспекций по качеству и др.).

Взаимный зачет излишков и недостатков в результате пересортицы может быть допущен только в виде исключения за один и тот же проверяемый период, у одного и того же проверяемого лица, в отношении товарно-материальных ценностей одного и того же наименования и в тождественных количествах.

О допущенной пересортице материально ответственные лица представляют подробные объяснения инвентаризационной комиссии.

В том случае, когда при зачете недостатков излишками по пересортице стоимость недостающих ценностей выше стоимости ценностей, оказавшихся в излишке, эта разница в стоимости относится на виновных лиц.

Если конкретные виновники пересортицы не установлены, то суммовые разницы рассматриваются как недостачи сверх норм убыли и списываются в организациях на издержки обращения и производства, а в государственных (муниципальных) учреждениях - на уменьшение финансирования (фондов).

На разницу в стоимости от пересортицы в сторону недостачи, образовавшейся не по вине материально ответственных лиц, в протоколах инвентаризационной комиссии должны быть даны исчерпывающие объяснения о причинах, по которым такая разница не отнесена на виновных лиц.

Предложения о регулировании выявленных при инвентаризации расхождений фактического наличия ценностей и данных бухгалтерского учета представляются на рассмотрение руководителю организации. Окончательное решение о зачете принимает руководитель организации.

Результаты инвентаризации должны быть отражены в учете и отчетности того месяца, в котором была закончена инвентаризация, а по годовой инвентаризации - в годовом бухгалтерском отчете.

Данные результатов проведенных в отчетном году инвентаризаций обобщаются в ведомости результатов, выявленных инвентаризацией.

Литература:

1. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ(ред. от 04.11.2014)"О бухгалтерском учете"// поисково-справочная система Консультант Плюс – электронный ресурс
2. Приказ Минфина РФ 28.12.2001 N 44н (ред. от 25.10.2010) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет материально-производственных запасов" ПБУ 5/01"// поисково-справочная система Консультант Плюс – электронный ресурс
3. Контроль и ревизия : учебник для среднего профессионального образования / М. В. Мельник. — М.: Экономистъ, — С. 97 - 105. — 254 с.

**Магомедова К.**  
ст. 3 курса Фик  
Научный руководитель:  
**Алибеков Ш.И.**  
КФ СПбГЭУ

## **ТРАНСФОРМАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ РОССИЙСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В ОТЧЕТНОСТЬ, СОСТАВЛЯЕМУЮ ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ СТАНДАРТАМ**

Данная статья посвящена трансформации бухгалтерской отчетности организаций в Российской Федерации в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности.

Актуальность темы статьи обусловлена рядом причин, связанных с комплексным пересмотром всей системы учета и отчетности в Российской Федерации, приведением ее в соответствии с международными правилами, в сочетании с максимальным использованием многолетнего отечественного опыта, сохранением тех методов, инструментов и методологических решений, которые не только бы не противоречили мировой практике, но и обогащали ее.

В связи с процессами глобализации мировой экономической системы переход на составление финансовой отчетности по требованиям международных стандартов – это решение части проблем внедрения или повышения качества корпоративного управления как в целом, так и для ведения управленческого учета и формирования консолидированной отчетности группы компаний.

Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) – это правила, устанавливающие требования к признанию, оценке и раскрытию финансово-хозяйственных операций для составления финансовых отчетов организаций во всем мире. [с. 28]

Организации, которые применяют международные стандарты финансовой отчетности для подготовки финансовой отчетности, преследуют следующие цели: выход на международные рынки капиталов, вторичные размещения акций, получение кредита иностранного банка и др.

В нашей стране международные стандарты используются в основном предприятиями нефтегазового комплекса и банками, например, РАО «Газпром», РАО «ЕЭС России», «Внешэкономбанк», «Альфа-банк». Это связано с тем, что акционерные общества, ценные бумаги которых обращаются на фондовом рынке, должны готовить отчетность в соответствии с МСФО. В России выбран один из наиболее рациональных способов применения МСФО – их адаптация, предполагающая постепенное совершенствование российских правил учета и отчетности, направленное на формирование финансовой информации высокого качества в соответствии с требованиями международных стандартов. Данный способ внедрения МСФО соответствует подходу большинства европейских стран. [с.55-56]

Трансформированная в соответствии с МСФО финансовая отчетность российских организаций включает в себя как плюсы, так и минусы.

Основные плюсы перехода российских организаций на МСФО заключается в следующих причинах:

Компании, которые составляют отчетность по МСФО, могут рассчитывать на снижение ставки процента при привлечении финансирования, поскольку в этом случае инвестор способен объективно оценить риски, закладываемые в ставку по кредиту.

Следующая причина, по которой компании уже сейчас составляют отчетность по МСФО, – требование владельца бизнеса. «Собственник бизнеса всегда стремится создать такой инструмент, который позволял бы понимать ему реальное положение дел на предприятии. МСФО дают возможность оценить объективно финансовое положение компании».

Еще один плюс применения МСФО, это использование полученной информации для управленческих целей. При рассмотрении вопроса о том, как должен быть организован управленческий учет, часто принимают решение строить его на основе принципов МСФО. Долгое время считалось, что отчетность по МСФО нужна российским компаниям и банкам лишь для ее предоставления внешним пользователям. Но сейчас многие руководители осознают, что финансовая отчетность по международным стандартам необходима им для более эффективного управления своим предприятием.

Данные отчетности, составленной по российским правилам, существенно отличаются от финансовой информации, которая была подготовлена в соответствии с международными стандартами, что приводит к разному пониманию основополагающих элементов постановки и ведения бухгалтерского учета: отчетности, адресности, трактовки активов, объяснения достоверности, требований осмотрительности, применения метода начислений, приоритета содержания перед формой и рациональности. [с.380-381]

Далеко не все организации относятся к переходу на МСФО положительно, сегодня российские организации в подавляющем большинстве не готовы к переходу на МСФО.

При массовом внедрении МСФО одной из основных проблем станет кадровая. МСФО значительно сложнее правил бухгалтерского учета в РФ и требуют от финансистов большей профессиональной подготовки и знаний. В настоящее время в большинстве российских организаций и банков нет специалистов, имеющих необходимую квалификацию в области МСФО и опыт работы по составлению отчетности, такие кадры стоят достаточно дорого, и нанять себе таких специалистов сможет не каждая организация. Это должно мотивировать компании самостоятельно обучать специалистов.

Систематизированного подхода к образованию в области международных стандартов пока нет, несмотря на то, что сейчас многие учебные заведения предлагают программы обучения по МСФО. Российское образование не готово к тому, чтобы переучить всех бухгалтеров и аудиторов. Также не хватает квалифицированного преподавательского состава. Еще одна причина, это неразвитая нормативная база для внедрения МСФО.

Следующая очень важная проблема – языковая. Официальный язык МСФО, это английский. К сожалению, быстро научить английскому языку российских бухгалтеров очень трудно, поэтому необходим официальный перевод МСФО. Также важно не только сделать официально подтвержденный перевод стандартов, но и заручиться согласием Комитета по МСФО на проведение своевременного перевода принимаемых поправок и изменений. Для осуществления технических переводов текстов МСФО и их своевременного обновления необходимо создавать специальные органы, это должны быть негосударственные предприятия, которые будут решать технические вопросы, разрабатывать проекты стандартов и выносить их на рассмотрение в Правительство РФ. Еще важно так организовать работу, чтобы измененные стандарты доходили до пользователей вовремя и не задерживались на этапах рассмотрения и утверждения. [с.214-216]

Я считаю, что государство должно взять на себя роль инициатора процесса перехода на международные стандарты финансовой отчетности. Государство должно быть заинтересовано в привлечении инвестиций в экономику Российской Федерации, но для этого нужно повышать прозрачность российского бизнеса, в том числе внедряя стандарты, понятные западным инвесторам. Если этот процесс не контролировать на уровне государства, то компании будут переходить на новые стандарты учета только в случае крайней необходимости. Это будет тормозить привлечение денег в российскую экономику.

На государственном уровне уже осуществляются следующие шаги. Приказом Минфина России от 01.07.04 № 180 была одобрена концепция развития бухгалтерского учета и отчетности в Российской Федерации на среднесрочную перспективу, в которой говорится об активизации использования МСФО. Для выполнения этой задачи планируется разработать:

- механизм обобщения опыта применения МСФО (создание методических рекомендаций);
- порядок официального перевода текста стандартов на русский язык. На территории РФ официально будут применяться только положения переведенных стандартов;
- систему контроля (аудит) качества отчетности;
- систему обучения специалистов.

### **Список литературы:**

1. Закон «О консолидированной финансовой отчетности».

2. Приказ Минфина России от 01.07.04 № 180 «Концепция развития бухгалтерского учета и отчетности в Российской Федерации на среднесрочную перспективу».

3. 4-я и 7-я директива Европейского экономического сообщества «О консолидированной финансовой отчетности».

4. Анализ финансовой отчетности: учебник/Б.Т.Жарылгасова, А.Е. Суглобов.-2-е изд., перераб. и доп.-М.:КНОРУС,2008.

5. Бухгалтерская финансовая отчетность. А.И. Нечитайло. /под ред. А.И.Нечитайло и Л.Ф. Фоминой. - Ростов н./Д: Феникс,2012.

6. Бухгалтерский(финансовый управленческий учет).Н.П.Кондраков. -М.: ТК Велби, Изд-во Проспект,2011.

7. Бухгалтерский учет: учебник/Н.Г.Сапожникова.-6-е изд., перераб. и доп.-М.:КНОРУС,2013.

**Дуйко М.С.**

магистрант

Балтийский федеральный университет имени И. Канта (г. Калининград)

## **НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ДОХОДОВ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В ЕВРОПЕЙСКОМ СОЮЗЕ В ПЕРИОД С 1995 ПО 2014 ГГ.**

Цель статьи: рассмотреть современные тенденции в области налогообложения физических лиц в Европейском Союзе.

Для полноты картины в статье рассматриваются также следующие виды налогов: налог на недвижимость, социальные взносы.

К настоящему времени в странах с развитой рыночной экономикой сложился единый концептуальный подход к налоговым системам как к многофункциональному экономическому механизму, способному решать различные задачи: фискальные, регулирующие, социальные и др. Социальная функция налоговой системы заключается в уменьшении социального неравенства в уровнях доходов населения за счет прогрессивной системы налогообложения и создания институтов социальной защиты. Социальная функция налогов реализуется через неравное налогообложение физических лиц, получающих разные суммы доходов. Главную социальную функцию налогов выполняет прямой индивидуальный подоходный налог с физических лиц.

О том, как реализуется данная функция фискальными структурами в странах ЕС, рассказывается в предлагаемой статье.

### **Налогообложение труда<sup>1</sup>**

Начиная с экономического кризиса, аргументов в пользу понижения налогового бремени на труд стало больше. Однако достижение этой цели остается трудным, как можно заметить по графику "ставка налога на труд", где кривые EA-18 и EU-28, начиная с середины 2009 года, уверенно стремятся вверх. Начиная с резкого падения в 2009 и далее выравнивания в 2010, средние значения обеих кривых, EU-28 и EA-18, вернулись обратно к предкризисному уровню (см. Граф 11).

Из 28 стран ЕС 20 зарегистрировали увеличение ставки подоходного налога (СПН) в 2012. Самое большое повышение у Греции (от 30.9 % в 2011 к 38.0 % в 2012), далее следуют Кипр и Польша с увеличением СПН на 2 процента. В Румынии, Эстонии и Соединенном Королевстве СПН упала более чем на половину процента в 2012.

<sup>1</sup> *Taxation trends in the European Union 2014 стр.28*

Уровень налогового бремени на труд существенно варьируется между государствами-членами. Самая высокая СПН была обнаружена в Бельгии (42.8 % в 2012), Италии (42 %) и Австрии (41.5 %), и самый низкий на Мальте (23.3 %), Болгарии (24.5 %) и Соединенном Королевстве (25.2 %).

#### **Ставки НДС в 2014 г.**

В 2014 главная ставка индивидуального подоходного налога (НДФЛ) составляла 39.4 % в ЕС (среднее значение), на 1.4 процента выше, чем в 2009. Ставки НДФЛ увеличивались, начиная с 2010, но в 2014 было замечено выравнивание среди стран ЕС (см. Граф. 12). С 2010 по 2013 года среди стран ЕС были 6, в которых ежегодно повышались ставки НДФЛ. Однако в 2014 темп повышения НДФЛ замедлился: повышения коснулись всего 2-х стран (Финляндия и Швеция). Остальные 26 стран-участниц ЕС оставили ставки НДФЛ без изменений. Соответственно, кривая EU-28 имела значение 40,5% в 2009 году, а в 2014 году - 46,6%. Ставки НДФЛ существенно варьируются в пределах Европейского Союза, начиная от минимального значения 10% в Болгарии к более, чем 55% в Швеции, Португалии и Дании (см. таблицу 2).

Самые низкие показатели наблюдаются в Болгарии, Литве, Венгрии и Румынии. Конечно, картина, данная ставками НДФЛ, неполная. Важны не только уровень и изменение ставок НДФЛ в странах ЕС, но также и уровень дохода, на который эти ставки применяются. Более того, структура пособия, налоговые льготы и определение налоговой базы играют ключевую роль в определении эффективного налогового бремени.

#### **Более двух третей трудовых налогов составляют социальные вклады и налоги на заработную плату**

В большинстве государств-членов социальные вклады составляют намного большую долю трудовых налогов, чем подоходный налог. В среднем, приблизительно две трети полной СПН состоит из издержек на оплату расходов, не связанных с заработной платой, оплаченных как работодателем, так и работником (см. Граф 13). В Дании, где социальные взносы являются очень низкими, поскольку большинство расходов на социальное обеспечение финансируются из общих налоговых поступлений, личные подоходные налоги составляют 92% от СПН. В Ирландии и Великобритании НДФЛ является относительно большой составляющей СПН (65% и 52% соответственно). В Польше, с другой стороны, подоходный налог с населения составляет менее 20% от СПН. Между 2000 и 2012, составляющие СПН заметно изменились в ряде государств-членов (график 14). Для кривой EU-27 подоходное налогообложение рабочей силы упало, в то время как SSC работодателей и налоги на заработную плату, и SSC сотрудников оба показали очень небольшое увеличение (все в процентах от общего объема расходов на оплату труда).

Для зоны евро за тот же период, НДФЛ и SSC и социальные отчисления работодателей были почти без изменений, но SSC сотрудников были немного выше их уровня 2000 года. Глядя на изменения в отдельных странах-участницах ЕС, большинство из стран сократили свои СПН; изменение было в значительной степени обусловлено снижением НДФЛ или SSC работодателей.

#### **Налоговое бремя упало с 2002 года, но снова поднялось после 2010**

Обсуждение в предыдущем разделе основано на СПН, которое дает представление о средней налоговой нагрузке по труду среди всех классов доходов. Тем не менее, даже если общий уровень налога останется без изменений, налоговое бремя может быть сдвинуто между налогоплательщиками высокого и низкого дохода в результате не только перераспределения, но также и другом влиянии на занятость. В частности, за последнее десятилетие политики часто прибегают к сокращению налогов на оплату

труда, что больше ориентировано на низкий уровень заработной платы, чтобы таким образом повысить трудоустройство низкоквалифицированных работников. Для оценки прогресса в этом направлении, в данном разделе рассматривается развитие налогового бремени - т.е. разница между стоимостью рабочей силы работодателю и соответствующей чистой заработной платой работника.

Таблица 3 и График 15 показывают "налоговое бремя для работников с заработной платой" и его развития с 2002 года. С 2002 года среднее налоговое бремя в ЕС составило 37,9%, снизившись до 35,9% в 2009 году, но поднявшись до отметки 36,8% в 2013 году.

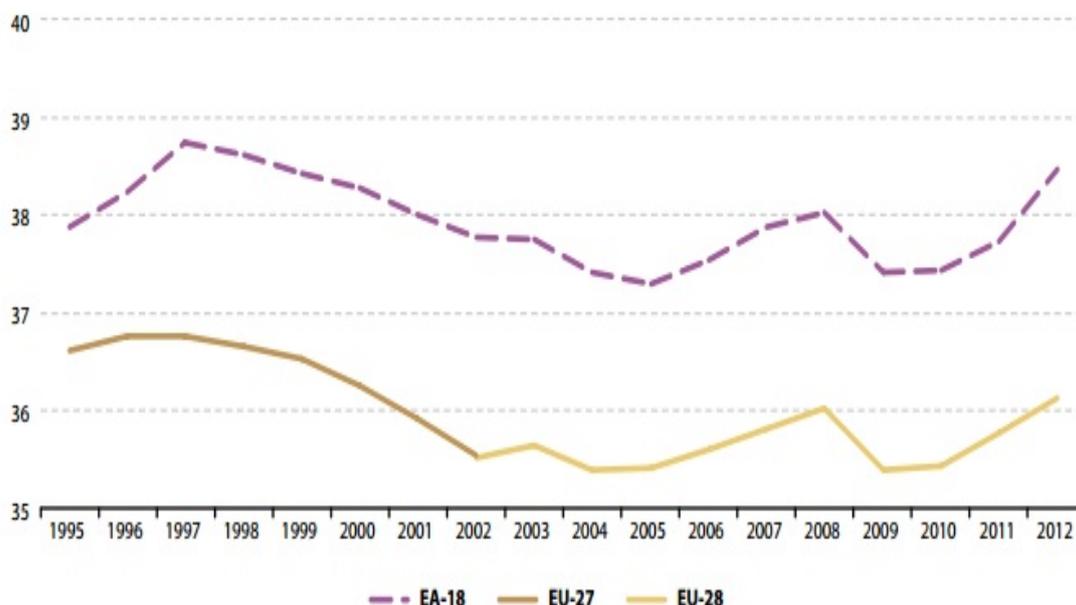
В 16 государствах-членах налоговое бремя было в 2013 году ниже, чем в 2002, но были определенно большие сокращения в Голландии, Швеции, Кипре и Словакии. Самый большой рост налогового бремени на протяжении того же периода был зафиксирован в Ирландии, Люксембурге, Португалии, Италии и Франции.

*График 11*

*Ставка налога на труд*

**Graph 11: Implicit tax rate on labour, 1995–2012**

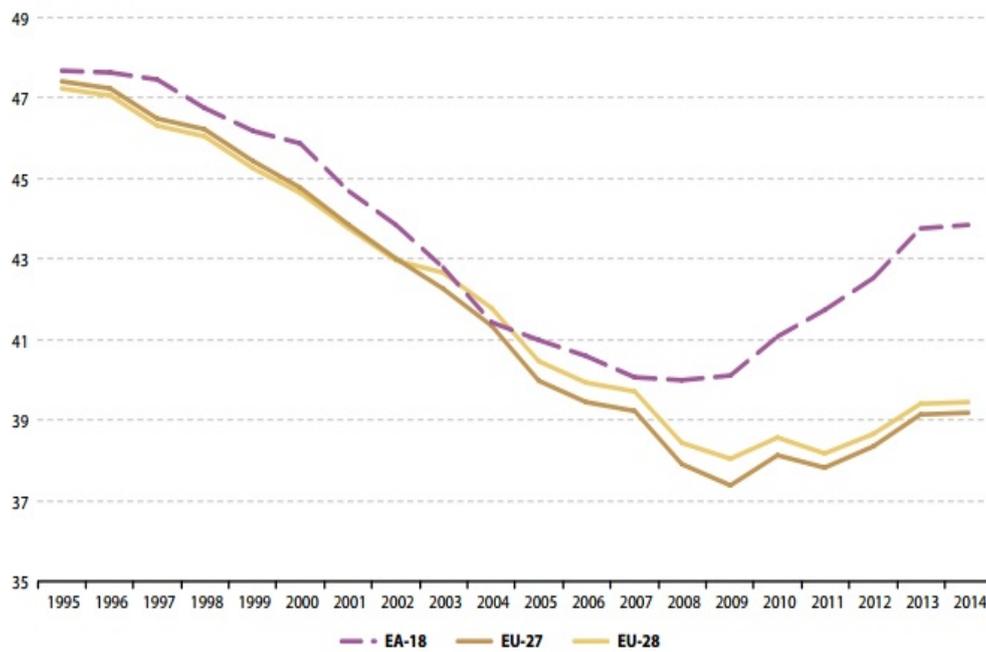
(% GDP-weighted averages – adjusted for missing data)



Source: DG Taxation and Customs Union and Eurostat (online data code: gov\_a\_tax\_itr)

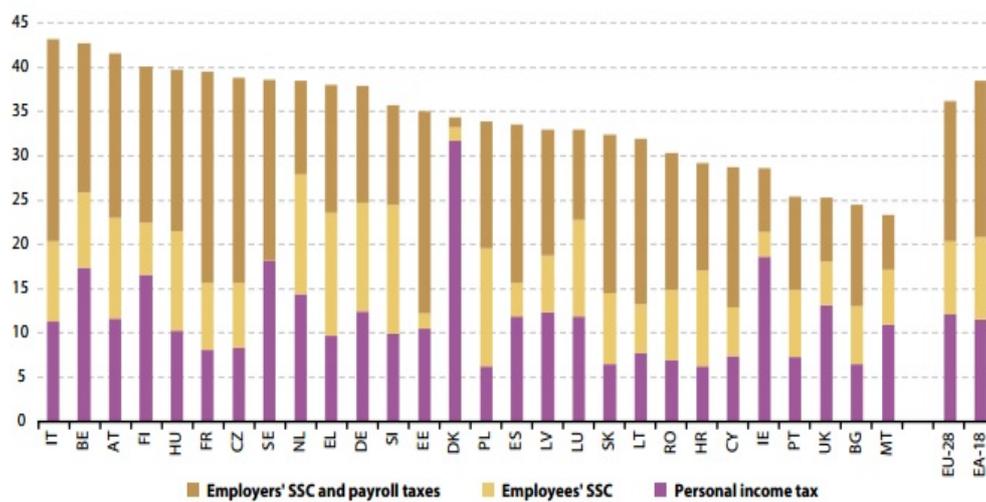
*График 12*

**Graph 12: Development of top personal income tax rate, 1995–2014**  
(%, simple averages)



Source: Commission services

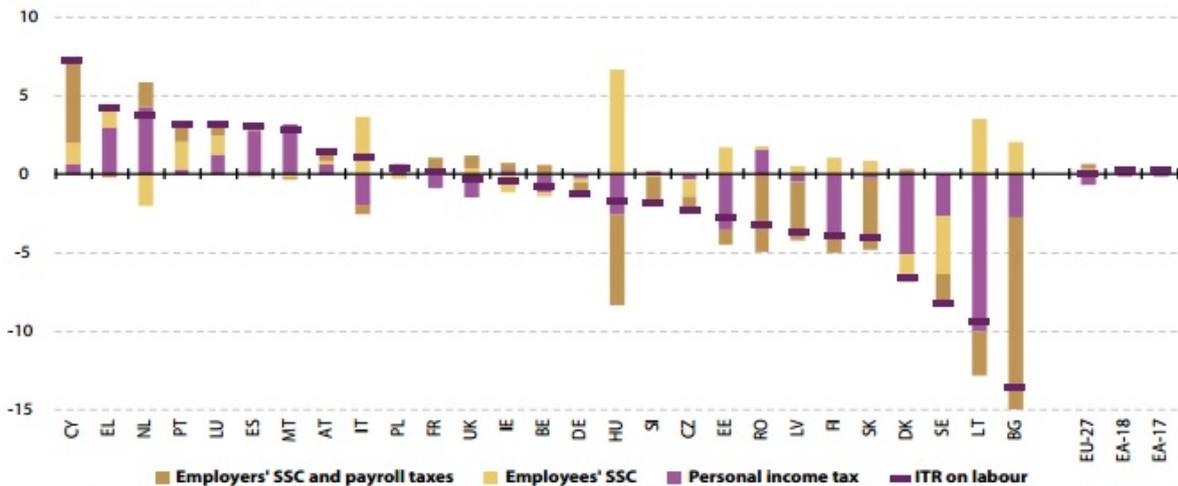
**Graph 13: Composition of the implicit tax rate on labour, 2012**  
(%)



Source: DG Taxation and Customs Union and Eurostat (online data code: gov\_a\_tax\_itr)

График 14

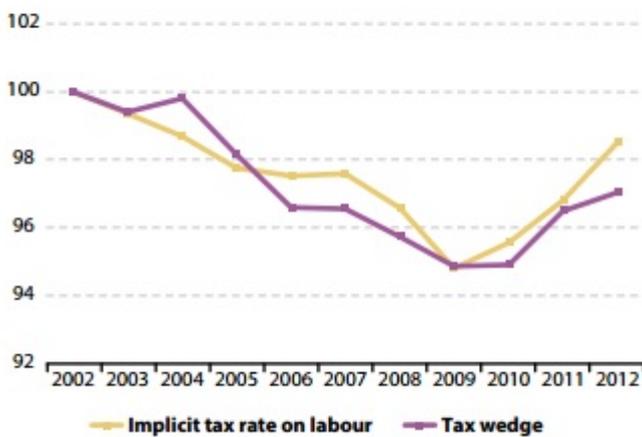
**Graph 14:** Evolution of the composition of the implicit tax rate on labour, 2000–12  
(differences in percentage points)



Note: Countries are ordered by the change in the ITR on labour; no data available for HR and EU-28 for 2000.  
Source: DG Taxation and Customs Union and Eurostat (online data code: gov\_a\_tax\_itr), own calculations

*График 15*

**Graph 15:** Evolution of micro and macro indicators of tax burden on labour, EU-27, 2002–12  
(index 2002 = 100)



Source: Commission services and OECD

## Налог на недвижимость<sup>2</sup>

Две трети налогов на недвижимость в ЕС являются рекуррентными.

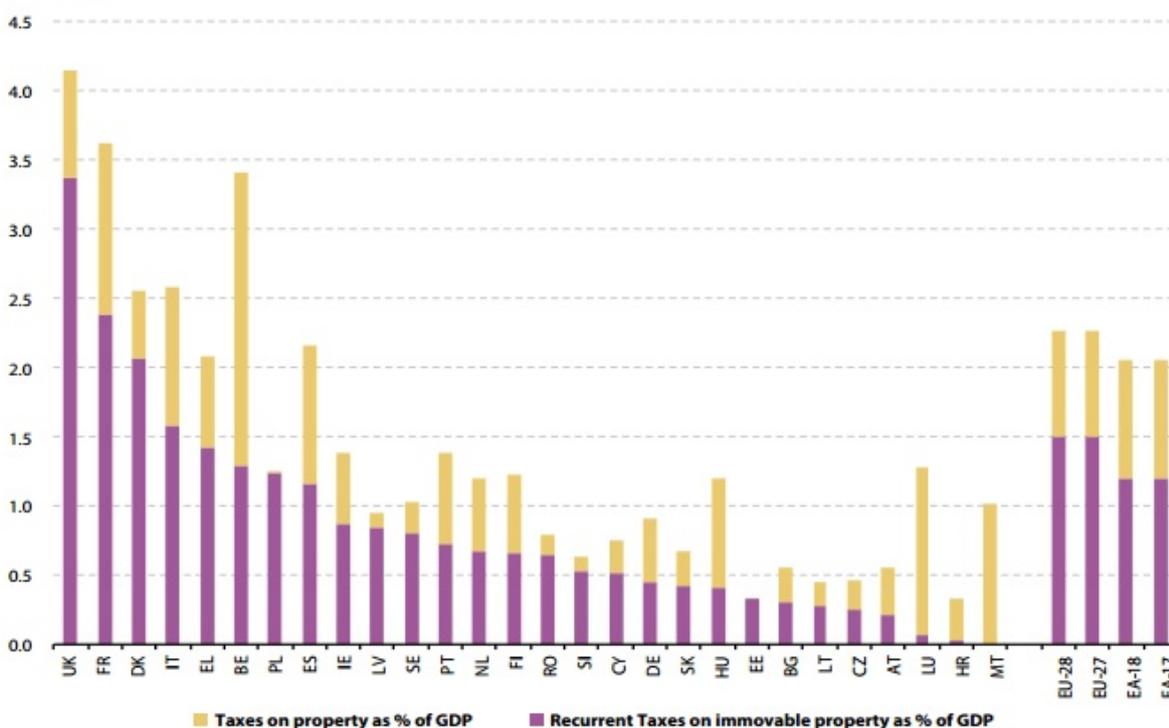
Налоги на имущество включают в себя рекуррентные налоги на недвижимое имущество, которые обычно выплачиваются ежегодно и связаны с некоторой мерой стоимости имущества, и другие налоги на недвижимость, которые включают в себя налоги на имущественные трансферы и транзакции. В ЕС в целом, доминирует рекуррентный налог на недвижимость, который составляет 1,5% от ВВП и 66,3% всех налогов на недвижимость в 2012 году (График 24 показывает состав имущественных налогов для государств-членов в зависимости от количества рекуррентных налогов на недвижимость в процентах от ВВП).

<sup>2</sup> Taxation trends in the European Union 2014 стр.44

Доля рекуррентных налогов выросла на 4,2% для ЕС в целом по сравнению с предыдущим годом. Рекуррентные налоги на недвижимое имущество привлекли повышенное внимания со стороны политиков, потому что во многих странах с низкой ставкой рекуррентного налога на недвижимость они предлагают потенциальный источник увеличения доходов, в то время как они считаются наименее вредными для экономического роста, дающими неподвижность налоговой базы.

Тем не менее, существуют значительные различия в ставках между Государствами-членами. Самые высокие рекуррентные налоги на имущество можно найти в Великобритании (3,4% ВВП), Дании (2,4%) и Франции (2,1%). Самые низкие показатели отмечаются в Хорватии, Люксембурге и на Мальте (там этот налог вообще не взимается). Другие формы налогов на недвижимость являются относительно высокими в Бельгии, Италии, Люксембурге, Мальте и Франции. В то время как большинство государств-членов увидели скромный подъем ставки рекуррентного налога в 2012 году по отношению к ВВП, в Италии зарегистрировано значительное увеличение ВВП, на 0,9%, в связи с внедрением нового местного налога на недвижимость.

**Graph 24: Composition of property taxes by Member State, 2012**  
(% of GDP)



Source: DG Taxation and Customs Union and Eurostat (online data code: gov\_a\_tax\_str)

### Социальные взносы<sup>3</sup>

#### Бельгия

Система социального обеспечения финансируется за счет взносов работников и работодателей, а также за счет государственных субсидий и различных механизмов распределения налогов, в том числе значительная доля поступлений идет от НДС. Суммы рассчитываются на основе брутто-зарплаты (включая бонусы, льготы в нату-

<sup>3</sup> Taxation trends in the European Union 2014 стр.45

ральном выражении, и т.д.). Стандартная ставка составляет примерно 13% для сотрудников и 35% для работодателей, но есть льготы для работников с низкой заработной платой и некоторых целевых групп. После шестой государственной реформы, сокращение социального взноса будет в региональной компетенции, в то время как структурные изменения останутся на федеральном уровне.

### **Хорватия**

Хорватская система обязательного социального страхования состоит из обязательного пенсионного и медицинского страхования, страхования от профессиональных заболеваний и несчастных случаев на производстве и страхования по безработице. Существуют два типа обязательной пенсионной страховки: на основе солидарности поколений, первый уровень, а другой на основе капитализированных сбережений или 2-й уровень. Сотрудники несут ответственность за взносы в пенсионные страховые фонды на основе брутто-зарплаты, общая итоговая ставка 20% (15% для страхования 1-го уровня и 5% для страхования 2-го уровня). Работодатели обязаны уплачивать взносы на медицинское страхование, безработицу, страхование и производственный травматизм. Ставка взноса на медицинское страхование равна 13%, к которому должны быть добавлены безработица и страховые взносы (1,7% и 0,5% соответственно), в общей сложности 15,2% на основе брутто-зарплаты.

### **Кипр**

Социальные взносы работодателей созданы для Социального Фонда Безопасности, страхования увольнения и для Фонда Развития Обучения. До 2013 года, ставка вклада работодателей составляла 8,5%, сотрудники выплачивали 6,8% от их заработной платы; сотрудники общественного сектора платят 3% от их валовой заработной платы, согласно правительственной пенсионной схеме с 2011 года. Работающие не по найму в качестве социального взноса платят 12,8% от номинальной прибыли. Среди мер по регулированию программы доходов, в 2014 году, вклады в общую схему пенсионного страхования были подняты на один дополнительный процент и распределяются поровну между сотрудниками и работодателями, или в полном объеме для лиц, работающих не по найму. Кроме вышеуказанных взносов, работодатели также должны платить налог на заработную плату в размере 2% от валовой заработной платы в фонд социальной сплоченности, который не вычитается для целей корпоративных доходов. Кроме того, работодатели должны внести свой вклад в Центральный Фонд Отпусков; ставки варьируются в соответствии с отпусками работников.

### **Чехия**

Работодатели, работники и лица, работающие не по найму, должны платить отчисления на социальные нужды, которые включают в себя страхование здоровья, риска потери трудоспособности, пенсии по старости и пособия по безработице. С момента введения единой ставки, социальные взносы полностью облагаются налогом. С 1 января 2013 ставки социальных взносов варьируются в зависимости от того, выбрал ли налогоплательщик новую программу пенсионных сбережений или нет. Для сотрудников, которые не выбрали вышеуказанную программу пенсионных сбережений, общая ставка социального и медицинского страхования равна 11,0% (состоит из 6,5% взносов на пенсионное страхование и 4,5% на обязательное медицинское страхование). Для сотрудников, которые выбрали программу добровольных пенсионных сбережений, общая ставка социального и медицинского страхования равна 13,0% (установленное законом

пенсионное страхование, которое составляет 3,5%, добровольные пенсионные сбережения- 5% и обязательное медицинское страхование- 4,5%). Общая ставка взносов работодателей составляет 34%. Что касается лиц, работающих на себя, то ставки на социальное обеспечение составляют 45% и 47% соответственно, в зависимости от того, выбрали ли они новую добровольную программу пенсионных сбережений или нет.

### **Эстония**

Социальное обеспечение финансируется в основном за счет социального налога, который платит работодатель, как правило, в размере 33% от валовой заработной платы за каждого нанятого работника. В 2014 году минимальный уровень социального обеспечения был увеличен до 105,6 Евро за счет увеличения обязательной минимальной заработной платы в 2013 (с 290 Евро до 320 Евро). Лица, работающие на себя, также обязаны платить социальный налог. 13% от налога передается в государственную систему медицинского страхования, а оставшиеся 20% в государственную систему пенсионного страхования. Сотрудники, которые являются участниками второго пенсионного уровня (обязательно для тех, кто родился после 1983 года) взимаются дополнительные 2% от своей заработной платы, которые идут на личный пенсионный счет. Суммарные отчисления на социальные нужды составляют 35,3% от общего числа всех налогов в 2012 году. Большая часть из отчислений оплачивается работодателями (32,6% от общего числа всех налогов), и занимает первое место по процентному соотношению среди стран ЕС. Если сравнивать с отчислениями работников на социальные нужды, то они составляют всего лишь 2,4% от всех налоговых поступлений в 2012 году.

### **А. И. Беккер**

Бакалавр, экономический факультет, программа "Европейская экономика и предпринимательство". Балтийский федеральный университет имени И. Канта, Европейская бизнес-школа, Россия, г. Калининград.

## **ОБЩИЙ БЮДЖЕТ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА: ЦЕЛИ, СТРУКТУРА И ПОКАЗАТЕЛИ**

В 2010-2013 г. Европейский Союз и его государства-члены предприняли важные шаги в ответ на проблемы, поднятые экономическим и финансовым кризисом. Заглядывая в будущее - следующий многолетний финансовый план (МФП) должен гарантировать, что бюджет Европейского Союза направлен на вывод Европы из кризиса. Бюджет Европейского Союза должен стать катализатором роста и создания рабочих мест по всей Европе, в частности, за счет использования инвестиций в человеческий капитал. В дальнейшем расходы многолетнего финансового плана, должны быть мобилизованы в соответствии со стратегией «Европа 2020» для поддержки экономического роста, занятости, конкурентоспособности и конвергенции. При укреплении налогово-бюджетной дисциплины в Европе, МФП отражает консолидации усилий, предпринимаемых государствами-членами в целях приведения дефицита и долга на более устойчивый путь развития. Ценность каждого потраченного евро, должна быть тщательно изучена, обеспечивая улучшение европейской добавленной стоимости и качества будущих расходов МФП. Политика ЕС должна производиться в соответствии с принципа-

ми subsidiарности, пропорциональности и солидарности, а также обеспечивать увеличение добавленной стоимости.

Основным вопросом бюджета ЕС является его цель. Этот вопрос усложняется тем, что Европейский Союз-это уникальная организация, в которой ее государства-члены также имеют различные взгляды на цели и задачи. Для некоторых государств-членов целью является политический Союз в Европе, в то время как для других это не-много больше, чем внутренний рынок. Бюджетная логика интеграции стран - бюджет ЕС должен быть значительно больше, чем сегодня и должен выполнять ряд функций, обычно выполняемыми федеральными правительствами. Для тех государств, которые рассматривают ЕС в качестве внутреннего рынка, нет смысла в бюджете ЕС, за исключением финансовых учреждений, необходимых для регулирования внутреннего рынка.

Договор о функционировании ЕС (ДФЕС)<sup>4</sup> не отвечает нам полностью на этот вопрос. Статья 311 ДФЕС говорит о том, что «Союз наделяет себя средствами, необходимыми для достижения своих целей и для осуществления своей политики» то есть без ущерба для других доходов, бюджет финансируется полностью из собственных ресурсов.

Статья 310 добавляет важную фразу, что «Все доходы и расходы Союза должны предусматриваться на каждый финансовый год и включаться в бюджет», что исключает возможность возникновения бюджетных дефицитов или излишков. Остальные статьи договора, касающиеся финансового положения, обрисовывают в общих чертах отношения между годовым бюджетом и многолетним финансовым планом и каким образом решения должны приниматься с помощью этих двух инструментов.

Однако, статья 311 говорит нам, что основной целью бюджета является финансирование политики Евросоюза.

Не вся политическая деятельность ЕС предназначена для стимулирования экономического роста или решения экономических проблем, но она должна быть профинансирована. Типичной здесь является та деятельность, которая касается внутренней безопасности и управления границами, а также внешней политики, включая политику в области развития. Принцип, что «бюджет должен быть реализован в соответствии с принципом рационального управления финансами», естественно, относится и к этим правилам, но это явно не касается вопроса о бюджете и экономическом росте.

Политика ЕС направлена на реализацию целей Европейского Союза, которые закреплены в статье 3 договора о Европейском Союзе<sup>5</sup> включают в себя преимущественно экономические цели, такие как создание внутреннего рынка, экономического, валютного союза, а также принципы, которые имеют как экономический, так и моральный фундамент: а именно «экономической, социальной и территориальной сплоченности и солидарности между государствами-членами». Бюджет ЕС, естественно, финансирует политику ЕС, связанную с этими целями независимо от их отношения к экономическому росту.

Поэтому, бюджет ЕС не может быть оценен с точки зрения стимулирования экономического роста. Однако экономический рост является основой укрепления Европейского Союза и его способности реализовать его цели и функции в соответствии с его принципами. Это утверждение особенно верно, поскольку Европейский Союз приходит в себя после чрезвычайно глубокой рецессии и должен подготовиться покрывать серьезные долгосрочные дополнительные затраты, являющиеся результатом демогра-

---

<sup>4</sup>Договор о функционировании Европейского Союза <http://eulaw.ru/treaties/teu>

<sup>5</sup>Договор о Европейском Союзе (в редакции Лиссабонского договора) <http://eulaw.ru/treaties/teu>

фической ситуации, а также от увеличения борьбы за мировые ресурсы. Таким образом, есть все основания, для улучшения в бюджетной политики Европейского Союза.

Цели Европейского Союза, изложенные в статье 3<sup>6</sup> Договора о Европейском Союзе, могут быть достигнуты путем политики ЕС. Бюджет Союза, как говорится в договоре, служит для достижения целей Союза, посредством финансирования политики ЕС, для чего, достаточно просто выделить бюджетное финансирование.

Проблема в том, что у ЕС много второстепенных целей и такое большое количество политической деятельности, невозможно полностью финансировать все, учитывая размер бюджета ЕС. Поэтому проведение политики ЕС или обслуживание целей Союза могут быть необходимым условием для финансирования из бюджета, но этого может быть недостаточно.

Многолетний финансовый план (МФП)<sup>7</sup> устанавливает максимальные годовые ограничения ("пределы"), которые ЕС может потратить в различных политических областях в течение не менее 5 лет. Предстоящий многолетний финансовый план охватывает семь лет: с 2014 по 2020 годы.

МФП - это не бюджет ЕС на семь лет. Он служит основой для финансового программирования и бюджетной дисциплины, гарантируя, что расходы ЕС предсказуемы и остаются в рамках согласованных пределов. Это также позволяет ЕС проводить общую политику в течение периода, достаточно долгого, чтобы она была проведена эффективно. Это долгосрочный прогноз важен для потенциальных бенефициаров фондов ЕС, совместно финансирующих органы власти, а также государственную казну. Путем определения тех областей, в которых ЕС должен инвестировать более или менее за семь лет, МФП - это выражение политических приоритетов так же как инструмент бюджетного планирования. Годовой бюджет принят в пределах этой структуры и обычно остается ниже предела расходов МФП, для сохранения некоторой гибкости, чтобы справиться с непредвиденными потребностями.

Предложенное Европейской комиссией, регулирование, устанавливающее МФП, должно быть принято Советом единогласно после получения согласия Европейского парламента.

МФП является частью комплексного пакета, который также включает ЕС собственные ресурсы и набор отраслевых законодательств, определяющих условия отбора и критерии выделения средств для каждой программы расходов ЕС.

Функционирование МФП 2014-20 будет рассмотрено Комиссией в 2016, уделяя полное внимание экономической ситуации в это время, а также последним макроэкономическим прогнозам.

За период 2014-2020 годы, МФП устанавливает максимальную сумму в размере 960 млрд Евро за совершение ассигнований и 908 млрд Евро для оплаты ассигнований. МФП 2014-2020 делится на шесть категорий расходов («заголовки»), соответствующих различным направлениям деятельности ЕС:

1. Умный и инклюзивный рост.

а) Конкурентоспособность для роста и рабочих мест:

Включает в себя научные исследования и инновации; образование и обучение; трансевропейские сетевые области энергетики, транспорт и телекоммуникации; социальную политику; развитие предприятий и т.д.

б) Экономическое, социальное и территориальное единство

---

<sup>6</sup> Договор о Европейском Союзе (в редакции Лиссабонского договора) <http://eulaw.ru/treaties/teu>

<sup>7</sup> Multi-annual Financial Framework 2014—2020

<http://bookshop.europa.eu/en/multiannual-financial-framework-2014-2020-and-eu-budget-2014>

Покрывает региональную политику, которая направлена на оказание помощи наименее развитым странам ЕС и регионов, чтобы догнать остальных, укрепление конкурентоспособности регионов и разработка межрегионального сотрудничества.

#### 2. Стабильный Рост, природные ресурсы.

Включает единую сельскохозяйственную политику, политику равных прав для всех на рыбную ловлю в общественных водах, развитие сельского хозяйства и экологические меры.

#### 3. Безопасность и гражданство.

Включает правосудие и внутренние дела, защиту границы, иммиграцию и политику убежища, здравоохранение, защиту прав потребителей, культуру, информацию и диалог с гражданами.

#### 4. Глобальная Европа.

Охватывает все внешние действия ЕС, такие как помощь, в целях развития или гуманитарной помощи, за исключением европейского Фонда развития (EDF), который оказывает помощь в целях развития сотрудничества с африканскими, карибскими и тихоокеанскими странами, а также заокеанских стран и территорий.

#### 5. Административные расходы.

Покрывает административные расходы всех европейских институтов, пенсий и европейских школ.

#### 6. Компенсации.

Временные платежи, с целью обеспечения того, что Хорватия не будет «чистым плательщиком» в первые годы после вступления в ЕС.

Механизмы гибкости позволяют ЕС мобилизовать необходимые фонды, чтобы реагировать на непредвиденные события, такие как кризис и чрезвычайные ситуации. Их объем, финансовое распределение и операционные методы предусмотрены в регулировании МФП и межинституциональным соглашением. В нынешних условиях сокращения расходов, они также гарантируют, что бюджетные средства могут реагировать на меняющиеся приоритеты таким образом, что каждый евро, используется там, где это наиболее необходимо. Большинство механизмов гибкости поэтому сохранено вне МФП, и финансирование может быть мобилизовано выше «потолков» расходов.

Учитывая опыт прошлых лет, масштабы вмешательства для некоторых специальных инструментов, таких как запас экстренной помощи были расширены, максимальное выделение увеличилось и был разрешен перенос неиспользованных сумм на следующий год(ы).

Запас Экстренной помощи – максимум 280 миллионов Евро в год.

Запас Экстренной помощи разработан, чтобы быстро ответить на непредвиденные события, такие как финансирование гуманитарного, гражданского, кризисного управления и операций по защите не входящих в ЕС страны. Например, Запас Экстренной помощи был мобилизован в 2012 г. после вспышки конфликта в Сирии, конфликтов в Мали и засухи в Сахеле.

Фонд солидарности - максимум 500 миллионов Евро в год.

Фонд солидарности ЕС - направлен на выпуск экстренной финансовой помощи в случае крупных стихийных бедствий в государств-членах или стран-кандидатов, например, в 2009 году землетрясения в итальянском регионе Абруццо, в 2012 году наводнения в Германии. Помощью управляет страна - получатель и помощь используется для восстановления основной инфраструктуры, аварийной службы фонда, временного жилья, операций по зачистке местности или с целью противостояния непосредственному риску для здоровья.

Инструмент гибкости - максимум 471 миллион Евро в год.

Инструмент Гибкости - обеспечивает финансирование ясно определенных расходов, которые не могут быть покрыты бюджетом ЕС, не превышая максимальную ежегодную сумму для расходов, изложенных в МФП. Например, инструмент гибкости был использован в 2009 году, чтобы способствовать финансированию энергетических проектов в рамках европейского плана экономического восстановления и снятия с эксплуатации атомной электростанции в Болгарии.

Европейский Фонд Глобализации - максимум 150 миллионов Евро в год. Европейский Фонд Глобализации стремится помогать рабочим, повторно интегрироваться на рынок труда после того, как он были сокращен в результате главных структурных изменений в образцах мировой торговли (в результате глобального финансового и экономического кризиса). Например, фонд поддержал бельгийских рабочих после закрытия завода General Motors Antwerpen.

Сравнительная таблица (числа 2011 г.)<sup>8</sup>

|  | МФП2014-2020 | МФП 2007-2013 | Сравнение МФП 2014-2020 и МФП 2007-2013 |         |
|--|--------------|---------------|---|---------|
|  | € млн        | € млн         | €                                       | %       |
| 1. Умный и инклюзивный рост                                  | 450.763      | 446.310       | 4,5                                     | 1,00%   |
| 1а. Конкурентоспособность для роста и рабочих мест           | 125.614      | 91.495        | 34,1                                    | 37,30%  |
| 1б. экономическая, социальная и территориальная сплоченность | 325.149      | 354.815       | -29,7                                   | -8,40%  |
| 2. Стабильный рост, природные ресурсы                        | 373.179      | 420.682       | -47,5                                   | -11,30% |
| 3. Безопасность и гражданство                                | 15.686       | 12.366        | 3,3                                     | 26,80%  |
| 4. Глобальная Европа   | 58.704       | 56.815        | 1,9                                     | 3,30%   |
| 5. Административные расходы                                  | 61.629       | 57.082        | 4,5                                     | 8%      |
| 6. Компенсации   | 27           | n/a           | 0,027                                   | n/a     |
| <b>Полные обязательства ассигнования</b>                     | 959.988      | 994.176       | -34,2                                   | -3,40%  |
| <i>как процент от ВНД</i>                                    | <i>1,00%</i> | <i>1,12%</i>  |   |         |
| <b>Полные ассигнования оплаты</b>                            | 908.400      | 942.778       | -34,4                                   | -3,70%  |
| <i>как процент от ВНД</i>                                    | <i>0,95%</i> | <i>1,06%</i>  |   |         |
| <b>Расходы вне МФП</b>                                       |              |               |   |         |
| Запас экстренной помощи                                      | 1960         | 1.697         | 0,3                                     | 15,50%  |
| Европейский фонд глобализации                                | 1050         | 3.573         | -2,5                                    | -70,60% |

<sup>8</sup>Совет принимает МФП 2014 – 2020

[http://www.consilium.europa.eu/uedocs/cms\\_Data/docs/pressdata/en/ecofin/139831.pdf](http://www.consilium.europa.eu/uedocs/cms_Data/docs/pressdata/en/ecofin/139831.pdf)

|                                    |                |                  |              |               |
|------------------------------------|----------------|------------------|--------------|---------------|
| Фонд солидарности                  | 3500           | 7.146            | -3,6         | -51,00%       |
| Инструмент гибкости                | 3300           | 1.429            | 1,9          | 130,90%       |
| Европейский фонд развития          | 26.984         | 26.826           | 0,2          | 0,60%         |
| <b>Всего</b>                       | <b>36.794</b>  | <b>40.670</b>    | <b>-3,9</b>  | <b>-9,50%</b> |
| <i>как процент от ВНД</i>          | <i>0,04%</i>   | <i>0,05%</i>     |              |               |
|                                    |                |                  |              |               |
| <b>Всего МФП + Расходы вне МФП</b> | <b>996.782</b> | <b>1.035.031</b> | <b>-38,2</b> | <b>-3,70%</b> |
| <i>как процент от ВНД</i>          | <i>1,04%</i>   | <i>1,17%</i>     |              |               |

Новый бюджет ЕС на период 2014-2020 гг. будет впервые в истории уменьшаться в размерах, следуя тенденции национального финансирования во время глубокого экономического кризиса в Европе. У европейских стран будет жесткая экономия бюджета до 2020 года. Это плачевный результат для всех тех, кто отстаивал амбициозный и современный бюджет, который мог бы стать активным стимулом для роста и создания рабочих мест, так и для тех, кто требовал усиления роли ЕС в мире. ЕС упустил возможность в течение переговоров этого МФП установить бюджет и превратить его в инструмент, эффективно помогающий преодолеть кризис.

Кроме того, вряд ли можно считать соглашение новым бюджетом ЕС, поскольку оно во многом повторяет структуру предыдущего МФП. Тем не менее, важно, что расходы на сельское хозяйство были сокращены на 39% с 42% от общих расходов, в то время как рост связанных с рубрикой 1А вырос с 9% до 13% от общего бюджета. Есть еще один положительный момент - все расходы будут способствовать достижению согласованных целей стратегии " ЕС 2020". Более того, были введены многие инновации, такие как альтернативные финансовые инструменты и повышение роли европейского инвестиционного банка, а также макроэкономических условий, перераспределения платежей в стратегически важных областях политики и повышения гибкости в использовании неизрасходованных ресурсов в других рубриках.

Тем не менее, соглашение является максимально возможной суммой расходов ЕС. Принимая во внимание особенности переговорного процесса МФП, решения принимаются единогласно всеми государствами-членами в контексте, финансово-экономическом кризисе. Переговорный процесс по утверждению МФП - сложный, поскольку окончательная договоренность требует соблюдения баланса интересов государств-членов. Принимая во внимание вышеизложенное, МФП представляет собой планирование бюджетной системы на долгосрочный период ключевых направлений: политика, устранение безработицы среди молодежи, финансирования фондов и др.

### **Список литературы**

1. Договор о Европейском Союзе (в редакции Лиссабонского договора) <http://eulaw.ru/treaties/teu>
2. Договор о функционировании Европейского Союза <http://eulaw.ru/treaties/teu>
3. Бюджет ЕС на 2014 – 2020 гг.: Взгляд из европейских стран [http://uploads1.cagoi.com/download/2/1/514ed267ba0bd16373000038/xIPGWv8E\\_E-AWRjW2moHsw/0/pdf/eu%20budget%202014%E2%80%932020%20views%20from%20across%20europe%20after%207%E2%80%9320february%202013.pdf](http://uploads1.cagoi.com/download/2/1/514ed267ba0bd16373000038/xIPGWv8E_E-AWRjW2moHsw/0/pdf/eu%20budget%202014%E2%80%932020%20views%20from%20across%20europe%20after%207%E2%80%9320february%202013.pdf)
4. Multi-annual Financial Framework 2014—2020

<http://bookshop.europa.eu/en/multiannual-financial-framework-2014-2020-and-eu-budget-2014>

5. Совет принимает МФП 2014 – 2020

[http://www.consilium.europa.eu/uedocs/cms\\_Data/docs/pressdata/en/ecofin/139831.pdf](http://www.consilium.europa.eu/uedocs/cms_Data/docs/pressdata/en/ecofin/139831.pdf)

**Ахвердиева Ч.**  
ст. 4 курса БУАиА  
Филиала СПбГЭУ в г. Кизляре  
Научный руководитель:  
**Алибеков Ш. И.**

## **СЕГМЕНТАРНАЯ ОТЧЕТНОСТЬ**

Необходимость систем управления адаптироваться к изменению факторов внешней и внутренней среды диктует насущную потребность в системном отборе, обобщении и представлении информации по сегментам деятельности предприятий в рамках системы сегментарного учета и отчетности, которая, в свою очередь, должна являться подсистемой управленческого учета предприятия.

Цель сегментарного учета и внутренней сегментарной отчетности состоит в представлении менеджерами различных уровней организации, акционерами и владельцами, участвующим в процессе управления, информации о фактических, плановых и прогнозных показателях деятельности сегментов организации, их активах и обязательствах, а также соответствующих данных о сегментах подсистемы финансового учета с целью дальнейшего формирования внешней сегментарной отчетности.

Цель внешней сегментарной отчетности - представление надежной, уместной и сравнимой информации, сформированной в соответствии с требованиями, предъявляемыми к таким отчетам, об организации по основным сегментам (направлениям) её деятельности для внешних пользователей. Предметом же внешней сегментарной отчетности служит финансовая и производственно-хозяйственная деятельность отчетных сегментов предприятия, отраженная финансовой информацией.

Основной документ, регулирующий предоставление внешней сегментарной отчетности - Положение по бухгалтерскому учету «Информация по сегментам» 12/2010 (ПБУ 12/2010), утвержденной приказом Министерства финансов Российской Федерации от 08 ноября 2010г. № 143н.

Согласно ПБУ 12/2010 предусматривается два вида отчетных сегментов: операционные (хозяйственные, отраслевые) и географические. Для определения этих сегментов предлагается использовать внутреннюю структуру организации и систему ее внутренней отчетности.

Информация по сегменту - эта информация, раскрывающая часть деятельности организации в определенных хозяйственных условиях посредством представления установленного перечня показателей бухгалтерской отчетности организации.

Анализ отечественной практики позволяет сделать вывод о том, что многими российскими бухгалтерами и экономистами внешняя сегментарная отчетность рассматривается как отрицательный фактор, способный раскрыть секретную экономическую информацию об организации, существенно повлияв, таким образом, на её конкурентное положение на рынке. Поэтому особую актуальность приобретает изучение междуна-

родного опыта по формированию и предоставлению внешней сегментарной отчетности.

Сегментарную отчетность можно определить как отчетность, сформированную по отдельным сегментам бизнеса (центрам ответственности) организации.

Функции сегментарной отчетности состоят в следующем:

\* контроль деятельности структурных подразделений и оценка качества работы возглавляющих их менеджеров;

\* принятие на ее основе руководителями структурных подразделений обоснованных решений, планирование деятельности подразделений.

Сегментарная отчетность составляется на базе информации, собранной в системе сегментарного учета - внутреннего учета результатов деятельности отдельных структурных подразделений организации. Сегментарный учет, по своей сути являясь важнейшей составляющей управленческого учета, должен функционировать параллельно с системой финансового учета.

Постановка сегментарного учета и отчетности позволяет усовершенствовать документооборот, оптимизировать показатели деятельности как отдельных центров ответственности, так и организации в целом и, как следствие, -- повысить прибыль.

При создании системы сегментарного учета и отчетности необходимо учитывать следующее:

- затраты на внедрение и обслуживание системы должны быть меньше, чем получаемый от ее использования эффект;

- система должна обеспечивать конфиденциальность информации;

- система должна быть автоматизирована и универсальна.

Важнейшее условие построения системы сегментарного учета и отчетности - деление организации на центры ответственности.

При составлении сегментарной отчетности следует руководствоваться следующими принципами:

1) отчетность должна быть адресной, т.е., составленной в соответствии с информационными запросами конкретного получателя данных;

2) сегментарная отчетность должна быть максимально оперативной;

3) данные отчетности должны быть сопоставимы с данными предыдущих периодов, плановыми показателями.

Порядок составления бухгалтерской отчетности по сегментам для внешних пользователей регламентирован ПБУ 12/2010 «Информация по сегментам», утвержденный приказом Министерства финансов Российской Федерации от 08 ноября 2010 г. № 143 н.

Цель создания системы сегментарного учета и отчетности в организации, на мой взгляд - это обеспечение собственников и менеджеров всех уровней управления полной, оперативной и достоверной информацией о деятельности структурных подразделений для анализа и принятия грамотных управленческих решений. Эту информацию не может предоставить система финансового учета. Постановка же сегментарного учета, кроме того, позволяет усовершенствовать существующий в настоящее время на предприятии документооборот, оптимизировать показатели деятельности, как отдельных центров ответственности, так и предприятия в целом.

Сегментарная отчетность приобретает особую актуальность в настоящее время, так как способна раскрыть экономическую информацию об организации, существенно повлияв, таким образом, на ее конкурентное положение на рынке.

Список использованной литературы

1. Федеральный закон РФ «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 04.11.2014)
2. ПБУ 12/2010 «Информация по сегментам», утверждено приказом Минфина РФ от 08.11.2010 г. № 143н.
3. Вахрушина М.А. Бухгалтерский управленческий учет. М.: Омега-Л. 2010 г.
4. Каморджанова Н. А. Бухгалтерский финансовый учет. СПб.: Питер, 2010 г.
5. Ложников И. Комментарии к Положению по бухгалтерскому учету "Информация по сегментам" (ПБУ 12/2010) // Консультант бухгалтера. 2011.
6. Соколов А.А. Учет по сегментам деятельности коммерческой организации: формирование и анализ. М.: Финансы и статистика, 2010.

**Нурахмаева И.**  
ст. 3 курса БУАиА  
Научный руководитель:  
**Наврузбекова З.Р.**  
КФ СПбГЭУ

## **КЛАССИФИКАЦИЯ РЕГИСТРОВ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА**

Регистры бухгалтерского учета предназначены для систематизации и накопления информации, содержащейся в принятых к учету первичных учетных документах, для отражения на счетах бухгалтерского учета и в бухгалтерской отчетности. [4].

Регистры бухгалтерского учета могут вестись в специальных книгах (журналах), на отдельных листах и карточках, в виде машинограмм, полученных при использовании вычислительной техники, а также на машинных носителях информации. При ведении регистров бухгалтерского учета на машинных носителях информации должна быть предусмотрена возможность их вывода на бумажные носители информации [3].

Классифицируются учетные регистры по внешнему виду, по объему содержания операций, по назначению и по строению.

По внешнему виду учетные регистры делятся на бухгалтерские книги, карточки и свободные листы.

По характеру записей учетные регистры делятся на хронологические, систематические и комбинированные.

По строению регистры подразделяются на односторонние, двусторонние, многографные, линейные и шахматные.

По объему содержания операций делятся на синтетические и аналитические. [2]

Поступившие в бухгалтерию первичные документы обязательно подвергаются проверке как по форме (полнота и правильность оформления первичных документов, заполнения реквизитов), так и по содержанию (законность документируемых операций, логическая увязка отдельных показателей). Затем осуществляются регистрация и экономическая группировка их данных в системе синтетических и аналитических счетов бухгалтерского учета. С этой целью сведения об остатках имущества, хозяйственных средств и источниках их формирования, а также данные о хозяйственных операциях из соответствующих первичных или сводных документов записываются в учетные регистры.[7]

Под формой бухгалтерского учета понимается сочетание различных учетных регистров, их взаимосвязь, последовательность и способы осуществления учетных запи-

сей. К признакам отличающим одну форму от другого, относятся: внешний вид, назначение и содержание учетных регистров, последовательность учетных записей. [5]

Выделяют четыре основные формы учета: мемориально- ордерная, журнально-ордерная, и автоматизированная.

Мемориально- ордерная форма учета. В этой системе синтетический учет ведется в книгах и каждая хозяйственная операция оформляется мемориальным ордером, который содержит: порядковый номер, дату, бухгалтерскую проводку по хозяйственной операции, сумму и подпись ответственного лица.

Журнально- ордерная форма учета является наиболее удобной и прогрессивной. В ее основу лежит заполнение бухгалтерского регистра, называемого журналом ордером, по рекомендуемой типовой форме.

В современных условиях организации бухгалтерского учета наиболее распространенной формой является автоматизированная, с применением прикладных программных продуктов. [6]

После утверждения годового отчета учетные регистры группируют, переплетают и сдают на хранение в текущий архив организации.

Если в учетных записях указана неправильная корреспонденция счетов, то для исправления ошибок применяется способ «красное сторно». Сущность данного способа состоит в том, что вначале ошибочная проводка повторяется в той же корреспонденции счетов, но запись производится красными чернилами. Эта проводка записывается красными чернилами также в соответствующие учетные регистры. При подсчете итогов в учетных регистрах суммы, записанные красными чернилами, не прибавляются, а вычитаются из итога. Тем самым неправильная запись аннулируется, снимается отрицательными числами. После этого составляется новая проводка с правильной корреспонденцией счетов и записывается в регистры обычными чернилами.

Исправление ошибки оговаривается и подтверждается: в документах - подписями лиц, подписавших документ; в учетных регистрах - подписью лица, производящего исправление. Оговорку об исправлении делают на полях или в конце страницы, записывая в ней «исправлено» и правильный текст или сумму [8]

Кроме учетных регистров рекомендуются следующие формы разработочных таблиц:

В виде исключения по некоторым видам счетов, по которым имеется значительное количество лицевых счетов, могут быть заведены карточки аналитического учета и на основе их данных в конце месяца составляться оборотные ведомости.

Кроме того, ведутся инвентарные карточки или книги учета объектов основных средств, карточки или ведомости учета затрат на производство по калькулируемым объектам, а также сортовые сальдовые ведомости по учету материалов, сортовые (сальдовые или оборотные) ведомости по учету готовых изделий.

Основными регистрами этой формы учета являются журналы-ордера. Вспомогательные ведомости применяются обычно в тех случаях, когда необходимые аналитические показатели сложно получить непосредственно в журналах-ордерах. Поэтому данные первичных документов предварительно группируются в ведомостях, а их итоги затем переносятся в журналы-ордера.

Итоговые данные журналов-ордеров в конце месяца переносятся в главную книгу. По данным главной книги составляется сальдовый бухгалтерский баланс. В тех случаях, когда остатки по бухгалтерскому учету необходимо показать в сальдовом балансе по нескольким статьям, запись производится на основании учетных регистров. [9]

В процессе отражения хозяйственных операций в учетных регистрах могут быть допущены различные ошибки: в регистрах указан неправильный текст или сумма; неправильно подсчитаны итоги; неверно указаны корреспондирующие счета; записи сделаны не в те учетные регистры и др.

Для обнаружения допущенных ошибок в практике применения такие методы проверки, как пунктировка и выборка.

Сущность пунктировки состоит в том, что проверенные суммы обозначаются знаком «V» или точкой. Это позволяет проверяющему видеть, какие суммы им уже проверены и где может быть еще не найденная ошибка. В некоторых учетных регистрах имеется специальная строка «отметки» для проставления знака «V». [1]

Содержание регистров бухгалтерского учета и внутренней бухгалтерской отчетности является коммерческой тайной, а в случаях, предусмотренных законодательством Российской Федерации, - государственной тайной.

Лица, получившие доступ к информации, содержащейся в регистрах бухгалтерского учета и во внутренней бухгалтерской отчетности, обязаны хранить коммерческую и государственную тайну. За ее разглашение они несут ответственность, установленную законодательством Российской Федерации. [10].

#### Содержание

1. А. М. Сайгидмагомедов. Теория бухгалтерского учета. Моква, 2009
2. В. В. Говорова. Теория бухгалтерского учета. Москва. Форум- Инфра- М, 2010
3. Е. А. Мизиковского. Теория бухгалтерского учета. Москва, магистр 2010
4. С. Н. Поленова. Теория бухгалтерского учета, учебник. Москва, 2010
5. Н. Г. Сапожникова. Бухгалтерский учет. Кнорус. Москва, 2013
6. И. М. Дмитриева. Бухгалтерский учет и аудит. Москва, Юрайт, 2013
7. Интернет ресурс: [www.Grandars.ru](http://www.Grandars.ru) » Бухгалтерский учет » Основы бухгалтерского учета »
8. Интернет ресурс: [lonsphotography.com](http://lonsphotography.com)»фирма...Учетные регистры .html
9. Интернет ресурс: [be5.biz](http://be5.biz)»Главный бухгалтерТехника, формы и организация бухгалтерского учета
10. Приказ Минфина РФ от 29.07.1998 N 34н (ред. от 24.12.2010) "Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации" {КонсультантПлюс}

**Галимова А.Р.**

ФГБОУ ВПО «Казанский государственный аграрный университет»

**Клычова Г.С.**

д.э.н., профессор

## СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МОДЕЛЕЙ РЕГУЛИРОВАНИЯ АУДИТА В РАЗЛИЧНЫХ СТРАНАХ

Аудиторская деятельность – это предпринимательская деятельность аудиторов (или аудиторских фирм) по осуществлению независимых вневедомственных проверок бухгалтерской (финансовой) отчетности организации и индивидуальных предпринимателей.

Во всех странах аудит подвергается довольно сильному контролю. Это обусловлено тем, что эффективность аудиторской проверки выступает началом принятия множества экономических решений. В различных странах мира разрабатывается и применяется собственный порядок организации и регулирования аудиторской деятельности. Одновременно с этим, своеобразие организации аудиторской деятельности в разных странах обнаруживается по-разному это обусловлено степенью государственной регламентации и управление функционированием субъектов аудита.

Образование самостоятельных профессиональных организаций, государственных органов регулирования и контроля в отрасли аудита, общественных организаций в большинстве своем зависит от выбранной модели упорядочения аудиторской деятельности в той или иной стране. Другими словами, приоритетность государства или профессиональной организации в осуществлении организационных мероприятий аудиторской деятельности обуславливается выбранной моделью.

Так в Российской Федерации для регулирования аудиторской деятельности согласно закону об аудиторской деятельности формируется уполномоченный федеральный орган государственного регулирования аудиторской деятельности. Аудиторская деятельность в России образуется с учетом опыта, определившегося в мировой практической деятельности. Здесь принято выделять два существенных тезиса упорядочения аудиторской деятельности: согласно первому тезису аудиторская деятельность неукоснительно регулируется централизованными органами, которым поручены обязанности государственного контроля за аудиторской деятельностью (Австрия, Испания, Франция, Германия). Согласно другому - аудит ориентирован в большинстве своем на потребности акционеров, инвесторов, кредиторов и иных экономических субъектов. Аудиторская деятельность в определенном роде саморегулируется и регулируется большей частью социальными аудиторскими образованиями (США, Великобритания). В этих странах центральными пользователями аудиторской информации выступают инвесторы, кредиторы, банки, страховые компании, биржи. Например, во Франции государство, устанавливая нормы, нормативы аудита, осуществляет запись аудиторов и аудиторских фирм и контроль за их инициативностью. В таких странах как США, Великобритания, этот процесс регулируется общественными высокопрофессиональными аудиторскими организациями.

Стоит отметить, что оценка мировых подходов к организации и регулированию аудиторской деятельности дает возможность определить существование в практике аудита двух концепций регулирования аудита – государственной и профессиональной.

Сравнивая российский и западные подходы к проведению аудита, можем сказать, что они схожи друг с другом, но есть и различия. К примеру, целью аудита на западе является выявление истинной достоверности данных бухгалтерской отчетности, в России же - установление строгого соответствия данных отчетности требованиям нормативных документов; основными пользователями информации на Западе выступают собственники, инвесторы и кредиторы, в России - чаще всего налоговая инспекция.

Для большей наглядности рассмотрим сравнительную характеристику регулирования аудиторской деятельности в развитых странах.

Таблица 1- Сравнительная характеристика регулирования аудиторской деятельности в развитых странах на примере США, Швеции, Германии, России

| Отличительный признак                           | Развитые страны   |  |  |  |
|---|---|--|--|--|
|   | США   | Швеция   | Германия   | Россия   |
| Законодательные акты                            | Как такого законодательного акта для всей страны не существует, поскольку в разных штатах требования неравные | Закон "Об аудиторских", с инструкцией комиссии по аудиторской деятельности   | Закон о профессиональном уставе аудиторов  | ФЗ «Об аудиторской деятельности»   |
| Органы, регулирующие аудиторскую деятельность   | Аудиторы Главной Службы Учета контрольной службы законодательной власти                                       | Комиссия по аудиторской деятельности (КАД)   | Палата аудиторов   | Уполномоченный федеральный орган   |
| Кто осуществляет аудиторскую деятельность       | Аудиторы Главной Службы Учета, внутривозвращаемые аудиторы, дипломированные общественные бухгалтеры           | Индивидуальный предприниматель или в товариществе с солидарной ответственностью, акционерном обществе. Аудитору дозволено наниматься исключительно в другую аудиторскую фирму. | В частном порядке т.е. в аудиторской фирме назначается аудитор.  | Или аудиторская фирма, или индивидуальный предприниматель.   |
| Организационно-правовая форма аудиторской фирмы | Единоличное владение, товарищество и профессиональные корпорации  | Товарищества с солидарной ответственностью и акционерные общества.   | Акционерное общество, командитное акционерное общество с ограниченной ответственностью, открытое торговое товарищество и командитное общество. | Любая, за исключением открытого акционерного общества (ОАО), государственного или муниципального унитарного предприятия, не- |

|  |   |  |  |  |
|--|---|--|--|--|
|  |   |  |  | коммерческой организации.  |
| Требования, предъявляемые к базовому образованию | Квалифицированные дипломированные специалисты с опытом практической работы - год и более по этой профессии. | Дипломированный специалист, имеющий практическую подготовку в течение минимум трех лет при условии, что она имела своим содержанием аудит годового заключения счетов предприятий или сходных документов бухгалтерской отчетности | Дипломированные юристы или экономисты, с опытом практической работы не менее 5 лет, из которых по меньшей мере 4 - в области аудита. | Физические лица, имеющие высшее экономическое или юридическое образование, а также практический опыт работы. Практический опыт определяется стажем работы не менее трех из последних пяти лет в качестве аудитора, экономиста, ревизора, научного работника или преподавателя по экономическому профилю. |

По данной таблице видно, что какие бы законодательные акты не регламентировали функциональность аудиторов в разных странах, какие бы не были органы, регулирующие аудиторскую деятельность, организационно-правовые формы аудиторских фирм, самым главным и основным требованием является наличие высшего юридического или экономического образования с трудовым стажем. Сопоставляя нормативно-правовые акты различных зарубежных стран с российскими об организации аудита, можно выявить явное сходство в принятии решений по ряду вопросов сравнительно данной сферы предпринимательской деятельности. К примеру, в нормативно-правовых актах практически всех государств наблюдается положение о необходимости проведения аудита годовой финансовой отчетности предприятия.

Из всего вышесказанного следует, что базовые принципы организации аудиторской деятельности зависят от уровня экономического развития, на котором находится страна. Кроме того, если мы будем говорить о степени государственного регулирования и контроля за функционированием субъектов аудиторской деятельности, то следует выделить высокий, средний и низкий степени и тогда можно будет установить соответственно три модели организации и регулирования аудиторской деятельности: жесткую, смешанную и мягкую. Экономически развитым странам в большей степени присущая мягкая модель организации аудита. Странам, которые находятся на начальном этапе рыночных отношений, присущая жесткая и смешанные модели. Так, мягкая модель организации и регулирования аудиторской деятельности присуща США, Великобритании, Болгарии; жесткая модель – Франции, Германии, России, Польши, Израилю и др.; смешанная модель - Украине, Литве, Молдавии и др.

Подводя итоги, следует отметить, что содержание и функции аудита в любой стране определяют элемент ее финансово-экономической системы. И важнейшей задачей аудиторских фирм на данном этапе выступает контроль за соблюдением законодательства, регулирующего финансово-хозяйственную деятельность предприятий, ведение бухгалтерского учета, составление финансовой отчетности, и обеспечение всех пользователей объективной информацией о финансовом положении той или иной фирмы, банка, кооператива и т. д.

**ФГБОУ ВОСПБГЭУ**

филиал в г. Кизляре студ. 3 к. напр. «экономика»  
проф. «ЭиБУ»

**Алиева П.З.**

Научный руководитель:  
ст. преп.

**Шиукашвили Т.Т.**

## **НЕОБХОДИМОСТЬ ВЕДЕНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ**

Дискуссии относительно целесообразности и возможного практического разделения учета на финансовый и управленческий в нашей стране остаются актуальными вот уже более десяти лет. Ученые, практики, консультанты и руководители предприятий разделились на два лагеря: приверженцы и противники такого раздела. И пока наши специалисты дискусируют относительно предмета и метода управленческого учета, эта новая сфера деятельности все больше интересует управленцев и собственников крупных предприятий. А особенно представителей иностранного бизнеса.

И это неудивительно. Традиционный бухгалтерский учет сейчас, в современных условиях и режиме постоянных изменений, не удовлетворяет требования управленческого звена компании. Для успешного и оперативного руководства предприятием необходима информация, которая, к сожалению, в финансовом учете отсутствует или же очередными изменениями подтянута под налоговое законодательство. Поэтому постепенно возникает новое направление деятельности финансовых работников, которое представляет собой синтез учета, калькуляции, анализа и прогнозирования. Исходя из этого, финансовый менеджер (бухгалтер аналитик) выполняет более широкие функции, нежели традиционная бухгалтерия и вовлекается в команду, которая осуществляет

финансовое управление компанией. Все это усиливает требования к компетентности специалистов по управленческому учету[1].

Становится понятно, что овладение методами управленческого учета, без использования которых сегодня невозможно эффективно управлять компанией, стало весьма актуальным. Поэтому на сегодняшний день приоритетным заданием для прогрессивных компаний становится подготовка высококвалифицированных специалистов с управленческого учета, которые смогли бы организовать аналитическую работу на предприятии. Такой специалист сможет обеспечить создание и функционирование системы учета, как самой компании, так и ее подразделений. Для этого он должен уметь выделять центры ответственности предприятия, создавать для каждого такого центра бюджеты, регулярно составлять отчеты об их выполнении, а также анализировать причины отклонений и оценивать деятельность центра. Другими словами квалифицированный финансовый менеджер или бухгалтер аналитик обеспечит руководство всей необходимой информацией для успешного управления компанией.

В России сформировались многочисленные и противоречивые подходы к толкованию управленческого учета и его организации. В узком смысле система управленческого учета сводится к калькулированию себестоимости продукции и прибыли, оперативному учету, бюджетированию и учету в разрезе бюджетных статей. Абсурдная, но распространенная трактовка управленческого учета — это теневой подход, когда объединяют «белые» и «черные» финансовые потоки. Почему же трактовка управленческого учета отечественными учеными и практиками так противоречива?

В настоящее время в России понятие «управленческий учет» и в специальной литературе, и в хозяйственной практике используется как в узком, так и широком смысле.

Определение управленческого учета в широком смысле относится к классическому управленческому учету. Подход в узком смысле в лучшем случае придает статус системы управленческого учета одному из ее модулей, в худшем — сводит к отдельным процедурам, например документообороту.

Если обратиться к мировой практике, то для нее характерен классический управленческий учет, сформировавшийся в середине XX в. как система, интегрирующая бюджетные, счетоводческие и аналитические процедуры и обеспечивающая в современных рыночных условиях потребности менеджеров во внутрифирменном управлении.

Классический управленческий учет имеет следующие модификации: организация управленческого учета на основе маржинального подхода и организация управленческого учета по сферам деятельности.

Управленческий учет выделился из бухгалтерского (финансового) под воздействием объективных процессов, главными из которых являются конкуренция и рост масштабов деятельности. В нем синтезировались часть бухгалтерского учета и часть оперативного учета. Управленческий учет предназначен только для внутренних пользователей, удовлетворяет их информационные потребности как в целом по предприятию за конкретный период, так и по отдельным сферам деятельности, процессам, продуктам за любые промежутки времени[2].

Хочется добавить акцент на тот факт, что в целях управления от учета требуются данные в режиме реального времени, финансовый же учет предоставляет данные по периодам. Это основное следствие деления учета на управленческий и финансовый. С появлением компьютеров управленческий учет перестал использовать и двойную запись в подавляющем большинстве систем. Кроме этого в управленческом учете зача-

стую требуются данные в натуральном выражении единиц учета (количество), а финансовый ведется в выражении учетной (опорной валюты). С другой стороны финансовый учет строится на основании сбалансированных данных, что обеспечивается принципом двойной записи. При добротной проверке расчетных данных баланса к реальному положению вещей, данные о доходах и расходах и движении денежных средств можно считать достоверными. В управленческом же учете, с отказом от сбалансированности утрачена и достоверность. Таким образом можно сделать вывод, что деление учета на финансовый и управленческий - это компромисс, когда в целях управления обеспечиваются данные в масштабе реального времени с утратой достоверности, а в целях контроля обеспечиваются достоверные данные с утратой масштаба реального времени. В будущем системы учета должны быть объединены, но для этого необходимо изменить базисный принцип ведения учета.

В настоящее время немногие российские компании имеют настолько отлаженную систему бухгалтерского учета, чтобы она была пригодна для оперативного управления и анализа. Информация, необходимая для оперативного управления компанией, содержится в системе управленческого учета, который на сегодняшний день считают одним из самых перспективных направлений бухгалтерской практики.

Управленческий учет можно определить как самостоятельное направление бухгалтерского учета организации, которое обеспечивает ее управленческий аппарат информацией, используемой для планирования, управления, контроля и оценки как организации в целом, так и ее структурных подразделений. По сути, управленческий учет — это самостоятельная система планирования, финансирования, расходования и контроля над процессами жизнедеятельности компании с помощью инструментов учета и отчетности.

На сегодняшний день, управленческий учет является неотъемлемым инструментом управления организацией, позволяющим повысить качество и оперативность принимаемых руководством компании решений, максимизировать ожидаемый результат и повысить эффективность управления компанией в целом.

Таким образом, управленческий учет выступает в качестве информационного фундамента управления внутренней деятельностью предприятия, его стратегией и тактикой.

#### Литература:

1. Бухгалтерский управленческий учет: Учебное пособие / В.И. Бережной, Г.Е. Крохочева, В.В. Лесняк. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 176 с.
2. Бухгалтерский управленческий учет: Учебное пособие / Н.П. Кондраков, М.А. Иванова. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - 352 с.

**Касумова С.А.**  
ст. 3 курса Фик  
Научный руководитель:  
**Алибеков Ш.И.**  
КФ СПбГЭУ

## ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ МЕТОДА ABC И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

В условиях жесткой конкуренции одним из главных преимуществ фирмы становится невысокая себестоимость продукта. Ошибки при расчете себестоимости могут привести к неверным управленческим решениям: снятию с производства рентабельной продукции либо, наоборот, увеличению выпуска неперспективного продукта. Применение метода ABC (Activity based costing) позволяет руководителю более точно установить стоимость того или иного продукта, особенно в ситуации, когда косвенные затраты превосходят прямые. Метод ABC основан на том, что расходы образуются в результате выполнения определенных операций.

На первом этапе стоимость косвенных расходов в компании переносится на ресурсы пропорционально выбранным драйверам затрат. На втором этапе разрабатывается структура операций, необходимых в целях создания продукта. После этого стоимость ресурсов, рассчитанная на предыдущем этапе, переносится на операции пропорционально выбранным драйверам ресурсов. На третьем этапе стоимость операций «поглощается» объектами расходов согласно драйверам операций. Итогом этого является вычисленная себестоимость объектов затрат, например продукта.

### Этап 1. Распределение затрат на ресурсы

Для того чтобы рассчитать стоимость ресурсов, рекомендуется, во-первых, определить структуру ресурсов, а также перечень затрат, направляемых на обеспечение деятельности каждого ресурса, а во-вторых, распределить расходы на ресурсы.

### Этап 2. Перенесение стоимости ресурсов на операции

Как уже отмечалось, стоимость ресурсов переносится на операции согласно драйверам ресурсов. Чаще всего применяют такие драйверы, как рабочие часы (для персонала), машинное время (для оборудования) и т. п. Определив стоимость применения единицы драйвера ресурсов (стоимость одного часа работы сотрудника, оборудования) и количество единиц драйвера, употребляемых каждой операцией, можно рассчитать стоимость данного ресурса, переносимую на определенную операцию.

### Этап 3. Распределение стоимости основных операций на объекты затрат

На последнем этапе стоимость основных операций распределяется на объекты затрат. По аналогии с предыдущими этапами это распределение осуществляется пропорционально драйверам. В качестве драйверов операций выступают количественные свойства самих объектов расходов, к примеру объем продаж либо объем производства в денежном или натуральном выражении.[3]

Как уже отмечалось, ABC дает возможность предприятию с высокой степенью достоверности определять стоимость и эффективность операций, оценивать результативность применения ресурсов и вычислять себестоимость продукта (работ, услуг). Часто данные, полученные таким методом, полностью отличаются от итогов традиционных методов калькуляции.

На основе данных о реальной себестоимости выпускаемой продукции организация сможет принимать заключения об изменении товарного ассортимента, снижении цены и ликвидации канала сбыта.[5]

Таким образом, использование метода ABC дает возможность получать обоснованные решения в отношении:

- снижения издержек. Реальная картина издержек дает возможность точнее определять типы расходов, которые нужно оптимизировать;

- ценовой политики. Точное отнесение издержек на объекты калькуляции дает возможность установить нижнюю границу цен, дальнейшее снижение которых относительно такой границы ведет к убыточности продукта;
- товарно-ассортиментной политики. Реальная себестоимость позволяет разработать план действий по отношению к тому или другому продукту — снять с производства, оптимизировать затраты либо поддерживать на текущем уровне;
- оценки стоимости операций. Можно решить, целесообразно ли передавать те или иные операции подрядчикам или нужно осуществлять организационные преобразования.

Однако нужно заявить и о проблемах, которые имеют все шансы возникнуть при внедрении метода ABC. В первую очередь это большая трудоемкость и значимые расходы на метода ABC на предприятии.

Помимо этого, потребуются некоторые временные расходы: в больших компаниях в внедрение метода ABC может понадобиться около года, в небольших компаниях с относительно несложными процессами внедрение может проходить значительно быстрее.[4]

Важно, чтобы все затрагиваемые системой ABC а участвовали в ее разработке и внедрении, чтобы новейшая система получала одобрение по всей организации и была наиболее продуманной.

Нужно создать официальный проект, план и бюджет проекта. В плане должны быть четко сформулированы конкретные итоги проекта, задачи, которые нужно выполнить, и дана оценка времени, которое понадобится на выполнение каждой задачи. Эти задачи затем должны быть выстроены в логическую последовательность с целью построения графика. Внутренние и внешние затраты должны быть оценены и согласованы с планом в целях разработки поэтапного бюджета, что позволит проследить процесс работы над проектом и его стоимость.[3]

Другим значимым элементом эффективного внедрения ABC является обучение. Хотя необязательно, чтобы руководители стали профессионалами в области ABC, они обязаны понимать потребность в новой системе, ее достоинства и главные концепции. С другой стороны, члены команды проекта, которые фактически отвечают за разработку и внедрение ABC, должны четко понимать, что и как совершается в этой системе. Потому как ABC является в равной степени и искусством, и наукой, недостаточно просто изучить принцип работы. Для разработки и внедрения необходимо понять и осознать различные альтернативные подходы, масштабы и принципы работы системы, чтобы выбрать и применять те из них, которые дадут наилучшие результаты для конкретной организации.

Те, кто будет наполнять систему информацией - как на стадиях ее разработки, так и на этапе внедрения, должны понимать важность предоставляемых ими данных. Неправильные ответы на вопросы, задаваемые командой проекта на стадиях разработки, могут привести к неправильному построению системы. Недостаток понимания того, какие данные должны включаться в систему после ее запуска, приведет к неточному отражению затрат. С целью обеспечения точности ввода данных необходимо провести учебные курсы, созданные для каждой группы сотрудников.

Наконец, система не будет эффективной, если пользователи не будут понимать новую информацию, которую предоставляет ABC. Даже самая лучшая система ABC не даст хорошего результата, если никто не будет понимать, как пользоваться ее информацией. Важно не просто создать и внедрить теоретически качественную и правильно поддерживаемую систему.

Гораздо важнее:

- научить руководство пользоваться системой АВС;
- обеспечить получение руководством не просто полезных, но и понятных отчетов;
- поддерживать в системе АВС актуальную информацию.

#### **Список использованной литературы**

1. Федеральный закон от 6 декабря 2011 года N 402-ФЗ "О бухгалтерском учете"
2. Постановление Правительства РФ от 5.08.92 г. № 552 "Об утверждении положения о составе затрат по производству и реализации продукции (работ, услуг), включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг), и о порядке формирования финансовых результатов, учитываемых при налогообложении прибыли" .
3. Н.П.Кондраков "Бухгалтерский учет": Учебник. Москва, 2008 - 168 с.
4. Ефимов Е.Е. Метод АВС: Учебно-методическое пособие. Ульяновск, 2012 - 32 с.
5. Ерижев М.К. Развитие методов управления затратами, учёта и калькулирования себестоимости: Учебное пособие. Москва, 2010 -25 с.

**Яруллина Ч.Р.**

ФГБОУ ВПО «Казанский государственный аграрный университет»

**Закирова А.Р.**

д.э.н., доцент

### **ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ СОЦИАЛЬНОГО АУДИТА**

Социальный аудит представляет собой новое направление в современных общественных науках и социальной практике мировой экономики. Он начал зарождаться во второй половине XX века и предпосылками являются важные структурные преобразования в социально-экономической системе рыночного хозяйства [5].

Цель социального аудита: получить объективную информацию о характере социоэкономических отношений в установленной сфере исследований.

Предмет социального аудита - это достоверная и объективная информация, которая поступает со всех уровней исследования социоэкономических отношений через анализ имеющейся нормативно-правовой документации.

Объектом социального аудита являются социоэкономические отношения в контексте подготовки, исполнения и совершении двух – и трехсторонних соглашений и коллективных договоров, программ и планов социального развития, которые действуют на всех сферах деятельности организации.

Тем не менее, необходимо отметить, что проводить социальный аудит гораздо сложнее, чем другие виды аудита. Так как предметом исследования здесь являются люди. Разумеется, управлять человеческими ресурсами значительно труднее, чем финансовыми.

Обязательным и важным этапом подготовки проведения социального аудита является планирование, когда разрабатывается тактика и стратегия проведения аудита.

На уровне организации изучаются следующие вопросы, которые затрагивают конкретные характеристики качества трудовой жизни:

1. Аудит трудового потенциала: образование, профессионализм, умения, психофизическое состояние сотрудника.

2. Аудит мотивационной области: отношение к имуществу, содержание труда, моральное и материальное стимулирование труда, участие сотрудника в управлении, социальная защищенность сотрудника [6].

Необходимо учитывать и психологический фон, преобладающий в трудовом коллективе.

Следует изучить влияние психологических особенностей сотрудников на мотивацию к труду и социальный климат.

При проведении социального аудита должны быть составлены следующие документы: план изучения объектов социального аудита; программа проведения социального аудита; акты; рабочие документы и материалы; отчет и другие документы (предписания, предписания, информационные письма), составленные по результатам социального аудита. При составлении плана аудита нужно рассчитать уровень существенности и аудиторский риск.

Социальные аудиторы должны составлять рабочие документы в достаточно полной и подробной форме, для того чтобы было понятно, как была реализована технология проведения социального аудита на всех его этапах.

Рабочая документация должна быть полной и подробной и отражать все вопросы, которые были рассмотрены в процессе проведения социального аудита.

После окончания социального аудита аудиторы рабочую документацию сдают в архив своего агентства, где они хранятся в папках в течение нескольких лет.

Основными источниками социально-экономической информации об организации являются: общие документы; документы, которые регламентируют кадровые процессы; общая информация о сотрудниках и ряд других источников.

К общим документам можно отнести: устав организации; документы о регистрации организации; организационная структура; штатные расписания; протоколы заседаний совета директоров, собраний акционеров, учредителей, трудового коллектива; учетная политика организации; документы планирования социальной деятельности организации; коллективный договор; социальная, статистическая, бухгалтерская отчетность и т.д. [2]

Общую информацию о работниках организации получают, изучив: процесс планирования кадрового резерва, в том числе информацию о частоте его пересмотра, пересматриваемых должностях, процессе пересмотра и определения сотрудников с высоким потенциалом; список всех работников с высоким потенциалом и документально оформленный план их развития; все документы по планированию кадрового резерва в отношении всех руководящих и профессиональных должностей; копии всех официальных информационных для работников по заработной плате, льготами т.д. [6].

После изучения всех необходимых данных, социальные аудиторы начинают сбор аудиторских доказательств.

Аудиторские доказательства - это информация, которую социальные аудиторы получают для его представителей и третьих лиц в ходе проведения социального аудита на объекте аудита, или результат ее анализа, дающий возможность выразить собственное мнение аудитора по предмету социального аудита, это также документальные источники информации, заключения экспертов.

Социальный аудитор самостоятельно определяет объем информации, достаточный для выражения объективного заключения, опираясь на свой профессиональный опыт и учитывая другие факторы.

Аудиторские доказательства бывают трех видов:

1) внутренние- включают информацию, которая получена от самого объекта социального аудита, а также его представителей в письменном или устном виде;

2) внешние - содержат информацию, которая получена от третьих лиц в письменном виде;

3) смешанные - состоят из информации, которая получена от объекта социального аудита в письменном или устном виде, и подтверждена третьей стороной в письменном виде [1].

Источниками получения аудиторских доказательств могут быть: первичные документы и показатели социэкономической отчетности объекта социального аудита; устные показания работников и третьих лиц; результаты анализа финансово-хозяйственной и социальной деятельности; результаты инвентаризации обязательств, которые проводятся работниками объекта социального аудита; сопутствующая отчетность др. [3]

Рассмотрим процедуру ознакомления социального аудитора с основными документами организации.

Для ознакомления с организацией и составления программы проведения социального аудита социальный аудитор сначала должен провести: предварительное анкетирование работников; опрос работников; изучение социального баланса организации, который составляется обычно раз в 3 года; проверки на местах; изучение планов социальной развития организации; выборочные проверки [5].

Данные процедуры позволяют разработать программу проверки, подстроенную именно под данную организацию, и определить важные места, на которых надо будет сосредоточить дальнейшую работу.

По результатам проведения проверки необходимо составить аудиторское заключение.

Основные факторы, которые препятствуют внедрению практики проведения социального аудита в российских организациях, это:

- нежелание руководства осуществлять расходы на проведение социального аудита;

- руководство организации опасается, что рабочий персонал будет знать о существующем состоянии социальной политики в организации;

- отсутствие законодательной и нормативной базы проведения социального аудита, недостаточность информации и опыта.

Проведение социального аудита даст следующие положительные результаты: сократит операционные расходы; улучшит имидж и репутацию организации; увеличит продажи и заинтересованность потребителей; снизит текучесть кадров; повысит лояльность и мотивацию сотрудников; сократит давление со стороны проверяющих органов.

Мы полагаем, что проведение социального аудита для организаций является одним из главных факторов успеха как на российском рынке, так и зарубежном. Так как проведение социального аудита дает возможность выявить скрытые причины неэффективности деятельности организаций.

#### Литература

1. Закирова А.Р. Аудит управленческого учета в сельскохозяйственных организациях // Вестник Казанского государственного финансово-экономического института. – 2007. - № 3. – С. 28-30.

2. Закирова А.Р. Организация системы внутреннего контроля в сельскохозяй-

ственных предприятиях // РИСК: Ресурсы, информация, снабжение, конкуренция. – 2010. - № 3.2. – С. 52-55.

3. Закирова А.Р., Яруллина Ч.Р. Проведение социального аудита в сельскохозяйственной организации // В сборнике: «Наука и образование в XXI веке» сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции в 17 частях. 2014. С 81-82.

4. Клычова Г.С., Закирова А.Р. Совершенствование системы внутреннего контроля сельскохозяйственных организаций в условиях вступления в ВТО // Бухучет в сельском хозяйстве. – 2013. - № 11. – С. 35-39.

5. Мизиковский Е.А., Рубцова Е.М. Современная концепция социального аудита и корпоративной социальной отчетности// Аудиторские ведомости. -2013.-№11. – С.40-50.

6. Хмелев С.А. Социальный аудит как фактор повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности крупных промышленных предприятий // Вектор науки ТГУ. – 2010. –Специальный выпуск №1. – С.18-21.

**Казанова Ф.Ж.**

Научный руководитель:

**Ахметова Л.А.**

## **ТУРИСТСКИЙ МУЛЬТИПЛИКАТОР КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА**

На сегодняшний день одним из важных условий перспективного развития регионов является формирование нового имиджа, как успешно развивающегося, надежного и безопасного для проживания и отдыха. Создание положительного имиджа регионов, это работа всех без исключения институтов национальной культуры и всех объектов курортно-рекреационного сектора.

В туристском плане Кабардино-Балкарская республика обладает рядом конкурентных преимуществ, на основе которых может быть сформирована современная, весьма эффективная деятельность отрасли туризма, что в свою очередь приведет, в частности, к созданию положительного образа региона, и, в общем, к развитию экономики КБР.

Успешное развитие туризма связано с ясной картиной его экономической значимости для страны, определяемой как прямым, так и косвенным влиянием. Прямое воздействие туризма на экономику страны выражается его вкладом в доходную часть бюджетов различных уровней через налоги, а также в формирование валового внутреннего продукта.

Прямое воздействие туризма на социальную сферу выражается параметрами повышения качества трудовых ресурсов через отдых и оздоровление, а также количеством созданных рабочих мест в данной отрасли.

Косвенное воздействие туризма гораздо шире по своей социально-экономической природе, а его совокупное воздействие намного превосходит прямой экономический социальный эффект. Причиной тому является эффект мультипликатора, когда, когда по цепочке «расходы-доходы» через туризм стимулируется развитие других, связанных с ним так называемых смежных (сопутствующих) отраслей. Чем выше

расходы туристов в месте их пребывания и больше число оборотов (транзакций) расходов – доходов, тем выше косвенное (мультипликативное) воздействие туризма.

В соответствии с российским законодательством, а именно ФЗ от 24 ноября 1996 г. № 132-ФЗ «Об основах туристской деятельности Российской Федерации», туристская индустрия – это совокупность гостиниц и иных средств размещения, средств транспорта, объектов общественного питания, объектов и средств развлечения, объектов познавательного, спортивного и иного назначения, организаций, осуществляющих туроператорскую и турагентскую деятельность, а также организаций, предоставляющих экскурсионные услуги и услуги гидов-переводчиков.

В соответствии с теорией туристского мультипликатора в перечень объектов туристской индустрии необходимо включать также ряд предприятий других отраслей экономики, имеющих косвенное отношение к туризму, но без которых производство туристских услуг состояться не может. [1]

Суть методологического подхода к оценке косвенного воздействия туризма состоит в специфике доходов и расходов в сфере туризма. Расходы туристов в месте их пребывания – это доходы туристских предприятий, транспортных компаний, сферы торговли, бытового обслуживания, связи, предприятий сферы досуга и развлечений и др. Для данных предприятий эти доходы – дополнительная прибыль, инвестиции, заработная плата, дополнительные рабочие места и др. Для федерального, регионального и муниципального бюджетов – это дополнительные налоги, платежи, сборы и пошлины.

Далее в очередном цикле дополнительные доходы работников предприятий тратятся на приобретение товаров и услуг, что стимулирует производство товаров народного потребления и сфера платных услуг населению.

Таким образом, реализуется процесс бесконечной геометрической прогрессии: доходы – расходы – доходы – расходы.

Косвенное воздействие туризма на экономику зависит не только от расходов туристов в месте их пребывания, но и склонности к накоплению (сбережению) населения и предприятий, участвующих в данном цикле. Чем выше развитие туризма в регионе, тем выше его мультипликативный эффект, что стимулирует расходы и снижает склонность населения к накоплению.

Для конкретного региона туристский мультипликатор – это коэффициент увеличения доходов в экономике и социальной сфере региона в зависимости от расходов туристов в этом регионе. [2]

Туристический рынок характеризуется в основном преобладанием въездного туризма над выездным, что естественно влияет на мультипликативный эффект.

Муратова Л.И. в своей статье «Туризм как стратегический мультипликатор экономического развития», определяет круг отраслей получающие наибольший эффект от развития туризма.

Смежные отрасли, позволяющие ТРК получить значительный мультипликационный эффект отражены в таблице:

|   |
|---|
| Функционирование туристско-рекреационного комплекса (ТРК) стимулирует рост разнообразных смежных отраслей, позволяя получить значительный мультипликативный (экономический и социальный) эффект, в рамках развития: |
| • транспортной инфраструктуры (автомобильных и железных дорог, авиаперевозок);  |
| • агропромышленного комплекса (сельского хозяйства, пищевой промышленности и общественного питания);  |
| • информационно-телекоммуникационных систем, в том числе, Интернет-   |

|   |
|---|
| маркетинга, онлайн-бронирования, телефонной и мобильной связи и т.д.;   |
| • оптовой и розничной торговли, с целью обслуживания туристско-рекреационного комплекса и самих рекреантов;                                     |
| • энергетических и коммунальных систем в связи с необходимостью качественного и бесперебойного обеспечения ТРК энергией и услугами;             |
| • системы подготовки, переподготовки и повышения квалификации профессиональных кадров на основе соответствующих образовательных учреждений. [3] |

[Авторская]

Надо отметить, ряд факторов, которые при планомерном и правильном развитии туризма будут способствовать повышению мультипликативного эффекта:

- правильный туристский имидж;
- эффективная рекламная стратегия;
- развитая туристская инфраструктура и индустрия туризма
- наличие высокоаттрактивных, доступных и экологически чистых туристских ресурсов;
- развитая потребительская сфера
- наличие высококвалифицированных кадров в сфере туризма;
- высокий уровень безопасности в месте пребывания туристов;
- разумная ценовая политика;
- эффективная поддержка туризма на федеральном, региональном и местном уровнях и др.

Таблица 1. Туристско-рекреационный комплекс и его мультипликативный эффект в экономике КБР

| Годы | ВРП, млн. руб. | Объемы продукции ТРК, млн. руб. | Мультипликативный эффект ТРК, млн. руб. | ТРК с учетом мультипликативного эффекта, млн. руб. | ТРК с учетом мультипликативн. эффекта к ВРП, % |
|------|----------------|---------------------------------|---|--|--|
| 2006 | 40974          | 1186                            | 309                                     | 1508   | 3,68   |
| 2007 | 44421          | 1299                            | 1069                                    | 2412   | 5,43   |
| 2008 | 48770          | 1410                            | 2070                                    | 3555   | 7,29   |
| 2009 | 53119          | 1513                            | 3310                                    | 4937   | 9,29   |
| 2010 | 57468          | 1609                            | 4789                                    | 6559   | 11,41  |
| 2011 | 58576          | 1790                            | 5378                                    | 7983   | 12,31  |
| 2012 | 59262          | 1823                            | 59987                                   | 8035   | 13,43  |
| 2013 | 60689          | 1889                            | 6549                                    | 8294   | 13,74  |

Авторские расчеты Шежева В.Х. по данным госстатистики Кабардино-Балкарии

Проведенные расчёты Шеожевым В.Х. свидетельствуют о том, что в динамике выявленный рост мультипликативно связанных с ТРК смежных отраслей региональной экономики обусловлен как фактором времени, так и влиянием собственно туристско-рекреационного комплекса. Очевидно, что разница соответствующих оценок по годам дает возможность определить необходимые уровни мультипликативного эффекта. [4]

Мультипликативный эффект ТРК, выявленный с позиций влияния этого комплекса на развитие смежных видов экономической деятельности, судя по проведенным расчетам, определяется в размере от 309 млн. руб. в 2006г., до 6549 млн. руб. в 2013 г.

В итоге, удельный вес туристско-рекреационного комплекса, с учетом как непосредственного, так и опосредованного эффекта, в валовом региональном продукте КБР может возрасти с 3,68% в 2006г. до 13,74% в 2013 г. В общей величине совокупного эффекта ТРК доля мультипликативного последовательно и закономерно увеличивается с 20,5% в 2006г. до 83% в 2013 г.

Круг основных показателей, характеризующих экономический эффект от туристской индустрии, достаточно определен. Существует семь видов туристских мультипликаторов, которые могут быть рассчитаны для любой национальной экономики:

- 1) мультипликатор выпуска;
- 2) мультипликатор продаж;
- 3) мультипликатор дохода;
- 4) мультипликатор занятости;
- 5) мультипликатор заработной платы;
- 6) мультипликатор государственных доходов;
- 7) мультипликатор импорта [6].

Все виды мультипликаторов выражают положительную обратную связь на выходную величину управляемой системы.

В настоящее время важность оценки мультипликативного эффекта развития туристско-рекреационной сферы республики, определения ее потенциального вклада в развитие экономики, комплексного развития этой сферы и смежных отраслей неоспорима.

Разработка и реализация концепции развития туризма, особенно туристско-рекреационного комплекса «Приэльбрусье», а также проведение политики структурной рационализации, на основе приоритетного развития рекреации и определения направлений развития, связанных с ней отраслей, позволит существенно увеличить динамику экономического развития КБР, будет способствовать сокращению безработицы и улучшению социального положения населения республики.

Таблица 2. Основные показатели деятельности предприятий курортно-рекреационного комплекса КБР за 2012-2013 гг.

| № п/п | Наименование показателя   | 2012 г. | 2013 г. | Темп роста, % |
|-------|---|---------|---------|---------------|
| 1     | Количество мест в действующих учреждениях курорта и туризма, койко-мест | 13322   | 13257   | 99,5          |
|       | из них действующих  | 1317    | 12908   | 98,5          |
|       | в том числе   |         |         |               |
|       | В санаторно-курортных учреждениях                                       | 6328    | 6367    | 100,6         |
|       | В гостиницах, базах и пансионатах отдыха                                | 3849    | 3746    | 97,3          |
|       | В оздоровительных лагерях   | 2930    | 2795    | 95,4          |

|   |  |        |        |       |
|---|--|--------|--------|-------|
| 2 | Численность обслуженных, человек                               | 109467 | 113389 | 103,6 |
|   | В том числе  |        |        |       |
|   | В санаторно-курортных учреждениях                              | 53342  | 59438  | 111,4 |
|   | В гостиницах, базах и пансионатах отдыха                       | 47031  | 46966  | 99,9  |
|   | В оздоровительных лагерях                                      | 9095   | 6985   | 76,8  |
| 3 | Объем предоставленных услуг, млн. руб.                         | 853,3  | 1005,1 | 118,1 |
|   | В том числе  |        |        |       |
|   | От основного вида деятельности                                 | 824,3  | 970,3  | 117,7 |
| 4 | Загрузка коечной емкости, %                                    | 52,3   | 56,6   |       |
| 5 | Прибыль, млн. руб.   | 15,7   | 22,5   | 143,2 |
| 6 | Платежи в бюджеты всех уровней и внебюджетные фонды, млн. руб. | 111,85 | 131,88 | 117,9 |
| 7 | Платежи в бюджет КБР, млн. руб.                                | 45,0   | 54,5   | 121   |
| 8 | Численность работников, человек                                | 3292   | 3348   | 101,7 |

Таблица составлена по данным госстатистики Кабардино-Балкарии

На сегодняшний день количество мест круглогодичного и сезонного развертывания в учреждениях курортно-рекреационного комплекса КБР составило 13,2 тыс., в том числе в санаторно-курортных учреждениях - 6367, в гостиничном комплексе, туристических базах и пансионатах отдыха - 3746, в детских оздоровительных лагерях - 2795.

За 2013 год принято на отдых и лечение 113,4 тыс. человек, что 3,6% выше уровня 2012 года.

Объем реализованных услуг сложился в сумме 1005 млн. руб., темп роста составил 118%.

По результатам деятельности за 2013 год предприятиями рекреационного комплекса получена прибыль в сумме 23 млн. руб., что в 1,4 раза превышает аналогичный показатель 2012 года.

В бюджеты всех уровней и внебюджетные фонды перечислено около 132 млн. руб. налогов и платежей, из них 55 млн. руб. в консолидированный бюджет республики.

Численность работников сферы составила 3,3 тыс. человек со среднемесячной заработной платой 6,4 тыс. руб.

Таким образом, в настоящее время в Кабардино-Балкарской Республике имеются все необходимые условия для успешного восстановления и интенсивного развития туристского комплекса региона: политические (геополитическая стабильность в Российской Федерации и на Северном Кавказе, наличие политической воли нового руководства республики), социально-экономические (рост доходов населения и готовность направить часть этих средств в сферу услуг), традиционно-этнические (позитивный отклик, наличие желания и инициативность населения республики, ментальное его расположение к развитию комплекса и ее соответствие местным традициям и обычаям), развитие которых будут способствовать корреляции между различными сферами и определять степень мультипликативного воздействия.

Литература:

1. Ефремова М.В. Формирование и развитие туристского рынка в России: дис. д.э.н. Нижний Новгород, 2006
2. Гуляев В.Г. Мультипликативный эффект в туризме // М.: Финансы и статистика, 2010

3. Муратова Л.И. Туризм как стратегический мультипликатор экономического развития. // Отраслевая экономика, УЭКС, 2/2012
4. Шеожев В.Х. Закономерности стратегического развития туристско-рекреационного комплекса региона (на материалах Кабардино-Балкарской Республики). Автореферат дис на соискание уч. ст. к. э. н. Владикавказ – 2008
5. Маринин М.М. Как измерить выгоду от туризма? / М. Маринин // Туризм: практика, проблемы, перспективы: сб. - 1998. - № 9. - С. 95.
6. Розанова Т.П. Туристские услуги в системе потребительского рынка национальной экономики. - М.: Изд. рынка. Отчет о НИР, Сходня (Московская область). - С. 97.
7. ФЗ РФ «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации», от 24 ноября 1996 года № 132-ФЗ

**Куашева А.**

магистрант 1 года обучения КБГУ

Научный руководитель:

к.э.н., доц.

**Ахметова Л.А.**

## **ИНСТРУМЕНТЫ УПРАВЛЕНИЯ КРЕДИТНЫМИ РИСКАМИ И ПУТИ ИХ СОКРАЩЕНИЯ**

Современная банковская система немыслима без риска. Риск присутствует в любой операции, не являются исключением и операции кредитования.

Кредитный риск можно представить как риск неисполнения заемщиком (эмитентом) полностью и в установленные сроки своих финансовых обязательств, которые предусмотрены договором, в результате чего банк понесет финансовые потери.

Управление кредитным риском определяется как одна из стратегий, используемая при реализации деятельности в условиях риска. В процессе своей деятельности субъект экономики делает выбор между избеганием риска, принятием риска и управлением риска. Избежать риска означает отказаться от действий, которые его вызвали. Принять риск означает осуществлять деятельность до той поры, пока негативные результаты от наступления рисков не приведут к серьезным невосполнимым потерям. Управлять риском означает выбрать одну из следующих альтернатив: принятие на себя риска, отказ от предлагаемой деятельности, приводящей к риску, или же применение мер, помогающих снизить риск на основе предварительного анализа степени риска. Главной особенностью управления риском коммерческого банка является достижение задач, поставленных перед банком, используя разработки научно организационной процедуры, осуществляемой регулярно и носящей обоснованный характер.

Большинство экономистов, занимающихся изучением проблематики рисков, в своих работах управление риском рассматривают в качестве специфического вида деятельности, включающего последовательность определенных этапов: идентификации риска, оценки риска, выбора стратегии риска, выбора и применения способов снижения степени риска, контроля над уровнем риска.

Свести риск к нулю невозможно, поэтому главной задачей управления риском является ограничение негативного его влияния. Отсюда цель сотрудников кредитного

отдела банка - это ограничение размера потерь в процессе принятия положительного решения при предоставлении кредита.

Следовательно, управление кредитным риском коммерческого банка, являющееся основной работой банка в процессе реализации кредитных операций, охватывает все этапы этой работы – начиная с анализа кредитной заявки потенциального клиента до окончания расчетов и рассмотрения возможности возобновить кредитование. Управление кредитным риском подразумевает органичную часть управления в целом процессом кредитования.

В целях понимания важности управления кредитным риском коммерческого банка в рамках кредитного процесса, важнейшим обстоятельством является структура кредитного процесса как вида деятельности, который характеризуется индивидуальными особенностями.

Различия деятельности банка в процессе реализации кредитных операций определены: составом и структурой кредитного риска и факторами, приведшими к реализации этих видов кредитного риска; различными служебными обязанностями, которые выполняют сотрудники банка в соответствии с разнообразием существующих объектов, принципов организации и целей деятельности.

Структура кредитного риска состоит из риска конкретного заемщика и риска портфеля. Факторы кредитного риска могут носить внешний и внутренний характер относительно банка. Факторы, которые носят внешний характер, прежде всего, связаны с возможностью осуществления кредитного риска по причине, не связанной с работой персонала банка. Заемщик может и не вернуть кредит, даже если сотрудники кредитного подразделения банка добросовестно выполняли свои действия. Наоборот, факторы, которые носят внутренний характер, непосредственно связаны с недочетами и ошибками персонала, которые допускаются в процессе оформления кредитных документов, неточностями и ошибками при осуществлении оценки и анализа кредитоспособности заемщика, несоблюдением должностных инструкций и просчетами, которые заложены в самом регламенте осуществления кредитования.

Управление кредитными рисками в современном коммерческом банке реализуется в рамках отдельно специализированного структурного подразделения. Этим отделом очень часто выступает отдел риск-менеджмента, занимающийся организацией, управлением и координацией работ, связанных с выявлением, анализом и минимизацией рисков деятельности банка и разрабатывающий положения по минимизации отдельных видов рисков, учитывая рекомендации отдела внутреннего контроля (ОВК) банка.

Организацию управления кредитными рисками можно представить в качестве схемы, которая представлена на Рисунке 1.



Рисунок 1. Организация управления кредитным риском банка

Согласно данной схеме организация управления кредитными рисками банка регламентирована Политикой управления кредитными рисками и начинается с обнаружения возможных случаев проявления кредитного риска, то есть специалисты из отдела риск-менеджмента определяют основные факторы риска. Потом на основании кредитного риска, а также внутрибанковской документации осуществляется оценка, по итогам которых специалисты из отдела риск-менеджмента выявляют наиболее оптимальные инструменты, позволяющие управлять кредитным риском.

Таблица 1. Инструменты, используемые при управлении кредитными рисками

|  | Инструменты для управления кредитными рисками  |  | Инструменты для управления кредитными рисками по кредитному портфелю   |                                     |
|--|--|--|--|-------------------------------------|
| Инструменты для управления кредитными рисками по кредитному портфелю | Улучшения качества проводимой оценки кредитоспособности заемщика и повышения ее объективности:<br>- тщательная проверка кредитоспособности клиента,<br>-кредитный мониторинг |  | Улучшение процесса принятия кредитных решений:<br>- совершенствование организационной структуры;<br>- квалифицированная проверка;<br>-повышение значения информационных систем и технологий;<br>- контроль за процессом кредитования |                                     |
| Инструменты для управления последствиями                             | Активные инструменты ограничения   | Пассивные инструменты страхования убытков: | Активные инструменты: -  | Пассивные инструменты: -образование |

|                   |   |   |  |   |
|-------------------|---|---|--|---|
| наступления риска | потерь:<br>ограничение рисков:<br>- перенос рисков;<br>-деление рисков. | - учет риска при установлении процентной ставки | рисков;<br>диверсификация кредитного портфеля;<br>- управление проблемными кредитами | резервов ликвидности;<br>-контроль за качеством кредитного портфеля;<br>-образование резервов собственного капитала |
|-------------------|---|---|--|---|

Рассмотрим поэтапно организацию и структуру процесса управления кредитными рисками коммерческого банка:

1. Информационный этап. Источниками информации могут выступать: бухгалтерская отчетность, аудиторская информация, учредительные документы, данные информационных агентств, отраслевые и статистические сборники, Интернет, бюджеты, бизнес-планы.

2. Выявление значимых факторов кредитного риска.

3. Оценка и анализ кредитного риска. На практике отечественных кредитных организаций наиболее используемыми способами оценки кредитных рисков являются:

- Методика Банка России. Центральный Банк Российской Федерации устанавливает как общие критерии отнесения кредита к одной из пяти категорий качества, так и основные критерии с целью формирования соответствующего резерва. В нормативных актах Банка России не содержится подробная регламентация процесса оценки и анализа финансового состояния и качества обслуживания ссуды.

- Внутренняя рейтинговая (скоринговая) оценка. Рейтинговая модель включает систему показателей, по суммированию которых в дальнейшем определяют интегральный показатель, величина которого относит контрагента к определенному классу или категории, и затем уже делаются выводы о надежности данного контрагента [2, с. 47]. Кредитные рейтинги являются широко используемыми и самыми распространенными в практике банков.

- Методика Базельского комитета. Данная методика основывается на взвешенных рисковых оценках и, по сути, основывается на стандартизированном алгоритме рейтинговой оценки [1, с. 725]. В российских банках эта методика практически не применяется из-за существенных затрат банка, которые он должен понести при оценке риска с использованием данного алгоритма [3, с. 147]. Однако благодаря развитию системы профессиональных рейтинговых агентств постепенно подход Базеля становится более применимым.

1. Принятие на основе проведенного анализа управленческого решения об обоснованности и выгоды сделки.

2. Контроль за кредитными рисками в коммерческом банке, который включает:

- Контроль в пределах структурных подразделений, то есть самоконтроль ответственных исполнителей, а также контроль руководителей различных подразделений;

- Контроль в пределах всего банка. Его можно разделить на контроль рисков текущих и контроль рисков последующий;

- Внешний контроль, осуществляемый в пределах внешнего аудита банка.

Изучив различные методы регулирования и управления кредитными рисками, используя подходы Г.С. Пановой, Л.Р. Насрулиной, С.Н. Лаврушина, О. И. Кабушкина можно сделать вывод, что такое понятие как «методы регулирования кредитных рисков» необходимо рассматривать в виде совокупности экономических способов и организационно-правовых мер, способных как обеспечить реализацию интересов клиентов (кредиторов и заемщиков) так и предотвратить и минимизировать кредитные риски.

Методики регулирования кредитных рисков можно классифицировать с точки зрения сферы их возникновения и применения, что дает возможность выделить внешние и внутренние методики регулирования кредитными рисками и детализировать их на основе специфики работы банковской системы России, уделяя особое внимание косвенным методам: страховому и контрактному.

Использование контрактного метода представляет собой получение информации о заемщиках (кредитной истории) от кредитного бюро и рейтинговых агентств. Несомненно, он наиболее перспективен в развитии риск-менеджмента в российских банках, поскольку малые и средние банки представляют подавляющее большинство в структуре банков, и профессиональные навыки банковских сотрудников все еще не высоки. Полный доступ к квалифицированной и достоверной информации будет способствовать минимизации кредитных рисков.

В основе банковского управления кредитными рисками должны быть заложены следующие принципы:

- прогноз и количественное измерение возможных источников потерь или ситуаций, которые способны принести убытки;
- создание резервов для финансирования рисков, а также экономического стимулирования их снижения;
- ответственность управляющих и сотрудников, четкое соблюдение выбранной политики и процессов управления рисками;
- согласовываемый контроль рисков всеми подразделениями и службами банка, слежение за результативностью процедур управления рисками.

Банки часто не обладают четко разработанным процессом, способным управлять кредитным риском. Наиболее часто встречающимися недостатками можно выделить следующие: отсутствие письменно в форме документа зафиксированного изложения политики; отсутствие необходимых ограничений по отношению к концентрации портфеля; лишняя централизация или децентрализация кредитных руководителей; некачественный анализ кредитуемой отрасли; неглубокий финансовый анализ кредиторов; преувеличенная стоимость залога; редкие контакты с клиентом; малое количество проверок и отсутствие сбалансированности процесса кредитования; отсутствие надлежащего контроля над займами; неспособность увеличить стоимость залога при ухудшении качества кредитов; недостаточный контроль над документированием займов; избыточное использование заемного капитала; неполная документация по кредитам; отсутствие обоснованной классификации активов и выдвигаемых стандартов в процессе формирования резервов на возмещение убытков по кредитам; незнание и неумение эффективно аудировать и контролировать кредитные процессы.

Стратегии управления рисками коммерческого банка необходимо основываться на интегрированной структуре, которая должна состоять из обязанностей и функций, спускающихся от уровня Правления вниз, включая все аспекты риска, особенно рыночные и кредитные риски, риск ликвидности, операционные и юридические риски, а также риски, которые связаны с репутацией банка и его персоналом. Такая структура охватывает само Правление в виде конечного ответственного органа, различные коми-

теты банка, отдел управления рисками и другие отделы поддержки и контроля. Они всегда имеют четко установленные обязанности и порядок предоставления отчетности.

На большинстве рынков банки вынуждены действовать в экономических условиях, характеризующихся наличием объективных трудностей при качественном управлении и анализе кредитов, что лишним раз подчеркивает важность усиления такого рода управления.

Литература:

1. Положение ЦБ РФ №346-П от 03.11.2009 г. «О порядке расчета размера операционного риска».
2. Гончаров, А.И. Деньги. Кредит. Банки [Текст] : учебник. Ч. 3 : Банки / А. И. Гончаров, М. В. Гончарова. - Волгоград :ВолгГТУ, 2010. - 252 с.
3. Лаврушин, О.И. Управление деятельностью коммерческого банка [Текст]: Учебник / Под ред О.И. Лаврушин. – М.: ЮристЪ, 2010. - 452с.
4. Лаврушин О.И.,Афанасьева О.Н., Корниенко С.Л. Банковское дело: современная система кредитования. Москва, 2007г.

**Лизунов П.А.**

магистрант

Балтийский федеральный университет имени И. Канта  
Европейская бизнес-школа (г. Калининград)

## **ПОНЯТИЕ ФИНАНСОВОЙ ГЛОБАЛИЗАЦИИ И ЕЕ ДЕФИНИЦИИ**

Стремительное развитие информационных технологий в последние годы кардинально изменило организацию всей хозяйственной деятельности людей. Современные информационные системы позволяют получать необходимую информацию из любой точки планеты в режиме реального времени и быстро принимать решения.

Интенсивное развитие процессов глобализации и их влияние на развитие всех сфер жизни современного общества вызывает все больший интерес к изучению, систематизации и научному прогнозированию данного феномена.

Вместе с тем, термин «глобализация», применяемый к происходящим в мировой экономике процессам, до настоящего времени не имеет четкого определения. Это связано, прежде всего, со сложностью осмысления процессов, происходящих в мировом экономическом пространстве, которое не находится в перманентном состоянии, а постоянно меняется, становясь все более открытым и одновременно менее защищенным от рисков внешней среды.

Несмотря на то, что процесс глобализации является предметом многочисленных научных исследований попытки, попытки найти консолидированное определение этого процесса пока остаются безуспешными. Возможно, главной причиной данной проблемы является отсутствие единой терминологии и подходов в рассмотрении самого мирового явления.

Как уже отмечалось, число научных трудов в области теории глобализации, посвященных анализу глобализационных процессов достаточно велико, и в то же время выводы их авторов относительно сущности и истоков возникновения, как самой глобализации, так и ее составной части – финансовой глобализации настолько неоднозначны, что позволяют нам попытаться систематизировать различные подходы к определению

нию данных мировых процессов. В этой связи, в настоящей статье нами исследуются наиболее часто встречающиеся в современной российской и иностранной финансовой литературе дефиниции понятия «финансовая глобализация» и, естественно, понятия «глобализация» в целом.

Необходимо сразу отметить, что представленные исследования не охватывают всего спектра существующих позиций и подходов авторов к определению глобализационных финансовых процессов. Но нам хотелось бы обратить ваше внимание на различия, которые существуют при интерпретации данных понятий отечественными и зарубежными авторами в сфере экономики и финансов.

Еще в начале 90-х годов XX века ученые и аналитики пытались понять, что такое процесс глобализации, в чем состоит суть этого процесса, каковы формы его проявления. Обсуждался вопрос: есть ли процесс глобализации вообще, объективен он или субъективен. Рассматривались его периодизация, сопряженность с процессом интернационализации капитала, выявлялись области экономических отношений, затрагиваемых глобализацией. Анализировались положительные и отрицательные стороны, вырабатывалось представление о структуре глобальной экономики. Однако из-за существующих разногласий экономистов по ряду проблем приводились совершенно различные, даже противоречащие друг другу утверждения.

Считается, что термин «глобализация» появился в связи с публикацией в 1983 года в «HarvardBusinessReview» статьи Теда Левита под названием «Глобализация рынков» («TheGlobalisationofMarkets»). В данной работе были рассмотрены вопросы глобального бизнеса и высказано мнение, что «Мощнейшая сила движет сближением мира, и эта сила – технологии. Результатом является новая коммерческая реальность: формирование глобальных рынков стандартизированных товаров, рынков невиданных доселе величины» [11, с. 11-34]. Т. Левит определил глобализацию как «объединение, интеграцию рынков отдельных продуктов, производимых транснациональными корпорациями» [11, с. 20].

Продолжение исследований на тему глобализации нашло отражение в трудах других американских ученых, где были представлены теоретические положения роста взаимозависимости в мире, снижения роли национально-государственной формы власти, обоснование перехода к наднациональным структурам в глобальном масштабе.

Так, по определению американского профессора М. Интриллигейтора, глобализация означает «значительное расширение мировой торговли и всех видов обмена в международной экономике при явно выраженной тенденции к большей открытости, интегрированности и отсутствию границ» [7, с. 129-139].

Г. Колодко определяет глобализацию как исторический процесс либерализации и интеграции рынков товаров, капиталов и труда в единый мировой рынок, которые прежде функционировали в определенной степени изолировано [8, с. 140-148].

Некоторые российские экономисты рассматривают глобализацию как процесс развития международных экономических отношений. Так, С. Долгов определил глобализацию как сложное, многоплановое, многофакторное явление и дал содержательный анализ некоторых ее важнейших черт. В этих трудах процесс глобализации рассматривается с точки зрения сферы обмена, на базе интернационализации и кооперации [5, с. 215].

Э. Кочетов понимает глобализацию «как процесс воспроизводственной трансформации национальных экономик и их хозяйствующих структур, капитала, ценных бумаг, товаров, услуг, рабочей силы, при котором мировая экономика рассматривается не просто как сумма (совокупность) национальных экономик, финансовых, валютных,

правовых, информационных систем, а как целостная, единая геоэкономическая популяция, функционирующая по своим законам» [10, с. 512].

Прежде всего, для определения процесса глобализации необходим анализ современного состояния международного разделения труда и интеграционных процессов в мировом хозяйстве. Мировая экономика представляет собой совокупность национальных хозяйств, связанных друг с другом системой международного разделения труда и международных экономических отношений. Степень прочности отношений определяет целостность структур на основе сформировавшихся в процессе исторического общественного разделения труда, интернационализации рынков. Данные рынки характеризуют регион, национальные и мировые центры, где в качестве объектов выступают товары, услуги, капитал и трудовые ресурсы. Промышленная революция и сформированные центры мирового хозяйства на некоторых континентах послужили толчком к созданию мировых рынков. Перемещение факторов производства способствовало процессу интернационализации и развитию международной торговли.

Следовательно, мы можем сделать вывод, что глобализация является объективной мировой тенденцией, возникшей в результате постепенной трансформации мировой экономики в единый рынок товаров, услуг, капитала, рабочей силы, науки, мировоззрений в процессе расширения международных политических, культурных, экономических, финансовых, технических, информационных и других связей между государствами.

Современная глобализация может быть определена как более высокий уровень интернационализации хозяйственной жизни, ее дальнейшего развития.

Финансовая глобализация (financial globalization) является одной из форм общего процесса глобализации, следствием процесса экономической глобализации. Однако нельзя не заметить, что многие элементы финансовой глобализации возникли как результат развития собственно финансовой сферы: рост свободных денежных капиталов и активизация их перемещения между странами, появление новых финансовых инструментов, образование коллективных валют (евро) и другие. Это понятие также многогранно, как и сам процесс глобализации. Экономические источники содержат разные определения этого понятия. Приведем лишь некоторые из них, которые на наш взгляд наиболее наглядно демонстрируют разные позиции по данному вопросу.

В ходе исследования процесса финансовой глобализации в статье «Financial Globalization and Regulation» (by Philip Arestis, The Levy Economics Institute of Bard College, New York/USA and Santonu Basu, London South Bank University) Ф. Арестисом и С. Базу было дано определение, что финансовая глобализация является неотъемлемой частью процесса интеграции финансовых рынков разных государств в единое рыночное пространство. Финансовую глобализацию также можно охарактеризовать как свободное передвижение финансов через национальные границы [1, с. 1].

С.Л. Шмаклер (S.L. Schmukler) в своей статье «Финансовая глобализация: выигрыш или проигрыш для развивающихся стран» приходит к выводу о том, что финансовая глобализация является процессом интеграции государственных региональных финансовых систем с международными финансовыми системами и институтами [15, с. 39]. В ходе исследования данной проблематики он приходит к выводу, что результаты влияния финансовой интеграции на развитие финансового сектора этих стран совершенно разные, но очевидно одно, что развивающиеся страны еще больше теряют свою региональную независимость и больше проигрывают, чем выигрывают от финансовой интеграции.

В то же время Е. Прасад и соавторы его исследований процесса финансовой глобализации приходят к выводу, что финансовая глобализация представляет собой комплексный рост внешнеэкономических связей на основе трансграничных финансовых потоков [14, с. 7]. Согласно их исследованиям одной из самых важных предпосылок финансовой глобализации явилась либерализация операций, связанных с трансграничным движением капитала. При этом либерализации операций с капиталом способствовал процесс европейской интеграции, а именно, необходимость построения Общеввропейского рынка, в рамках которого предполагалась и свобода передвижения капитала между странами-членами ЕС. В то же время в развивающихся странах снятие ограничений на движение капитала происходило формально и до настоящего времени сохраняются барьеры, отделяющие национальные рынки капитала, что не позволяет констатировать формирование единого мирового рынка капитала.

Достаточно интересным нам представляются в этой связи исследования М.Гудмундссона (M.V.Gudmundsson), который ведет речь не о едином финансовом рынке, а об интегрированном, используя понятие финансовая интеграция (financialintegration) как равнозначное явление с финансовой глобализацией. По его определению финансовая глобализация - это процесс финансовой интеграции (financialintegration), в результате которого финансовые рынки и институты становятся все более взаимозависимы и постепенно полностью интегрируются в единый мировой финансовый рынок под воздействием закона единой цены (Law of one price) [3, с. 9]. Полностью интегрированный рынок – это рынок, на котором финансовые посредники действуют по единым правилам, имеют к этому рынку равный доступ и участвуют в нем на равных правах. Однако в данной интерпретации ощущается присутствие общего регулирования интегрированного рынка (так как речь идет о единых правилах), которая на практике только планируется к реализации. Также он отмечает, что при финансовой интеграции действует закон единой цены, в то время как многие другие исследователи, замечая стремление к сближению цен на мировых финансовых рынках, не упоминают о сохранении за государствами премий за риск, поскольку финансовая глобализация не подразумевает отмены национальных политических систем и национального регулирования экономики.

А.С. Булатов считает, что финансовая глобализация является более высокой стадией интернационализации деятельности финансовых рынков во всех их проявлениях с целью обеспечения требований развития валютно-финансовых отношений [2]. И здесь мы не можем не согласиться с позицией А.С. Булатова, что мировой финансовый рынок все больше обретает очертания двухуровневой системы. Первый - верхний, наднациональный, или глобальный уровень представлен обращением ценных бумаг ведущих транснациональных корпораций. Второй - нижний, национальный уровень, на котором обращаются ценные бумаги национальных компаний. В условиях глобализации границы между двумя уровнями финансового рынка стираются. Как формируется модель будущего глобального финансового рынка, мы можем наблюдать по происходящим изменениям на фондовом рынке в странах-членах ЕС, в связи с введением единой европейской валюты – евро. Консолидация и интеграция национальных фондовых рынков этих стран создает условия для формирования общего западноевропейского финансового пространства, в пределах которого будет вестись торговля ценными бумагами крупнейшими западноевропейскими предприятиями. Однако, вместе с формирующимся общеввропейским финансовым рынком сохраняются и национальные рынки.

Таким образом, мы можем сделать вывод, что большинство исследователей при использовании разных подходов к определению данного феномена объединяет заключение, что финансовая глобализация является неотъемлемой частью общего процесса глобализации и направлена на создание единого мирового финансового рынка на фоне увеличения международного передвижения финансовых капиталов.

Поэтому, как следствие, нам представляется исследование П.Б. Кенена, который считает, что понятие «финансовая глобализация» заключается в финансовой интеграции каждой отдельной страны по отношению к мировому финансовому рынку. В этой связи он рассматривает следующие аспекты финансовой интеграции глобализации [9, с. 179].

- интеграция государственного сектора путем государственных заимствований;
- интеграция корпоративного сектора через прямые иностранные инвестиции;
- дальнейшая интеграция корпоративного сектора, когда институциональные и частные инвесторы покупают и продают на рынке активов акции и облигации компаний одной страны другой;
- интеграция банковского сектора путем межбанковских операций на мировом финансовом рынке.

Современное определение финансовой глобализации было сформулировано в начале 2000 годов, которое заключается в следующем:

- финансовая глобализация является частью экономической глобализации как следствие внешнеэкономического сотрудничества между странами и растущим объемом трансграничных передвижений товаров, услуг, капиталов на фоне стремительного развития современных информационных технологий;
- финансовая глобализация стала доминирующей формой экономической глобализации. Капитал стал более мобильным благодаря современным информационным технологиям, что способствует быстрому поиску объектов для их вложения и получения прибыли;
- финансовая глобализация изменила состав и структуру организаций, воздействующих на мировую экономику, поставив в первых рядах транснациональные корпорации и банки, снижая роль национальных государств и перенаправляя деятельность международных финансовых институтов в новых условиях развития мировой экономики.

В заключение можно сделать вывод, что современная финансовая теория уделяет большое внимание понятию финансовой глобализации, которая является неотъемлемой частью процесса глобализации в целом. Особое внимание заслуживает возросший интерес экономистов и политиков к функциональному аспекту процесса финансовой глобализации, определении ее роли в общем процессе создания единого мирового финансового рынка на фоне увеличения международного передвижения финансовых капиталов, выявлении угроз финансовой интеграции каждой отдельной страны в международные финансовые рынки на их национальные и региональные финансовые системы.

#### Использованные источники:

1. Arestis, P., BasuSantonu, Financial Globalization and Regulation, The Levy Economics Institute of Bard College, Working Paper No. 397, December 2003 // <http://www.levyinstitute.org/pubs/wp397.pdf> [01.10.2014].
2. Булатов А.С. Экономика. – Москва: Юристь, 1999 // <http://www.alleng.ru/d/econ/econ042.htm> [22.09.2014].

3. Gudmundsson, M.(2008) Financial globalization: key trends and implications for the transmission mechanism of monetary policy, BIS Papers No 39, p.9, April // <http://www.bis.org/publ/bppdf/bispar39c.pdf> [27.09.2012].
4. Делягин М.Г. Мировой кризис: общая теория глобализации: курс лекций // М. Г. Делягин. М.: ИНФРА-М, 2003.
5. Долгов С. Глобализация экономики. Новое слово или новое явление. Экономические проблемы на рубеже веков.- М.: Экономика, 2006. С - 215.
6. Ibrahim M.J. The effect of globalisation on the development of underdeveloped economies // [www.econ.cam.ac.uk/cjeconf/delegates/ibrahim.pdf](http://www.econ.cam.ac.uk/cjeconf/delegates/ibrahim.pdf), 13.09.2014.
7. Интриллигейтор М. Глобализация мировой экономики: выгоды и издержки// Мир перемен. - 2004. № 1.с. 129-139.
8. Колодко, Г. Глобализация и экономический рост / Мир перемен. - 2004. № 1. // с. 140-148.
9. Kenen, P.V. Benefits and Risks of Financial Globalization, Cato Jour. 27, Spring/Summer, 2007, p. 179, <http://www.cato.org/pubs/journal/cj27n2/cj27n2-7.pdf> [02.10.2014].
10. Кочетов, Э. Г. Глобалистика. Теория, методология, практика: учебник для вузов // Э. Г. Кочетов. М.: НОРМА, 2002. с. 512.
11. Левит Т. Маркетинговая миопия. Сост. Б.М. Эникс, К.Т. Коке; под редакцией Ю.Н. Каптеревского.- СПб: Питер, 2001.с.11-34.
12. Пантин В. И. Циклы и волны глобальной истории. Глобализация в историческом измерении. М.: Новый век.- 2003.
13. Prasad, E.; Rogoff, K.; Wei, S.J.; Kose, M.A. Effects of Financial Globalization on Developing Countries: Some Empirical Evidence, International Monetary Fund, March 17, available at <http://www.imf.org/external/np/apd/seminars/2003/newdelhi/prasad.pdf> [25.09.2014].
14. Prasad, E.; Rogoff, K.; Wei, S.J.; Kose, M.A. Effects of Financial Globalization on Developing Countries: Some Empirical Evidence, International Monetary Fund, March 17, available at [www.imf.org/external/np/apd/seminars/2003/newdelhi/prasad.pdf](http://www.imf.org/external/np/apd/seminars/2003/newdelhi/prasad.pdf) [26.09.2014].
15. Schmukler, S.L. (2004) Financial Globalization: Gain and Pain for Developing Countries, Federal Reserve Bank of Atlanta Economic Review, Second Quarter, 39, available at [http://www.frbatlanta.org/filelegacydocs/erq204\\_schmukler.pdf](http://www.frbatlanta.org/filelegacydocs/erq204_schmukler.pdf), [12.10.2014].
16. Information Technologies and Global Politics: Changing Scope of Power and Governance. / Ed. by J.N. Rosenau and J.P. Singh. NY. State University of New York Press. 2002. p. 18-22.
17. OECD Information Technology// [www.oecd.org/document](http://www.oecd.org/document), [17.09.2014].
18. TheWorldFactbook//[www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/fields/2012.html](http://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/fields/2012.html), [10.10.2014].
19. World Economic Outlook // [www.imf.org/external/pubs](http://www.imf.org/external/pubs), [22.09.2014].
20. World Investment Report 2014 // United Nations Conference on Trade and Development. [www.unctad.org/en/docs/wir2009\\_en.pdf](http://www.unctad.org/en/docs/wir2009_en.pdf), [19.10.2014].
21. [www.gov39.ru](http://www.gov39.ru) (официальный сайт Правительства Калининградской области).
22. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru) (официальный сайт Минэкономразвития России).

**Зиннурова Р.Р.**  
ФГБОУ ВПО «Казанский государственный аграрный университет»  
Научный руководитель:  
**Фахретдинова Э.Н.**  
к.э.н., доцент

## **ТРЕБОВАНИЯ РОССИЙСКИХ И МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ К УЧЕТУ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ И ИХ ОБЕСЦЕНЕНИЮ**

Для учета основных средств в соответствии с МСФО используется несколько стандартов, основным из которых является МСФО (IAS) 16 «Основные средства» [3]. В российском учете ему соответствует ПБУ 6/01 «Учет основных средств» [4]. Как в МСФО, так и в РСБУ предусмотрен особый порядок учета основных средств. В основном правила их учета в российском стандарте соответствуют требованиям международных стандартов. Но некоторые отличия требуют особого внимания.

В соответствии с МСФО (IAS) 16, основные средства - активы, которые:

- предназначены для использования в процессе производства или поставки товаров и предоставления услуг, при сдаче в аренду или в административных целях;
- предполагаются к использованию в течение более чем одного отчетного периода.

Согласно российскому учету, основные средства – это совокупность материально-вещественных ценностей, используемых в качестве средств труда для производства и реализации товаров (выполнения работ, оказания услуг) или в административных целях в течение 12 месяцев (или в продолжение обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев).

Таким образом, можно сказать, что определение, данное в РСБУ, совпадает с определением МСФО. Но, несмотря на то, что в обоих стандартах говорится о вероятности притока будущих экономических выгод, в соответствии с МСФО есть критерий: «себестоимость актива должна быть надежно измерена». В ПБУ 6/01 установлен лимит стоимости основного средства 40000 рублей. Это, в свою очередь, приводит к различиям в учете [2].

В соответствии с ПБУ 6/01 к основным средствам относятся: здания, сооружения, рабочие и силовые машины и оборудование, измерительные и регулирующие приборы и устройства, вычислительная техника, транспортные средства, инструмент, производственный и хозяйственный инвентарь и принадлежности, рабочий, продуктивный и племенной скот, многолетние насаждения, внутрихозяйственные дороги и прочие соответствующие объекты. Единицей бухгалтерского учета основных средств является инвентарный объект. МСФО (IAS 16) не применяется в отношении биологических активов сельскохозяйственного назначения, учет которых регулируется МСФО 41 «Сельское хозяйство». Система МСФО не предписывает единицу признания объекта основных средств. Кроме того здесь существует возможность покомпонентного учета.

Основные средства по МСФО подлежащие признанию в качестве актива, оцениваются по себестоимости. Себестоимость объекта основных средств включает: покупную цену, включая импортные пошлины и невозмещаемые налоги на покупку, за вычетом торговых скидок и возмещений; затраты на выплату вознаграждений работникам, непосредственно связанные со строительством или приобретением объекта основных средств; затраты на подготовку площадки; первоначальные затраты на доставку и производство погрузочно-разгрузочных работ; затраты на установку и монтаж; предвари-

тельную оценку затрат на демонтаж и удаление объекта основных средств и восстановление природных ресурсов на занимаемом им участке, в отношении которых предприятие принимает на себя обязательство либо при приобретении этого объекта, либо вследствие его использования на протяжении определенного периода в целях, не связанных с созданием запасов в течение этого периода.

В соответствии с РСБУ основные средства принимаются к бухгалтерскому учету по первоначальной стоимости. Первоначальной стоимостью основных средств, приобретенных за плату, признается сумма фактических затрат организации на приобретение, сооружение и изготовление, за исключением налога на добавленную стоимость и иных возмещаемых налогов (кроме случаев, предусмотренных законодательством Российской Федерации).

Фактическими затратами на приобретение, сооружение и изготовление основных средств являются: суммы, уплачиваемые в соответствии с договором поставщику (продавцу), а также суммы, уплачиваемые за доставку объекта и приведение его в состояние, пригодное для использования; суммы, уплачиваемые организациям за осуществление работ по договору строительного подряда и иным договорам; суммы, уплачиваемые организациям за информационные и консультационные услуги, связанные с приобретением основных средств; таможенные пошлины и таможенные сборы; невозмещаемые налоги, государственная пошлина, уплачиваемые в связи с приобретением объекта основных средств; вознаграждения, уплачиваемые посреднической организации, через которую приобретен объект основных средств; иные затраты, непосредственно связанные с приобретением, сооружением и изготовлением объекта основных средств.

Согласно МСФО (IAS) 16 компания может выбрать одну из двух моделей последующей оценки основных средств: либо модель учета по первоначальной стоимости, либо модель переоценки, и обязана применять этот подход ко всему классу основных средств. Компания, придерживающаяся модели переоценки, должна будет ежегодно переоценивать основные средства, а соответственно будет нести дополнительные затраты, кроме того в любом случае должна будет исчислить их стоимость и по первоначальному, первоначальной стоимости. Поэтому модель переоценки представляется менее привлекательной для российских предприятий [1].

В РСБУ организация также может учитывать объект основных средств по первоначальной стоимости (за вычетом начисленной амортизации) или по стоимости переоценки. Переоценку, согласно ПБУ 6/01, можно производить не чаще одного раза в год по всем однородным объектам основных средств. При принятии решения о переоценке следует учитывать, что в будущем придется осуществлять эту процедуру с основными средствами регулярно.

Модель учета по первоначальной стоимости подразумевает, что текущая стоимость объекта основных средств определяется исходя из первоначальной за вычетом накопленной амортизации и убытков от обесценения.

Убыток от обесценения – это сумма, на которую балансовая стоимость основного средства превышает его возмещаемую стоимость.

В российской практике учета отсутствует требование обязательного проведения переоценки объектов основных средств на предмет обесценения. Таким образом, текущая стоимость основных средств в российском учете будет равна первоначальной стоимости за вычетом суммы накопленной амортизации.

Что касается амортизации основных средств, МСФО (IAS) 16 не ограничивает организации в выборе метода амортизации. Однако рекомендует начислять амортиза-

цию одним из способов: метод равномерного начисления, метод уменьшаемого остатка и метод единиц производства. Применяемый способ может пересматриваться на протяжении всего срока полезного использования актива, что не предусматривается РСБУ. В соответствии с ПБУ 6/01 амортизация может начисляться одним из четырех способов: линейным, уменьшаемого остатка, списания по сумме чисел лет срока полезного использования и пропорционально объему продукции [5].

В российском учете предусмотрены случаи, когда перестают начислять амортизацию, например, в случае консервации основных средств. А по МСФО, если организация использует линейный метод, то не приостанавливает амортизацию, даже когда объект простаивает или временно не используется.

Правила международного учета предписывают ежегодно на дату составления балансового отчета проверять основные средства на предмет обесценения. То есть уменьшать стоимость основного средства в связи с его повреждением или появлением более дешевого и производительного оборудования (моральным устареванием).

Признаки, при наличии которых следует проводить этот тест, порядок пересчета балансовой стоимости активов, а также то, в каком порядке признавать убытки от обесценения, подробно описаны в МСФО (IAS) 36 «Обесценение активов».

Снижение стоимости актива отражается в Отчете о прибылях и убытках в том периоде, когда это было выявлено. Если же в дальнейшем руководство компании решит, например, что признаки морального устаревания исчезли, стоимость основного средства можно увеличить на сумму ранее признанного обесценения. Созданный резерв сторнируется. В РСБУ же обязанности проверять свои основные средства на обесценение нет.

Прекращение признания объектов основных средств происходит, когда от его эксплуатации или выбытия не ожидается никаких будущих выгод.

Выбытие объекта основных средств может происходить разными путями: например, путем продажи, передачи в финансовую аренду или в виде дарения.

Прибыль или убыток, возникающие в связи с прекращением признания объекта основных средств, определяется как разность между чистыми поступлениями от выбытия и балансовой стоимостью объекта. Классифицировать такую прибыль в качестве выручки МСФО запрещают.

В российском учете прекращение признания объекта основных средств аналогично применяемым в МСФО: объект подлежит списанию с бухгалтерского учета, если он выбывает или не способен приносить организации экономические выгоды (доходы) в будущем.

В ПБУ 6/01 «Учет основных средств» ситуации, когда объект подлежит выбытию, описаны гораздо шире: продажа; прекращение использования вследствие морального или физического износа; ликвидация при аварии, стихийном бедствии и иной чрезвычайной ситуации; передача в виде вклада в уставный (складочный) капитал другой организации, паевой фонд; передача по договору мены, дарения; внесения в счет вклада по договору о совместной деятельности и т.д. Доходы и расходы от списания с бухгалтерского учета объектов основных средств отражаются в бухгалтерском учете в отчетном периоде, к которому они относятся. Доходы и расходы от списания объектов основных средств с бухгалтерского учета подлежат зачислению на счет прибылей и убытков в качестве прочих доходов и расходов.

Таким образом, можно сказать, что требования российских и международных стандартов по некоторым критериям идентичны, но также имеют существенные расхождения.

## Литература

1. Клычова Г.С. Учет основных средств в субъектах малого и среднего предпринимательства аграрного сектора / Г.С. Клычова, Э.Н.Фахретдинова // Бухучет в сельском хозяйстве - 2014. - №8, С.38-45.
2. Мизиковский Е.А. Методология формирования финансовой отчетности в системах российских и международных стандартов: монография / Е.А. Мизиковский Т.Ю. Дружиловская. – Н.Новгород: Изд-во Нижегород. гос. ун-та им. Н.И.Лобачевского, 2013. – 336 с.
3. Основные средства [Электронный ресурс]: Международный стандарт финансовой отчетности (МСФО (IAS) 16 // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
4. Учет основных средств [Электронный ресурс]: Положение по бухгалтерскому учету (ПБУ 6/01) от 30 марта 2001 г. N 26н (ред. от 24.12.2010) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»
5. Фахретдинова Э.Н. Проблемы учета амортизации основных средств при переходе российских компаний на МСФО / Э.Н.Фахретдинова // Учетно-аналитические инструменты развития инновационной экономики: материалы Всерос. науч.- практич. конференции – Княгинино: НГИЭИ, 2014, С.217-220

**Хутежева М.З.**

магистрант 1-года обучения, КБГУ

Научный руководитель: доцент

**Афаунова Ж.Ч.**

## **ОСНОВНЫЕ РАЗЛИЧИЯ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ПО МСФО И РСБУ**

Каждая страна имеет свои, исторически сложившиеся, правила ведения бухгалтерского учета и составления финансовой отчетности. Однако в последние десятилетия усилилась тенденция к интеграции разных стран в единое мировое сообщество, все чаще возникает необходимость в сравнении финансовой отчетности компаний разных стран, составленной в соответствии с разными стандартами финансовой отчетности.

Именно поэтому возникла необходимость разработки международного бухгалтерского языка, который был бы понятен пользователям финансовой отчетности в любой стране мира. Таким языком стали Международные стандарты финансовой отчетности.

МСФО представляют собой систему норм и правил, в соответствии с которыми должна составляться финансовая отчетность.

Международные стандарты финансовой отчетности устанавливают правила, в соответствии с которыми отдельные хозяйственные операции должны раскрываться в финансовой отчетности предприятия.

Существуют принципиальные различия между российской системой бухгалтерского учета и МСФО. В основе различий лежат проблемы, с которыми сталкиваются российские предприятия при трансформации отчетности по принципам МСФО.

РСБУ относятся к стандартам, основанным на правилах (rules-based standards), а МСФО относятся к стандартам, основанным на принципах (principles-based standards).

МСФО по сути являются набором принципов, регулирующих составление финансовой отчетности. МСФО не ставят своей целью урегулировать каждый нюанс составления финансовой отчетности.

Финансовая отчетность, составленная по РСБУ, до сих пор направлена на удовлетворение информационных потребностей налоговых и других регулирующих органов. В результате этого корпоративная финансовая информация классифицируется и представляется в соответствии с налоговым законодательством. Финансовая отчетность требуется или может быть полезной различным пользователям в процессе хозяйственной деятельности. Чтобы обеспечить это, отчетность, прежде чем она станет понятной и полезной, должна быть пересмотрена и переписана.

Практика РСБУ не позволяет руководству (управленческому персоналу) использовать свои суждения при принятии решений. Обычно это ведет к увеличению балансовой стоимости активов по сравнению с их справедливой рыночной стоимостью, завышает срок полезного использования активов.

Несмотря на то, что принципы РСБУ похожи на принципы МСФО, их практическое применение содержит недостатки. На практике форма превалирует над содержанием, компании не всегда следуют методу начислений или принципу консерватизма в отношении возможных убытков. В РСБУ эти факторы объединяются и завышают реальную прибыльность и стоимость бизнеса.

Российская система бухгалтерского учета не ориентирована на представление достоверной и объективной картины финансового положения и результатов деятельности предприятия. Компании привыкли манипулировать финансовой отчетностью в своих интересах.

Сферы различий определяются рядом обстоятельств. Укажем их.

1. Круг пользователей финансовой отчетности и цели ее подготовки. Российский бухгалтерский учет переживает сейчас переходный период. Еще совсем недавно главным пользователем отчетности были налоговые органы. Но постепенно бухгалтерский учет отделяется от налогового. Бухучет теперь не входит в интересы ФНС в той мере, в какой входил ранее. Таким образом, прежних пользователей он стал интересовать гораздо меньше. Однако новые пользователи - кредиторы, инвесторы, собственники и т.д. - пока не появились. В отличие от Запада, где их круг сформировался уже достаточно давно. Именно их интересам отвечают МСФО, обеспечивая адекватное отражение результатов хозяйственной деятельности в отчетности предприятия.

2. Роль профессионального суждения бухгалтера. Серьезным отличием российской системы бухгалтерского учета от МСФО является отсутствие у нас практики профессионального суждения бухгалтера. Российский учет отводит бухгалтеру роль исполнителя законов, постановлений, писем, инструкций. Он не требует от него выражения собственного суждения. Так, в ПБУ 4/99 четко сказано, что достоверной и полной считается бухгалтерская отчетность, сформированная исходя из правил, установленных нормативными актами по бухгалтерскому учету.

3. Расхождения с МСФО в самих принципах учета. В российском учете нет отдельного нормативного документа, аналогичного принципам МСФО. Принципы составления отчетности упоминаются в ПБУ 1/08 "Учетная политика организации", но и они значительно отличаются от установленных МСФО. Так, выполнение принципа преобладания сущности над формой в российских условиях практически невозможно ввиду обязательного соответствия требованиям нормативных документов. Принцип начисления, определяемый ПБУ 1/08 как допущение о временной определенности фактов хозяйственной деятельности, также не является безусловным. На практике доходы

и расходы предприятия не всегда относятся на те периоды, в которые они реально имели место.

Что касается принципа сопоставимости, то в условиях постоянных изменений законодательства и экономической обстановки информация не может считаться сопоставимой. Поскольку в российской отчетности не учитываются изменения покупательной способности рубля, сопоставить результаты деятельности за несколько лет в условиях инфляции просто невозможно. А согласно МСФО 29 "Финансовая отчетность в условиях гиперинфляции" "выравнивание" покупательной способности валюты в условиях инфляционной экономики является обязательным. В дополнение к сказанному необходимо отметить, что в отличие от российского учета, где отчетность должна составляться только в рублях, международные стандарты разрешают составлять отчетность в валюте, функциональной для компании.

Принцип осмотрительности также соблюдается редко, поскольку российские предприятия зачастую предпочитают не производить переоценку на предмет обесценения.

4. Расхождения с МСФО в методах оценки элементов финансовой отчетности. Международные стандарты все большее предпочтение отдают оценке по справедливой стоимости, которая по определению представляет собой сумму денежных средств, достаточную для приобретения активов или исполнения обязательств при совершении сделки между хорошо осведомленными, желающими совершить сделку и независимыми друг от друга сторонами. Подобный подход уже используется при оценке объектов основных средств (альтернативный подход), выручки, финансовых инструментов, нематериальных активов, инвестиционной собственности, пенсионных выплат, аренды. Правление КМСФО планирует распространение данного метода и на другие объекты учета.

Цель оценки по справедливой стоимости заключается в том, чтобы дать пользователю информацию о финансовом состоянии и результатах деятельности предприятия исходя из реально существующей, а не исторической стоимости. Этот подход обеспечивает значимость и полезность представляемой в отчетности информации, так как позволяет определить истинную стоимость бизнеса. Так, в учете западных стран при оценке справедливой стоимости может быть использован метод дисконтированной стоимости денежных потоков, который большинству российских бухгалтеров даже не знаком. А ответ на вопрос, отличается ли в российской отчетности балансовая стоимость, например, основных средств от реальной, очевиден.

5. Различия в порядке учета самих объектов (материально-производственных запасов, основных средств, нематериальных активов и т.п.) и в составлении отчетности (Приложение 5).

6. Недостаточная квалификация и отсутствие опыта составления отчетности по МСФО. Далеко не все из множества существующих сегодня курсов по МСФО позволяют получить необходимые знания и навыки для правильного применения международных стандартов финансовой отчетности "с нуля". Бухгалтер может не знать, с чего ему начать процесс трансформации отчетности, или может оказаться неспособным идентифицировать расхождения учетных требований относительно ситуаций, не охваченных программой курса, а также относительно операций, порядок отражения которых напрямую стандартами не регламентирован (т.е. когда необходимо применение стандартов по аналогии или общих требований, заложенных в Концепции подготовки финансовой отчетности).

7. Отсутствие четкой учетной политики. МСФО представляют бухгалтеру намного больше возможностей использовать свое профессиональное суждение: в вопросах классификации хозяйственных операций по их экономической сути, способах оценки активов и обязательств, использовании стандартов по аналогии (например, для некоммерческих организаций) и т.п. Российские учетные правила в этом отношении более строгие, и часто российская учетная политика носит формальный характер, поэтому бухгалтер зачастую не готов воспользоваться представленной ему "свободой выбора".

В первую очередь это скажется на формировании учетной политики, которая как раз и призвана реализовать все эти возможности. Результатом могут стать различные проблемы: от "организационных" (отсутствие всех необходимых инструкций по отражению операций, неспособность определить перечень всех расхождений между требованиями МСФО и РСБУ) до "практических", например неверная классификация тех или иных событий финансово-экономической деятельности компании.

**Эфендиева Г.А.**

К.э.н., доцент кафедры Бухгалтерского учета, анализа и аудита  
ФГБОУ ВПО «Кабардино-Балкарский Государственный Университет»

**Губачикова Д.Т.**

Бакалавр 4 года обучения направления «Экономика»

## **ПОРЯДОК ВЕДЕНИЯ И ОТРАЖЕНИЯ В УЧЕТЕ КАССОВЫХ ОПЕРАЦИЙ**

В процессе хозяйственной деятельности организации постоянно ведут взаимные денежные расчеты. Денежные расчеты производятся либо в виде безналичных платежей, либо наличными деньгами.

Порядок ведения кассовых операций с наличными деньгами на территории Российской Федерации с 1 июня 2014 г. определяет Указание Банка России от 11.03.2014 № 3210-У «О порядке ведения кассовых операций юридическими лицами и упрощенном порядке ведения кассовых операций индивидуальными предпринимателями и субъектами малого предпринимательства» (далее – Указание № 3210-У).

Согласно Указанию № 3210-У, кассовые операции – прием и выдачу наличных денег производят из кассы. Место для их проведения (то есть место расположения кассы) определяет руководитель юридического лица.

Что касается лимита остатка наличных денег с 1 января 2012 г. его устанавливают сами организации.

Следует отметить, что лимит остатка наличных денег – это максимально допустимая сумма денежных средств, которую можно хранить в кассе для проведения кассовых операций после выведения в кассовой книге суммы остатка денег на конец рабочего дня.

Если в кассе окажется денег больше установленного лимита, то разницу сдают в банк не реже одного раза в семь рабочих дней. А если в населенном пункте нет банка, то не реже одного раза в течение 14 рабочих дней.

Лимит кассового остатка должны соблюдать организации (за исключением субъектов малого предпринимательства). При этом организационно-правовая форма и применяемая система налогообложения значения не имеют (п.2 Указания № 3210-У и п. 4 ст. 346.11, п. 5 ст. 346.26 НК РФ).

Правила расчета лимита остатка наличных денег изложены в приложении к Указанию № 3210-У. Согласно им, при установлении данного ограничения можно исходить или из объема поступлений, или из объема выдач наличных денег. Последний показатель используется при отсутствии поступлений наличных денег за проданные товары, выполненные работы, оказанные услуги.

При первом варианте сумму поступлений наличных денег за оказанные услуги и проданные товары за расчетный период сначала делят на рабочие дни указанного периода, а потом умножают на рабочие дни, приходящиеся на период времени между днями сдачи в банк поступивших наличных денег.

При втором варианте сумму выдач наличных денег (за исключением сумм, предназначенных для выплат заработной платы, стипендий и других выплат работникам) за расчетный период делят на рабочие дни этого периода. Затем полученный результат умножают на рабочие дни промежутка времени между днями получения по денежному чеку в банке наличных денег (за исключением сумм, предназначенных для выплат заработной платы, стипендий и других выплат работникам).

При этом наиболее подходящий способ расчета лимита организация вправе выбрать самостоятельно (пп. 1,2 приложения к Указанию № 3210-У).

Отметим два случая, когда можно превысить лимит наличных денег в кассе. Первый – в дни выдачи зарплаты, пособий, стипендий, социальных выплат и других выплат, которые относятся к фонду зарплаты. Хранить в кассе средства для этих целей можно в течение пяти рабочих дней. По истечении этого срока сверхлимитную наличность сдают в банк.

И второй случай – в выходные и праздники, если в эти дни совершаются кассовые операции. Сверхлимитную выручку за такие дни инкассируют не позднее первого рабочего дня, установленного для сдачи сверхлимитной выручки в банк.

**Рассмотрим** пример расчета сверхлимитной денежной выручки в день выдачи зарплаты [3].

Организация установила лимит остатка денежных средств в кассе в размере 30 000 руб. и выдает зарплату за март 5, 6 и 7 апреля. По платежной ведомости за март сумма зарплаты к выдаче составляет 100 000 руб. Эту сумму организация получила наличными в банке 5 апреля. Ежедневная наличная выручка составляет 50 000 руб. Сверхлимитные наличные деньги организация сдает в банк ежедневно.

Величину сверхлимитной наличности бухгалтер рассчитывает так:

|                                     |                                      |                               |                                      |
|-------------------------------------|--------------------------------------|-------------------------------|--------------------------------------|
| Сверхлимитная<br>наличность в кассе | Остаток<br>в кассе на ко-<br>нец дня | Лимит<br>кассового<br>остатка | Остаток<br>невывданной зар-<br>платы |
|-------------------------------------|--------------------------------------|-------------------------------|--------------------------------------|

На начало 6 апреля в кассе должна быть сумма, не превышающая лимит (30 000 руб.) и остаток невыданной зарплаты. На начало дня 5 апреля наличных денег в кассе не было. Данные о выдаче зарплаты и движении денежных средств в кассе приведены в таблице 1.

Отметим, если организация не получала денег на выдачу зарплаты в банке, она вправе оставить в кассе выручку, полученную в дни выдачи зарплаты (абз. 8 п. 2 Указания № 3210-У).

Таблица 1 – Данные о выдаче зарплаты и движении денежных средств в кассе

|      |           |        |   |         |   |             |         |   |
|------|-----------|--------|---|---------|---|-------------|---------|---|
| Дата | Оприходо- | Выдано | в | Остаток | в | Сверхлимит- | Остаток | в |
|------|-----------|--------|---|---------|---|-------------|---------|---|

|          | вано в кассу, руб.               | счет зарплаты, руб. | кассе на конец дня (до сдачи сверхлимитной наличности в банк), руб. | ная наличность, подлежащая сдаче в банк, руб.             | кассе на начало следующего дня, руб. |
|----------|----------------------------------|---------------------|---|---|--------------------------------------|
| 5 апреля | 150 000<br>(50 000 +<br>100 000) | 60 000              | 90 000<br>(150 000 –<br>60 000)                                     | 20 000<br>(90 000 –<br>30 000 –<br>(100 000 –<br>60 000)) | 70 000<br>(90 000 –<br>20 000)       |
| 6 апреля | 50 000                           | 30 000              | 90 000<br>(70 000 +<br>50 000 –<br>30 000)                          | 50 000<br>(90 000 –<br>30 000 –<br>(40 000 –<br>30 000))  | 40 000<br>(90 000 –<br>50 000)       |
| 7 апреля | 50 000                           | 10 000              | 80 000<br>(40 000 +<br>50 000 –<br>10 000)                          | 50 000<br>(80 000 –<br>30 000 –<br>(10 000 –<br>10 000))  | 30 000<br>(80 000 –<br>50 000)       |

Отметим, что руководитель организации самостоятельно устанавливает лимит кассового остатка в целом по организации и отдельно по ее обособленным подразделениям (абз. 2 п. 2 Указания № 3210-У). Причем указание Банка России от 11 марта 2014 г. № 3210-У не оговаривает, на какой период нужно устанавливать лимит кассы. Следовательно, руководитель может устанавливать и пересматривать лимит остатка кассы на месяц, квартал, год или другой разумный срок. Например, изменение объема поступлений наличных денег за проданные товары (выполненные работы, оказанные услуги) или объема выдачи наличных денег может являться основанием для очередного пересмотра лимита кассового остатка.

Следует отметить, что кассовые операции оформляют на основе шести документов, входящих в Общероссийский классификатор управленческой документации ОК 011-93. Это кассовая книга, приходный и расходный ордера, книга учета денежных средств и два вида ведомостей:

1. Кассовая книга (форма 0310004) для обобщения информации обо всех кассовых операциях компании.
2. Приходный (форма 0310001) и расходный (форма 0310002) ордера для оформления поступления в кассу и выдачи из кассы наличных денег.
3. Книга учета принятых и выданных кассиром денежных средств (форма 0310005) для учета движения наличности между старшим кассиром и остальными кассирами компании в течение рабочего дня.
4. Расчетно-платежная ведомость (форма 0301009) для учета отработанного времени, начислений, удержаний и выплат работникам компании.

5. Платежная ведомость (форма 0301011) для учета выданной работникам заработной платы и других выплат.

Для обобщения информации о наличии и движении денежных средств в кассе организации используется счет 50 «Касса».

К счету 50 «Касса» могут быть открыты субсчета:

- 50/1 «Касса организации»;
- 50/2 «Операционная касса»;
- 50/3 «Денежные документы» и др.

По дебету счета 50 «Касса» отражается поступление денежных средств и денежных документов в кассу организации. По кредиту счета 50 «Касса» отражается выплата денежных средств и выдача денежных документов из кассы организации.

Организации также могут получать наличные деньги с валютных счетов в банках. Для учета операций с наличной иностранной валютой создается специальная касса. Бухгалтерский учет кассовых операций в иностранной валюте ведется в общем порядке, установленном ЦБ РФ.

#### *Литература*

1. О бухгалтерском учете. Федеральный закон РФ от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

2. О порядке ведения кассовых операций юридическими лицами и упрощенном порядке ведения кассовых операций индивидуальными предпринимателями и субъектами малого предпринимательства. Указание Банка России от 11.03.2014 № 3210-У [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

3. Попова Е. Как соблюдать лимит остатка денежных средств в кассе [Электронный ресурс] / Е. Попова. – Режим доступа: <http://vip.1gl.ru>

#### **Эфендиева Г.А.**

К.э.н., доцент кафедры Бухгалтерского учета, анализа и аудита  
ФГБОУ ВПО «Кабардино-Балкарский Государственный Университет»

#### **Дзахмишева Л.А.**

Бакалавр 4 года обучения направления «Экономика»

### **ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ МАТЕРИАЛЬНЫХ ЗАПАСОВ И ИХ ХАРАКТЕРИСТИКА КАК ОБЪЕКТОВ УЧЕТА**

Материалы – это часть материально-производственных запасов, предназначенных для использования в производственной деятельности или в процессе управления организацией.

В этом определении четыре составляющих: материалы, материально-производственные запасы, производственная деятельность, процесс управления.

Рассмотрим их более подробно.

Слово «материал» латинского происхождения (material) и означает материя, вещество. Таким образом, этимологическое значение слова «материал» указывает на его вещественную (материальную) сущность. Поскольку материалы предназначены для использования в производственной деятельности или для управленческих нужд, то они в обычных для организации условиях хозяйствования не приобретаются с целью непосредственной их перепродажи. В противном случае данные объекты должны учиты-

ваться в качестве товаров. Это, в частности, показывает, что выделение материалов как объекта бухгалтерского учета из общей группы запасов весьма условно и ориентировано на функции использования учитываемых ценностей в хозяйственных процессах.

Планом счетов наряду со сроком службы предмета (т.е. сроком, в течение которого конкретный актив приносит организации доход) в качестве критерия классификации имущества в бухгалтерском учете устанавливается способ его приобретения и вариант использования в имущественном обороте. Отсюда одни и те же элементы имущества в зависимости от того, произведены ли они на предприятии или приобретены у сторонней организации, и в зависимости от целей их приобретения отражаются в бухгалтерском учете либо как материалы (счет 10 «Материалы»), либо как полуфабрикаты собственного производства (счет 21 «Полуфабрикаты собственного производства»), либо как готовая продукция (счет 43 «Готовая продукция»), либо как товары (счет 41 «Товары»), либо как давальческое сырье (счет 003 «Материалы, принятые в переработку»).

Как правило, материалы употребляются в одном операционном цикле, т.е. в течение срока, за который из исходного сырья вырабатывается готовая продукция. Исключения составляют многооборотная тара, инвентарь и хозяйственные принадлежности, которые могут участвовать в нескольких операционных циклах. Если материалы применяются в нескольких операционных циклах, то срок их полезного использования не должен превышать 12 месяцев. В противном случае расходы на указанные выше объекты капитализируются как внеоборотные активы (основные средства).

Термин материально-производственные запасы (МПЗ) несет в себе обобщающее значение. МПЗ – часть оборотных активов организации, т. е. часть имущества, используемая:

- а) при производстве продукции (выполнении работ, оказании услуг) с целью продажи; для управленческих нужд организации; исключительно для продажи;
- б) в качестве средств труда в виде предметов, участвующих в обороте не более 12 месяцев или обычного операционного цикла, если он более 12 месяцев;
- в) в качестве готовой продукции, законченной обработкой (комплектацией), технические и качественные характеристики которой соответствуют условиям договора или требованиям других документов (ГОСТ, стандартов), установленных законодательством;
- г) в виде товаров, приобретенных или полученных от других юридических и физических лиц и предназначенных для продажи (перепродажи) без дополнительной обработки.

Применительно к рассматриваемой теме нами в данной статье будут учтены материально-производственные запасы, расходы на приобретение которых учитываются на счете 10 «Материалы».

Следующей составляющей в определении рассматриваемой категории выступает производственная деятельность. Она представляет процесс создания продукции, выполнения работ и оказания услуг.

Четвертой составляющей является процесс управления, т.е. принятие решений. Когда мы говорим об управлении материалами, на самом деле мы имеем в виду, прежде всего, деятельность материально ответственных лиц, призванных обеспечить их сохранность.

Следует отметить, что учет материалов является достаточно сложным и трудоемким процессом. Особую сложность представляют оперативный учет и контроль за

использованием материалов в производстве. В их реализации важную роль играет классификация материально-производственных запасов.

В качестве классификационного признака рассмотрим вещественную природу материалов, группируя их в учете: 1) по назначению и роли в процессе производства и 2) по техническим свойствам. При этом первый классификационный признак предполагает выделение таких групп, как: сырье; материалы; покупные полуфабрикаты; комплектующие изделия; конструкции; детали; возвратные отходы; тара и тарные материалы; топливо; запасные части; инвентарь и хозяйственные принадлежности. Именно данная классификация заложена Планом счетов в основу выделения субсчетов к счету 10 «Материалы», на котором и ведется их (материалов) учет. Для оперативного руководства работой организации она дополняется классификацией по техническим свойствам и делит материалы на группы: черные и цветные металлы, прокат, трубы и др.

Указанная классификация производственных запасов используется для построения синтетического и аналитического учета, а также составления статистического отчета об остатках, поступлении и расходе сырья и материалов в производственно-эксплуатационной деятельности.

Внутри каждой из перечисленных групп материальные ценности подразделяют на виды, сорта, марки, типоразмеры. Каждому наименованию, сорту, размеру материалов присваивают краткое числовое обозначение (номенклатурный номер) и записывают его в специальный реестр - номенклатуру-ценник. В нем указывают также твердую учетную цену и единицу измерения материалов.

Каждый вид МПЗ оценивается в стоимостном выражении на определенных этапах их движения в организации и отражается в бухгалтерском учете индивидуально. Допускается свободная (групповая) оценка и учет однородных по своим свойствам ценностей.

Материальные ценности подлежат оценке по их конкретным видам на следующих этапах движения ценностей: принятие на учет; использование материалов на производство продукции, работ и услуг; продажа товаров и готовой продукции; прочее выбытие ценностей; определение стоимости остатков ценностей на конец отчетного периода; отражение в бухгалтерской отчетности [4].

В соответствии с разд. II ПБУ 5/01 МПЗ принимаются к бухгалтерскому учету по фактической себестоимости [2].

В таблице 1 приведены элементы, формирующие фактическую себестоимость МПЗ в зависимости от способа их приобретения.

Таблица 1 – Элементы фактической себестоимости МПЗ в зависимости от способа их приобретения

| Способ приобретения МПЗ | Фактическая себестоимость МПЗ   |
|-------------------------|---|
| Приобретение за плату   | Расходы, связанные с приобретением МПЗ (без НДС и других возмещаемых налогов):<br>1) суммы, уплаченные поставщику (продавцу) в соответствии с договором;<br>2) суммы, уплаченные организациям за информационные и консультационные услуги, связанные с приобретением МПЗ;<br>3) таможенные пошлины;<br>4) невозмещаемые налоги, уплаченные в связи с приобретением единицы МПЗ; |

|   |   |
|---|---|
|   | <p>5) вознаграждения, уплаченные посреднической организации, через которую приобретены МПЗ;</p> <p>6) затраты по заготовке и доставке МПЗ до места их использования, включая расходы по страхованию;</p> <p>7) содержание заготовительно-складского подразделения организации;</p> <p>8) затраты на услуги транспорта по доставке МПЗ от поставщика до места их использования (если они не включены в цену МПЗ по условиям договора);</p> <p>9) затраты на доведение МПЗ до состояния, в котором они пригодны к использованию (подработка, сортировка, фасовка, улучшение технических характеристик;</p> <p>10) иные затраты, непосредственно связанные с приобретением МПЗ;</p> <p>11) общехозяйственные расходы и иные аналогичные расходы, непосредственно связанные с приобретением МПЗ</p> |
| Изготовление МПЗ в организации  | Фактическая себестоимость МПЗ при их изготовлении силами организации определяется исходя из затрат, связанных с производством данных запасов  |
| Получение МПЗ в счет вклада в уставный (складочный) капитал организации | <p>1) денежная оценка, согласованная учредителями (участниками);</p> <p>2) расходы по доставке МПЗ;</p> <p>3) расходы на приведение МПЗ в состояние, пригодное для использования</p>  |
| Получение МПЗ по договорам дарения или безвозмездно                     | <p>1) текущая рыночная стоимость на дату принятия МПЗ к бухгалтерскому учету;</p> <p>2) расходы по доставке МПЗ;</p> <p>3) расходы на приведение МПЗ в состояние, пригодное для использования</p>   |
| Получение МПЗ по договорам мены   | <p>1) стоимость активов, переданных или подлежащих передаче в счет оплаты МПЗ.<br/>При невозможности установить эту стоимость принимается стоимость МПЗ по цене, по которой в сравнимых обстоятельствах приобретаются аналогичные МПЗ;</p> <p>2) расходы по доставке МПЗ (предварительно эти расходы можно учесть в составе ТЗР);</p> <p>3) расходы на приведение МПЗ в состояние, пригодное для использования</p>  |
| Получение МПЗ в пользование или распоряжение                            | <p>Оценка, предусмотренная договором или согласованная с собственником МПЗ.<br/>При отсутствии договорной (или согласованной с собственником) цены указанные МПЗ учитываются по условной оценке</p>   |
| Излишки МПЗ, выявленные при проведении инвентаризации                   | Приходятся по рыночной цене   |

Анализ структуры перечисленных в таблице 1 расходов показывает, что они могут быть сформированы в разное время и не совпадать с моментом оприходования материалов на складе и с передачей их в производство. Между тем документы на приход и расход материалов должны оформляться своевременно, по мере совершения операций и находить отражение в учете, причем в денежном измерителе.

Таким образом, учет материалов по фактической себестоимости в текущем учете целесообразно использовать лишь тем организациям, у которых небольшая номенклатура используемых материалов, небольшое количество поставок материалов и все данные для формирования фактической себестоимости материалов поступают в бухгалтерию единовременно.

Что касается остальных организаций, у которых большая номенклатура используемых материалов и документы, необходимые для формирования фактической себестоимости материалов, могут поступать в бухгалтерию с разрывом во времени, то для них появляется необходимость использовать в текущем учете твердые, заранее установленные цены, называемые учетными.

Согласно методическим указаниям по учету МПЗ [3] в качестве учетной цены (по выбору предприятия) могут быть приняты:

а) договорные цены. В этом случае другие расходы, входящие в фактическую себестоимость материалов, учитываются отдельно в составе ТЗР;

б) фактическая себестоимость материалов по данным предыдущего месяца или отчетного периода (отчетного года). В этом случае отклонения между фактической себестоимостью материалов текущего месяца и их учетной ценой учитываются в составе ТЗР;

в) плано-расчетные цены разрабатываются и утверждаются организацией применительно к уровню фактической себестоимости соответствующих материалов. Они предназначены для использования внутри организации;

г) средняя цена группы. В этом случае разница между фактической себестоимостью материалов и средней ценой группы учитывается в составе ТЗР. Средняя цена группы – разновидность плано-расчетной цены. Она устанавливается в тех случаях, когда производится укрупнение номенклатурных номеров материалов путем объединения в один номенклатурный номер нескольких размеров, сортов, видов однородных материалов, имеющих незначительные колебания в ценах. При этом на складе такие материалы учитываются на одной карточке.

Любой выбранный вариант расчета учетной цены должен быть закреплён в учетной политике организации.

**При отпуске МПЗ в производство и ином выбытии их оценка производится организацией одним из следующих методов: по себестоимости каждой единицы; по средней себестоимости; по себестоимости первых по времени приобретений МПЗ (метод ФИФО).**

**Организация может применять в течение одного года как элемент учетной политики один метод оценки по каждому отдельному виду (группе) МПЗ.**

Следует иметь в виду, что при выборе варианта оценки израсходованных материалов необходимо принимать во внимание уровень инфляции, финансовое состояние организации, политику ценообразования и налогообложения, а также условия реализации продукции.

### *Литература*

1. О бухгалтерском учете. Федеральный закон РФ от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
2. Положение по бухгалтерскому учету "Учет материально-производственных запасов" ПБУ 5/2001. Утверждено приказом Минфина России от 9. 06.01 № 44н. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
3. Методические указания по бухгалтерскому учету материально-производственных запасов, утв. Приказом Минфина России от 28.12.01 № 119н. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
4. Бухгалтерский финансовый учет: учебник / И.Н. Богатая, Н.Н. Хахонова. – М.: КНОРУС, 2011

### **Эфендиева Г.А.**

К.э.н., доцент кафедры Бухгалтерского учета, анализа и аудита  
ФГБОУ ВПО «Кабардино-Балкарский Государственный Университет»

### **Маршенкулова З.З.**

Бакалавр 4 года обучения направления «Экономика»

## **ПОНЯТИЕ И СОСТАВ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ**

Учет долговых обязательств представляет собой важнейшую часть системы бухгалтерского учета. Не будет преувеличением утверждение о том, что учет, в том числе бухгалтерский, начинался с учета взаимных долгов. Одним из основных видов долговых обязательств является дебиторская задолженность.

По экономическому содержанию дебиторская задолженность, как объект бухгалтерского наблюдения – это элемент оборотного капитала. Она включает в себя суммы долгов, причитающихся организации от юридических или физических лиц в результате хозяйственных отношений между ними. Дебиторская задолженность может возникать по различным причинам – в зависимости от характера взаимоотношений с контрагентами в расчетах. У большинства предприятий в общей сумме дебиторской задолженности преобладают или занимают максимальный удельный вес долги покупателей, заказчиков, клиентов или согласно международной терминологии – счета к получению. Данная дебиторская задолженность объективно вызвана разрывом во времени между товарной сделкой и моментом ее оплаты. Более того, с целью увеличения продаж, а, следовательно, и прибыли от продажи, обычной практикой в условиях развитого рынка является продажа без требования немедленной оплаты, т.е. в долг, или на условиях коммерческого кредита. Организация, предоставляющая товары, работы, услуги в кредит, является кредитором, а организация их получающая, - дебитором. В более широком смысле кредитор – это сторона в обязательстве, имеющая право требовать от другой стороны (дебитора) исполнения долговых обязательств, а дебитор (от латинского *debitum* – долг, обязанность) – должник в договоре или ином обязательстве.

В соответствии с Федеральным законом «О бухгалтерском учете» [1] обязательства наряду с имуществом и хозяйственными операциями организации выступают объектом бухгалтерского учета. При этом понятие «обязательство» не определяется ни в названном законе, ни в каком-либо другом акте бухгалтерского законодательства. По нашему мнению, определяя понятие «обязательство» в бухгалтерском учете, следует,

прежде всего, опираться на нормы гражданского законодательства и рассматривать дебитора в качестве одной из сторон гражданского правового обязательства.

С юридической точки зрения обязательство представляет собой право кредитора требовать от должника совершения определенного действия.

В системе МСФО порядок признания, классификация и оценка дебиторской задолженности, как объекта бухгалтерского учета, к сожалению, четко не определены [3]. В некоторых международных стандартах представлены только общие рекомендации по раскрытию соответствующей информации в финансовых отчетах. С позиции формального уравнивания двойственности, увязывающего активы, капитал и обязательства, где под обязательствами понимается кредиторская задолженность, дебиторская задолженность признается в составе активов организации.

Условиями признания дебиторской задолженности в составе активов организации, по нашему мнению, можно считать:

- наличие вероятности того, что предприятие получит будущие экономические выгоды от такой задолженности в виде поступления денежных средств, их эквивалентов или других активов;

- подконтрольность актива в виде дебиторской задолженности соответствующей организации, то есть наличие у нее юридического доказательства права на выгоду или потенциальные услуги;

- возможность достоверной оценки суммы дебиторской задолженности.

При соблюдении этих условий, дебиторская задолженность – это будущая экономическая выгода, воплощенная в активе и связанная юридическими правами, включая право на владение.

Предпосылкой организации текущего учета долговых требований и раскрытия о них информации в бухгалтерской отчетности является классификация дебиторской задолженности в качестве объекта бухгалтерского учета.

Учетная группировка дебиторской задолженности может быть классифицирована по: экономическому содержанию; срокам предоставления; времени возврата; степени обеспечения долговых обязательств; возможности взыскания.

Дебиторская задолженность по экономическому содержанию подразделяется на долги покупателей и заказчиков, по векселям к получению, задолженность дочерних и зависимых обществ, участников (учредителей) по взносам в уставный капитал, по авансам выданным и прочим дебиторам.

Приведенная группировка долгов дебиторов по экономическому содержанию найдет отражение в пояснениях к форме бухгалтерского баланса.

Следует отметить, что приказом Минфина России от 02.07.10 № 66н были утверждены новые формы бухгалтерской отчетности организаций, которые организациями применяются, начиная с отчетности за 2011 г. [2].

Хотелось бы обратить внимание, что теперь показатели баланса представлены укрупнено, без разбивки по статьям. Например, дебиторская задолженность отражается по одной статье как долгосрочная, так и краткосрочная. При этом организации самостоятельно определяют детализацию информации по статьям баланса, раскрываемой в пояснениях к ней.

В группировке по срокам предоставления различают дебиторскую задолженность, платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты (долгосрочная задолженность), и дебиторскую задолженность, платежи по которой предполагают получить в течение года после отчетной даты (краткосрочная задолженность).

По времени возврата задолженность подразделяется на нормальную (в пределах срока) и просроченную.

Нормальной считается задолженность, вытекающая из установленных правил расчетов, являющаяся неизбежным балансовым остатком на 1-е число каждого месяца.

Просроченная задолженность подразделяется в учете на задолженность: не оплаченную в срок по расчетным документам, инкассируемым банком; долги с истекшими сроками исковой давности.

По степени обеспечения следует различать долговые обязательства, обеспеченные и не обеспеченные залогом, поручительством, банковской гарантией и другими способами, предусмотренными законом или договором.

По возможности взыскания дебиторскую задолженность подразделяют на: надежную; сомнительную; безнадежную.

К надежной дебиторской задолженности относят сумму счетов, предъявленных покупателям с оплатой в пределах срока, установленного договором, а также задолженность дебиторов, обеспеченную залогом, поручительством или банковской гарантией. Сомнительной является не погашенная в срок и необеспеченная задолженность, по которой, тем не менее, сохраняется вероятность возможного погашения. Безнадежной считают задолженность с истекшим сроком исковой давности, невозможную к получению вследствие форс-мажорных обстоятельств, в которых оказался должник, а также ликвидации организации-дебитора или ее банкротства.

Обобщая сказанное, отметим, что в результате исследования природы дебиторской задолженности и критериев ее признания в составе активов предприятия, по нашему мнению, можно сформулировать следующее определение данного объекта бухгалтерского наблюдения. Дебиторская задолженность – это признанное должником право требования определенной суммы денежных средств, их эквивалентов и других активов, возникшее вследствие прошедших событий.

#### *Литература*

1. О бухгалтерском учете. Федеральный закон РФ от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

2. О формах бухгалтерской отчетности организации. Федеральный закон РФ от 2 июля 2010г. №66. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

3. Мизиковский Е.А., Дружиловский Т.Ю. Международные стандарты финансовой отчетности и бухгалтерский учет В России. – 2-е изд. Перераб. и доп. – М.: Бухгалтерский учет, 2006.

**Асадуллаева М.А.**

ст. 2 курса профиль «Экономика»

Научный руководитель:

**Ш. И. Алибеков**

**КФ СПБГЭУ**

## **УЧЁТ ИЗЛИШЕК ПО РЕЗУЛЬТАТАМ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ**

Инвентаризация – одно из самых сложных мероприятий в любой компании. Будь то ревизия товара, основных средств или денег. Но проведение проверки – это

полдела. Отражение результатов тоже вызывают трудности у бухгалтера. Поэтому главной задачей инвентаризации является выявление и предотвращение расхождений между учетным и фактическим наличием товара по всем номенклатурным позициям. Об этом сказано в законе «О бухгалтерском учете» № 129-ФЗ[2] и Методических указаниях по инвентаризации имущества и финансовых обязательств № 49[1]. Для того чтобы бухгалтер мог правильно показать результаты проверки, нужно составить план проведения. Директор издает соответствующий приказ, а к пересчету должны быть готовы не только сами склады, но и база данных продукции.

При проведении инвентаризации нужно не упустить важный момент: оформление результатов инвентаризации проводится одновременно и в складском, и в бухгалтерском учете. Ответственным за это назначается кладовщик, с которым должен быть заключен договор о материальной ответственности.

По итогам проведения инвентаризации на складе выявляются все излишки и недостачи, возникшие в процессе деятельности фирмы. Цель бухгалтера – отразить эти сведения в учете. При выявлении расхождений нужно сформировать сличительную ведомость по форме № ИНФ-19. А излишки указываются в сличительной ведомости в соответствии с оценкой в бухгалтерском учете.[4]

Вследствие проведения инвентаризации могут быть выявлены излишки, которые необходимо оприходовать. С этим у многих бухгалтеров возникают проблемы. Нужно начать с оценки лишних ценностей по рыночной стоимости.

Под рыночной стоимостью объекта оценки понимается наиболее вероятная цена, по которой данный объект оценки может быть отчужден на открытом рынке в условиях конкуренции, когда стороны сделки действуют разумно, располагая всей необходимой информацией, а на величине цены сделки не отражаются какие-либо чрезвычайные обстоятельства, то есть когда:

- одна из сторон сделки не обязана отчуждать объект оценки, а другая сторона не обязана принимать исполнение;
- стороны сделки хорошо осведомлены о предмете сделки и действуют в своих интересах;
- объект оценки представлен на открытом рынке посредством публичной оферты, типичной для аналогичных объектов оценки;
- цена сделки представляет собой разумное вознаграждение за объект оценки и принуждения к совершению сделки в отношении сторон сделки с чьей-либо стороны не было;
- платеж за объект оценки выражен в денежной форме.

Возможность отчуждения на открытом рынке означает, что объект оценки представлен на открытом рынке посредством публичной оферты, типичной для аналогичных объектов, при этом срок экспозиции объекта на рынке должен быть достаточным для привлечения внимания достаточного числа потенциальных покупателей.

Разумность действий сторон сделки означает, что цена сделки - наибольшая из достижимых по разумным соображениям цен для продавца и наименьшая из достижимых по разумным соображениям цен для покупателя.

Полнота располагаемой информации означает, что стороны сделки в достаточной степени информированы о предмете сделки, действуют, стремясь достичь условий сделки, наилучших с точки зрения каждой из сторон, в соответствии с полным объемом информации о состоянии рынка и объекте оценки, доступным на дату оценки.

Отсутствие чрезвычайных обстоятельств означает, что у каждой из сторон сделки имеются мотивы для совершения сделки, при этом в отношении сторон нет принуждения совершить сделку.»

Определение рыночной стоимости производится оценщиками, осуществляющими свою деятельность в соответствии с Законом РФ «Об оценочной деятельности».

Главное, на что нужно обратить внимание – это налоговый учет. Дело в том, что в соответствии с пунктом 250 НК, выявленные в результате инвентаризации излишки должны быть включены во внереализационные доходы организации. Это значит, что их нужно учесть при расчете налога на прибыль. Помимо этого, в соответствии с пунктом 2 статьи 254 НК при определении суммы материальных расходов стоимость излишков, определяется как сумма налога на прибыль, исчисленная с внереализационного дохода. То есть списать в убытки можно будет не всю рыночную стоимость оприходованных ценностей, а только сумму налога на прибыль, уплаченную в связи с найденным запасом.[3]

При пересортице излишки должны совпадать по количеству, о чем указывается в сличительной ведомости. Документ должен быть подписан руководителем склада и передан на утверждение директору. Он, в свою очередь, утверждает правильность формирования номенклатурных позиций товара. После чего ведомость передается в бухгалтерию. Но помните, что взаимный зачет излишков и недостач в результате пересортицы работники учета могут сделать только в виде исключения за один проверяемый период и в отношении ценностей одного наименования в равных количествах. Об этом сказано в Методических указаниях по инвентаризации имущества и финансовых обязательств, утвержденных Приказом Минфина России № 49 от 13 июня 1995 г.[1]

Материально ответственные лица представляют подробные объяснения инвентаризационной комиссии о допущенной пересортице.

В заключении отметим, что как бы долго ни затягивался процесс фактического контроля объектов учёта, главная цель бухгалтера – приведение учетных данных в соответствие с фактическими показателями. И чем точнее будут отражены результаты текущей инвентаризации, тем проще будет разобраться с излишками в будущем и более достоверным и прозрачным будут показатели бухгалтерской финансовой отчётности.

### **Список литературы:**

1. Письмо от Министерства финансов РФ №49 от 13.06.95 «Об утверждении методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств» // Электронная база нормативно правового акта, Консультант плюс: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?base=LAW&n=107970&req=doc>

2. Федеральный закон РФ от 06.12.2011 №402 «О бухгалтерском учёте» // Электронная база нормативно правового акта, Консультант плюс: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=122227>

3. Налоговый кодекс РФ // Электронная база нормативно правового акта, Консультант плюс: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?base=LAW&n=107970&req=doc>

4. Астахов В. П. Бухгалтерский (финансовый) учёт: учебник для бакалавров. - 11-е изд., перераб. и доп. - М.: Издательство Юрай, 2013. – 984с.

**Исмаилов А.**  
ст. 4 курса БУАиА  
Научный руководитель:  
**Алибеков Ш.И.**  
КФ СПбГЭУ

## **ЦЕЛИ И МЕТОДЫ ТРАНСФОРМАЦИИ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ**

Развитие рыночных отношений в РФ, установление долгосрочных торговых связей, создание организаций с иностранными инвестициями и выход ценных бумаг на международный рынок требуют устранения трудностей в понимании зарубежными партнерами информации, содержащейся в бухгалтерской отчетности российских организаций. Для приведения показателей, содержащихся в российской отчетности, к международным стандартам финансовой отчетности осуществляется перегруппировка отчетных (учетных) данных, или трансформация бухгалтерской отчетности.

Трансформация бухгалтерской (финансовой) отчетности представляет процесс корректировки статей национальной бухгалтерской (финансовой) отчетности в финансовую отчетность, соответствующую иным стандартам бухгалтерского учета и отчетности. Трансформация производится на определенную отчетную дату, поскольку речь идет об изменении показателей отчетности. Трансформацию отчетности следует отличать от организации параллельного бухгалтерского учета. Трансформация затрагивает исключительно статьи бухгалтерской отчетности, а параллельное ведение бухгалтерского учета обеспечивает формирование текущей финансовой информации на основе соответствующих бухгалтерских записей на любую дату в течение всего отчетного периода. Поэтому точность показателей, полученных при трансформации бухгалтерской отчетности, ниже по сравнению с параллельным ведением учета. [6]

Наиболее распространенной в России является трансформация бухгалтерской отчетности в финансовую отчетность по МСФО.

Цели финансовой отчетности, сформулированные в ст. 5 МСФО 1 «Представление финансовой отчетности», заключаются в представлении информации о финансовом положении, финансовых результатах и движении денежных средств компании, полезной для широкого круга пользователей при принятии экономических решений. [1]

В настоящее время в связи с расширением международных деловых связей российских организаций и увеличением числа иностранных пользователей бухгалтерской отчетности возникает необходимость трансформации бухгалтерской отчетности по российским правилам учета в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности для компаний, акции которых котируются на фондовых биржах. Пользователей информации интересуют различные аспекты деятельности организации. Например, кредиторов более интересуют ликвидность и платежеспособность организации, чем ее прибыльность. Различные потребности в информации создают ограничения в использовании финансовых отчетов.

Отчетность, составленная в соответствии с международными стандартами, — необходимое условие выхода на международные рынки капитала. Одним из основных условий значимости финансовой информации для ее пользователей на международных рынках капитала является сопоставимость отчетных данных, содержащихся в отчетно-стиразных стран.

Отчетность, составленная в соответствии с МСФО, позволяет пользователям:

получать представление о сопоставимом финансовом положении организации, стоимости ее активов, результатах деятельности, движении денежных средств;  
объективно оценивать эффективность управления;  
привлекать отечественных и зарубежных инвесторов и ссудодателей, заинтересованных в прозрачной и достоверной финансовой отчетности;  
развивать коммерческие связи с иностранными фирмами, взаимодействие с которыми упрощается при помощи единого бухгалтерского языка при единых методологических подходах к составлению отчетности [5].

На практике выделяют два способа получения отчетности, со-ответствующей МСФО:

Параллельный учет;  
Трансформация отчетности.

Параллельный учет для российского предприятия-это ведение двухбаз данных финансовой отчетности – по российским стандартам и МСФО. Параллельный учет более точен и стоит обычно дороже из-за специализированного программного обеспечения. Обычно такой учет ведется в специальной программе: при вводе проводки один раз результат ее попадает как в базу российского учета, так и в базу МСФО. Однако не все операции можно автоматически разнести по базам ввиду различности принципов учета по МСФО и российским стандартам бухгалтерского учета (РСБУ).

Трансформация это периодическая подготовка отчетов по МСФО на заданную дату путем реклассификации статей российской отчетности и внесения корректировок в эти статьи. К методам трансформации отчетности относятся:

Детализация остатков;  
Реклассификация остатков;  
Переоценка остатков. [4]

Детализация остатков. Расшифровка статей отчетности и детализация остатков бухгалтерских счетов являются первичными методами трансформации. Отправным моментом служит российская бухгалтерская отчетность. Связь между статьями баланса и остатками по счетам должна быть однозначно установлена. Если остатки по одному счету участвуют в формировании нескольких отчетных статей, то необходимо разделить остатки и обороты по такому счету на несколько субсчетов. Такая детализация информации осуществляется по отношению к счетам бухгалтерского учета вне системно. Реклассификация остатков – способ устранения формальных различий в структуре и составе показателей российской отчетности и отчетности, составляемой по международным стандартам. Переоценка остатков.

Переоценкой остатков являются любые корректировки остатков балансовых счетов, влекущие одновременные изменения собственного капитала: прибыли и убытков отчетного года, нераспределенной прибыли (накопленного убытка), добавочного капитала и других статей собственного капитала. Переоценка остатков применяется в следующих случаях: когда критерии признания активов или обязательств в российском учете и для целей составления отчетности по международным стандартам отличаются друг от друга;

- когда необходимо исключить расходы (убытки), возникшие в результате движения активов, не признанных такими для целей подготовки отчетности по международным стандартам;
- при начислении или доначислении оценочных резервов.

Переоценка может быть вызвана необходимостью учета инфляции. Вопрос о формах и методах учета влияния инфляции на оценку статей отчетности является актуальным для трансформации российской отчетности.

Список использованной литературы:

1)Международный стандарт финансовой отчетности (IAS)1 «Представление финансовой отчетности» (ред.от 02.04.2013) (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от25.11.2011N 160н)

2)Положение по бухгалтерскому учёту «Бухгалтерская отчётность организации» (ПБУ 4/99). Утверждено Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 06.07.99 N 43н (в ред. Приказа Минфина РФ от 18.09.2006 N 115н)

3)Бухгалтерская (финансовая) отчетность: Учебное пособие / Н.Н. Бондина, И.А. Бондин, Т.В. Зубкова, И.В. Павлова. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 256 с.

4) Международные стандарты финансовой отчетности: учебник и практикум для бакалавров / В.Т. Чая, Г.В. Чая. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: - Издательство ЮРАЙТ, 2014. – 417с.

5) Международные стандарты финансовой отчетности: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / В.С. Карагод, Л.Б. Трофимова.- 4-е изд., перераб. И доп.- М.: Издательство Юрайт, 2014. – 330с.

6)Международные стандарты финансовой отчетности: Учебное пособие / Л.И. Воронина. - М.: Магистр: ИНФРА-М, 2011. - 200 с

**Никонов П.К.**

магистрант

Балтийский федеральный университет имени И. Канта  
Россия, г. Калининград

## **БРЕНДИНГ КАК ВИД МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ**

Аннотация: В статье рассмотрены основные принципы применения брендинга в маркетинговой стратегии. Брендинг в системе маркетинга обеспечит жизнестойкость и регулярное повышение ценности товара в сознании потребителя, формируя, в конечном итоге, гарантированный покупательский спрос. В статье также приведены методы воздействия на различные типы лояльности.

Ключевые слова: Маркетинг, брендинг, типы лояльности, лояльный потребитель, конкурентный рынок.

Для того чтобы привлечь и удержать клиентов, каждая компания стремится создать собственный бренд — уникальный и действенный имидж. Лучше всего будет начать с определения термина «брендинг». **Брендинг в маркетинге представляет собой сложную технологию**, направленную на то, чтобы выгодно позиционировать бренд на фоне конкурентов. Облегчая покупателю поиск необходимого товара, брендинг в маркетинге становится эффективным только в том случае, если потребительские свойства товара соответствуют требованиям рынка. Он особенно необходим для выявления товаров, конкурентные характеристики которых не может оценить неподготовленный покупатель. Поэтому можно сказать, что сам по себе брендинг – это процесс формирования и управления брендом.

На бренд можно смотреть по-разному и у каждого будет своё мнение. Можно считать, что это оригинальный символ товара, позволяющий потребителям его идентифицировать, а производителям выделить среди других аналогичных товаров. Ну а можно считать бренд конструкцией, которая охватывает восприятие потребителей, владеющая умами, и сердцами людей.

Наряду с созданием бренда, брендинг в системе маркетинга ставит перед собой задачу управления брендом. На определенном этапе развития просто продвижение товара для производителя становится не достаточным, и он приходит к пониманию необходимости создания собственного уникального бренда, который может помочь в борьбе за покупателя в условиях жесткой конкуренции. Очень важно понимать то, что бренд – это не товар, а нематериальная оценочная характеристика товара. Сам же бренд характеризуется, как было упомянуто ранее, отношением потребителя, его лояльностью, ценностью. Ценность бренда отличается от цены товара, бренд оценивается благосклонным эмоциональным восприятием потребителя, вызывающим желание купить товар. Несмотря на нематериальность бренда, надбавка к цене за бренд находится на уровне 15% и более от стоимости товара, достигая в отдельных категориях 100, 200 и даже 300%<sup>[9]</sup>. Наличие бренда не гарантирует жизнеспособность компании. Необходимо постоянное, так называемое, управление брендом.

Для того чтобы бренд мог существовать длительное время, брендинг должен обеспечить плановое и оперативное управление. В противном случае бренд ожидает «печальная участь», а именно, появление на рынке, активное развитие, зрелость и быстрый упадок. Иными словами, бренд ожидает стремительное падение, без возможности дальнейшего существования, то есть, одноразовое использование. Для того чтобы создать и утвердить на рынке сильный конкурирующий бренд, необходимо исследовать потребительские пристрастия, конкурентный рынок и предполагаемое направление изменения покупательского спроса, а также регулярно формировать представления пользователя о товаре. А брендинг в системе маркетинга обеспечит его жизнестойкость и регулярное повышение ценности товара в сознании потребителя, формируя, в конечном итоге, гарантированный покупательский спрос.

Особенности потребительского восприятия необходимо рассматривать в виде двух составляющих: рациональной и эмоциональной. На Западе бренд всегда давал обещание, за которым стоял продукт, выполняющий его, и это могло быть как рациональное, так и эмоциональное обещание. Эмоциональное обещание является основополагающим в современной теории брендинга и связано с оценкой потребительской лояльности.

Учитывая, что брендинг – это управленческая концепция, можно с уверенностью говорить о том, что бренд-менеджеры должны уделять особое внимание управлению лояльностью потребителей (покупателей), так как лояльность является главной предпосылкой совершения последующих покупок, а соответственно, формирования у потребителя приверженности и приобретение им статуса постоянного покупателя.

Литература:

1. Ганичев К. В. Восприятие в поведении конечных покупателей как основа формирования их лояльности // Современные аспекты экономики. – 2009. – № 4
2. Карпова С.В. Современный брендинг.-М.: «Палеотип», 2011.

---

<sup>[9]</sup><http://avtorstva.ru/brend/brending-v-marketinge/>

3. Шишкин А.В., Ганичев К.В. «оценка восприятия торговых марок конечными потребителями при управлении их лояльностью» - М.: Проблемы современной экономики №3 (31), 2009

4. Интернет статья: «брендинг в маркетинге»: <http://avtorstva.ru/brend/brending-v-marketinge>

Студентка 2 курса направления «Экономика»,  
магистерская программа «Учет, анализ и аудит»

**Унажокова З.А.**

Кабардино-Балкарский государственный  
университет им.  
Х.М. Бербекова

### **ФОРМИРОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БАЗЫ АНАЛИЗА БАНКОМ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА ПРИ ЕГО КРЕДИТОВАНИИ**

Для анализа финансового положения заемщика в момент выдачи кредита, банк использует финансовую и другую информацию.

Заемщик - юридическое лицо при подаче заявки на получение кредита на инвестиционные цели предоставляет финансовую отчетность за три последних завершённых финансовых года, а при работе предприятия менее 3-х лет за весь период деятельности предприятия.

Организации и (или) индивидуальные предприниматели (включая глав КФХ), которые в соответствии с законодательством Российской Федерации освобождены от обязанностей составления бухгалтерской отчетности в виде бухгалтерского баланса и отчета о прибылях и убытках, а ведут упрощенный бухгалтерский учет в виде книги учета доходов и расходов (в соответствии с приказом Минфина России от 31.12.2008 № 154н) предоставляют:

- сведения о доходах и расходах, подтвержденные данными Книги учета доходов и расходов организаций и индивидуальных предпринимателей, применяющих упрощенную систему налогообложения;

- налоговую декларацию по единому налогу на вмененный доход для отдельных видов деятельности или налоговую декларацию по единому сельскохозяйственному налогу или налоговую декларацию по налогу, уплачиваемому в связи с применением упрощенной системы налогообложения по утвержденным формам.

Субъекты РФ и муниципальные образования должны представить:

- копии документов, подтверждающих соблюдение требований бюджетных параметров кредитования субъектов РФ/муниципальных образований и т.д.;

- данные об исполнении бюджета субъекта РФ/муниципального образования (отчет (анализ отчета) об исполнении неконсолидированного бюджета субъекта РФ/муниципального образования за последние два года и квартальные отчеты);

- документы о кредитной истории в данном и в других банках.

Заемщик - кредитная организация представляет в банк формы отчетности, принимаемые на бумажном носителе или в электронном виде, официально установленные Банком России, включая оборотно-сальдовые ведомости по бухгалтерским счетам второго порядка, отчет о прибылях и убытках как минимум за последний квартал и экономические нормативы как минимум за 3 последних месяца.

Также при анализе заемщика при необходимости может быть принята во внимание следующая информация:

- отчетность, составленная в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности;
- управленческая отчетность и иная управленческая информация;
- бюджет либо бизнес-план и план финансового оздоровления;
- ежеквартальный отчет эмитента ценных бумаг о существенных фактах (событиях и действиях), затрагивающих финансово-хозяйственную деятельность, если заемщик является эмитентом ценных бумаг;
- годовые отчеты кредитных организаций, профессиональных участников рынка ценных бумаг и векселедателей;
- ежеквартальные отчеты об осуществлении профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг по форме, установленной органом, регулирующим деятельность на рынке ценных бумаг;
- статистика РТС, ММВБ и НАУФОР (данные об объемах заключенных сделок и т.д.);
- данные о движении денежных средств (чистые кредитовые обороты по всем счетам за прошедший год и текущий период отчетного года по месяцам);
- данные о просроченной дебиторской и кредиторской задолженности, непогашенных в срок кредитах и займах, о просроченных собственных векселях заемщика;
- справки о наличии в составе дебиторской задолженности, а также в составе долгосрочных и краткосрочных финансовых вложений задолженности и вложений в доли (акции) юридических лиц, которые находятся в стадии ликвидации или в отношении которых возбуждено дело о банкротстве на последнюю отчетную дату;
- справки налоговой инспекции, содержащие сведения: об открытых расчетных счетах клиента на текущую дату; о задолженности перед бюджетом всех уровней и внебюджетными фондами на текущую дату;
- из всех обслуживающих банков справки об: отсутствии у заемщика картотеки неоплаченных расчетных документов по всем открытым расчетным (текущим) счетам; ссудной задолженности на текущую дату; кредитной истории; поступлении денежных средств по расчетным (текущим) счетам за прошедший год и текущий период отчетного года с разбивкой по месяцам;
- справки о выполнении графика погашения реструктурированной задолженности и текущих платежей в бюджет и внебюджетные фонды;
- справки о ежемесячных обязательных платежах (налоги, коммунальные платежи, оплата труда, арендная плата, кредит, проценты за кредит и др.);
- справки о наличии (отсутствии) просроченной задолженности перед работниками по заработной плате;
- сведения о существенных событиях, затрагивающих финансово-хозяйственную деятельность заемщика, произошедших за период с последней отчетной даты до даты анализа финансового положения заемщика (о фактах, повлекших разовое существенное увеличение или уменьшение стоимости активов; о фактах, повлекших разовое существенное увеличение чистых убытков; о фактах разовых сделок, размер которых либо стоимость имущества по которым составляет существенную долю в активах заемщика на дату осуществления сделки).

Также в состав информационной базы включаются иные доступные сведения о заемщике, например:

- информация о различных аспектах в деятельности заемщика (сфера бизнеса, отраслевые особенности, специализация на видах продукции или услуг и иные аспекты);
- степень зависимости от государственных дотаций;
- значимость заемщика в масштабах региона и зависимость деятельности заемщика от роста цен при покупке товаров и услуг и от падения цен при продаже товаров и услуг;
- страховой риск;
- общее состояние отрасли, к которой относится заемщик;
- конкурентное положение заемщика в отрасли;
- сравнительные данные (в динамике) по предприятиям, работающим в сопоставимых условиях (тот же профиль деятельности, те же размеры), содержащие сведения:
  - о финансовой устойчивости (состоятельности);
  - о ликвидности (платежеспособности), в том числе о движении денежных средств;
  - о прибыльности (рентабельности);
  - о деловой активности и перспективах развития соответствующего сегмента рынка;
  - деловая репутация заемщика и руководства организации-заемщика (единоличного исполнительного органа, членов коллегиального исполнительного органа, членов совета директоров);
  - качество управления организацией-заемщиком;
  - краткосрочные и долгосрочные планы и перспективы развития заемщика;
  - степень зависимости от аффилированных лиц и самостоятельность в принятии решений;
  - принадлежность заемщика к финансовым группам и холдингам;
  - существенная зависимость от одного или нескольких поставщиков и (или) заказчиков;
  - меры, предпринимаемые заемщиком для улучшения своего финансового положения (план финансового оздоровления заемщика);
  - согласованность позиций акционеров (участников) юридического лица - заемщика, имеющих право владения пятью и более процентами голосующих акций (долей) организации, по основным вопросам деятельности заемщика, в том числе финансовым и производственным;
  - вовлеченность заемщика в судебные разбирательства;
  - вероятность открытия в ближайшем будущем или фактическое начало процедуры банкротства и (или) ликвидации заемщика.

Вся информация о заемщике, включая информацию об анализе рынка, заключение о финансовом положении заемщика и качестве обслуживания им долга, расчет резерва и другие сведения, по результатам которых вынесено профессиональное суждение фиксируется в досье заемщика.

Следует учитывать, что материалы по кредитному проекту/кредитной сделке, выносимые на рассмотрение уполномоченным органом банка, должны включать заключение кредитного подразделения, составленное на основе актуальной финансовой отчетности.

Под актуальной финансовой отчетностью понимается отчетность: за завершённый финансовый год - до 31 мая текущего года; за 1-й квартал текущего финансового года – до 31 августа текущего года; за 2-й квартал (6 месяцев) текущего финансового года – до 30 ноября текущего года; 3-й квартал (9 месяцев) текущего финансового года – до 30 апреля следующего года.

## СЕКЦИЯ: ФИНАНСЫ И КРЕДИТ

**Коваль А.В.**

ст. преп. каф. Финансы

### **ПРОФИЛАКТИКА КРИЗИСОВ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ ПОСРЕДСТВОМ PR**

В условиях высокой волатильности денежного рынка и в связи с увеличением рисков сценариев в банковском секторе, проведение Центральным Банком России довольно жесткой денежно-кредитной политики, является обоснованным механизмом регуляции денежно-кредитной сферы. Однако, ставит остро проблему имиджа отечественных финансово-кредитных институтов.

В связи с увеличением банковских рисков в секторе розничного кредитования - просрочек выплат по кредитам, привлечением средств населения под высокие проценты по вкладам, опасения отечественного финансового мегарегулятора обоснованны. В ходе проверок, проводимых ЦБ РФ за период с 9.01.2014 по 30.12.2014 лицензии были отозваны у 78 коммерческих банков, а за период с 20.01.2015 по 14.04.2015 у 14.

Безусловно эти меры вызваны необходимостью обеспечения устойчивости всей финансовой сферы, однако негативно сказывается на доверии населения к финансово-кредитным институтам.

Данные социологических исследований финансовых агентств периода 2012-2013 г.г. показывают, что 58 % общего объема сбережений населения носило неорганизованный характер, а наилучшим способом защиты от инфляции и извлечения прибыли от сбережения наличных денежных средств, граждане, считали приобретение иностранной валюты (на долю которой приходилось 57% всех наличных сбережений россиян).

В декабре 2014 в период особенно нестабильная конъюнктура финансового сектора, рост курса иностранных валют по отношению к рублю, спекуляции на денежных рынках наряду с отзывами лицензий у коммерческих банков спровоцировали ажиотажное спрос на наличные денежные средства. Владельцы депозитов и дебетовых пластиковых карт в спешном порядке снимали наличность и совершали зачастую ненужные и необоснованные покупки в розничных торговых сетях, что привело к недостатку ликвидности у ряда банков.

Безусловно, рано говорить о стабильности на финансовых рынках, однако явно прослеживается тенденция стабилизации национальной денежной единицы и ее роста по отношению к иностранным валютам. Вопреки довольно мрачным прогнозам ряда аналитиков, макроэкономические факторы не имели катастрофических последствий для национальной экономики, вызвав оживление в ряде отраслей народного хозяйства. Это свидетельствует о том, что сберегательные возможности у населения есть и это довольно большой объем работы для банковских учреждений.

Конечно, сегодня на фоне кризиса доверия к коммерческим банкам, работа по привлечению денежных средств населения весьма сложна, однако снижение числа участников банковского сектора, расширяет для функционирующих банков клиентские базы. Однако возникает вопрос как вернуть доверие вкладчиков закрывшегося банка и мотивировать их к размещению денежных средств в другом финансово-кредитном

учреждении. В укреплении доверия к банкам, немаловажную роль играет доступность информации для потенциальных вкладчиков о деятельности учреждения. Недостоверность информации, предоставляемой банками подрывает доверие к системе в целом.

Добросовестно работающие на финансовом рынке банки объективно заинтересованы в доступности достоверной и полной информации об их деятельности. Все чаще, особенно крупных клиентов, интересуется публикуемая отчетность. Однако, данный вид информации не является исчерпывающим, так как для многих клиентов-физических лиц банковская отчетность сложна и ее трудно анализировать.

В данном случае можно изучить информацию о рейтинге конкретного банка. Рейтинги банков формируют специалисты рейтинговых агентств в процессе анализа финансовой отчетности. Но этот вид информации также не может служить однозначно веским доводом для клиента пользоваться услугами банка с высоким рейтингом или нет. Рейтинг, как правило, строится на основе изучения баланса, данные которого не всегда достоверны и крайне сложно выявить степень и область недостоверности. Также рейтинговые агентства, используя для анализа свои методики и определяя значимость тех или иных факторов, недостаточно обосновывают свои оценки, что приводит к высокой степени субъективности информации. Стоит также отметить, что анализ исходной информации занимает определенное время, вследствие чего рейтинг банков теряет актуальность еще до того, как оказывается опубликованным.

Что же касается банковской рекламы, то она также не рассматривается потенциальными клиентами как вполне достоверный источник информации. За период развития современной отечественной банковской системы появлялось и исчезало множество финансовых структур, деятельность которых носила характер финансовых пирамид, а их активная рекламная деятельность надолго определила отношение граждан к подобным финансовым учреждениям. Факты банкротства многих широко рекламируемых финансово-кредитных учреждений также отрицательно сказались на доверии клиентов.

С целью выяснения предпочтений потенциальных клиентов при выборе источников информации о деятельности коммерческих банков самими банками и специализированными агентствами довольно часто проводятся специализированные опросы. И данные ряда опросов показали следующую картину - оказалось, что информационные каналы, реально используемые респондентами, не являются для них наиболее достоверными. В качестве примера - данные банковской статистики признаются большинством респондентов как один из наиболее надежных источников информации, в действительности же им пользуется меньшее число потенциальных клиентов банков. В то же время, мнение знакомых и друзей с учетом субъективности по факту не может рассматриваться как наиболее надежный источник информации о банковской деятельности, однако большинство потенциальных клиентов при принятии решения о выборе банка пользуются именно им. Телевизионную рекламу о деятельности и услугах банков в качестве достоверной информации рассматривает лишь незначительная часть граждан, в то время как данные аналитических статей на банковскую тематику представляют интерес и вызывают доверие, но на самом деле реально пользуется этим источником информации при принятии решений только треть потенциальных клиентов банков.

Укрепить доверие населения к коммерческим банкам и тем самым увеличить объем привлеченных средств, можно в результате деятельности по двум направлениям. Во-первых, информировать о уже созданных необходимых мерах по защите интересов клиентов банков со стороны государства: обязательное участие банков в системе страхования вкладов, сертификация банков по всему комплексу услуг, и т. д. Во-вторых, сами финансово-кредитные учреждения должны работать над формированием своего

благоприятного имиджа. Основная нагрузка в данном случае ложится на PR-отделы коммерческих банков. PR (англ. public relations - связь с общественностью) - из службы по информационному обеспечению граждан, давно превратился в мощный и эффективный инструмент, формирующий, корректирующий и изменяющий общественное мнение по самым различным аспектам. Естественно, и коммерческие структуры, в том числе и банки не могут его не использовать для усиления конкурентоспособности.

Банковский PR от аналогичной деятельности других компаний отличается прежде всего спецификой самой банковской деятельности. В отличие от промышленных и торговых коммерческих структур, производимый банками товар специфичен и носит форму услуги, не имеющей натурально-вещественного выражения. Несмотря на кажущееся разнообразие спектра банковских услуг, в большей части они стандартны и распространяются банками через сеть своих филиалов и представительств. Продвижение банком своих услуг осуществляется вместе с продвижением самого банка, его имени. Это характерно для сферы услуг. Такая реклама призвана создать банку имидж как надежному, солидному финансовому институту.

Однако, убедить потенциальных клиентов банка в его надежности и профессионализме средствами одной рекламы довольно сложно. Далее банки задействуют словесные аргументы, такие как текстовые сообщения, статьи, публикуемые средствами массовой информации. Эти аргументы играют важную роль в системе банковского PR, поскольку охватывают большую аудиторию и при высоком профессионализме журналистов, работающих с финансовой информацией, могут претендовать и на некоторый статус объективности.

Центральным моментом мероприятий, осуществляемых банковскими PR службами становится создание, укрепление и управление имиджем и именем банка, а также предлагаемых им услуг в сознании потенциальных клиентов. Основная цель банковского PR состоит в интеграции действий финансовой структуры в социальную жизнь и общественное мнение.

Направления работы банковской PR службы постоянно сильно меняются в зависимости от целевой аудитории и макроэкономической ситуации, но ключевые моменты неизменны - дать информацию о деятельности банка; достичь понимания и принятия этого действия; вызвать благоприятную реакцию и достичь поддержки определенных групп граждан. Как правило, эффект PR измеряется на трех уровнях: понимания, симпатии и поддержки.

Банки могут создавать свои собственные PR службы или отделы, либо же пользоваться услугами специализированных агентств.

Стоит отметить, что имидж банка и его репутация различные понятия. Формирование репутации банка происходит в ходе его финансового и организационного развития и занимает несколько лет, в то время как формирование имиджа можно и форсировать. Формируя имидж банка, профессионалы PR доводят до всеобщего ведома его основные достоинства, нередко их преувеличивая параллельно "умалчивая" о недостатках и трудностях в работе банка. Репутация банка формируется все время его функционирования, с учетом свершившихся фактов, а для построения имиджа используют не только имеющую место положительную динамику в развитии учреждения, но и будущие проекты, социальную деятельность и т.д. Причем не всегда эти проекты будут реализовываться, главное их публично и убедительно анонсировать и тем самым уже набрать имиджевые баллы.

Конечно, решать размещать свои средства в том или ином банке, потенциальный клиент будет решать на основании финансово-аналитической информации, но и имидж

банка сыграет здесь не последнюю роль - многим людям приятнее открывать вклады в банке, который собирается высадить саженцы, перечисляет часть средств на благотворительные цели и т.д.

Безусловно, работа по созданию имиджа не дает сразу ощутимых результатов и легко подсчитываемой прибыли. В большинстве банков PR-службы воспринимаются руководством как затратный, но тем не менее, необходимый атрибут работы в условиях рынка. Работа таких отделов и служб требует от руководства банка постоянных вложений (в рекламу, исследования, различные кампании), в то время как сложно измерить конкретную прибыль, которую приносит их деятельность. Но в наш рыночный и информационный век - имидж и репутация начали иметь первостепенное значение и в финансовой сфере. Люди могут покупать товары, о производителях которых им ничего не известно, но деньги они будут размещать в том банке, у которого, по их мнению хорошая репутация и позитивный имидж.

Важность позитивного имиджа банка, практически не заметная в стабильные периоды его функционирования, способна проявиться в кризисные периоды, когда вкладчики получив информацию, например, о понижении рейтинга банка, спешат забрать свои средства, и тем самым действительно толкают его к банкротству, хороший имидж и грамотная кампания по его поддержанию могут затормозить или же самортизировать этот процесс.

Заметим, что в кризисные периоды, банковская конкуренция также обостряется - недобросовестные игроки банковского рынка начинают использовать методы "черного" PR, такие как дискредитация учреждения, его персонала, запуск информации о кризисах в сферах и отраслях с которыми связан конкретный банк. Естественно, что подобные действия мотивируют клиентов разрывать отношения с банком, что существенно увеличивает риски банка действительно обанкротиться, и в этой ситуации практически никто не вспомнит о безупречной работе банка. В связи с этим, формированием и защитой имиджа банка необходимо заниматься постоянно и целенаправленно.

Необходимо, чтобы банк мог располагать информацией о планах конкурентов. Аналитические службы банка должны своевременно сообщать о планируемых или уже совершенных акциях конкурентов, для способности оперативно реагировать на них. У PR-служб ряда банков существуют так называемые "заготовки" - определенный план мероприятия по защите имиджа банка в неблагоприятные периоды.

Для банка является важным обеспечить эффективное взаимодействие с партнерами. Для сохранения имиджа банка перед партнерами важно обеспечить понимание происходящего в нем: если проблемы есть и о них широко известно, нецелесообразно пытаться представить партнерам другую, безоблачную картину, лучше презентовать им стратегию по выходу из данной ситуации и даже попытаться привлечь их к решению ряда проблем банка. Такая линия поведения банка часто дает положительный результат, так как укрепляет доверие деловых партнеров, так как они получают информацию так или иначе касающуюся их интересов. Хорошо для банковского имиджа зарекомендовали себя совместные мероприятия с крупными клиентами, так они "отрезвляют" конкурентов и благоприятно действуют на других партнеров.

В нестабильные и кризисные периоды большое внимание нужно уделять стратегии работы банка с клиентами, постоянный мониторинг клиентской среды помогает выявлять опасения и ожидания и банк может своевременно дать информацию, способную уравновесить ситуацию. При этом важна целенаправленная, системная работа со средствами массовой информации, публикация статей на страницах газет, журналов, сайтов и специализированных группах в социальных сетях (которые есть прак-

тически у каждого банка) в сети Интернет. Опыт показывает, что запущенные таким образом сведения доходят до своего адресата и формируют необходимый банку имидж.

Источники:

1. <http://www.banki.ru/banks/memory/>

**Зармамбетова А.**

студентка 2 курса направления «Экономика» СПбГЭУ «Санкт-Петербургский государственный экономический университет», филиал в г. Кизляре Руководитель:

**Федорова Ю.Ю.**

## **ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА**

На сегодняшний день малый бизнес имеет огромное значение в экономике развитых стран. Ему присущи определенные особенности.

В Италии, например, к предприятиям малого бизнеса относятся предприятия с разными характеристиками.

Микропредприятия, где численность работающих не более 20 человек.

Малые предприятия с численностью работающих от 21 до 100 человек.

Средние предприятия или как их еще называют малые, где численность работающих от 101 до 200 человек.

Средние предприятия с численностью работающих от 201 до 500 человек, такие предприятия еще называют средние большие предприятия.

Во Франции предприятие относится малому, если численность рабочих не более 500 человек. В зависимости от того, в какой отрасли экономики занято предприятие, дается его разная оценка. Если предприятие осуществляет свою деятельность в сфере сельского хозяйства и его численность более 200 человек, то данное предприятие считается крупным. А для предприятий, занимающихся производством численность рабочих не должна превышать 500 человек.[1, С.55]

В 1995 году в России был принят закон о поддержке малого бизнеса. В Венгрии же данный закон был принят позднее, в 1999 году. К этому времени в стране уже существовал огромный опыт в сфере малого бизнеса. Этот опыт нашел свое отражение в законе 1999 года. В Венгрии малыми считаются предприятия, занятые в промышленности, связи, с численностью рабочих до 300 человек. А также предприятия, занятые в оптовой торговле с численностью до 60 человек, и предприятия, занятые в розничной торговле и сфере услуг с численностью рабочих до 50 человек. [2 стр.67].

В Великобритании применяется определенная группа критериев для отнесения предприятия к определенной группе:

1. Предприятие с численностью рабочих от 1 до 10 человек – микрофирма.
2. Предприятие с численностью рабочих от 10 до 50 человек – малая фирма.
3. Предприятие с численностью рабочих более 250 человек – средняя фирма
4. Предприятие с численностью рабочих более 450 человек – крупная фирма.

Большинство европейских стран стремятся к оказанию государственной поддержки в области существования малого бизнеса. Рассмотрим Соединенные Штаты Америки. В этой стране поддержкой малого бизнеса со стороны государства занимается специально созданная Администрация малого бизнеса, а так же ее региональные и местные отделения. Целью данной администрации является решение трех основных задач:

- Гарантия финансовой поддержки малого бизнеса.
- Предоставление данным предприятия заказов государственного назначения.
- Оказание услуг по предоставлению консультаций по вопросам касающимся управления предприятия малого бизнеса.

Количество работников Администрации малого бизнеса насчитывает примерно 1200 человек. Дополнительно в каждом из штатов расположены региональные отделения с численностью работающих от 35 до 45 человек.

В США малый бизнес финансируется в основном за счет средств Администрации малого бизнеса, либо же за счет средств коммерческих банков. [2, С.177]

Большую поддержку малые предприятия получают за счет Администрации малого бизнеса. Сегодня в США действует система гарантированного обеспечения займов, предоставляемых предприятиям малого бизнеса. Администрация малого бизнеса осуществляет 100 % финансовую помощь в виде гарантированного обеспечения займов. Данная администрация дает гарантию возврата денежных средств предоставляемых предприятиям малого бизнеса.

Администрация дает гарантию на возврат денежной суммы в размере до 80% от суммы займа. Займы предоставляются на срок около 9 лет. Ставки по гарантированным займам не могут превышать ставку рефинансирования и плюс 2,8%.

То есть в США на сегодняшний день достаточно невысокие процентные ставки по кредитам, предоставляемым предприятиям малого бизнеса и гарантии государства, а именно Администрации малого бизнеса дают существенную поддержку развитию малого бизнеса.

В Японии предприятия малого бизнеса по значимости стоят на ряду с крупнейшими предприятиями. Предприятия малого бизнеса здесь – это важнейший элемент всей экономики страны.

Малый бизнес в Японии выстроен в виде субподрядной системы, когда крупные предприятия предоставляют различные заказы предприятиям малого бизнеса.

В Японии финансовую помощь предприятиям малого бизнеса оказывает Финансовая корпорация малого бизнеса. Деятельность данной корпорации заключается в предоставлении предприятиям малого бизнеса долгосрочных займов. Эти займы как правило предоставляются на льготных условиях.[2, С.455]

Предприятия малого бизнеса получают данный заем в основном на увеличение капитала, как основного, так и оборотного. Не менее значимыми в финансовой поддержке малых предприятий являются кредиты и займы, которые предприятия берут для определенной цели. А также для оказания помощи предприятиям, попавшим в довольно трудное финансовое положение.

Если говорить о европейских странах, то например в Великобритании для поддержки малого бизнеса со стороны государства создана Служба мелких фирм. Она занимается предоставлением консультационных услуг, лицам желающим открыть свое собственное дело. А также помогает индивидуальным предпринимателям заключать договора и контракты.

### **Литература:**

1. Горфинкель В.Я. и Максимцов. М.М. Менеджмент малого бизнеса. Вузовский учебник, 2012 год.
2. Маслов Д.В., Белокоровин Э.А.; Малый бизнес. Стратегии совершенствования на основе управления качеством, 2011 год.

**Коваль А.В.**  
Ст.преподаватель кафедры Финансов,  
**Касумова С.А.**  
Студентка 3 курса  
Направление «Экономика»  
Профиль подготовки «Финансы и кредит»

## **ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ И АНАЛИЗА КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ЗАЕМЩИКА**

Успех деятельности коммерческого банка находится в зависимости от того, насколько качественно он использует имеющиеся ресурсы, вкладывая их в разные активы. Наиболее популярным путем использования банковских ресурсов считается предоставление кредитов. Изучения банкротств банков всего мира говорят о том, что главной причиной банкротств явилось невысокое качество активов (как правило, кредитов). Таким образом, признание кредитных рисков - основа банковского дела, а управление ими, является главной задачей теории и практики банковского менеджмента.

Любой банк должен беспокоиться о минимизации собственных рисков. Это осуществляется для нормального развития банковской системы государства и с целью его выживания. Минимизация рисков - это борьба за снижение потерь, иначе называемая управлением рисками. Данный процесс управления содержит в себе: предвидение рисков, реализацию и исследование направлений по предупреждению или уменьшению связанных с ними потерь, установку их возможных размеров и результатов.

Вопрос совершенствования работы банков стал одним из значимых направлений в контексте социально экономического становления России. Банковское кредитование является одним из основных источников привлечения денежных средств для хозяйствующих субъектов экономики. Качество организации кредитного процесса и финансовая устойчивость банка должны быть гарантированы квалифицированным выбором партнеров на внешнем и внутреннем рынках. Важнейшим средством подобного варианта считается подробный экономический анализ работы клиента. Анализ дает руководству банка данные, позволяющие изучить вероятность осуществления клиентом своих обязательств и принимать соответствующие управленческие решения.

Определение кредитоспособности заемщика является необходимой частью деятельности банка по определению возможности выдачи займа. Под анализом кредитоспособности заемщика подразумевается оценка банком заемщика с точки зрения способности и целесообразности предоставления ему ссуд, установления возможности их своевременного возврата в соответствии с кредитным договором.

Обычно процесс оценки включает в себя несколько этапов. Человек, желающий получить ссуду, подает заявку в банк. Специалист проводит первоначальную оценку кредитоспособности заемщика Сбербанка России и определяет его рейтинг как должника. Затем банк дает оценку своих кредитных возможностей с учетом суммы, которая запрашивается потенциальным клиентом. После чего проводится заседание кредитного комитета банка, где и принимается решение о выдаче денежных средств. Если это решение будет удовлетворительным, определяются все условия кредитного договора.[3]

Российские банки используют разные модели оценки кредитоспособности заемщика, однако в последние несколько лет более точной и успешной является система, которую разработала Ассоциация российских банков. Эта методика содержит несколь-

ко важных критериев, которым должен соответствовать потенциальный платежеспособный заемщик:

- солидность – показатель, отображающий обязательство управления организации, своевременность выплаты предыдущих займов;
- способность – содержит сведения о производстве и реализации продукции предпринимателем, его конкурентоспособность;
- прибыльность – указывает на предпочтительность вложений в определенный проект;
- реальность – предоставляет данные о способности реализации заемщиком собственных планов;
- обоснованность – клиент должен подтвердить необходимую сумму кредита, о которой он просит, фактическими сведениями и расчетами;
- возвратность – способность погасить заем за счет недвижимости либо иных материальных ценностей, которые находятся в собственности у должника, в том случае, если проект не принесет ожидаемой прибыли;
- обеспеченность займа юридическими правами должника.

Кредитная организация обязана проводить оценку кредитного риска по каждой выданной ссуде на постоянной основе.

Источниками получения данных о рисках заемщика считаются средства массовой информации, правоустанавливающие документы заемщика, предоставляемые заемщиком сведения, и другие источники, определяемые кредитной организацией самостоятельно. Кредитная организация должна обеспечить получение информации, необходимой и достаточной для формирования профессионального суждения о размере расчетного резерва.[4]

Все сведения о заемщике, в том числе данные о рисках заемщика, регистрируются в досье заемщика. Информация, использованная кредитной организацией с целью оценки качества ссуды, включая оценку финансового положения заемщика, должна быть доступна органам управления, подразделениям внутреннего контроля кредитной организации, аудиторам и органам банковского надзора.

На сегодняшний день одним из важных вопросов оценки кредитоспособности заемщиков является то, что кредиторы и заемщики практически не обладают опытом работы и опытом поведения в кризисных условиях. Незнание бизнеса потенциального заемщика имеет возможность привести к печальным последствиям. Банкам следует наиболее внимательно анализировать информацию, приобретенную от заемщиков, особенно в период кризисной ситуации, это может уменьшить риски невозврата кредита.[4]

Основными источниками информации для оценки кредитного риска заемщика являются: сведения, предоставленные заемщиком, схема кредитуемой сделки с технико-экономическим обоснованием получения займа, опыт работы с данным клиентом других лиц, данные инспекции на месте.

Существует ряд вопросов, постановка которых в целом по стране сможет помочь решению проблемы кредитных рисков. В Российской Федерации пока нет отлаженной системы сбора данных о кредитоспособности клиентов, а также информации о полученных и не погашенных ими кредитах.[3]

Пока в РФ нет всеобщей информационной сети по всем компаниям и пока предприятия будут опасаться предоставлять в такую сеть данные о себе, кредитные риски в России будут еще довольно высокие. Нужен комплексный подход к решению указан-

ных ранее проблем с привлечением государственных органов с целью формирования цивилизованного рынка и снижения криминогенной ситуации в России.

Следует сформировать Центральную службу рисков, которая будет заниматься сбором данных о кредитоспособности клиентов. Каждый банк, желающий приобрести информацию о клиенте, перед тем как предоставить или увеличить ему сумму кредита, имеет право обратиться за услугами к этой службе.

Банк, приобретающий подобную информацию, не уведомляется о том, какой банк ранее уже предоставил кредит, и тем более, на каких условиях заключено кредитное соглашение. Он имеет возможность узнать лишь о том, какова его общая сумма. Работа по формированию в Российской Федерации системы сбора данных о клиентах - потенциальных заемщиках еще только начинается. [5]

Проблема заключается в том, что предприятия и организации-клиенты коммерческих банков не желают предоставлять информацию о самих себе, что серьезно затрудняет сбор нужных сведений. На Западе отказ от предоставления подобной информации является важным показателем, характеризующим данную компанию с отрицательной стороны

#### **Список использованной литературы:**

1. Федеральный Закон «О Банках и банковской деятельности» от 02 декабря 1990 г. № 395-1 (в редакции от 23.12.03г);
2. Федеральный закон от 30 декабря 2004 г. N 218-ФЗ "О кредитных историях"
3. Бочарова И.В. Анализ и оценка кредитоспособности заемщика: Учебник. Москва, 2010 - 136 с.
4. Шаталова Е.П. Оценка кредитоспособности заемщиков в банковском риск-менеджменте: Учебное пособие. Москва, 2012 -158 с.
5. Баканов М. Основы управления кредитными рисками в коммерческом банке / Финансист, Москва, 2009. - 28 с.

**Коваль А.В,**

Ст.преподаватель кафедры Финансов,

**Газиев А.М.**

Студент 3 курса Направление «Экономика»

Профиль подготовки «Финансы и кредит»

### **ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА ЦБ РФ. СОСТОЯНИЕ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ В 2014 – 2015 Г.Г.**

Денежно-кредитная политика является основной составной частью экономической политики государства, главными стратегическими целями которой являются повышение благосостояния населения и обеспечение максимальной занятости. Основными ориентирами макроэкономической политики правительства, исходя из этой долгосрочной стратегии, обычно выступают обеспечение роста ВВП и снижение инфляции. Ее конечные цели формулируются в соответствии с принятыми на текущий год целями макроэкономической политики.

Также одним из основных направлений денежно-кредитной политики как составной части современной экономической политики России является постепенное

снижение уровня инфляции и поддержание ее на определенном уровне.[1]

В идеале мероприятия денежно-кредитной политики призваны обеспечить стабильность цен, полную занятость и экономический рост — таковы ее высшие и конечные цели. Однако на практике с ее помощью приходится решать и более узкие, отвечающие насущным потребностям экономики страны задачи. Нельзя забывать и о том, что денежно-кредитная политика — чрезвычайно мощный, а потому необыкновенно опасный инструмент. С ее помощью можно выйти из кризиса, но и не исключена и печальная альтернатива - усугубление сложившихся в экономике негативных тенденций. Лишь очень взвешенные решения, принимаемые на высшем уровне после серьезного анализа ситуации, рассмотрения альтернативных путей воздействия денежно-кредитной политики на экономику государства, дадут положительные результаты. В качестве проводника денежно-кредитной политики выступает Центральный эмиссионный банк государства. Без верной денежно-кредитной политики, проводимой Центральным банком, экономика не может эффективно функционировать. Конкретные методы и инструменты кредитно-денежной политики Центрального банка определены законом о Банке России и отличаются большим разнообразием. Центральному банку предоставлены самые широкие полномочия и полная самостоятельность в вопросе о выборе методов и мероприятий по денежно-кредитному регулированию экономики страны в рамках действующего законодательства. [2]

Состояние ДКП в 2014 – 2015 г.г. В условиях высокой волатильности денежного рынка и в связи с увеличением рисков сценариев в банковском секторе, проведение Центральным Банком России довольно жесткой денежно-кредитной политики, является обоснованным механизмом регуляции денежно-кредитной сферы. Реальный эффективный курс рубля в 2014 году снизился более чем на 27 процентов. В том числе, на 13,5 процента в декабре.

Ключевая ставка была повышена Центробанком в декабре 2014 года, с 10,5 до 17% годовых. [4] Но уже 30 января 2015 года совет директоров Банка России принял решение снизить ключевую ставку с 17,00% до 15,00% годовых, учитывая изменение баланса рисков ускорения роста потребительских цен и охлаждения экономики. [4] 13 марта 2015 года было принято решение снизить ключевую ставку с 15,00% до 14,00% годовых, учитывая, что баланс рисков по-прежнему смещен в сторону более значительного охлаждения экономики. Принятое решение будет способствовать снижению данных рисков, при этом не создавая дополнительной угрозы усиления инфляционного давления. Однако снижение ставки не означает, что задача сдерживания инфляции отошла для ЦБ на второй план. Хотелось бы подчеркнуть, что понижение ставки (с 17% до 14%) ни в коей мере не происходило в ущерб цели ЦБ по снижению инфляции. Эта цель остается, безусловно. И размер снижения ставки, безусловно, был важен именно с точки зрения влияния на инфляцию. [4]

Инфляция в РФ в 2014 году на фоне девальвации рубля и эмбарго на продукты питания из ряда стран разогналась до 11,4%. За первые 26 дней января инфляция в годовом выражении достигла 13%. За неделю с 20 по 26 января инфляция в России составила 0,6 процента, с начала месяца — 2,1 процента. Для сравнения: по итогам января 2014 года цены выросли на 0,6 процента.

По прогнозу Банка России, проводимая денежно-кредитная политика и снижение экономической активности будут способствовать замедлению годовых темпов приро-

ста потребительских цен до уровня около 9% через год (март 2016 года к марту 2015 года) и до целевого уровня 4% в 2017 году.

Насколько эти цифры реальны? В общем и целом, есть все шансы того, что инфляция снизится до уровня 4-5% в 2015 году. На то есть множество причин. Одна из них - это ослабление экономического роста. Другая из причин снижения инфляции в 2015 году - это эффект высокой базы. В этом году инфляция подскочила выше, чем должна была. В следующем году на нее уже не будут так влиять валютные колебания или экономические санкции.

#### **Список использованной литературы:**

1. Андросова Л.Д., Дробозина Л.А., Окунева Л.П., Финансы, денежное обращение, кредит : учеб. пособие. М.: Финансы, ЮНИТИ, 2013. — 479 с.

2. Кузнецова Н.Г., Национальная экономика. Система потенциалов: учеб. пособие. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. — 359 с.

3. Лунтовский Г.И. Современное состояние корпоративного управления в кредитных организациях Российской Федерации и перспективы его совершенствования // «Деньги и кредит» № 2, 2013 г.

4. <http://www.cbr.ru>

#### **Фортуна Е.**

Студентка 3 курса Специальности «Финансы и Кредит»

### **СОСТОЯНИЕ РЫНКА ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РОССИИ**

За предыдущий 2014 год рынок ипотечного кредитования в России претерпел существенные изменения. Эти изменения связаны в первую очередь с макроэкономической ситуацией, сложившейся в России под воздействием внешних факторов.

Первые изменения были зафиксированы в марте 2014 году после того, как против России были введены санкции. Это привело к резкому всплеску спроса на недвижимость, т.к. все, у кого были накоплены денежные средства, стали их вкладывать в недвижимость.

Следующим событием стало падение цен на нефть в условиях санкций, что ограничило возможность привлечения средств на западных финансовых рынках и привело к резкому падению курса рубля по отношению к доллару и евро. Это вызвало с одной стороны, новый всплеск спроса на приобретение жилья, а с другой стороны – привело к повышению застройщиками жилья цен на 15-20%.

Все вышеперечисленные события и следствия этих событий привели к тому, что Банк России повысил ключевую ставку с 7,0% в марте 2014 года до 17,0% в декабре 2014 года. Повышение ключевой ставки привело к ужесточению требований кредиторов к заемщикам и сокращению количества выдаваемых кредитов, что сократило рынок ипотечного кредитования в России.

По итогам 2014 года рынок ипотечного кредитования вырос на 30%, а сумма выданных кредитов составила около 1,7 трлн. рублей против 1,3 трлн. рублей в 2013 году.

В настоящее время рынок ипотечного кредитования в России сталкивается со следующими проблемами:

1. Дефицит финансовых ресурсов на выдачу новых кредитов. Такой дефицит вызван повышением Банком России ключевой ставки и ограничением привлечения денежных средств на западных финансовых рынках.

2. Увеличение просроченной задолженности по ипотечным кредитам. Так на 1 января 2015 года объем просроченной задолженности по ипотеке составил около 48 млрд. рублей, что на 19% больше, чем в 2014 году.

3. Высокая стоимость жилья на первичном рынке жилья, которая ограничивает платежеспособность заемщиков перед кредиторами.

Для решения проблем, с которыми сталкивается рынок ипотечного кредитования, необходимо провести следующие мероприятия:

1. Дефицит финансовых ресурсов необходимо восполнить за счет государственной поддержки. Так, например, Правительство РФ приняло решение о выделении 20 млрд. рублей на субсидирование ипотечных кредитов на первичном рынке жилья.

2. Для снижения рисков увеличения просроченной задолженности по ипотечным кредитам необходимо создать программу страхования заемщиков от потери работы и уменьшения доходов. Благодаря этому заемщики могли бы не опасаться того, что останутся без работы и не смогут расплатиться по кредиту.

3. Для снижения стоимости жилья на первичном рынке необходимо переходить на сырье и материалы, необходимые для строительства жилья, отечественного происхождения, что позволит более дешево строить жилье и соответственно снизит стоимость жилья на первичном рынке.

По прогнозам аналитиков, сложившаяся экономическая ситуация в стране (падение рубля по отношению к ведущим мировым валютам, высокий уровень инфляции, снижение доходов населения и другие факторы) замедлит темпы роста рынка ипотечного кредитования в России в 2015 году.

Российский ипотечный конгресс, организованный компанией РУСИПОТЕКА и информационным агентством Сбондс при поддержке Агентства по ипотечному жилищному кредитованию (АИЖК), прогнозирует падение объема выданных ипотечных кредитов в России в 2 раза, по сравнению с рекордной выдачей ипотечных кредитов в 2014 году.

Крупнейшими игроками на рынке ипотечного кредитования в России являются такие банки как Сбербанк и ВТБ 24. По данным Аналитического центра Русипотека объем выданных ипотечных кредитов Сбербанком в 2014 году составил 920,982 млрд. рублей, а ВТБ 24 – 350,718 млрд. рублей.

За первый месяц 2015 года Сбербанк выдал ипотечных кредитов на сумму 50,7 млрд. рублей, что на 21% выше по сравнению с январем прошлого года. Такой рост объемов выданных ипотечных кредитов объясняется привлекательными условиями кредитования в Сбербанке. Он смог показать такие результаты благодаря тому, что с 22 декабря 2014 года по 20 февраля 2015 года Сбербанк проводил акцию, в рамках которой он выдавал кредиты на покупку квартиры в новостройках по ставке 14,5% в рублях, что было ниже ключевой ставки.

Что касается банка ВТБ 24, то в январе 2015 года он выдал ипотечных кредитов на сумму 12,3 млрд. рублей, что на 18% меньше, чем в январе прошлого года.

В целом за январь 2015 года можно сказать, что количество заявок на ипотечные кредиты значительно сократилось из-за высоких процентных ставок. Однако объем кредитования сохранился на достаточно высоком уровне для этого месяца.

В направлении поддержания финансовой стабильности и улучшения инвестиционного климата 13 марта 2015 года Банк России снизил ключевую ставку с 15% до 14%.

После того, как Банк России снизил ключевую ставку, Правительство РФ в этот же день, 13 марта, приняло Постановление «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям и открытому акционерному обществу «Агентство по ипотечному жилищному кредитованию» на возмещение недополученных доходов по выданным (приобретенным) жилищным (ипотечным) кредитам (займам)» в связи с тем, что сократилась доступность ипотечного кредитования для населения.

Согласно данному Постановлению максимальная ставка по ипотечному кредиту не должна превышать 13%, но 17 марта 2015 года было принято решение снизить эту ставку до 12%, а 23 марта 2015 года Правительство РФ утвердило постановление о снижении ставки до 12%. Остальное субсидируется за счет средств федерального бюджета. В федеральном бюджете для реализации этой программы выделено средств в размере 20 млрд. рублей. Эти средства предусмотрены федеральным бюджетом и будут выделены из антикризисного фонда правительства РФ. Данная программа срочная и рассчитана на срок с 1 марта 2015 года до 1 марта 2016 года. Она действует только на первичном рынке жилья и распространяется только на ипотечные кредиты, взятые в рублях.

Субсидии получают те кредитные организации, которые готовы будут предоставлять ипотечные кредиты на сумму не менее 300 млн. рублей ежемесячно. Если кредитные организации выдают меньший объем ипотечных кредитов, то этим кредитным организациям необходимо обратиться в АИЖК, которое будет получать субсидии, а затем предоставлять им эти субсидии. Общий объем ресурсов, который кредитные организации готовы будут вложить в предоставление ипотечных кредитов, должен составить до 400 млрд. рублей. Однако предоставление субсидий сократится, если Банк России снизит ключевую ставку до 9,5%.

В рамках программы субсидирования ипотечных кредитов 23 марта 2015 года Сбербанк понизил ставку с 12% до 11,9%. По такой ставке будут выдаваться те кредиты, которые были подписаны с 18 марта 2015 года. Минимальный первоначальный взнос должен составлять 20%, а максимальный срок кредита – 30 лет. Максимальная сумма по кредиту для Москвы, Московской области и Санкт-Петербурга составит 8 млн. рублей, а для остальных регионов страны – 3 млн. рублей. Сбербанк рассчитывает выдать 200 млрд. рублей в рамках этой программы до 1 марта 2016 года.

Принятая программа направлена на поддержку граждан, приобретающих жилье на первичном рынке, первичного рынка ипотечного кредитования, а также строительной отрасли.

Что же касается ипотечных кредитов, взятых в иностранной валюте, то Банк России рекомендует кредитным организациям перевести в рубли ипотечные кредиты в иностранной валюте по курсу на 1 октября 2014 года, т.е. по 39,38 рублей за доллар. Причем переведены в рубли, должны быть не все кредиты, а лишь те, заемщики которых оказались в особенно тяжелом состоянии.

В настоящее время состояние рынка ипотечного кредитования в России постепенно стабилизируется благодаря принятым государством мероприятиям.

**Абрамова Н.**  
студентка 2 курса направления «Экономика» СПбГЭУ «Санкт-Петербургский  
государственный экономический университет»,  
филиал в г.Кизляре  
Руководитель:  
**Федорова Ю.Ю.**

## **ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ И УСЛОВИЯ ЕЕ ДОСТИЖЕНИЯ**

В последнее время все больше внимания уделяется проблеме повышения финансовой грамотности населения, которая необходима людям в любом возрасте. Пенсионерам она нужна, чтобы умело распорядиться сбережениями, не потерять деньги в финансовых пирамидах, научиться пользоваться современными финансовыми инструментами. Людям среднего возраста финансовая грамотность позволит выбрать рациональные стратегии накопления на старость, умело использовать финансовые инструменты, которые экономят время и усилия, эффективно распоряжаться имеющимися финансовыми ресурсами. Молодое поколение нуждается в формировании навыков планирования бюджета и сбережений, в грамотном выборе решений проблем финансирования образования и покупки жилья, а дети – в приобретении представления о ценности денег и семейном бюджете. Финансово грамотные люди в большей степени защищены от финансовых рисков и непредвиденных ситуаций и способны противостоять финансовому мошенничеству.[2, С.56]

Как свидетельствуют данные ряда исследований, посвященных оценкам финансовой грамотности населения, уровень информационной асимметрии между потребителями финансовых продуктов и услуг и их поставщиками является очень высоким, а при управлении личными финансами население, как правило, руководствуется только рекламной продукцией отдельных финансовых институтов, не осознавая возможные риски и финансовые последствия их сделок. Кроме того, обострилась проблема защиты прав потребителей финансовых услуг.

Поэтому целью моей работы является рассмотрение аспектов финансовой грамотности населения по вопросам выбора разумного финансового поведения в принятии обоснованных решений по отношению к личным финансам и повышение эффективности защиты их прав как потребителей финансовых услуг.

Как понимать это выражение? Финансовая грамотность населения – это необходимый каждому члену общества от ребенка до взрослого, уровень определенных знаний в финансовой области. Нужен этот уровень для того, чтобы уметь верно, оценивать рыночную ситуацию и принимать правильные решения.

Обладая финансовыми познаниями, человеку дается возможность грамотно использовать свои сбережения и деньги в целом. Помогает полноценно осуществлять учет своих личных средств, избегая ненужных трат и долгов, учит планированию бюджета. Планирование трат на потребности и желания очень важно в сохранении бюджета, ведь именно расход большего количества денег, чем можно себе позволить, является одной из привычек, приводящих к бедности.

Кроме того познания в финансовой области помогают жителям страны ориентироваться в различных финансовых премудростях, предлагаемых сегодня в экономической среде. К тому же дает возможность накапливать и страховать свои деньги.

Надо сказать, что от всеобщего уровня финансовой образованности жителей России, будет многое зависеть и на ее экономико-финансовое положение.

К сожалению, в России имеет место проблема финансовой грамотности населения. Борьба с необразованностью в данной сфере важна как для конкретного человека, так и для государства в целом.[1, С.133]

Отсутствие знаний может привести к последствиям негативного характера, которые скажутся потом, не только для пользователей финансовых услуг, но и самого государства и общества.

Потому осуществление финансовых программных разработок по достижению финансовой образованности людей, стало ключевым моментом для государственной позиции, причем не только для России, но и большинства развитых стран. Финансовая образованность людей, поможет снизить риск личных задолженностей населения по потребительским кредитам, также снизит риск мошеннических воздействий со стороны участников рынка. А, как известно, кредиты широко распространены среди населения, их берут как для личных потребностей, так и для финансирования бизнеса.

В России финансовая образованность людей находится на очень низком уровне. Всего небольшая часть людей способна ориентироваться в финансовых сферах и их продуктах, предложенных такими институтами.

Хранение средств в домашних условиях наблюдается у половины россиян, но очевидно, что намного выгодней делать денежные вклады. Вторая половина вообще не желает сталкиваться с финансовым инструментарием.

Страхование собственных сбережений вообще не ведомо людям и мало кто с ним сталкивался. Только четверть населения пользуется банковскими картами и то лишь, чтобы снять заработную плату в банкоматах. Россияне совершенно не умеют принимать правильные финансовые действия, имея постоянные долговые обязательства.

Самое неприемлемое то, что население России не стремится выйти на международный уровень знаний в области финансов и не желает принимать никаких специализированных советов.[1, С.344]

Люди не умеют распоряжаться своими финансами и делают бездумные растраты. Для наших граждан большой редкостью является наличие личного финансового плана. Но его отсутствие может стать причиной серьезных последствий. Недопустимо иметь всего одну цель, а не полноценный план, в котором нужно учитывать долгосрочные цели, вплоть до выхода на пенсию.

Люди не владеют знаниями о том, какие они имеют права, в качестве потребителя финансовых услуг и как их защитить в случае нарушений. Например, многие не догадываются даже о том, что банки обязаны раскрывать информацию про эффективность процентной ставки по требуемому кредиту.

Только малая часть людей знает, что государственная защита здесь не действует и, если придется столкнуться с утратой своих средств в инвестиционных фондах или при инвестициях в бизнес, то это будет, лишь их проблемой. Они думают, что государство будет должно им все возместить.

Такие данные пугают и указывают на срочную необходимость взяться за повышение финансовой образованности населения на высоком государственном уровне и под его контролем.

Исходя из этого, была принята программа на повышение должного уровня знаний для населения, рассчитана она на пять лет. Начальный этап программы повышения финансовой грамотности уже реализовывается во многих российских регионах. В него

входит: подготовка учителей и учебных программ, доработку и усовершенствование законодательной базы в области финансовых услуг, а также возможных дополнительных прав потребителей. На данный проект было выделено государством порядка 110 миллионов долларов, причем большая часть выделена из федерального бюджета и лишь немного из средств Всемирного банка.

В настоящем времени, население России получает огромную базу теоретических знаний. Которые получают из различных источников самостоятельно.

В составе источников можно назвать:

телевизионные передачи на важную для потребителя тематику, обучающую основам управления средствами и инструментами финансов;

создано большое количество специализированных интернет-сайтов, на которых размещена вся обучающая информация, а также есть форумы, где человеку могут ответить на его вопросы специалисты в данной сфере;

есть огромное количество открытых бесплатных курсов для прохождения людьми тренингов и семинаров по финансовой грамотности;

бесчисленное количество познавательной-обучающей литературы в печатном варианте;

показ тематических телепередач, и многое другое.

Но как показывает мониторинг населения, все-таки россияне привыкли получать опыт только на собственных ошибках.[2, С.56]

Потому основное внимание в данный момент было направлено на своевременное обучение финансовым основам подрастающего поколения. В надежде на то, что им удастся добиться успехов за счет полученных знаний в раннем возрасте.

“Финансовая грамотность населения” – это проблема всей нации и чем скорее это поймут люди, тем скорее мы начнем жить лучше.

Таким образом, можно сказать, что задача повышения финансовой грамотности, в первую очередь молодежи как поколения, которое будет определять будущее российской экономики и степень цивилизованности финансового рынка, так важна и масштабна, что ее решение возможно только в результате тесного сотрудничества государства с финансовыми и коммерческими институтами, образовательными учреждениями, общественными организациями, банками каждая из которых могла бы внести определенный вклад в развитие данного процесса в сфере своей компетенции.

#### **Литература:**

1. Овчинников М. Обзор международной практики реализации стратегий и программ в области финансовой грамотности, М, 2012г.

2. <http://финансовое-образование. РФ>

**А.А. Абакаров**

Дагестанский государственный институт народного хозяйства  
научный руководитель:

**Юсупова Д.Н.**

ст. преп. кафедры «Финансы и кредит-2» ДГИНХ

## **ОСОБЕННОСТИ БЮДЖЕТНОЙ ПОЛИТИКИ РФ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ**

Бюджетная политика как целенаправленная деятельность государства по определению основных задач и количественных параметров формирования доходов и расходов бюджета, управления государственным долгом является одним из основных инструментов экономической политики государства.

Бюджетная политика на очередной финансовый год определялась Бюджетным посланием Президента РФ, направляемым Федеральному Собранию в начале (не позднее марта) предшествующего года. Послание президента Федеральному Собранию 2014 года стало 21-м в новейшей истории. Особенность данного послания заключается в том, что в него включено и Бюджетное послание, которое до нынешнего года публиковалось отдельно, однако в этом году было упразднено указом президента. Послание Федеральному Собранию - базовый документ, определяющий позицию президента по основным положениям российской политики.

В настоящее время Россия вступила на новый этап своего развития. Бюджет необходим каждому государству для удовлетворения его объективных потребностей в денежном фонде, служащем выполнению экономической, социальной и политической функций. Таким образом, бюджет, объединяет в себе основные финансовые категории (налоги, государственный кредит, государственные расходы). В современных условиях проблемы формирования и реализации на практике эффективной бюджетной политики в масштабах всей страны в целом и на субфедеральном уровне приобретают особую значимость.

Бюджет является неотъемлемым атрибутом планирования финансово-хозяйственной деятельности практически любой организации независимо от формы собственности. Бюджетная политика предполагает определение целей и задач в области государственных финансов, разработку механизма мобилизации денежных средств в бюджет, выбор направлений использования бюджетных средств, управление государственными финансами, налоговой и бюджетной системой, организацию с помощью фискальных инструментов регулирования экономических и социальных процессов. Нынешний этап развития России в целом можно охарактеризовать как этап государственного, экономического, финансового и социального реформирования.

С 2013 года федеральный бюджет составляется на основе бюджетных правил, при которых предельный объем расходов федерального бюджета ограничен размером планируемых доходов при «базовой» цене на нефть, увеличенный из расчета одного процента валового внутреннего продукта. Тем самым созданы предпосылки для достижения сбалансированности бюджета в долгосрочном периоде и сокращения его зависимости от нефтегазовых доходов. Кроме того, за счет накопления дополнительных нефтегазовых доходов сохраняется возможность обеспечения действующих обязательств даже в 3 условиях существенного ухудшения внешнеэкономической конъюнктуры.

Так, в 2013 году существенная часть дополнительных нефтегазовых доходов федерального бюджета была направлена на замещение выпадающих ненефтегазовых доходов и поступлений по источникам финансирования дефицита федерального бюджета (в том числе от приватизации). Из 982 млрд. рублей дополнительных нефтегазовых доходов, полученных в результате превышения фактической цены на нефть над установленной базовой ценой, на эти цели было использовано 770 млрд. рублей, оставшиеся 212 млрд. рублей подлежат перечислению в Резервный фонд. Такой подход к использованию дополнительных нефтегазовых доходов позволил избежать необходимости осуществлять государственные заимствования в неблагоприятных условиях и выполнить все принятые обязательства бюджета в полном объеме.

Также создана правовая основа для внедрения единой методологической основы финансового обеспечения государственных (муниципальных) услуг на основании единого перечня государственных (муниципальных) услуг и общего порядка определения нормативных затрат по сферам деятельности.

В целях развития межбюджетных отношений в 2013 году была проведена подготовительная работа по консолидации субсидий, увеличению доли межбюджетных трансфертов, распределяемых федеральным законом о бюджете на очередной финансовый год и плановый период. Значительный объем передаваемых на региональный уровень расходных обязательств местных бюджетов потребовал принятия на федеральном уровне мер, позволяющих обеспечить сбалансированность консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации.

В связи со значительным объемом передаваемых расходных обязательств урегулирование изменения разграничения полномочий только с применением механизма межбюджетного регулирования являлось недостаточным, что в свою очередь обусловило принятие на федеральном уровне мер, позволяющих обеспечить сбалансированность бюджетов субъектов Российской Федерации путем перераспределения доходных источников между бюджетами субъектов Российской Федерации и местными бюджетами.

Приказом Минфина России от 29 августа 2013 г. № 277 утверждена Концепция реформирования системы бюджетных платежей на период до 2017 года. Основной целью реализации Концепции является повышение эффективности управления свободными остатками денежных средств бюджетов бюджетной системы Российской Федерации и осуществлением операций в секторе государственного управления. В 2013 году средства Резервного фонда не использовались, а средства ФНБ в сумме 5,9 млрд. рублей были направлены на софинансирование пенсионных накоплений застрахованных лиц, уплативших дополнительные страховые взносы на накопительную часть трудовой пенсии. В 2013 году преобладающая часть средств суверенных фондов размещалась в высоконадежные финансовые активы в иностранной валюте.

В 2013 году в федеральный бюджет зачислены доходы от управления средствами Резервного фонда в сумме 11,9 млрд. рублей и доходы от управления средствами ФНБ в сумме 44,2 млрд. рублей. По состоянию на 1 января 2014 года в Резервном фонде были аккумулированы денежные средства в сумме, эквивалентной 2 859,7 млрд. рублей (87,4 млрд. долларов США), в ФНБ – 2 900,6 млрд. рублей (88,6 млрд. долларов США).

Также значительный прогресс, достигнут в части повышения открытости и прозрачности бюджетного процесса. Бюджетный процесс – составная часть бюджетного права, а точнее – один из правовых институтов, входящих в подотрасль «бюджетное право». Бюджетный процесс как правовой механизм направлен на принятие реального

бюджета, законов (решений) о бюджете и государственных внебюджетных фондов, а также на эффективное их исполнение.

В настоящее время основным правовым актом, регулирующим бюджетный процесс, является Бюджетный кодекс РФ. Однако, учитывая федеративное устройство России, бюджетный процесс существует как на уровне федерации, так и на уровне субъектов РФ. Кроме того, бюджетный процесс имеет место на уровне муниципальных образований. В связи с этим правовым источником бюджетного процесса является не только БК РФ, но также законы субъектов РФ о бюджетном процессе и постановления представительных органов местного самоуправления.

#### **Список использованной литературы**

1. "Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 25.12.2012)
2. Бюджетное послание Президента РФ Федеральному собранию от 29.06.2011 "О бюджетной политике в 2012 - 2014 годах"
3. [www.consultant.ru](http://www.consultant.ru)

**К. Абдулатипова**

Дагестанский Государственный Институт Народного Хозяйства

### **РОЛЬ АМОРТИЗАЦИИ В ВОСПРОИЗВОДСТВЕННОМ ПРОЦЕССЕ**

Для раскрытия данной темы необходимо дать следующее определение понятия «амортизация», которая является важным источником воспроизводства основных фондов и нематериальных активов предприятия является амортизация.

Амортизация<sup>10</sup> - это постепенное снашивание фондов (оборудования, зданий, сооружений) и перенесение их стоимости по частям на вырабатываемую продукцию, а так же уменьшение ценности имущества, облагаемого налогом (на сумму капитализированного налога).

Амортизация, как экономическая категория выполняет следующие функции:

- обеспечивает процесс простого и отчасти расширенного воспроизводства основных производственных фондов;
- является основой для определения физического износа основных фондов;
- служит базой для расчета себестоимости и прибыли организации;
- является основой для начисления амортизационных отчислений как источника финансирования простого воспроизводства основных фондов;
- выступает регулятором обновления и кругооборота основных фондов

Без знания функций, которые выполняет амортизация, вряд ли можно разрабатывать и осуществлять научно обоснованную амортизационную политику.

Постепенное перенесение стоимости основных производственных фондов на производимую продукцию приводит к тому, что одна часть этой стоимости продолжает выступать в потребительной форме основных средств, а другая совершает оборот как часть стоимости вновь созданной продукции, которая по мере реализации продукции

---

<sup>10</sup>Бакаев А.С. Некоторые вопросы учета основных средств // Бухгалтерский учет. – 2011. - №3.

переходит из товарной формы в денежную и аккумулируется в обороте в виде амортизационных отчислений, производимых из выручки от продажи.

Амортизационная политика является составной частью общей научно-технической политики государства. Она выступает в качестве важнейшего рычага воздействия государства на экономические процессы в стране. В первую очередь амортизационная политика влияет на процесс обновления основных производственных фондов, ускорение темпов научно-технического прогресса, инвестиционную деятельность, на эффективность общественного производства.

На основе амортизационной политики государства каждое предприятие разрабатывает и реализует собственную амортизационную политику. Она базируется на установленных государством принципах, методах и нормах амортизационных отчислений.

Назначение амортизационных отчислений состоит в накоплении денежных фондов в размерах, необходимых для воспроизводства в натуральной форме выбывающих из производства по истечении нормативного срока службы объектов основных средств или истечении срока их полезного использования.

Задача амортизации - распределить стоимость материальных активов длительного пользования на издержки в течение предполагаемого срока эксплуатации на основе применения систематических и рациональных записей, т.е. это процесс распределения, а не оценки.

Можно выделить несколько факторов, влияющих на исчисление величины амортизации.

Определение суммы амортизации за отчетный период зависит:

- от первоначальной стоимости объектов;
- их ликвидационной стоимости;
- амортизируемой стоимости;
- предполагаемого срока полезной службы.

В свою очередь, начисление сумм амортизации производится:

- по объектам основных средств, сданным в аренду, производится арендодателем;
- за использование имущества по договору аренды фирмы осуществляется арендатором в том же порядке, что и для основных средств, находящихся в организации на праве собственности;
- за использование лизингового имущества производится лизингодателем или лизингополучателем в зависимости от условий договора лизинга.

Итак, амортизационные отчисления выступают внутренним источником финансирования затрат фирмы, способствуют изменению структуры активов и позволяют приобретать новые машины и оборудование без привлечения средств извне в виде ссуд, займов и кредитов.

#### **Список использованной литературы:**

- 1.Бакаев А.С. Некоторые вопросы учета основных средств // Бухгалтерский учет. – 2011. - №3.
- 2.Баканов М.И., Шеремет А.Д. Теория экономического анализа: Учебник. – 4-е изд., доп. и перераб. – М.: Финансы и статистика, 2012.
- 3.Бланк И.А. Управление финансированием капитала. – К.: Ника-Центр, Эльга, 2011.
- 4.Бреусов Ю.Г., Безуглов Н.Н., Копаева В.В. Некоторые аспекты амортизационной политики в условиях рыночной экономики . 2012

5. Налоговый кодекс РФ

6. Положение по бухгалтерскому учету “Учет основных средств”

### **Ю.Х. Байсугуров**

Дагестанский государственный институт народного хозяйства научный руководитель:

Юсупова Д.Н. ст. преп. кафедры «Финансы и кредит-2» ДГИНХ

## **СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ ВАЛЮТНОГО РЫНКА**

Валютные рынки сложились в XIX в. В зависимости от объема торговли валютой, числа торгуемых валют среди валютных рынков можно выделить национальные (локальные), региональные и мировые. Рост объемов операций на национальных рынках и углубление взаимных связей между ними по мере усиления тенденции к интернационализации хозяйственной жизни привели к образованию мирового валютного рынка.

В литературе существует несколько различных толкований понятия валютного рынка в силу того, что законодательного определения пока нет. Различные авторы предлагают разнообразное толкование этой категории. Так, например, А.Г. Наговицин и В.В. Иванов определяют валютный рынок просто как «рынок, на котором продается и покупается валюта разных стран».[6]

И.И. Платонова рассматривает валютный рынок более сложно, а именно, в трех аспектах: в широком смысле слова, в узком смысле слова и с организационной точки зрения. Валютные рынки рассматриваются как официальные центры, где совершается конвертация иностранных валют на национальную по курсу, складывающемуся на основе спроса и предложения.

Валютный рынок – это особый рынок, на котором осуществляются валютные сделки, то есть обмен валюты одной страны на валюту другой страны по определенному валютному курсу.

Понятие валютного рынка является системным и как любой системе ему присущи характеристики структурности и функциональности.[3]

Наиболее полные данные о мировом валютном рынке собираются и обобщаются Банком международных расчетов (БМР) в рамках проводимых раз в три года при содействии центральных банков обзоров положения на мировом рынке валют и финансовых дериватов. Такие обзоры проводились трижды – в 1989, 1992 и 1995 гг. Последний из них включал 26 стран и находящихся в них 2414 финансовых институтов, которые сообщили в свои ЦБ, а те в БМР по определенной методологии данные о своих операциях на валютном рынке.

Валютный рынок выполняет следующие основные функции:

1. обслуживание международного оборота товаров, услуг и капиталов;
2. формирование валютного курса на основе спроса и предложения на валюту;
3. хеджирование (страхование) от валютных и кредитных рисков;
4. проведение денежно-кредитной политики (центральные банки, ФРС, казначейства);
5. получение прибыли в виде разницы курсов валют и процентных ставок по различным долговым обязательствам (коммерческих банков, предприятий).[4]

С организационно-функциональной точки зрения (как результат реализации экономических функций) валютные рынки обеспечивают обслуживание международ-

ного оборота товаров, услуг, работ; своевременное осуществление международных расчетов; взаимосвязь различных рынков; стихийное определение валютных курсов путем балансирования спроса и предложения; предоставление механизмов защиты от валютных рисков; диверсификацию валютных резервов банков, предприятий и государства; валютную интервенцию; использование рынка государствами для целей их денежно-кредитной и экономической политики; получение прибыли в виде разницы курсов валют и процентных ставок; регулирование валютных курсов национальной валюты к иностранным валютам (государственное и рыночное); проведение валютной политики, направленной на государственное регулирование указанной области экономики и другие мероприятия.

С организационно-институциональной точки зрения валютные рынки представляют собой совокупность уполномоченных банков, инвестиционных компаний, бирж, брокерских контор, иностранных банков, осуществляющих валютные операции.[2]

С организационно-технической точки зрения валютный рынок представляет собой совокупность коммуникационных систем, связывающих между собой банки разных стран, осуществляющих международные расчеты и другие валютные операции.[1]

Итак, с одной стороны, внешний валютный рынок - это самый большой, децентрализованный финансовый рынок в мире, на котором осуществляется международная торговля и обмен иностранных валют (объемы операций на валютных рынках не публикуются, однако, по мнению специалистов, совокупный валютный рынок имеет обороты примерно 100-200 млрд. долларов в день).

На рынке золота совершаются наличные, оптовые и другие сделки золотом, в том числе со стандартными золотыми слитками. Основным объемом операций с физическим золотом осуществляется между банками и специализированными фирмами; фьючерсная опционная торговля с золотом сконцентрирована на срочных биржах.

На рынке капиталов, который можно подразделить на рынок ссудных капиталов и рынок ценных бумаг, аккумулируются и обращаются долгосрочные капиталы и долговые обязательства. Рынок капиталов является основным видом финансового рынка, с помощью которого хозяйствующие субъекты изыскивают источники финансирования своей деятельности.[5]

Отличительной чертой нормально функционирующего финансового рынка является формирование с его помощью не просто денежных средств, а тех, что свободны в данный момент. На этом рынке предлагают (продают) деньги субъекты (юридические и физические лица), временно не испытывающие потребность в их ином применении, в частности, производительном. Покупая свободные деньги, другие субъекты удовлетворяют свои производительные либо финансовые потребности. Следовательно, финансовый рынок выступает посредником в движении денежных средств от их владельцев (сберегателей) к пользователям (инвесторам).

Финансовый рынок для конкретного предпринимателя - это совокупность потребителей (покупателей, вкладчиков), которые заинтересованы в финансовых активах (т.е. в продукции) и услугах, предлагаемых этим предпринимателем, и имеют средства купить их сегодня или завтра. Каждый предприниматель зависит от своего рынка (от своей «ниши» на этом рынке). Любой предприниматель богат не тем, что у него есть имущество, финансовые активы, работники, а тем, что у него есть рынок, на котором реализуются его продукция, в том числе финансовые активы, и услуги.

Таким образом, финансовый рынок можно определить как сферу реализации финансовых активов и экономических отношений между инвесторами-продавцами и инвесторами-покупателями этих активов.

### **Список используемой литературы:**

1. Балабанов И.Т. Основы финансового менеджмента: Уч. Пос. – М: финансы и статистика, 2010
2. Борисов Е.Ф. Экономическая теория: Уч. – М: Юрист, 2011
3. Войтов А.Г. Экономика. Общий курс: Уч. – М: Информационно – внедренческий центр «Маркетинг», 2011
4. Современная экономика. Лекционный курс: Уч. пос./Под ред. О.Ю. Мамедова. – Ростов-на-Дону, Феникс, 2012
5. Камаев В.Д. Учебник по основам экономической теории. – М: ВЛАДОС, 2010
6. Экономика: Уч./Под ред. А.С. Булатова. – М: Экономист, 2010

### **Аджиев С.Л.**

Дагестанский государственный институт народного хозяйства научный руководитель: Юсупова Д.Н.  
ст. преп. кафедры «Финансы и кредит-2» ДГИНХ

## **РОЛЬ КОНКУРЕНЦИИ В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ**

Рынок и конкуренция - это главный механизм развития нынешней экономики, наиболее мощный и эффективный, чем всякий другой фактор её движения. Чем активнее конкуренция и чем благоприятнее условия для её проявления, тем выше эффективность деятельности рынка. Конкуренция требует predetermined, наилучшего сочетания экономических, технологических и социальных предпосылок. Если же нарушить это условие, то это может привести к затруднению проявления конкуренции и даже может совсем её уничтожить. Следовательно, затишье в экономике, понижение её ответственности, может произойти падение жизненного уровня населения страны.[1]

Ядром современного рынка является конкуренция, и не только из-за того, что мерила её проявления в последнее время необъятно возросли. Конкуренция неотъемлемый атрибут рынка. Если на рынке отсутствует нормальная конкуренция, а присутствует её разрушительное или наоборот слабое проявление, то это может говорить о неблагополучии на рынке, непропорциональность его развития. Например, нехватка товара на рынке приводит к снижению конкуренции между производителями, но усиливает конкуренцию потребителей между собой. Рынок с низким предложением и с высоким спросом можно назвать - «дефицитным рынком». Этот рынок плод определенной системы хозяйствования, в положении которой, зажатый со всех сторон рынок не способен исполнить свои традиционные свойства.

В советской экономической литературе присутствие конкуренции и монополии связывалось с капиталистической системой. Подразумевалось, что они являются характерными и основными признаками капиталистической системы. В изысканиях советских исследователей выделялись отрицательные стороны и результаты показанных явлений. В командной экономике существование монополии отвергалась, а конкуренция как метод осуществления предприимчивости опровергалась. Но с середины восьмидесятых годов обстановка резко поменялась: переходная экономика требует результативных институтов и устройств образования рыночных отношений, где ведущую роль исполняют монополия и конкуренция.[2]

Всеобъемлющий захват государством частной собственности в советский период привело к исчезновению рыночных отношений и сокращению товарного производ-

ства, т.е. случилось истребление одного из первичных условий возникновения конкуренции свободных производителей. Рыночная конкуренция в нашей экономике было ликвидирована с устранением частной собственности.

Для нормальной действенности рыночной экономики в нашей стране требуется, для начала, благоприятное конкурентное окружение. Формирование конкурентной среды достаточно трудный процесс, исходя из практики и ясности определения её содержания в экономической теории. Конкурентная среда может быть обусловлена, как исторически конкретная социально-экономическая структура коллективного производства, особенный образ социально-экономических связей между субъектами и объектами, обеспечивающий товарно-денежный обмен, устроенный по законам товарного производства.

Конкурентная среда, как рыночная экономика в целом - не стихия и не безвластие - действующая в соответствии рассчитанным целевым программам. Присутствие такой среды свойственно для рыночной экономики - особенной стадии в развитии общественного производства. Не каждое товарное производство и рынок зарождают рыночную экономику, но всякая рыночная экономика опирается на высшем уровне развития товарно-денежного обращения.[3]

Конкурентной среде предшествует становление конкуренции как таковой, т.е. конфигурации связей хозяйствующих субъектов и процессе осуществления их персональных интересов. При её отсутствии почти всякий производитель, даже не занимающего доминирующего положения на рынке, располагает монопольной властью: потенциалом диктовать покупателям собственные условия.

В нашей стране сформировался особенный образ монопольного хозяйства, не имеющий аналогов в мире. Основаниями его появления были: ликвидация рыночных условий хозяйствования в результате пренебрежения законов товарного производства; устранения конкуренции; доминирование централизма и бюрократии в управлении экономикой; искусственная концентрация и ограниченная специализация производства.

В России до настоящего времени не создан полноценный рынок факторов производства, что характеризуется отсталостью рынка труда и невысокой подвижностью рабочей силы, кризисной обстановкой на рынке финансов. Помимо этого, продолжают наличествовать высокие региональные ограничения свободного передвижения товаров, денег и рабочей силы. В следствии совершается локализация и региональная сегментация рынка, сопровождающаяся различным проявлением регионального монополизма со стороны, как хозяйствующих фигур, так и местных органов власти.[2]

Отличительной особенностью российской экономики является региональная некоммуникабельность многих рынков. Она усугубляется отсталостью рыночной инфраструктуры, в том числе отсутствием нужных информационных систем, воздействиями местных администраций вводящих какие либо ограничения на импорт или экспорт товаров из регионов, а так же большими тарифами на транспортировку продукции. Это способствует воспроизводству базы монополизма.

Влияние либерализации внешнеэкономических отношений на состояние конкуренции также оценивается крайне неоднозначно. Иностранная конкуренция теоретически обязана содействовать обновлению ассортимента и усилению качества российского товара, насыщению рынков и формированию конкуренции. Все же, на практике нередко отмечается вытеснение с рынка товара отечественного производителя, в основном товаров легкой промышленности и бытовой техники, которое сопровождается существенным сокращением производства.

Раскрытие российского рынка для зарубежных компаний привело к активности конкуренции. Вместе с тем существенная доля товара российских производителей оказалась неконкурентоспособной, не только на мировом рынке, но и на внутреннем. В условиях кризиса, отсутствия финансовых средств и малоразвитости устройств государственной помощи на многих сегментах рынка, отечественные производители лишились своих позиций. Подчиненность российской экономики от поставок некоторых видов товара из-за границы не только не ослабевает, но в значительной степени увеличивается.

Можно сделать вывод, что в России организованы необходимые предпосылки для развития конкуренции на товарных рынках. Вследствие объективно происходящих экономических процессов и принятых государством мер по уменьшению доли государственного сектора в экономике, урезанию сферы государственного регулирования и административного управления предприятиями, демополизации экономики и развитию конкуренции в рамках отраслевых и региональных программ, либерализации цен и внешнеэкономической среды на товарных рынках. Становление многих из них уже не требует устойчивого и открытого вторжения государственных органов в деятельность хозяйствующих субъектов.[3]

В то же время состояние конкурентной среды на рынке неоднородно. В наиболее значительных для экономики структурообразующих секторах рынок является монопольным, олигопольным или находится в состоянии монополистической конкуренции. На многих рынках сохраняются значительные структурные и административные барьеры, ограждающие воздействующие на них предприятия-доминанты от здоровых сил конкуренции.

#### **Список использованной литературы**

1. Юданов А.Ю. Конкуренция. Теория и практика - ГНОМ и Д, 2005г.
2. Салимжанов И.К. Цены и ценообразование - М.: Проспект, 2006г.
3. Майкл Портер. Конкуренция (On Competition) - Вильямс, 2005г

**Апатенко А. В.**

Северо-Кавказский федеральный университет

### **ВИДЫ ПРИБЫЛИ И ФАКТОРЫ, ОКАЗЫВАЮЩИЕ НА НЕЕ ВЛИЯНИЕ**

Понятие «прибыль» имеет разные значения с точки зрения организации, потребителя и государства. Но во всех случаях оно означает получение выгоды. Если организация работает прибыльно, то это означает то, что покупатель, приобретая товары у продавца, удовлетворяет свои потребности, а государство за счет поступающих налогов от продажи финансирует социальные задачи и поддерживает убыточные объекты. Производственные предприятия в процессе хозяйственной деятельности используют различные виды прибыли, которые можно классифицировать по различным признакам.

Мельник М. В. дает классификацию видов прибыли по следующим признакам (таблица 1). [3]. Для характеристики прибыли предприятия рассмотрим основные ее виды, определенные нормативными правовыми актами по бухгалтерскому учету и законодательством Российской Федерации о налогах и сборах.

Данная классификация прибыли представлена в форме бухгалтерской отчетности (Отчете о финансовых результатах) [1], где показывается валовая прибыль (убы-

ток), прибыль (убыток) от продаж, прибыль (убыток) до налогообложения и чистая прибыль (убыток).

Валовая прибыль (убыток) (стр.2100) определяется как разница между суммой выручки от продажи продукции и ее себестоимостью (стр. 2110-стр.2120):

$$ВП = ВР - С, \quad (1)$$

где ВП - валовая прибыль (убыток), руб.;

ВР - выручка от реализации продукции, руб.;

С - себестоимость продукции, руб.

Таблица 1. Классификация видов прибыли организации

| Признаки                               | Виды прибыли                                       | Характеристика видов прибыли   |
|--|--|--|
| 1) по видам хозяйственной деятельности | - прибыль от основной (операционной) деятельности; | включает прибыль от реализации продукции и прочие внереализационные доходы и расходы;  |
|  | - прибыль от инвестиционной деятельности;          | отражается частично в виде операционной прибыли (доходы от участия в совместных предприятиях; доходы от владения ценными бумагами и от депозитных вкладов) и частично - в виде прибыли от реализации основных средств и иных активов, отличных от денежных средств и продукции;  |
|  | - прибыль от финансовой деятельности;              | результат денежных потоков, которые связаны с обеспечением организации внешними источниками финансирования (привлечение дополнительного акционерного или паевого капитала, эмиссия акций, облигаций или других долговых ценных бумаг, привлечение кредита в различных его формах, а также обслуживание привлеченного капитала путем выплаты дивидендов и процентов и погашения обязательств по основному долгу); |
| 2) по составу включаемых элементов     | - маржинальная (валовая) прибыль;                  | разность между выручкой (нетто) и прямыми производственными затратами по реализованной продукции;  |
|  | - прибыль от реализации продукции;                 | разность между маржинальной прибылью и постоянными затратами предприятия;  |
|  | - брутто-прибыль                                   | характеризует общий финансовый результат, включает финансовые результаты от операционной, финансовой и инвестиционной деятельности, прочие доходы и расходы (до выплаты процентов и налогов);  |
|  | -прибыль до налогообложения                        | это результат после выплаты процентов кредиторам;  |
|  | - чистая прибыль;                                  | та сумма прибыли, которая остается в распоряжении организации после уплаты всех налогов, экономических санкций и прочих  |

|  |  |   |
|--|--|---|
|  |  | обязательных отчислений;  |
| 3) в зависимости от характера деятельности организации | - прибыль от обычной деятельности;               | выручка от продаж продукции, работ, услуг;  |
|  | - прибыль от чрезвычайных ситуаций;              | необычный для данного предприятия источник формирования прибыли;  |
| 4) по характеру налогообложения                        | - налогооблагаемая прибыль;                      | рассчитанная в соответствии с правилами, установленными налоговыми органами, прибыль, которая служит базой для расчета налога, подлежащего внесению в бюджет; |
|  | - необлагаемая прибыль;                          | в соответствии с налоговым законодательством;   |
| 5) по степени учета инфляционного фактора              | - номинальная прибыль;                           | прибыль, обозначенная в финансовой отчетности, которая соответствует балансовой прибыли;  |
|  | - реальная прибыль;                              | номинальная прибыль, скорректированная на инфляцию;   |
| 6) по экономическому содержанию                        | - бухгалтерская;                                 | определяется как разность между доходами и текущими явными затратами, отраженными в системе бухгалтерских счетов;   |
|  | - экономическая;                                 | при расчете ее величины учитывают не только явные затраты, но и неявные, не отражаемые в бухгалтерском учете;   |
| 7) по характеру использования                          | - капитализированная (нераспределенная) прибыль; | часть чистой прибыли, которая направляется на финансирование прироста активов предприятия;  |
|  | - потребляемая прибыль.                          | часть прибыли, которая расходуется на выплату дивидендов акционерам предприятия.  |

Валовая прибыль (убыток), уменьшенная на сумму коммерческих и управленческих расходов (стр.2100-стр.2210-стр.2220), составляет прибыль (убыток) от продаж (стр.2200):

$$ПП = ВП - КР - УР \quad (2)$$

где ПП- прибыль (убыток) от продаж, руб.;

КР- коммерческие расходы, руб.;

УР - управленческие расходы, руб.

Коммерческие расходы включают транспортные расходы, оплату погрузочно-разгрузочных работ, расходы на тару и упаковку, амортизацию по оборудованию, которое используется для продажи, заработную плату продавцов, расходы на рекламу и др.

К управленческим расходам относятся затраты на оплату труда административного персонала, на подготовку и переподготовку кадров, представительские, на оплату аудиторских, консультационных и информационных услуг, на содержание имущества общехозяйственного назначения (ремонт, амортизация, арендная плата) и др.

Прибыль (убыток) до налогообложения (балансовая) (стр. 2300) определяется следующим образом (стр. 2200 + стр. 2310 + стр. 2320 - стр. 2330 + стр. 2340- стр. 2350):

$$П_{\text{бал}} = ПП + Д_{\text{уч}} + ПР_{\text{п}} - ПР_{\text{уп}} + ПД - ПР, \quad (3)$$

где  $П_{\text{бал}}$  - прибыль (убыток) до налогообложения (балансовая), руб.;

$Д_{\text{уч}}$  - доходы от участия в других организациях, руб.;

$ПР_{\text{п}}$  - проценты к получению, руб.;

$ПР_{\text{уп}}$  - проценты к уплате, руб.;

$ПД$  - прочие доходы, руб.;

$ПР$  - прочие расходы, руб.

Чистая прибыль (убыток) (стр. 2400) равна (стр. 2300 - стр. 2410 - стр. 2430 + стр. 2450 - стр. 2460):

$$ЧП = ТН - НО + НА - П_{\text{р}}, \quad (4)$$

где  $ЧП$  - чистая прибыль (убыток), руб.;

$ТН$  - текущий налог на прибыль, руб.;

$НО$  - изменение налоговых обязательств, руб.;

$НА$  - изменение налоговых активов, руб.;

$П_{\text{р}}$  - прочее, руб.

Многообразие факторов, влияющих на прибыль, требует их классификации, которая в то же время имеет важное значение для определения основных направлений поиска резервов повышения эффективности хозяйствования.

А. А. Солоненко предлагает следующую классификацию факторов, влияющих на размер прибыли. Он выделяет три группы факторов прибыли:

1) в сфере производства: его объем, качество продукции, ассортимент, уровень оптовых цен и другие.

2) в сфере обращения: организация оперативной работы по реализации продукции, соблюдение условий договоров, взаимосвязь с потребителями и другие факторы.

3) факторы, не зависящие от деятельности предприятия: перебои в материально-техническом снабжении, несвоевременная подача транспорта под отгрузку готовой продукции и другие [4].

Недостатком концепции является то, что она не позволяет правильно и грамотно оценить сложившуюся ситуацию, положение предприятия на рынке, ее финансовое состояние и, следовательно, способствует принятию эффективного управленческого решения с целью увеличения прибыли.

Классификация факторов, рассмотренная выше, не в полной мере показывает градацию факторов прибыли. Наиболее интересной в этом смысле является концепция И. Т. Балабанова [2], позволяющая дать системную классификацию факторов прибыли (рисунок 1).



Рисунок 1. Классификация факторов прибыли

Перечисленные факторы влияют на прибыль не прямо, а через объем реализуемой продукции и себестоимость, поэтому для выявления конечного финансового результата необходимо сопоставить стоимость объема проданной продукции и стоимость ресурсов, используемых в производстве, затрат на ее продажу. При осуществлении производственно-хозяйственной деятельности организации все эти факторы находятся в тесной взаимосвязи и взаимозависимости.

#### Список литературы:

1. Министерство финансов Российской Федерации. Приказы. О формах бухгалтерской отчетности организаций [Текст]: № 66н от 02 июля 2010 г. (ред. от 04.02.2012 г.)
2. Балабанов, И. Т. Финансовый менеджмент. [Текст] / И. Т. Балабанов – М.: Рид Групп, 2012. – 384 с.
3. Мельник, М. В. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учеб. пособие [Текст] : М. В. Мельник, М. Б. Герасимова - М.: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2010. – 192 с.
4. Солоненко, А. А. Практика анализа финансово-хозяйственной деятельности / А.А. Солоненко // Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет. 2012. №9. с. 32-35.

**Агаева Г.Р.**

Старший преподаватель кафедры «Финансы и кредит»  
Дагестанский государственный институт народного хозяйства  
г. Махачкала, Российская Федерация

## **ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО БАНКОВСКОГО СЕКТОРА (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ ДАГЕСТАН)**

Прогноз развития кредитных организаций (филиалов), ныне функционирующих на территории республики Дагестан, показывает, что планируемые ими ориентиры не в полной мере позволяют достичь параметров, предусмотренных Стратегией социально-экономического развития Республики Дагестан до 2025 года.

С целью обеспечения потребностей экономики республики в финансовых услугах необходим приток инвесторов, заинтересованных в активном развитии кредитных организаций с учетом растущих потребностей экономических субъектов в банковских услугах, с прозрачной структурой собственности, четкими и открытыми стратегическими целями, с устойчивым финансовым положением. Участниками рынка банковских услуг в регионе должны быть кредитные организации, успешно выполняющие бизнес-планы, предусматривающие расширение объема и спектра банковских операций (в том числе масштабов кредитования экономики), внедряющие новые финансовые технологии, продукты (услуги), повышающие качество обслуживания клиентов, а также развивающие сеть структурных подразделений и обеспечивающие приближение услуг к потребителям, поддерживающие благоприятную конкурентную среду.

Негативное влияние мирового финансового кризиса сказалось на экономике, что проявилось в отрицательной динамике объемов промышленного производства, снижении инвестиционной активности и потребительского спроса.

Экономическое развитие в дальнейшем будет определяться скоростью выхода экономики из последствий кризиса, эффективностью адаптации предприятий и банков к нестабильным условиям, потенциалом повышения их конкурентоспособности, эффективностью реализации антикризисных мер.

При выборе направлений развития банковского сектора на ближайшие три года Национальный банк Республики Дагестан Центрального банка Российской Федерации ориентировался на умеренно оптимистический сценарий социально-экономического развития и исходил из сложившегося состояния банковского сектора, его способности к мобилизации ресурсов и эффективному их использованию.

Несмотря на рост количественных параметров развития, банковский сектор Республики Дагестан остается относительно небольшим и пока недостаточно оказывает влияние на темпы роста внутреннего регионального продукта, слабо участвует в реализации инвестиционных проектов; банковские технологии не соответствуют в полной мере потребностям расширения объема и ассортимента, повышения качества выполняемых банками операций. Отсутствует привлекательность региональных банков для инвестиций, в том числе иностранных.

Развитие и совершенствование банковского сектора определяли реалии экономического развития региона. Рост экономики, возросшее доверие населения, наблюдавшиеся до середины 2013 года, благоприятно сказались на формировании ресурсной базы кредитных организаций. Динамично развивалось взаимодействие банковского и нефинансового секторов экономики. Банковский сектор активно наращивал объемы кредитования реального сектора экономики и населения.

К ключевым проблемам относятся ликвидность банковского сектора, особенно долгосрочная ликвидность, капитализация, просроченная задолженность, высокая инфляция, процентная политика и сокращение качественных активов заемщиков.

Указанные проблемы обусловлены в кредитных организациях обстоятельствами как внешнего, так и внутреннего характера.

К внутренним препятствиям относятся недостаточно развитые системы корпоративного управления и внутреннего контроля, слабый уровень бизнес-планирования, невысокое качество сформированного капитала, его относительное несоответствие принимаемым рискам, недостаточный уровень институциональной насыщенности республики банковскими услугами.

К внешним сдерживающим факторам можно отнести высокие риски кредитования, ограниченные ресурсные возможности банков, прежде всего дефицит среднесрочных и долгосрочных ресурсов, недостаточный уровень заинтересованности со стороны инвесторов и кредиторов, сдерживающий приток финансовых ресурсов в банковский сектор, не совсем благоприятный уровень конкуренции на рынке банковских услуг, слабое взаимодействие органов управления кредитных организаций с Правительством Республики Дагестан по определению перспектив развития региона и участию в разработке и реализации принятых программ развития.

Исходя из изложенных проблем, при комплексной оценке перспектив развития банковского сектора Республики Дагестан на период до 2020 года следует:

- определить уровень институциональной насыщенности региона банковскими услугами и пути его повышения;
- дать оценку капитализации банковского сектора Республики Дагестан и наметить перспективы его роста;
- оценить ресурсный потенциал банковского сектора и определить направления развития банковских услуг в регионе;
- оценить устойчивость банковского сектора в долгосрочной перспективе;
- наметить пути повышения конкурентоспособности кредитных организаций региона;
- оценить роль банковского сектора в социально-экономическом развитии региона, степень развития рынка кредитования, в том числе на долгосрочной основе, эффективность механизма взаимодействия банковского и реального секторов экономики, роль государственной поддержки кредитования экономики, малого и среднего бизнеса, ипотечного кредитования.

Механизмом реализации развития банковского сектора РД до 2020 года является выполнение кредитными организациями и филиалами «иногородних» кредитных организаций бизнес-планов на среднесрочную и долгосрочную перспективы, предусматривающих мероприятия по:

- развитию сети банковских подразделений в городах и муниципальных районах Республики Дагестан;
- наращиванию капитальной базы как за счет средств владельцев, так и за счет привлечения новых участников и кредиторов;
- повышению качества капитала кредитных организаций, в том числе недопущению фиктивного капитала в банковском секторе;
- формированию ресурсной базы и ее диверсификации, включая совершенствование инструментов привлечения денежных средств;
- расширению спектра и улучшению качества предоставляемых банковских услуг;

- кредитованию реального сектора экономики, в том числе предприятий малого и среднего бизнеса;
- повышению конкурентоспособности кредитных организаций.

Основные направления Стратегии до 2020 года разработаны применительно к современным условиям, однако при изменении развития экономики республики перед банковским сектором могут возникнуть новые задачи, решение которых потребует уточнения выработанных подходов, в связи с чем возможно периодическое обновление плана указанных мероприятий.

Контроль за ходом выполнения мероприятий будет осуществляться Национальным банком Республики Дагестан Центрального банка Российской Федерации, который на основе мониторинга количественных ориентиров (отношения капитала, кредитов, активов банковского сектора Республики Дагестан к ВРП) и взаимодействия с кредитными организациями формирует предложения органам государственной власти республики о необходимости изменения или проведения дополнительных мероприятий, направленных на достижение целей Стратегии до 2020 года, устранение факторов, препятствующих развитию банковского бизнеса.

#### **Список использованной литературы:**

1. Стратегия социально-экономического развития Республики Дагестан до 2025 года
2. Бут В.В., Питерская Л.Ю., Родин Д.Я. Проблемы модернизации финансовой инфраструктуры на региональном розничном рынке банковских продуктов и услуг//Деньги и кредит.2013 №7
3. Зубкова С.В., Соколова Ю.О. Стратегия развития коммерческого банка//Банковское дело, 2013г.№7
4. Родин Д.Я., Латынин Д.В. Проблемы формирования маркетинговых стратегий региональных банков на рынке розничных финансовых услуг // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2011. № 43
5. Экономический анализ деятельности коммерческого банка: Учебник для ВУЗов./под ред. Батракова Л.Г. - М.: Логос, 2011. - 344 с.
6. <http://www.cbr.ru/>

**И.А. Ашуралиева**

Дагестанский государственный институт народного хозяйства

### **АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ РЕГИОНОВ**

**Финансовые ресурсы** — это денежные доходы и поступления субъектов хозяйствования и государства, предназначенные для расширения производства материально-стимулирования, удовлетворения материальных потребностей и являющиеся материально-вещественным воплощением финансовых отношений. [1]

При широком смысле применение термина «финансовые ресурсы» понимается различно. В России он впервые был применен при составлении первого пятилетнего плана страны, в состав которого входил баланс финансовых ресурсов. В более общем смысле «ресурс» рассматривает как запас, выступающий источником удовлетворения потребностей, формирования фондов. Финансы представляют собой экономические отношения, опосредованные деньгами, очевидно, что под финансовыми ресурсами по-

нимаются только такие ресурсы, которые имеют денежную форму, в отличие от материальных, трудовых, природных и прочих ресурсов. Можно сделать вывод, что финансовые ресурсы существуют только в денежной форме. Однако финансовые ресурсы — это не вся сумма денежных средств, используемых органами государственной власти и органами местного самоуправления, а также субъектами хозяйствования. Помимо финансовых ресурсов в денежной форме также функционируют кредитные ресурсы, личные денежные доходы населения и т.п. В любом обществе финансовые ресурсы не существуют сами по себе, они всегда имеют собственника либо лицо, которому собственником делегированы права ими распоряжаться. Финансовые ресурсы не могут быть вне отношений собственности.[2]

Дополнение источников формирования финансовых ресурсов региона не отражает изменения содержания финансовых отношений в новых условиях хозяйствования. Финансовая автономия местного самоуправления предусматривает право органов местного самоуправления на владение и распоряжение собственными средствами, достаточными для осуществления функций и полномочий этих органов. Часть указанных средств, должна поступать за счет местных налогов и сборов, ставки которых в пределах закона должны определять сами органы местного самоуправления.

Финансовые ресурсы региона — совокупность финансовых фондов, которые принимают участие в обеспечении деятельности местных субъектов хозяйствования. Это сумма финансовых ресурсов субъектов хозяйствования, объединенных по территориальному признаку, и средств региональных централизованных фондов. Это такие денежные фонды, которые создаются за определенный период в процессе деятельности субъектов хозяйствования. Централизованные и децентрализованные денежные фонды целевого назначения, формируются в процессе распределения и перераспределения национального богатства, совокупного общественного продукта и национального дохода и назначены для использования в соответствии с задачами социально - экономического развития общества и отдельных коллективов предприятий, они разделяются на виды по формам собственности и уровнями управления:

- по формам собственности: государственные и негосударственные;
- по уровням управления: национальные, областные, городские (областного подчинения), городские (районного подчинения).

Финансовые ресурсы всегда находятся в собственности тех или иных субъектов и используются для решения поставленных задач. В состав финансовых ресурсов относятся активы, которые привлекаются к проведению хозяйственных или нехозяйственных операций. Оборот финансовых ресурсов между субъектами хозяйствования в регионе сильно отражается увеличением или уменьшением ценностей и соответствующих обязательств. Поэтому обращение финансовых ресурсов предусматривает учет изменений в составе, как активов, так и обязательств субъектов деятельности. К финансовым ресурсам региона относят всю совокупность финансовых ресурсов, которые формируются и используются для решения проблем, связанных с процессами проектирования, строительства, развития, функционирования объектов и субъектов региона. Финансовые ресурсы региона является одним из видов ресурсов, обеспечивающих его функционирование и развитие. По признаку " субъекты собственности и распоряжения" общую совокупность финансовых ресурсов региона целесообразно классифицировать на две группы.[3]

До государственных финансовых ресурсов региона предложено относить все те финансовые ресурсы региона, расходование которых осуществляется:

- по распоряжению региональных органов власти с доходов местных бюджетов, отчислений (дотации, субвенции) из Государственного бюджета, внебюджетных средств, целевых финансовых назначений;

- на территории региона за счет Государственного бюджета.

К негосударственным финансовым ресурсам региона относятся средства предприятий и организаций, физических и юридических лиц, средства населения. По структуре функций управления финансовыми ресурсами региона предусматривает планирование, учет, контроль над взиманием налогов, Государственный сборов и местный бюджетов, распоряжения бюджетными ресурсами, обслуживание купли-продажи товаров. Финансовые ресурсы региона, за своими источниками происхождения можно разделить на финансовые ресурсы внутреннего и внешнего происхождения.

К финансовым ресурсам внутреннего происхождения, прежде всего, относятся средства местных бюджетов, внебюджетных фондов, предприятий и учреждений региона любой формы собственности и сферы деятельности, а также деньги населения, то есть средства, которые для определенной территории имеют внутреннее происхождение.

К финансовым ресурсам внешнего происхождения относятся субсидии и субвенции из государственного бюджета, средства, которые заимствуются или привлекают субъектами хозяйствования и населения из внешних для данной территории источников, международная помощь. Основным источником финансовых ресурсов региона во всем мире традиционно считаются денежные средства населения, то есть финансовые ресурсы, которые состоят из текущих денежных доходов и накоплений физических лиц, имеют форму как денежных средств, обращающихся, так и иммобилизованных.[4]

В условиях низкой покупательной способности населения, основным реальным источником финансовых ресурсов для предприятий, учреждений играют банковские кредиты. Банковские и страховые средства, а также средства паевых инвестиционных фондов наиболее мобильны, поскольку постоянно находятся в обороте. От качества банковской системы зависит надежность всей экономической системы и динамика дальнейшего развития, потому что она также выполняет функцию по обеспечению обращения финансовых ресурсов в государстве.[5]

В регионе формирование и использование финансовых ресурсов в решающей степени определяется преобладанием на его территории крупных предприятий федерального значения. Здесь больше, чем у других, все макроэкономические проблемы и тенденции непосредственно сказываются на общем объеме и структуре финансовых ресурсов, на наполняемости регионального, городских, районных бюджетов и, в конечном счете, имеют определяющее значение для всего социально-экономического развития региона сегодня и в будущем.

#### **Список использованной литературы**

1. Балакочев В.З. Общая экономическая теория. – М.: Омега-Л, 2013. 354с
2. Гусейнов Р.М., Семенихина В.А. Экономическая теория. – М.: Омега-Л, 2011. – 125-134 с
3. Финансы и кредит. Под ред. М.В. Романовского и Г.Н. Белоглазовой: Учебник. М.: Высшее образование, 2012. – 256 с
4. Свищева В.А.: Государственные и муниципальные финансы. - М.: Дашков и К, 2011. – 96 с

5. Пономаренко, Е.В. Экономика и финансы общественного сектора (основы теории эффективного государства): Учебник / Е.В. Пономаренко, В.А. Исаев. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 427 с

**А.М. Абдулкасимов**

Дагестанский государственный институт народного хозяйства  
научный руководитель:

**Юсупова Д.Н.**

ст. преп. кафедры «Финансы и кредит-2» ДГИНХ

## **СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ ВАЛЮТНОГО КУРСА**

Глобализация экономики характеризуется масштабной миграцией капитала между странами, что резко усиливает интенсивность межстрановых денежных потоков, а это, в свою очередь, приводит к росту конверсионных валютных операций. Кроме того, для современной мировой валютной системы характерны резкие колебания валютных курсов, возникающие из-за влияния внутренних и зарубежных шоков, действий центральных банков и других участников валютного рынка (импортеров, экспортеров, населения, инвесторов, спекулянтов), оказывающих разнонаправленное влияние на динамику курсов валют.

Валютный курс - это цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежных единицах другой страны. Международные валютные отношения представляют совокупность экономических отношений, связанных с функционированием денег как мировых денег. Деньги, как мировые деньги, обслуживают внешнюю торговлю и услуги, миграцию капитала, перевод прибылей на инвестиции, предоставление займов и субсидий, научно-технический обмен, туризм, государственные и частные денежные переводы.[1]

Связующим звеном между национальными валютными системами является паритет и валютный курс.

Паритет – это соотношение валют, соответствующее их золотому содержанию. Паритет лежит в основе курса валют.

Валютный курс представляет собой соотношение между валютами отдельных стран или «цену» валюты данной страны, выраженную в валютах других стран.

Существует несколько видов валютных курсов, такие как: номинальный, реальный, паритетный, фактический, кросс-курс, спот-курс, фиксированный и плавающий. Последние два курса в практике международных отношений являются основными. В настоящее время в России действует режим плавающего валютного курса, который зависит от спроса и предложения на валютных биржах страны, прежде всего на ММВБ.[3]

Валютный курс необходим для международных валютных, расчетных, кредитно-финансовых операций, а также для обмена валют при торговле товарами и услугами, движении капиталов и кредитов; для сравнения цен на мировых товарных рынках, а также стоимостных показателей разных стран; для периодической переоценки счетов в иностранной валюте фирм, банков, правительств и физических лиц. Стоимостной основой валютного курса служит паритет покупательной способности (ППС), что означает соотношение валют по их покупательной способности. Покупательная способность выражает средние национальные уровни цен на товары, услуги, инвестиции.

Валютные курсы публикуются в прессе. Обычно в текущей информации содержатся котировки за два предшествующих дня и краткосрочные прогнозы.

В современных условиях валютный курс формируется, как и любая рыночная цена, под воздействием спроса и предложения. Размер спроса на иностранную валюту определяется потребностями страны в импорте товаров и услуг, расходами туристов данной страны, выезжающих в иностранные государства, спросом на иностранные финансовые активы и спросом на иностранную валюту в связи с намерениями резидентов осуществлять инвестиционные проекты за рубежом.[2]

Чем выше курс иностранной валюты, тем меньше спрос на нее; чем ниже курс иностранной валюты, тем больше спрос на нее.

Основным органом валютного регулирования в Российской Федерации является Центральный банк Российской Федерации.

В настоящее время валютный курс является важным показателем, определяющим многие аспекты финансового состояния государства в целом, отраслей экономики, предприятий и организаций, вовлеченных в процесс международного разделения труда. В связи с этим вопросы формирования и управления валютным курсом постоянно находятся в центре внимания национальных и наднациональных органов финансового и банковского регулирования. Поскольку уровень валютного курса определяет движение капиталов, конкурентоспособность национальных товаров на мировых рынках, объемы экспорта и импорта, финансовую безопасность страны в целом, управление им играет важную роль в рыночной экономике и оказывает большое влияние на многие макроэкономические процессы. Опыт свидетельствует о формировании национальных моделей регулирования валютного курсов в зависимости от приоритетности решаемых политических и социально-экономических задач.[3]

Вместе с тем, высокая степень неопределенности внешней и внутренней среды, обусловленная постоянными изменениями в финансовых и экономических отношениях, как на страновом, так и на общемировом уровне, определяет необходимость постоянной корректировки национальных моделей управления валютными курсами в соответствии с изменяющейся средой. Для Российской Федерации проблема формирования эффективного валютного курса является одной из наиболее сложных в системе задач денежно-кредитного регулирования в связи с проводимыми экономическими реформами, высокой степенью зависимости параметров развития от цен на сырьевые товары на мировых рынках, открытостью финансовой системы мировым влияниям.

#### **Список использованной литературы**

1. Барулин С.В. Финансы: учебник, 2-е изд.- стерео-М.: Кнорус, 2011.
2. Белоглазова Г.Н., Романовский М.В. Финансы и кредит, 2-е издание, Юрант-М., 2013.
3. Налдаева Л.А. Финансы, денежное обращение и кредит: учебник для бакалавров, Издательство Юрант, 2012.

**С.С. Воеводина  
Е.П. Гетман  
Л.А. Гремина**

Кубанский государственный университет физической культуры, спорта и туризма

## **РАЗВИТИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА НА КУБАНИ**

Кубань по основным показателям развития малого предпринимательства – по количеству малых предприятий, численности работающих, объему реализуемой продукции входит в четверку лидеров в Российской Федерации после Москвы, Московской области и Санкт-Петербурга, а в Южном федеральном округе стабильно занимает первое место [4].

Так, оборот малых предприятий Краснодарского края в 2014 году составил 1620418,4 млн. рублей, в процентном отношении по видам деятельности оборот малых предприятий составляет: оптовая и розничная торговля - 67,03%; строительство - 9,18%; обрабатывающие производства - 9,08%; операции с имуществом и недвижимостью - 4,63%; транспорт и связь-2,95%; сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство - 2,69%; прочие виды деятельности - 4,44%.

В 2014 году рост показателя оборота малых предприятий по отношению к 2012 году вырос более чем на 12%. Средняя численность работников субъектов малого и среднего предпринимательства на Кубани составила на конец 2014г. – 621474 человека. Однако хотя количество субъектов малого и среднего предпринимательства и не достигло показателя 2012г- 295373 единиц, но наметился устойчивый рост, и этот показатель в 2014г составил -275458, а прогноз на 2015г – 276235 единиц [3].

В Краснодарском крае из 92 тысяч зарегистрированных юридических лиц малые предприятия составляют 41% (38,2 тысяч единиц). За три последних года количество малых предприятий увеличилось на 1,4 тысяч единиц (103,8%). По данным краевых органов статистики малые предприятия края обеспечивают более 40% краевого товарооборота и валового регионального продукта, а также более 14% налоговых поступлений в бюджеты всех уровней. Плотность малых предприятий в Краснодарском крае в расчете на одну тысячу трудоспособного населения составляет 14,8 малых предприятий.

Отраслевая структура малого предпринимательства представлена следующим образом: оптовая и розничная торговля - 39%; строительство -12%; обрабатывающие производства - 11,8%; сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство - 11,4%; гостиницы и рестораны - 7%; операции с имуществом и недвижимостью - 7%.

Краснодарский край в Южном федеральном округе продолжает занимать все лидирующие позиции по основным показателям: количеству малых предприятий, численности работающих и объему реализации продукции.

С определенной долей оптимизма можно утверждать, что на Кубани выстроена эффективная схема управления малыми предприятиями направленная на развитие деятельности малого бизнеса, включающая:

- краевой Совет (при главе администрации Краснодарского края) и 45 муниципальных (при главах муниципальных образований) Советов по предпринимательству;
- 43 Центра содействия развитию малого предпринимательства;
- инновационные технопарки на базе ряда кубанских вузов и Межрегионального центра обслуживания малых и средних предприятий «Югинформинвест»;

- государственное унитарное предприятие Краснодарского края «Краснодарский краевой инновационный центр развития малого и среднего бизнеса»;
- краевой Центр бизнес-образования при Кубанском государственном университете;
- 28 сельскохозяйственных и потребительских кооперативов;
- бизнес-инкубаторы в городах Кропоткин и Армавир;
- телефоны «горячей линии», действующие во всех муниципальных образованиях края;
- региональный венчурный фонд.

Помимо этого, функционирует краевая служба, работающая по принципу «одного окна», оказывающая содействие по сопровождению инвестиционных проектов: получает согласования при оформлении прав на земельные участки, при получении разрешения на строительство, при лицензировании видов деятельности, а также на других этапах предпринимательской деятельности.

В 2013 году этой службой было оказано содействие 744 субъектам предпринимательства и служба «одного окна» в настоящее время курирует свыше 1600 проектов малого бизнеса.

Что касается муниципального образования г. Краснодар, то малые предприятия в настоящее время формируют около 10% доходов городского бюджета и объем продукции, произведенной предприятиями малого бизнеса и услуг по базовым отраслям экономики, составил свыше 26,0 млрд. рублей, в том числе, в промышленности - 2,3 млрд. рублей (8,6%); строительстве - 1,9 млрд. рублей (7,0%); в торговле и общественном питании - 22,4 млрд. рублей (84,4%) (рисунок 4) [5].

Таким образом, наибольший объем произведенной продукции и услуг в сфере малого предпринимательства в Краснодаре приходится на предприятия розничной торговли и общественного питания, и, несомненно, малое предпринимательство является неотъемлемой частью региональной экономики.

Позиция Краснодарского края в области государственного обеспечения развития и поддержки малого предпринимательства направлена на создание благоприятных условий для предпринимателей и оказания им различных форм государственной поддержки таких как:

- создание благоприятных условий для развития действующих и создания новых субъектов малого предпринимательства;
- устранение административных барьеров в деятельности предприятий и предпринимателей края;
- обеспечение взаимодействия органов исполнительной власти Краснодарского края и органов местного самоуправления по вопросам защиты прав и интересов субъектов малого предпринимательства.
- оказание помощи малым предприятиям в поиске инвесторов, сопровождении инвестиционных проектов путем привлечения субъектов малого предпринимательства к участию в ярмарках, выставках и экономических форумах;
- создание благоприятных налоговых режимов и условий хозяйствования для промышленных предприятий, действующих на территории муниципального образования.

Таким образом, можно сделать следующие выводы, касающиеся перспектив развития малого и среднего предпринимательства на Кубани:

В соответствии со Стратегией социально-экономического развития Краснодарского края до 2020 года [1] планируется реализовать следующие стратегические меро-

приятия для развития инфраструктуры государственной поддержки малого предпринимательства:

- создание бизнес-инкубаторов, под которыми понимаются организации, формируемые для поддержки предпринимателей на ранней стадии их деятельности путем предоставления в аренду помещений и оказания консультационных, бухгалтерских и юридических услуг;
- формирование институтов микрофинансирования;
- развитие деятельности профессиональных центров содействия развитию малого предпринимательства.

Планируется довести долю малого бизнеса в валовом региональном продукте Краснодарского края до 60% [2].

На краевом уровне принят ряд законов и постановлений, направленных на создание благоприятных условий по привлечению инвестиций, развития предпринимательской деятельности, предотвращения излишнего бюрократического администрирования на территории Краснодарского края.

Комплексный план действий программы Краснодарского края по поддержке и развитию малого предпринимательства предполагает решение следующих задач:

- совершенствование нормативной правовой базы;
- разработка новых механизмов доступа субъектов малого предпринимательства к кредитным ресурсам;
- увеличение доли участия субъектов малого предпринимательства в формировании всех составляющих валового регионального продукта;
- создание и развитие инфраструктуры поддержки малого предпринимательства;
- сохранение благоприятных условий для развития малого предпринимательства и обеспечение дополнительных возможностей для нового этапа его развития; увеличение числа субъектов малого предпринимательства;
- повышение конкурентоспособности выпускаемой субъектами малого предпринимательства продукции, увеличение объемом производства;
- развитие внешнеэкономических связей в сфере малого предпринимательства.

Следовательно, доля предприятий в экономике Краснодарского края постоянно растет и это результат не только того, что население становится все более экономически активным, но и тех мероприятий, которые проводят краевые и городские власти.

Муниципальное образование г. Краснодар занимает лидирующие позиции по основным экономическим показателям развития малого предпринимательства в Краснодарском крае: количеству субъектов малого предпринимательства, численности работающих и объему реализации продукции. В муниципальном образовании г.Краснодар сосредоточено наибольшее количество кредитных, страховых и общественных организаций, объектов инфраструктуры поддержки малого предпринимательства.

Администрацией муниципального образования город Краснодар на перспективу проведена в 2014г масштабная работа года, касающаяся как защиты рынка города Краснодара от недобросовестной конкуренции со стороны производителей из других регионов, так и формирование имиджа, и поднятие авторитета города и края в глазах общественности, бизнес-элиты и деловых кругов путем последовательного неукоснительного выполнения своих обязательств перед партнерами и горожанами с целью создания благоприятного инвестиционного климата.

Намечены и осуществляются меры по дальнейшему развитию инфраструктуры поддержки предпринимательства, её инновационной направленности, увеличению объ-

емов услуг, оказываемых системой обслуживания малых и средних предприятий, укреплению ее материально-технической базы.

Одним из основных направлений поддержки малого предпринимательства является создание единого информационного пространства для предпринимателей города. На сервере администрации и городской Думы города Краснодара в разделе «Экономика и инвестиции» размещается информация о малом и среднем бизнесе на сайте [www.krd.ru](http://www.krd.ru) [3]. Сформирован городской каталог экспортных товаров, который размещен на сайте [www.exportsupport.ru](http://www.exportsupport.ru) в разделе «Российские экспортеры» [6].

Городские власти уделяют особое внимание повышению образовательного уровня предпринимательства, особенно тех, кто только начинает свое дело. Организуют проведение профессиональной подготовки и переподготовки, повышение квалификации незанятого населения на базе городского Центра занятости. В течение последних лет администрация города сотрудничает с Кубанским государственным университетом по программе подготовки предпринимателей. Разработан образовательный проект «Предпринимательство: малый и средний бизнес» и за три года прошли обучение более 70 человек.

Совместно с Центром стандартизации и метрологии организованы семинары по вопросам внедрения современных методов управления - систем менеджмента качества на основе международных стандартов ИСО серий 9000. Нарботан определенный опыт взаимодействия высшей школы и бизнес сообщества. Уделяется особое внимание развитию инновационной деятельности, как неразрывной цепи, связывающей результаты научных исследований с малым бизнесом.

Вместе с тем, следует отметить, что реальный экономический потенциал малого бизнеса усилится и начнет более активно развиваться в том случае, если руководители, менеджмент малых предприятий учтет положительные возможности, предоставляемые краевыми и местными органами власти для эффективного развития в самых разных отраслях экономики, и в том числе, в такой актуальной и значимой отрасли экономики, как физическая культура и спорт.

### **Литература**

1 О Стратегии социально-экономического развития Краснодарского края до 2020 года: Закон Краснодарского края от 29 апреля 2011 г. № 1465-КЗ//Информационный бюллетень Законодательного Собрания Краснодарского края. – 2011. - №6 (136). – С. 96-157.

2 Реализация региональной политики в области малого бизнеса [Электронный ресурс]. – Департамент инвестиций и проектного сопровождения Краснодарского края. – Режим доступа: <http://admkrain.kuban.ru>.

3 <http://www.krd.ru>.

4 <http://инвестклимат.пф/discussions/>

5 <http://www.mbkuban.ru/>

6 <http://www.exportsupport.ru>

**М.М. Гаджиева**

Дагестанский государственный университет народного хозяйства

## **ВИДЫ, ПРЕДОСТАВЛЯЕМЫЕ СБЕРБАНКОМ РОССИИ БАНКОВСКИХ УСЛУГ НАСЕЛЕНИЮ**

Сбербанк России является крупнейшим банком Российской Федерации и стран СНГ. Учредителем и основным акционером Сбербанка России является Центральный банк Российской Федерации, владеющий 50% уставного капитала плюс одна голосующая акция. Основанный в 1841 году, Сбербанк России сегодня - современный универсальный банк, удовлетворяющий потребности различных групп клиентов в широком спектре банковских услуг. Сбербанк занимает крупнейшую долю на рынке вкладов и является основным кредитором российской экономики. Привлечение средств частных клиентов и обеспечение их сохранности является основой бизнеса Сбербанка, а развитие взаимовыгодных отношений с вкладчиками - залогом его успешной работы. Более 45% хранящихся в российских банках сбережений граждан доверены Сбербанку. Активы Сбербанка на 1 декабря 2012 года составляют более четверти банковской системы страны (29%), доля Сбербанка в капитале банковской системы составила 27,8%.

Кредитный портфель Сбербанка включает в себя около трети всех выданных в стране кредитов (около 33,8% розничных и более 33,4% корпоративных кредитов на 1 декабря 2012 года). Сбербанк активно кредитует крупнейших корпоративных клиентов, предоставляя средства на финансирование текущей деятельности и инвестиционных программ, рефинансирование кредитов в других банках, приобретение активов и совершение сделок по слиянию и поглощению, финансирование лизинговых сделок, расходов по участию в тендерах, строительства жилья. Как и в предыдущие годы, Сбербанк принимает непосредственное участие в реализации государственных программ.

Сбербанк развивает удаленные каналы обслуживания. Около 80% транзакций розничных клиентов проходит через удаленные каналы, около 10 млн человек являются активными пользователями «Мобильного банка», более 5,8 млн человек - активные пользователи сервиса «Сбербанк Он-Л@йн».

Сбербанк России обладает уникальной филиальной сетью: в настоящее время в нее входят 17 территориальных банков и более 18 тысяч подразделений по всей стране. Дочерние банки Сбербанка России работают в Казахстане, Украине и Беларуси. Сбербанк России расширил свое международное присутствие, открыв представительство в Германии и филиал в Индии, а также зарегистрировав представительство в Китае.

В рамках развития розничного бизнеса банк активно и целенаправленно развивает и укрепляет свои позиции на рынке услуг, предоставляемых населению. Особое внимание уделяется улучшению качества обслуживания, созданию максимальных удобств в обслуживании клиентов. Сбербанк является крупнейшим банком России по обслуживанию частных лиц. На счетах банка сосредоточено около 80 % всех денежных средств, размещенных гражданами в банках страны. Более широкого круга услуг населению не предоставляет ни один банк России.

Основные виды услуг для физических лиц:

- 1) размещение денежных средств во вклады;
- 2) размещение денежных средств в ценные бумаги;
- 3) расчетно-кассовое обслуживание;
- 4) операции с ценными бумагами;
- 5) кредитование;

- 6) покупка и продажа иностранной валюты;
- 7) предоставление в аренду индивидуальных сейфов для хранения ценностей;
- 8) выдача и обслуживание международных банковских карт Visa, Eurocard, собственных микропроцессорных карт Сбербанка России АС СБЕРКАРТ;
- 9) операции с золотыми мерными слитками и монетами из драгоценных металлов.

Новый вид операций Сбербанка - открытие валютных счетов гражданам. Для каждого вида валют открывается новый счет. Клиенты могут открыть валютные счета без предъявления документов, подтверждающих происхождение иностранной валюты. Валютные счета функционируют, как правило, в двух формах; до востребования и срочные. Режим валютных счетов предусматривает безналичные перечисления внутри страны и за границей в пользу, как организаций, так и частных лиц, оказывающих услуги за иностранную валюту, и выдачу иностранной валюты по требованию клиента.

Для Сбербанка России не существует территориальных преград, он доступен для широкого круга клиентов даже в далекой глубинке. Однако в настоящее время происходит закрытие нерентабельных сельских филиалов, в результате чего жители отдаленных районов лишаются элементарных банковских услуг. Содержание в небольших населенных пунктах филиалов не только стало невыгодным, но и небезопасным. Решение проблемы было найдено в создании сберкасс на колесах. Это бронированный автомобиль, внутри которого находятся оборудованный по всем правилам безопасности клиентский зал и кассовый узел. Обслуживают такой банк два работника — водитель-инкассатор и контролер-кассир. Клиентам предоставляются те же виды услуг, что и в стандартном филиале банка:

- 1) принимаются все виды вкладов;
- 2) выдаются суммы пенсий, заработной платы и пособий;
- 3) осуществляется прием налоговых, коммунальных и иных платежей;
- 4) осуществляются переводы вкладов или наличных денег.

Передвижная операционная касса оснащена по последнему слову техники — оформление операций полностью автоматизировано. В кассе на колесах всегда есть свет и тепло, так как она оснащена автономным электропитанием, отоплением и вентиляцией. Если раньше иметь в каждом сельском филиале контрольно-кассовую машину для приема платежей не было возможности, то сегодня банк принимает все виды платежей. Для создания клиентам удобств передвижная касса должна работать в конкретном установленном месте, в строго определенное время (по графику).

Передвижная операционная касса — это значительная экономия средств на содержание филиалов, хотя сегодня такая касса стоит немалых денег. Однако развитие этой формы обслуживания является необходимостью и позволит Сбербанку продолжать и далее политику предоставления разнообразных банковских услуг широкому кругу населения России.

#### **Список использованной литературы.**

- 1) Казьмин А. И. “Сбербанк России: надежность и динамизм”. Деньги и кредит, №6, 2012г.
- 2) Деньги, кредит, банки Учеб. Г.И. Кравцова, Г.С. Кузьменко, Е.И. Кравцов и др.
- 3) Информация о банке и отчеты были взяты с сайта [www.sbrf.ru/smolensk/ru](http://www.sbrf.ru/smolensk/ru)
- 4) В работе были использованы данные с сайта [http://ru.wikipedia.org/wiki/Сбербанк\\_России](http://ru.wikipedia.org/wiki/Сбербанк_России)

**А.Н. Гусейнова**

Дагестанский государственный институт народного хозяйства  
научный руководитель:

**Юсупова Д.Н.**

ст. преп. кафедры «Финансы и кредит-2» ДГИНХ

## **ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ ПЕНСИОННОЙ РЕФОРМЫ В РФ**

**Пенсионный фонд РФ** - это централизованный фонд пенсионного обеспечения населения. Пенсионный фонд Российской Федерации реализует единую стратегию управления пенсионной системой России. ПФР представлен во всех республиканских, краевых и областных центрах, городах и большинстве районов субъектов РФ. Структура ПФР включает в себя Правление ПФР, которому подчиняются Исполнительная дирекция ПФР, Ревизионная комиссия ПФР и Информационный центр персонифицированного учета. На региональном уровне ПФР представлен 82 отделениями ПФР в субъектах Российской Федерации и г. Байконуре (Казахстан), а также территориальными управлениями и центрами по назначению, перерасчету и выплате пенсий. [1, стр.127]

*Основными задачами Пенсионного фонда РФ являются:*

1.Целевой сбор и аккумуляция страховых взносов, а также финансирование расходов в соответствии с назначением ПФР РФ;

2.Организация работы по взысканию с работодателей и граждан, сумм государственных пенсий по инвалидности вследствие трудового увечья, профессионального заболевания или по случаю потери кормильца;

3.Капитализация средств ПФР РФ, а также привлечение в него добровольных взносов (в том числе валютных ценностей физических и юридических лиц);

4.Контроль с участием налоговых органов за своевременным и полным поступлением в ПФР РФ страховых взносов, а также контроль за правильным и рациональным расходованием его средств.

5.Межгосударственное и международное сотрудничество РФ по вопросам, относящимся к компетенции ПФР РФ.[5, стр.446]

*Этапы проведения пенсионной реформы*

Суть пенсионной реформы заключается в переходе на страховые принципы: и право на трудовую пенсию, и ее размер теперь напрямую зависят от уплаты страховых взносов в ПФР за каждого конкретного человека.

22 декабря 1990 создан Пенсионный фонд России для государственного управления средствами пенсионной системы.

16 сентября 1992- подписан Указ Президента РФ 1077 «О негосударственных пенсионных фондах», имевший силу федерального закона.

1994 Частью первой Гражданского кодекса Российской Федерации в правовой оборот введен фонд в качестве организационно-правовой формы некоммерческой организации

В мае 1995 Правительство одобрило «Концепцию реформы системы пенсионного обеспечения в Российской Федерации».

7 мая 1998 год вступил в силу Федеральный закон «О негосударственных пенсионных фондах»

2000г. -В 22 субъектах РФ действуют единые пенсионные службы. Работающее население страны полностью охвачено персонифицированным учетом.

*Декабрь 2001 года* -Одобен пакет законопроектов по пенсионной реформе, внесенных Президентом РФ В. В. Путиным

*2002г.* -Началась новая фаза развития пенсионной реформы.

*2005г.* -На ПФР возложены функции по начислению и выплате ежемесячных денежных выплат и реализации прав граждан на получение государственной социальной помощи в виде набора социальных услуг.

*2007г.*- Началась реализация программы по предоставлению материнского (семейного) капитала.

*С 1 октября 2008г.*-запущена программа по государственному софинансированию накопительной части трудовой пенсии.

*С 1 января 2010г.* Единый социальный налог (ЕСН) заменен страховыми взносами.

*С 1 января 2010 г.* вступил в силу Федеральный закон, который регулирует отношения, связанные с исчислением и уплатой страховых взносов.

*С 2010 г.* расчеты по страховым взносам плательщики должны подавать по месту своего учета в территориальные органы ПФР и ФСС.

*Начиная с 2011 года* тарифы страховых взносов возрастут и будут составлять: в ПФР - 26%, в ФСС - 2, 9%, в ФФОМС - 2, 1% и в ТФОМС - 3%. Суммарная ставка достигнет 34%.

*В период с 2011 по 2014 год* включительно будут действовать пониженные тарифы для сельхозпроизводителей, резидентов технико-внедренческой особой экономической зоны, налогоплательщиков ЕСХН, коренных малочисленных народов Севера и организаций инвалидов. Начиная с 2015 года, все льготные тарифы отменяются.

*С 1 января 2015 года* – Трудовая пенсия трансформируется в два вида пенсий: страховую и накопительную.

*С 1 апреля 2015 года* на фактически сложившийся индекс роста уровня прожиточного минимума пенсионера не менее 12, 3% - будут проиндексированы социальные пенсии. В результате в 2015году среднегодовой размер социальной пенсии составит не менее 8496р.

Тариф страхового взноса на обязательное пенсионное страхование в 2015 году остается на уровне 22%.

*С 2015г.* суммы страховых взносов в соответствующие государственные внебюджетные фонды работодатели должны определить точно: в рублях и копейках. До 2015г. суммы страховых взносов определяли в полных рублях.

Размер материнского капитала с 1января 2015г. будет проиндексирован и составит 453026р., что на 23, 6 тыс. рублей больше, чем в 2014г.[3, стр.344]

В связи с ухудшением экономического положения в стране во многих ранее благополучных по пенсионной нагрузке регионах ситуация осложнилась, и соотношение численности пенсионеров и работающих приблизилось к 70 %, этот рубеж был даже преодолен.

Как показывает статистика, за пятилетний период общая численность пенсионеров возросла на 4, 3 %, или на 1, 4 млн. человек, при этом численность получателей трудовых пенсий увеличилась на 7, 4 % (2, 5 млн. человек), численность получателей социальных пенсий выросла на 25 %, причем численность пенсионеров по труду растет равномерно в каждом году, численность пенсионеров-военнослужащих в течение всего периода ежегодно уменьшалась примерно на 15 - 17% в год.

Естественно, были нарушены как минимум два основополагающих принципа государственной страховой пенсионной системы: поддержание жизненного уровня пенсионеров путем обеспечения стабильного уровня покупательной способности пенсии и обеспечение сбалансированности соотношения средних размеров пенсий по старости и средней заработной платы.[2, стр.222]

Последствием перечисленных выше процессов явилась катастрофическая деформация финансовой обеспеченности пенсионной системы, при которой уровень финансовой обеспеченности выплаты пенсий снизился с 100-120 % в дореформенный период до 80-85 % в период перехода к рыночным отношениям.

#### **Список использованной литературы:**

1. Брусов, П. Н. Финансовый менеджмент. Финансовое планирование : учеб. пособие / П. Н. Брусов, Т. В. Филатова. – М. : КНОРУС, 2012. – 226 с
2. Бусов, В. И. Оценка стоимости предприятия (бизнеса) : учеб. для бакалавров / В. И. Бусов, О. А. Землянский, А. П. Поляков ; под ред. В. И. Бусова. – М. : Юрайт, 2013. – 430 с.
3. Когденко, В. Г. Краткосрочная и долгосрочная финансовая политика : учеб. пособие для вузов / В. Г. Когденко, М. В. Мельник, И. Л. Быковников. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 471 с
4. Колпакова, Г. М. Финансы, денежное обращение и кредит : учеб. пособие для бакалавров / Г. М. Колпакова. – 4-е изд., перераб. и доп. – М. : Юрайт, 2012. – 538 с.
5. Нешитой А.С., Воскобойников Я.М. Финансы: Учебник, 10-е изд. — М.: ИТК «Дашков и К°», 2012 г. — 528 с.

**Г. Мамурзаева**

Дагестанский Государственный Институт Народного Хозяйства

### **БЮДЖЕТНЫЕ САНКЦИИ И ИХ РОЛЬ В УСИЛЕНИИ БЮДЖЕТНО-ФИНАНСОВОЙ ДИСЦИПЛИНЫ**

Бюджетные санкции - (англ. budget sanctions) - меры воздействия, применяемые в случае нарушения бюджетного законодательства.

Ответственность за нарушение бюджетного законодательства урегулирована частью четвертой Бюджетного кодекса РФ. В ст. 283 БК перечислены виды нарушений бюджетного законодательства, в том числе :

- неисполнение закона (решения) о бюджете;
- нецелевое использование бюджетных средств;
- неперечисление (неполное перечисление) бюджетных средств получателям бюджетных средств;
- несвоевременное перечисление бюджетных средств получателям бюджетных средств;
- иные основания в соответствии с Бюджетным кодексом РФ и федеральными законами.

*За нарушение бюджетного законодательства Бюджетным кодексом РФ в ст. 282 предусматриваются следующие санкции:*

- предупреждение о ненадлежащем исполнении бюджетного процесса;

- блокировка расходов;
- изъятие бюджетных средств;
- приостановление операций по счетам в кредитных организациях;
- наложение штрафа;
- начисление пени;

Правом применения указанных санкций обладают руководители органов Федерального казначейства и их заместители (ст. 284 БК РФ). Руководители органов Федерального казначейства и их заместители имеют право:

- списывать в бесспорном порядке суммы бюджетных средств, используемых не по целевому назначению, и в других случаях, предусмотренных в настоящей части кодекса;
- списывать в бесспорном порядке суммы процентов (платы) за пользование бюджетными средствами, предоставленными на возвратной основе, срок уплаты которых наступил;
- выносить предупреждение руководителям органов исполнительной власти, органов местного самоуправления и получателей бюджетных средств о ненадлежащем исполнении бюджетного процесса;
- составлять протоколы, являющиеся основанием для наложения штрафов;
- приостанавливать операции по счетам в кредитных организациях сроком до одного месяца.

Действия органов и должностных лиц органов Федерального казначейства могут быть обжалованы в установленном порядке.

## **2. Классификация санкций за бюджетные правонарушения.**

Классификация мер принуждения, применяемых за бюджетные правонарушения, неоднозначна. Так, Другова Ю.В. предлагает следующий вариант классификации мер принуждения, применяемых за нарушение бюджетного законодательства РФ.

*К пресекательным мерам государственного принуждения относятся:*

- 1) блокировка расходов (ст. 231 БК РФ);
- 2) приостановление операций по счетам в кредитных организациях;
- 3) сокращение или прекращение всех форм финансовой помощи из соответствующего бюджета (ст. 290 БК РФ);
- 4) аннулирование государственных или муниципальных гарантий (ст. 300 БК РФ).

Перечисленные меры являются пресекательными, так как направлены на прекращение, пресечение противоправных действий в бюджетной сфере, предотвращение причинения имущественного вреда общественно-территориальным образованиям. Никаких дополнительных обременений в случае применения этих мер принуждения нарушители бюджетного законодательства не несут.

*Правовосстановительными мерами являются:*

- 1) изъятие в бесспорном порядке следующих видов бюджетных средств:
  - а) используемых не по целевому назначению;
  - б) подлежащих возврату в бюджет, срок возврата которых истек; а также процентов за пользование бюджетными средствами, предоставленными на возвратной основе, срок уплаты которых наступил (ст. 289 - 291, 296 - 299, 302 - 303 БК РФ);
- 2) пеня (ст. 290, 291, 304, 305 БК РФ, ст. 33 Федерального закона "О приватизации государственного и муниципального имущества");

3) выплата компенсации получателям бюджетных средств в размере недофинансирования (ст. 293 БК РФ).

Перечисленные меры направлены на компенсацию, устранение вреда и убытков, причиненных как общественно-территориальным образованиям, так и бюджетополучателям неправомерными действиями в бюджетной сфере. При применении этих мер дополнительные обременения в отношении нарушителей не наступают.

Думается, что юридическую природу мер принуждения, применяемых к нарушителям бюджетного законодательства, объективно отражает следующая классификация бюджетно-правовых санкций:

1) пресекательные меры, приостановление операций по счетам в кредитных организациях (ст. 290 БК РФ), аннулирование государственных или муниципальных гарантий (ст. 300 БК РФ));

2) предупредительные меры (сокращение или прекращение всех форм финансовой помощи из соответствующего бюджета - ст. 290 БК РФ);

3) праввосстановительные меры (изъятие в бесспорном порядке следующих видов бюджетных средств:

а) используемых не по целевому назначению;

б) выплата компенсации получателям бюджетных средств в размере недофинансирования (ст. 293 БК РФ));

4) меры бюджетной ответственности (предупреждение о ненадлежащем исполнении бюджетного процесса, пеня и др.).

Таким образом, действующая редакция Бюджетного кодекса РФ дает нам право выделять три вида ответственности за нарушения бюджетного законодательства - уголовную, административную и финансовую. Получается, что за правонарушения, предусмотренные ст. 292, 294 - 302, 306 Бюджетного кодекса РФ, может наступать одновременно два вида ответственности: административная в виде штрафа и финансовая в виде предупреждения о ненадлежащем исполнении бюджетного процесса. В правоохранительные органы в 2008 году передано 6507 материалов ревизий и проверок на сумму выявленных нарушений 305 294,3 млн. рублей, что на 146 % больше, чем в 2007 году. По переданным материалам правоохранительными органами возбуждено 271 уголовное дело по фактам использования 1 498,56 млн. рублей с нарушениями законодательства в финансово-бюджетной сфере (0,5 % от суммы нарушений по материалам, направленным в правоохранительные органы), в том числе по средствам федерального бюджета - на сумму 1 028,44 млн. рублей. В результате 3408 должностных лица привлечено к дисциплинарной ответственности, из них 109 освобождено от занимаемой должности, на 3299 должностных лиц наложены иные дисциплинарные взыскания. К материальной ответственности привлечено 1108 человек. В 2008 году за нарушения законодательства в финансово-бюджетной сфере по результатам ревизий и проверок, проведенных Росфиннадзором, осуждено 74 человека. В 2008 году сотрудниками Росфиннадзора по фактам выявленного нецелевого использования средств федерального бюджета и средств государственных внебюджетных фондов в размере 257,9 млн. рублей составлено 3077 протоколов об административных правонарушениях в соответствии со ст. 15.14 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях.<sup>11</sup> По сравнению с 2007 годом количество составленных протоколов увеличилось более чем в 1,5 раза. Всего в 2008 году Росфиннадзором возбуждено 4125 дел об административных правонарушениях на сумму нецелевого использования средств фе-

---

<sup>11</sup> Информация о результатах проверок, проведенных Росфиннадзором в 2008 году. - <http://www.rosfinnadzor.ru/catalog.aspx?Id=1476>.

дерального бюджета и средств государственных внебюджетных фондов в размере 397,1 млн. рублей, в том числе по постановлениям о возбуждении производства по делам об административных правонарушениях, поступившим от уполномоченных органов власти. Общее количество поступивших в 2008 году в Росфиннадзор от органов прокуратуры и иных уполномоченных органов постановлений о возбуждении производства по делам об административных правонарушениях, выразившихся в нецелевом использовании средств федерального бюджета и средств государственных внебюджетных фондов, составляет 1040 постановлений на сумму нарушений финансово-бюджетного законодательства при расходовании средств в размере 151,6 млн. рублей.

#### **Список использованной литературы:**

1. Афанасьев Мст. П., Беленчук А. А., Кривоногов И. В. Бюджет и бюджетная система; Юрайт - , 2011.
2. Грязнова А.Г. Финансы. – М.: Инфра-М, 2008. – 504 с.
3. Денисова И. П., Рукина С. Н. Бюджетная система Российской Федерации; Феникс - , 2013
4. Ковалева А.М. Финансы. – М.: Велби, 2008. – 416 с.
5. О результатах деятельности Росфиннадзора в 2005-2008 гг. - <http://www.rosfinnadzor.ru/catalog.aspx?Id=1536>.

#### **Л. И. Ибрагимова**

Дагестанский государственный институт народного хозяйства

### **БЮДЖЕТНАЯ ПОЛИТИКА И ПРИНЦИПЫ ЕЕ РЕАЛИЗАЦИИ В РФ**

Бюджетная политика как целенаправленная деятельность государства по определению основных задач и количественных параметров формирования доходов и расходов бюджета, управления государственным долгом является одним из основных инструментов экономической политики государства.

Бюджетная политика на очередной финансовый год определяется Бюджетным посланием Президента РФ, направляемом Федеральному Собранию в начале (не позднее марта) предшествующего года.

Так как наиболее важными направлениями бюджетной политики являются сбор бюджетных доходов, выполнение бюджетных обязательств, управление бюджетным дефицитом и государственным долгом, то и эффективность всей бюджетной политики может быть оценена по результативности деятельности органов исполнительной власти в указанных направлениях. Состояние государственных финансов оказывает весьма сильное воздействие на реальную экономику, поэтому динамика основных макроэкономических показателей также может выступать одним и критериев успешности варианта осуществляемой бюджетной политики.[2, с. 31-33]

Как организационно-финансовая категория бюджетная политика должна строиться на основополагающих принципах (требованиях).

Государственный бюджет, являясь основным финансовым планом государства, главным средством аккумуляции финансовых средств, дает политической власти реальную возможность осуществления властных полномочий, дает государству реальную экономическую и политическую власть. С одной стороны, бюджет, являясь всего лишь комплексом документов, разрабатываемых одной ветвью власти и утверждаемых

другой, выполняет довольно утилитарную функцию - фиксирует избранный государством стиль осуществления управления страной. Бюджет по отношению к осуществляемой властью экономической политике является производным продуктом, он полностью зависит от избранного варианта развития общества и самостоятельной роли не играет.

Бюджетно-налоговая политика — это система регулирования экономики посредством изменений государственных расходов, налогов и состояния государственного бюджета с целью изменения реального объема производства и занятости, контроля над инфляцией и ускорения экономического роста. Такая политика может как благотворно, так и достаточно болезненно воздействовать на стабильность национальной экономики.[1, с. 70-79]

Что касается принципов, то бюджетная политика, будет действенным средством управления бюджетными и межбюджетными отношениями, если она будет базироваться на таких основных принципах, как:

— принцип объективности. Означает отражение в бюджетной политике объективных процессов, происходящих в экономике, финансах, обществе. Объективная политика — это беспристрастная политика, когда желаемое не выдается за действительное;

— принцип преемственности. Предусматривает формирование бюджетной политики на предстоящий финансовый год с учетом задач и достижений предшествующего периода. Соблюдение принципа преемственности позволяет обеспечить эффективность управления бюджетной системой;

— принцип обязательности. Политика любая, в том числе и бюджетная, может считаться действенной, если такая политика обязательна для исполнения, иначе она превращается в пустой политический лозунг, вырождается в политическую трескотню. Реализация принципа обязательности зависит не только от исполнительной, но и, как уже говорилось, от законодательной власти;

— принцип гласности. Действенность бюджетной политики неразрывно связана с этим принципом. Гласность бюджетной политики означает ее открытость, прозрачность и подконтрольность бюджетных отношений на всех стадиях бюджетного процесса. Население, общественность как налогоплательщики должны быть четко информированы о бюджетной политике государства и о бюджетной политике в субъектах Российской Федерации, должны иметь полное представление, в каком направлении расходуются взимаемые с них налоги. [3, с. 172-177]

Перечисленные выше принципы являются основополагающими требованиями, которых следует придерживаться при построении рациональной бюджетной политики в России.

Возникновение политики как общественного явления имеет глубокие исторические корни и связано со становлением и развитием человеческого общества, формированием государственной власти. Власть — это отношения руководства и подчинения, складывающиеся между людьми в процессе организации общественной жизни. Политика зародилась, когда появился особый вид власти, имеющий право примирения одной группы людей с другой группой посредством государства. Такая власть получила название государственной. Государственная власть давала соответствующие преимущества тем, кто ею обладал. Люди стали бороться за нее, за определенную ее организацию, осуществление. Поскольку государство представляет собой политический союз, объединяющий целые нации и народности, постольку политика — не просто отноше-

ния между людьми, а отношения между социальными общностями. Политика формируется в сфере отношений и деятельности, которая связана с государственной властью.

Бюджетная политика включает в себя объективные (базисные) и субъективные (надстроечные) начала, что и характеризует ее как организационно-финансовую категорию. Объективное начало, на котором базируется бюджетная политика, — это экономические отношения, возникающие в процессе общественного воспроизводства (производства, обмена, распределения и потребления национального продукта), финансовые (денежные) отношения, составляющие содержание экономической категории финансов, бюджетные отношения, возникающие в процессе функционирования частной финансовой категории бюджета, и формы проявления сущности последней в виде функций образования и использования централизованных фондов денежных доходов и контрольной.[5, с.208]

Современные государства в своих стратегиях четко стремятся к достижению намеченных социально-экономических целей, решению многих экономических проблем, проявившихся особенно ярко в кризисный период. Проведение государственной политики требует применения разных средств, мер и методов. Их можно определить одним общим термином – инструменты. Сущность инструментов заключается в сознательном воздействии государства на национальную экономику. По сути дела, это и есть экономическая политика, включающая в себя возможности воздействия власти на структуру, динамику и функционирование экономики. Среди целей этой политики следует назвать: рост экономики, экономическое равновесие, влияние на инфляционные процессы, ограничение уровня безработицы и перераспределение доходов. В рамках экономической политики особую роль играет бюджетно-налоговая политика, использующая в своем арсенале инструменты расходов и доходов.

Форма политики, ее организационная структура реально воплощены в политических партиях, общественных движениях, а также законах, политических и правовых нормах. Содержание политики выражается в ее целях, направлениях государственного развития, решении стоящих проблем, в мотивах и механизме принятия политических решений.

Одним из важнейших направлений экономической политики государства является его финансовая политика, так как достичь успехов в построении экономически сильного и стабильного общества можно лишь при успехах в финансовой политике.[4, с. 9-12]

Бюджетно-налоговая политика как способ финансового регулирования экономики осуществляется с помощью мощных рычагов налогообложения и государственных расходов. В связи с этим выделяются два типа бюджетно-налоговой политики: дискреционная и автоматическая (недискреционная).

#### Список использованной литературы:

1. Агапова Т.А. Расходы федерального бюджета до 2014 г. и экономический рост в России // Вестн. Моск. ун-та. Сер. 6. Экономика. - 2012. - N 3. - С.70-79.
2. Анисимов С.А. К вопросу о реализации бюджетных принципов // Финансы. - 2012. - N 12. - С.31-33.
3. Анофрикова Е.Э. Субъект Федерации как агент бюджетной политики государства // Вестник НГУ. Сер. Соц.-экон. науки. - 2014. - Т.7, вып.2. - С.172-177.
4. Болонин А.Н. Бюджетная и налоговая политика Российской Федерации на современном этапе // Микроэкономика. - 2013. - N 6. - С.9-12.

5. Бюджет и бюджетная политика в Российской Федерации: Учеб. Пособие/ Т.М. Ковалёва, С.В. Барулин; под общей ред. Т.М. Ковалёвой – М.: «Кнорус», 2011. – 208с.

**И.И. Алибулатовна**

Дагестанский государственный университет народного хозяйства

## **БЮДЖЕТНАЯ ПОЛИТИКА И ЕЕ РОЛЬ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА**

Бюджетная политика - является одним из основных инструментов экономической политики. А так же бюджетная политика это целенаправленная деятельность государства по определению основных задач и количественных параметров формирования доходов и расходов бюджета, управления государственным долгом.

Самыми важными направлениями бюджетной политики являются сбор бюджетных доходов, выполнение бюджетных обязательств, управление бюджетным дефицитом и государственным долгом, то и эффективность всей бюджетной политики может быть оценена по результативности деятельности органов исполнительной власти в указанных направлениях.

Состояние государственных финансов оказывает очень сильное воздействие на реальную экономику, поэтому динамика основных финансовых показателей также может выступать одним из критериев успешности варианта осуществляемой бюджетной политики.[1]

Бюджетная политика предполагает определение целей и задач в области государственных финансов, разработку механизма мобилизации денежных средств в бюджет, выбор направлений использования бюджетных средств, управление государственными финансами, налоговой и бюджетной системой, организацию с помощью фискальных инструментов регулирования экономических и социальных процессов. В этом состоит социально-экономическая сущность бюджетной политики государства.

В соответствии с намеченными целями, формируются задачи, которые определяют стратегические направления и ориентиры бюджетной политики. Как правило, это:

- концентрация финансовых ресурсов на решении приоритетных вопросов;
- снижение налоговой нагрузки на экономику;
- упорядочивание государственных обязательств;
- создание эффективной системы межбюджетных отношений и управления государственными финансами.[2]

Ядром экономической политики государства является бюджетная политика и она отражает все его финансовые взаимоотношения с общественными институтами и гражданами.

Так от чего же зависит качество федерального бюджета?

Я думаю, что от качества федерального бюджета, заложенных в него параметров зависят и уровень социальной защиты граждан, и инвестиционные возможности государства, и степень влияния России на международной арене, и даже предпринимательская активность граждан.[3]

Эффективность функционирования бюджетной политики в существенной степени зависит от бюджетного потенциала, характеризующего потенциальную возможность аккумулирования финансовых ресурсов в бюджет. Наряду с этим следует выделять ре-

альный бюджетный потенциал, который фактически способно организовать государство.

Фундаментальная цель бюджетной политики состоит в том, чтобы ликвидировать безработицу или инфляцию. В период спада проводится стимулирующая бюджетная политика. Она включает в себя увеличение государственных расходов, или снижение налогов, или и то и другое. Т.е. если

в начале мы имеем сбалансированный бюджет, то бюджетная политика должна двигаться в направлении бюджетного дефицита в период спада или депрессии.

Бюджетная политика - это система форм и методов мобилизации финансовых ресурсов бюджета деятельность органов власти различных уровней по составлению, рассмотрению и исполнению бюджетов деятельность органов власти в области организации и использования бюджета, состоящая в разработке концепции его развития, принципов и форм его организации.

Экономический рост определяется такими факторами предложения, как природные ресурсы, трудовые ресурсы, капитал, технология. Ускорение экономического роста может быть достигнуто, прежде всего, за счет увеличения масштабов использования ресурсов производства. [4]

Это называется экстенсивным ростом. Особенно большие возможности для ускорения роста открывает использование таких факторов, как повышение капиталоемкости труда; совершенствование технологии производства на основе достижений науки и техники; улучшение экономических механизмов, способствующих распределению ограниченных ресурсов; повышение уровня образованности работников и т. п. Эти факторы обеспечивают интенсивный рост, значение которого со временем повышается. Именно благодаря интенсивному росту можно избежать угрозы голода, порождаемой ростом численности населения и убывающей предельной производительностью факторов производства.

#### ***Список использованной литературы***

1. Финансы «Экономический рост» Малиновская О.В. 2012г.
2. Финансы Скобелева Е.А. 2013г.
3. Финансы Нешиной А.С., Воскобойников А.М. 2012г.
4. Финансы, «Бюджетная политика», Подъяблонская Н.М. 2013г.

#### **З.А. Игитова**

Дагестанский государственный институт народного хозяйства научный руководитель:

#### **Юсупова Д.Н.**

ст. преп. кафедры «Финансы и кредит-2» ДГИНХ

### **МБРР: МЕЖДУНАРОДНЫЙ БАНК РЕКОНСТРУКЦИИ И РАЗВИТИЯ**

МБРР, основанный в 1945 г., является старейшим учреждением Группы Всемирного банка и источником займов, благодаря которым Группа банка известна. Когда речь идет о Всемирном банке, многие имеют в виду именно МБРР.

У него самое большое число стран-членов, наиболее широкие цели и задачи и самый многочисленный персонал в Группе Банка, как в штаб-квартире, так и на местах.

При создании МБРР основной задачей было помочь Европе оправиться от последствий Второй мировой войны. Сегодня МБРР играет важную роль в борьбе за сокращение бедности, предоставляя странам, которым он теперь оказывает помощь – со средним уровнем доходов и более бедным кредитоспособным странам – займы, гарантии, аналитические и консультационные услуги. Он обеспечивает этим странам-клиентам доступ к капиталу на выгодных условиях, в более крупных объемах, на более длительные сроки и на более устойчивой основе, чем им предлагает рынок капитала. [1, с.82]

В частности, МБРР:

- поддерживает долгосрочные инвестиции в социальное развитие и развитие человеческого потенциала, которые частные кредиторы не финансируют;
- поддерживает финансовую стабильность заемщиков, оказывая помощь в периоды кризисов, когда наиболее пострадавшими оказываются бедные слои населения;
- использует финансовые рычаги воздействия для стимулирования важнейших политических и институциональных реформ (таких, как реформирование системы социальной защиты и борьба с коррупцией);
- создавая благоприятный климат для инвестиций, повышает активность частного капитала;
- оказывает финансовую помощь (в виде безвозмездного финансирования за счет чистых прибылей МБРР) в областях, имеющих решающее значение для повышения уровня жизни бедного населения во всех странах.

Источником основной части средств МБРР являются мировые финансовые рынки. МБРР – кредитно-финансовое учреждение, имеющее рейтинг AAA (высший международный кредитный рейтинг), обладающий, однако, некоторыми специфическими особенностями. Его акционерами являются суверенные государства. Страны-члены, заимствующие у него средства, участвуют в определении принципов его деятельности. Займы МБРР (и кредиты МАР) обычно сопровождаются услугами, не связанными непосредственно с кредитованием, а направленными на более эффективное использование средств. Кроме того, в отличие от коммерческих банков, МБРР руководствуется задачами развития, а не стремлением к максимальной прибыли.

Заемщиками МБРР являются, как правило, страны со средним уровнем доходов, имеющие определенный доступ на рынки частного капитала. Некоторые страны также имеют право на кредиты МАР благодаря низкому уровню доходов на душу населения, но при этом они достаточно кредитоспособны, что позволяет им заимствовать определенные ресурсы и у МБРР. Такие страны называют «смешанными» заемщиками.

На страны, получающие кредитные средства МБРР, приходится 75 % населения мира, имеющего доход менее 1 долл. в день; даже без учета займов МБРР странам, являющимся «смешанными» заемщиками, на остальных заемщиков приходится 25 % населения, имеющего доход менее 1 долл. в день. [2, с.105].

Вопрос о прекращении доступа ряда стран к средствам МБРР (когда они прекращают получать займы) рассматривается тогда, когда уровень дохода на душу населения в этих странах начинает превышать средний уровень доходов согласно классификации Банка.

МАР оказывает помощь беднейшим странам мира в деле сокращения бедности, предоставляя кредиты с нулевой процентной ставкой на срок от 35 до 40 лет,

включая 10-летний льготный период. Эти займы часто рассматривают как льготное кредитование.

Кредиты МАР помогают в наращивании человеческого капитала, в разработке политических мероприятий, в строительстве учреждений и материальной инфраструктуры, в которых эти страны остро нуждаются для достижения ускоренного и экологически рационального роста. Цель МАР состоит в сокращении диспропорций, как между странами, так и внутри стран, – особенно в отношении доступа к начальному образованию, базовому здравоохранению, водоснабжению и канализации – и в более широком вовлечении населения в экономическую жизнь за счет повышения их производительности.

Ресурсы МАР формируются главным образом из взносов правительств промышленно развитых стран-членов. Раз в три года представители стран-доноров проводят совещания по пополнению средств Ассоциации. Их совокупные взносы с момента создания МАР составили около 109 млрд. долларов США. Дополнительные средства поступают от погашения ранее выданных кредитов МАР, а также из чистого дохода МБРР. На совещаниях по пополнению средств доноры используют эту возможность для обсуждения дальнейших направлений деятельности МАР. В 2001 г. в этих обсуждениях наряду с донорами, впервые приняли участие и представители стран-заемщиков. Трехлетние циклы финансирования Ассоциации обычно обозначаются порядковым номером. Например, цикл, охватывающий кредитование в течение 2003-2005 фин. гг. называется 13-м пополнением МАР, или МАР-13.

МАР предоставляет кредиты странам, имеющим очень низкий уровень дохода в расчете на душу населения – менее 875 долларов США – и лишенным финансовых возможностей для заимствования у МБРР. В настоящее время в странах, имеющих право на получение кредитов МАР, проживает 2,5 млрд. чел., что составляет половину населения всех развивающихся стран. В большинстве из них большая часть населения живет менее чем на 2 долларов США в день, при этом четверо из каждых 10 человек – что по оценкам составляет 1,1 млрд. жителей – пытаются выжить, имея менее 1 доллар США в день. Как уже отмечалось в разделе о МБРР, некоторые страны имеют право на кредиты МАР в связи с низким уровнем доходов на душу населения, но они также, благодаря своей кредитоспособности, имеют право на определенные заимствования у МБРР. Примерами таких «смешанных» заемщиков являются Индия и Индонезия.

Право на кредиты МАР – переходный механизм, открывающий беднейшим странам доступ к значительным ресурсам до того, как они смогут получать финансирование, необходимое для инвестирования. По мере экономического роста страна теряет доступ к средствам МАР. Платежи в счет погашения, или «возвращающиеся средства», которые они делают по кредитам МАР, идут на финансирование новых займов МАР остальным бедным странам. За прошедшие годы более 20 стран, благодаря развитию экономики, перешагнули порог, дающий право на кредиты МАР. Среди них такие страны, как Арабская Республика Египет, Коста-Рика, Марокко, Таиланд, Турция, Чили. Некоторые страны вносят средства в МАР, продолжая заимствовать у МБРР [3, с.76].

#### **Список использованной литературы:**

1. Красавина Л.Н. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения. – М.: Финансы и статистика, 2012.

2. Мировая экономика. Под ред. В.К.Ломакина, М.,2011
3. Проблемы эффективности и реформы системы международных многосторонних институтов: под общ. ред. М. В. Ларионовой. М.: ТЕИС. 2008.
4. Доклад Всемирного банка о мировом развитии 2013 год.
5. Джеффри Сакс, Укротить МВФ И Всемирный банк // Независимая газета, 7 марта 2014 г

**Х.М. Качалова**

Дагестанский государственный институт народного хозяйства  
научный руководитель:

**Юсупова Д.Н.**

ст. преп. кафедры «Финансы и кредит-2» ДГИНХ

## **ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА РФ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ**

Финансовая система в целом - это совокупность различных сфер и звеньев финансовых отношений, участвующих в процессе формирования, распределения и использования фондов денежных средств.

Финансовая система включает в свой состав сферы централизованных и децентрализованных финансов, основным признаком выделения которых является характер образуемых денежных фондов.[1]

Финансовыми санкциями являются меры принудительного воздействия, выраженные в денежной форме, применяемые к организациям в результате нарушения действующего законодательства в финансово-хозяйственной деятельности или закона. Как сильно санкции против финансовой системы РФ могут коснуться населения страны?

Стоит отметить, что западные санкции затронули в РФ не только банковскую сферу. Западным инвесторам, большинство из которых до сих пор было лояльно настроено на капиталовложения в Россию, временно запрещено продолжать финансировать те российские проекты, что больше всего влияют на рост нашей экономики. Положение особенно задело ресурсодобывающие и другие предприятия топливно-энергетического комплекса, машиностроения и т.п. Заморожено финансирование экономически значимых для РФ проектов из фондов крупнейших международных инвестиционных институтов развития - Всемирного банка и Европейского банка реконструкции и развития.[3]

### **Результаты введенных на сегодняшний день санкций**

Итак, большее всего санкции Запада ударили через нашу финансовую систему по дальнейшему развитию и без того слабой российской экономики. Такие понятия как «стагнация» и «рецессия», теперь стали реальностью. Последствия цепляются одно за другим – снижение доходов населения, уменьшение поступлений в бюджет, рост инфляции, замороженное развитие и социальная напряженность.[2]

Раскручивающаяся все больше инфляция и некоторое сокращение валютной массы, которая обращается на внутреннем денежном рынке РФ, - один из многочисленных неблагоприятных результатов санкций.

Европейский бизнес, тесно связанный с российской экономикой, пытается сопротивляться санкционной политике собственных властей, но давление США на решения западных правительств продолжается. На этом фоне падает репутация российского финансового рынка, который до событий 2014 года был одним из самых надежных сре-

ди развивающихся стран. Что приводит к еще большему оттоку капиталов из России, к снижению ликвидности и качеству нашей банковской системы. Возможно, что российский импортно-экспортный товарооборот будет и дальше сокращаться в уже сложившихся экономических условиях, а также по причине дальнейших санкционных запретов, которыми Запад пугает Россию довольно часто.[3]

Однако, несмотря на вырисовывающуюся довольно мрачную картину, эксперты говорят, что последствия от западных санкций хоть и наносят заметный ущерб нашей финансовой системе, но совсем не катастрофичный.

Следует перечислить некоторые положительные моменты:

- во-первых, наше государство содержит большой внутренний потенциал к развитию даже в условиях полной изоляции от внешнего мира;

- во-вторых, этот потенциал чувствуют и наши вчерашние инвесторы, многие из которых не оставляют надежды вернуться на российский рынок, полный своих перспектив и выгод несмотря ни на что;

- в третьих, правительство РФ уже принимает меры по защите российской финансовой сферы, в том числе её безопасности, от недружественных негативных влияний.

Чем обернутся для России санкции мирового сообщества – покажет время. Пока государству удается справляться с их воздействием, более того – отечественные производители активно осваивают освободившиеся ниши и наращивают производство. Однако, глобально – экономика РФ глубоко интегрирована с мировой и серьезно зависит от нее.

В эту зависимость мы вогнали себя сами, когда перестали поддерживать обрабатывающую промышленность, перешли на потребление импортной продукции вместо того, чтобы развивать свое собственное производство.

#### **Список использованной литературы**

- 1) Финансы: учебник/ С.В. Барулин 2-е издание-степео. – М.; Киорус. 2013.-670
- 2) Готвань, О.Дж. Перспективы развития российской финансовой системы // Проблемы прогнозирования - 2014.-№2- С.3-15.
- 3) [www.sibac.info](http://www.sibac.info)

#### **Б.Г. Магомедов**

Дагестанский государственный институт народного хозяйства  
научный руководитель:

#### **Юсупова Д.Н.**

ст. преп. кафедры «Финансы и кредит-2» ДГИНХ

### **ОСОБЕННОСТИ ИСЛАМСКОЙ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

Основанием особенности и отличия исламской экономики является запрет "риба", т.е. запрет на получение процента, как ростовщичество, запрет на сделку, в которой деньги превращаются в деньги большей массы, а не товар превращается в товар большей ценности. Вторым ключевым отличием является соблюдение гарара, т.е. запрет на рискованные сделки. Основной направленностью же исламской экономики является соучастие в прибылях инвестируемого партнера, т.е. направленность на материальный, а не денежный прирост бизнеса, который соинвестируется или инвестируется посредством выпуска облигаций (сукук).[1]

До принятия ислама ростовщичество, хотя и осуждалось, но существовало на территории будущих стран, законом которых стал шариат. Безусловно, переосмысление порядка ведения бизнеса в таком случае искало пути выхода для обогащения дающего средства, займодавца. Результатом стало становление, например, такого инструментария, как сукук, т.е. инструментария, во многом сходного с современным инструментарием секьюритизации активов.

Но главным отличием рассматриваемого инструментария является, как уже было сказано, запрет риба, т.е. запрет получения денег из денег прямо, минуя создание товара, что в настоящий период распространено в России и является одной из причин, по нашему мнению, нежелания банковского бизнеса вкладываться в развитие экономики в части долевого участия, отслеживания сделок, разделения рисков с заемщиком.[2]

Исламские банки обслуживают мусульманских клиентов, но они не являются религиозными организациями. Они представляют собой структуры, которые стремятся к извлечению максимальной прибыли и действуют в качестве посредников между сберегателями и инвесторами, а также предлагают услуги ответственного хранения и другие традиционные банковские услуги. Однако они сталкиваются с иными ограничениями, которые основаны на законе шариата. Исламская банковская деятельность обладает четырьмя уникальными особенностями

Запрет на проценты (риба) представляет собой основное различие между исламской и традиционной банковской деятельностью. Ислам запрещает риба на том основании, что проценты представляют собой форму эксплуатации, несовместимую с представлением о справедливости. Это означает, что установление заранее положительной ставки по займу в качестве вознаграждения за использования заемных средств не допускается.[3]

Запрет на игры, основанные на риске (майсир), и на случайный элемент (гарар). Исламская банковская деятельность запрещает спекуляцию увеличением богатства на основе случайности, а не производительной деятельности. Майсир относится к неопределенности, которой можно избежать и которая не является частью повседневной жизни; например, игра в казино. Примером гарар является участие в деловом предприятии без достаточной информации.

Запрет на неразрешенные виды деятельности (харам). Исламские банки могут финансировать лишь разрешенные виды деятельности (халал). Банки не должны кредитовать компании или частные лица, занимающиеся деятельностью, которая считается вредной для общества (например, азартные игры) или запрещена по исламскому закону, например, финансирование строительства предприятия по производству алкогольных напитков.

Выплата некоторой части прибыли банка на благо общества (закят). Мусульмане верят в справедливость и равенство возможностей не результатов. Один из путей достижения этого состоит в перераспределении доходов для обеспечения минимального уровня жизни бедных. Закят является одним из пяти принципов ислама. В странах, где закят не собирается государством, исламские банки вносят пожертвования непосредственно исламским религиозным организациям.[4]

В течение прошлого десятилетия активы исламских банков росли в среднем ежегодно на 15 процентов, и свыше 300 исламских организаций обладают совокупными активами в несколько сотен миллиардов долларов. Две трети исламских банков находятся на Ближнем Востоке и в Северной Африке, при этом остальные сосредоточены в основном в Юго-Восточной Азии и странах Африки к югу от Сахары. Но даже в странах со многими исламскими банками они меркнут на фоне традиционных банков.

В регионе Персидского залива исламские банки (по активам) составляют одну четверть отрасли (см. рисунок). В других регионах их доля выражается однозначными цифрами.[2]

Все это "незнакомые" современному банкингу понятия, в целом же своим отсутствием порождающие быстрые кредиты, а с ними и кредитные риски, и нарастание проблемы отсутствия в экономике "длинных денег", т.е. денег, "завязанных" на прирост товарно-материальных ценностей, а не на прирост денежной массы. Конечно, это идеальная модель, это модель религиозно-нравственная, требующая порядка не только в законодательстве, но и в самом исполнении закона.

Мы уже сейчас можем понимать, что исламская экономика, с ее направленностью на вложения в реальный сектор, опирающаяся на запрет делания денег из денег, и европейская экономика, где данный запрет, который исторически имелся в наличии, более не является запретом, философски обусловлен, востребован, это совершенно разные модели, которые могут быть востребованы так же разными людьми, с разными установками. Но учитывая тот факт, что именно православная религиозная доктрина, как наиболее массовая в России, не отменяла запрета на ростовщичество, при этом сосуществование с исламом для православия в настоящее время является естественным местом проживания, развитие исламского финансового инструментария, с его фундаментальной религиозной каноничностью, может оказаться для России более приемлемо, чем западная система финансирования без разделения рисков заемщика заимодавцем.[1]

Безусловно, необходимо отдельное рассмотрение и детальное изучение складывающейся на практике системы российского инструментария, требуется изучение экономического поведения бизнеса в России с точки зрения институциональной теории, но, как видится, интерес к как минимум облигационному кредитованию, т.е. выпуску сукук на территории России, может оказаться более эффективным, чем кредитование, которое используется сегодня. Конечно, потребуются и адаптация к законодательству, к существующим условиям, но, как видится, институциональная востребованность именно исламской финансовой системы имеет место быть и требует попыток реализации.

В исламских странах, многие из которых являются бедными и не относятся к высокоразвитым, значительные слои мусульманского населения не имеют доступа к адекватному банковскому обслуживанию, зачастую из-за того, что верующие мусульмане не хотят размещать свои сбережения в традиционной финансовой системе, которая противоречит их религиозным принципам. Исламские банки стараются предоставлять финансовые услуги так, чтобы это соответствовало исламскому учению, и если исламские банки смогут привлечь этих потенциальных мусульманских клиентов, то это, возможно, ускорило бы экономическое развитие в соответствующих странах.[3]

В мировом масштабе активы исламских банков росли двузначными темпами в течение десятилетия, а исламская банковская деятельность становится все более заметной альтернативой обычным банкам в исламских странах и странах с многочисленным мусульманским населением. В нашем исследовании выявляются источники расширения исламской банковской деятельности и пути стимулирования ее дальнейшего роста. Понимание того, что движет развитием исламских банковских операций, поможет развивающимся странам в Африке, Азии и на Ближнем Востоке преодолеть отставание.

За прошедшее десятилетие исламская банковская деятельность выросла из узкоспециализированного рынка в глобальную отрасль и, скорее всего, помогла развитию в мусульманском мире, вовлекая не охваченное банковскими услугами население в фи-

нансовую систему и создавая возможность распределения рисков в регионах, подверженных значительным шокам.[4]

Хотя результаты исследования мало говорят о необходимости институциональной реформы, изменения в политике все же могут содействовать распространению исламской банковской деятельности. Содействие региональной интеграции с помощью соглашений о свободной торговле, поддержание стабильной макроэкономической среды, которая помогает удерживать процентные ставки на низком уровне, и повышение доходов на душу населения благодаря структурным реформам приведут к дальнейшему расширению. Распространение исламской банковской деятельности, вместе с тем, не является панацеей, это лишь один из многих элементов, необходимых для поддержания роста и развития.

#### **Список использованной литературы:**

1. <http://www./economy//74.html> статья «Исламские банки - кто они?»;
2. <http://credit /potreb/2007/11/06/32421.shtml> статья «Кредит по исламским принципам»;
3. Статья «Кто вкладывает в исламские банки, тот и выигрывает?»
4. Выдержка из журнала Жданов С. В. Исламская экономика: ретроспективный анализ, Финансовый бизнес, №5, 2014.

**М.Г. Магомедов**

Дагестанский государственный институт народного хозяйства  
научный руководитель:

**Юсупова Д.Н.**

ст. преп. кафедры «Финансы и кредит-2» ДГИНХ

### **ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ФИНАНСЫ: СУЩНОСТЬ, ЭЛЕМЕНТЫ И ФУНКЦИИ**

Под финансами понимается совокупность объективно обусловленных экономических отношений, имеющих распределительный характер, денежную форму выражения и материализуемых в денежных доходах и накоплениях, формируемых в распоряжении субъектов хозяйствования и государства в форме фондов денежных средств для целей расширенного воспроизводства, материального стимулирования работающих, удовлетворения социальных и других потребностей общества.

Финансы являются неотъемлемым элементом общественного производства на всех уровнях хозяйствования. Различные общественные потребности у хозяйствующих субъектов и государства обуславливают возникновение тех или иных видов финансовых связей.[1]

При всем своем разнообразии они имеют некоторые общие черты, что позволяет объединять их в отдельные группы. Группировку финансовых связей можно проводить по разным признакам, но наиболее обоснованной является классификация этих отношений в соответствии с объективными критериями.

Финансовые отношения являются по своей природе распределительными, так как распределяют часть стоимости общественного продукта по субъектам. Именно субъекты формируют фонды целевого назначения в зависимости от того, какую роль они играют в общественном производстве. Поэтому наиболее приемлемым критерием

классификации финансовых отношений является роль субъекта в общественном производстве.[2]

В соответствии с этим критерием в общей совокупности финансовых отношений можно выделить три основные сферы: финансы предприятий, учреждений, организаций; страхование; государственные финансы.

Совокупность сфер и звеньев финансовых отношений образует финансовую систему.

Внутри каждой из названных сфер выделяются звенья, причем группировка финансовых отношений осуществляется в зависимости от характера деятельности субъекта, оказывающей определяющее влияние на состав и назначение целевых денежных фондов. Этот критерий позволяет выделить в сфере финансов предприятий (учреждений, организаций) такие звенья, как финансы предприятий, функционирующих на коммерческих началах; финансы учреждений и организаций, осуществляющих некоммерческую деятельность; финансы общественных объединений. В страховой сфере, где характер деятельности субъекта предопределяет специфику объекта страхования, в качестве звеньев выступают: социальное страхование, имущественное и личное страхование, страхование ответственности, страхование предпринимательских рисков. В сфере государственных финансов - соответственно, государственный бюджет, внебюджетные фонды, государственный кредит.[3]

А также можно отметить, что государственные финансы – это совокупность экономических отношений, возникающих в реальном денежном обороте по поводу формирования, распределения и использования централизованных фондов финансовых ресурсов.

Государственные как экономическая категория проявляются в выполняемых ими функциях. Изучение функции необходимо для реализации государственной финансовой политики. В рамках финансовой науки существует определенное единство функций финансов государства и финансов предприятий и в то же время имеются существенные различия, определяющие значимость общегосударственных интересов и предпринимательского аспекта деятельности.

Для финансовой системы в целом решающее значение имеют следующие функции: планирование, организация, стимулирование, контроль.

1. Функция планирования предполагает формулирование целей и выбор

путей их достижения на основании разграничения полномочий и предметов ведения между Федерацией, субъектами Федерации и органами местного самоуправления. К функции планирования обычно относят и распределение ограниченного объема финансовых ресурсов во временном аспекте исходя из приоритетов и целей развития, их перераспределение между федеральным бюджетом и бюджетами субъектов Федерации и органов местного самоуправления. Реализуется эта функция через составление бюджетов на соответствующий финансовый год и перспективу, балансов финансовых ресурсов, порядка налогообложения и т.п.

2. Функция организации включает бюджетное устройство, бюджетную классификацию, предполагает необходимость определения порядка составления, утверждения и исполнения бюджета, выбор уполномоченных кредитных организаций, разграничение полномочий законодательных и исполнительных органов власти в бюджетном процессе, определения прав и обязанностей функциональных подразделений финансовых органов.

3. Функция стимулирования основывается на деятельности, направленной на реализацию целей. С помощью этой функции интерпретируются факторы, влияющие

на финансовую деятельность и учитывающие ее потребность в денежных средствах. Решающую роль играют факторы, определяющие поведение служащих в процессе принятия ими решений по тактическим и стратегическим аспектам финансов.

4. Функция контроля означает содействие реализации поставленных целей. К ним относится выработка норм и нормативов, являющихся эталоном, критерием оценки результатов, сравнение достижений с поставленными целями и установленными критериями, обеспечение внесения необходимых изменений в условия и факторы финансовой деятельности.[4]

Государственные финансы выражают экономические отношения, связанные с обеспечением централизованными источникам финансирования государственного и муниципального секторов экономики, наиболее значимых программ развития производства и общественного сектора, организаций и учреждений бюджетной сферы и т.п. Их функционирование направлено на достижение общих целей развития социально ориентированной экономики.[5]

Состояние государственных финансов - один из основных показателей устойчивости экономики и совершенства социальной системы.

#### **Список использованной литературы**

1. Бабич А.М., Павлова Л.Н. Государственные и муниципальные финансы. – М.: ЮНИТИ, 2012. – 687 с.
2. Бюджетная система Российской Федерации / Под ред. О.В. Врублевской, М.В. Романовского. – М.: Юрайт-Издат, 2013. – 838 с.
3. Галицкая С.В. Денежное обращение, финансы, кредит. – М.: Международные отношения, 2012. – 272 с.
4. Ковалев В.В. Управление финансами. - М.: Финансы и статистика – Пресс, 2012. - 512 с.
5. Сергеев Л. Государственные и территориальные финансы. – Калининград: Янтарный сказ, 2013. – 368 с.
6. Финансы. Денежное обращение. Кредит / Под ред. Л.А. Дробозиной. – М.: Финансы, ЮНИТИ, 2012. – 479 с.

**К.С. Магомедова**

Дагестанский государственный институт народного хозяйства  
научный руководитель:

**Юсупова Д.Н.**

ст. преп. кафедры «Финансы и кредит-2» ДГИНХ

## **ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНОВ**

Проблемы перехода России к устойчивому развитию и в связи с этим принятие мер по обеспечению государственного регулирования устойчивого развития не только в России, но и в каждом регионе отдельно стали привлекать все больше и больше внимания.

В отечественной экономической литературе последние годы активно дискутируется сущность понятия устойчивого развития, что обусловлено эволюцией научной мысли. Приведем ряд определений, характеризующих сущность данной категории. Ав-

торы краткой философской энциклопедии трактуют понятие устойчивого развития как «закономерное изменение материи и осознания, их универсальное свойство».

В словаре русского языка Ожегова С.И. «устойчивое развитие – это процесс закономерного изменения, перехода исходного состояния в другое, более совершенное; переход от старого качественного состояния к новому, от простого к сложному, от низшего к высшему».

Государство, как правило, использует методы прямого (структурные, директивно-адресные или административные) и косвенного (бесструктурные или как их называют - экономические методы). [2]

К основным инструментам в регулировании экономики государством относят:

- государственное экономическое программирование на данный момент, которое является наиболее высоким уровнем регулирования экономических процессов.

- бюджетно-налоговая система - является основным рычагом государственного воздействия на различные экономические и финансовые процессы. Государственный бюджет и его масштабы, которые в свою очередь, определяются уровнем доходности бюджета, долей совокупных федеральных доходов от ВВП, является основным генератором, оказывающим влияние на данные экономические процессы и развитие страны и регионов. Стоит отметить, что для стабилизации экономического уровня развития и его улучшения необходимо также высокий уровень работы налоговых органов, так как доходы бюджетов субъектов федерации во многом зависят от налоговых поступлений;

-денежно-кредитная политика – это государственное средство, которым государство осуществляет свое воздействие на определенные хозяйственные процессы, во многом осуществляемые Центральным банком РФ;

Денежно-кредитная политика государства должна быть направлена, прежде всего, на обеспечение устойчивого денежного обращения, непосредственно связанного с нуждами процесса воспроизводства, на основе устойчивой национальной валюты и стабильных цен.

В странах с переходной экономикой эти цели дополняются задачами формирования рациональной банковской системы, борьбы с инфляцией, ликвидации дефицита государственного бюджета, создания финансовых условий выхода из кризиса;

- в настоящее время в мировой экономической практике основным инструментом регулирования денежной массы являются операции на открытом рынке. Путём покупки или продажи на открытом рынке казначейских ценных бумаг центральный банк может осуществить либо вливание резервов в кредитную систему государства, либо изъять их оттуда;

- изменение нормы обязательных резервов банков.[1]

Механизм этого инструмента кредитно-денежной политики таков:

- если центральный банк увеличивает норму обязательных резервов, то это приводит к сокращению избыточных резервов банков и к уменьшению денежного предложения;

- при уменьшении нормы обязательных резервов происходит расширение предложения денег;

- регулирования валютного курса.[3]

Устойчивость и сила национальной валюты - ключевой фактор снижения инфляции, достижения макроэкономической стабилизации и экономического роста. Положение национальной валюты имеет ключевое значение для развития и процветания экономики и общества. Наиболее высокий уровень инфляции наблюдается в странах, где определение курса национальной валюты предоставлено «рыночным силам».

Для того чтобы решать проблемы социально-экономического развития, государственному аппарату необходимо принять ряд мер по улучшению как социальной, так и экономической системы в целом, а так же обеспечить высокий уровень качества жизни населения, путем предоставления хорошего и качественного образования, улучшением здравоохранения, увеличения доходов населения, увеличение потребительской корзины населения и т.д.

#### **Список использованной литературы:**

1. Боткин О.И., Маликова Д.М. Государственное участие в сфере устойчивого экономического и социального развития общества // Вестник Удмуртского университета. - 2011. – Выпуск 3. – С. 8-12.

2. Королев Е.В. Факторы развития регионов России // Экономические науки. 2012. – №78. – С. 35-38.

3. Вильчинская О.В., Хандаров И.Н., Гусеева А.П. Стабилизация и экономическое развитие субъектов федерации // TERRA ECONOMICUS. – 2013. - Том 9. - №01. - Часть 3. – С.114.

#### **П.Ш. Магомедова**

Дагестанский государственный институт народного хозяйства  
научный руководитель:

#### **Юсупова Д.Н.**

ст. преп. кафедры «Финансы и кредит-2» ДГИНХ

### **ПОНЯТИЕ БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЕТОВ, ИХ ОСОБЕННОСТИ И ЗНАЧЕНИЕ**

Безналичные расчеты - это денежные расчеты путем записей по счетам в банках, когда деньги списываются со счета плательщика и зачисляются на счет получателя. Безналичные расчеты в хозяйстве организованы по определенной системе, под которой понимается совокупность принципов организации безналичных расчетов, требований, предъявляемых к их организации, определенных конкретными условиями хозяйствования, а также форм и способов расчетов и связанного с ними документооборота.[4]

Организация денежных расчетов с использованием безналичных денег гораздо предпочтительнее платежей наличными деньгами, поскольку в первом случае достигается значительная экономия на издержках обращения. Широкому применению безналичных расчетов способствует разветвленная сеть банков, а также заинтересованность государства в их развитии, как по вышеотмеченной причине, так и с целью изучения и регулирования макроэкономических процессов.

Экономической базой безналичных расчетов является материальное производство. Вследствие этого преобладающая часть платежного оборота (примерно три четверти) приходится на расчеты по товарным операциям, т.е. на платежи за товары отгруженные, выполненные работы, оказанные услуги. Остальная часть платежного оборота (примерно одна четверть) - это расчеты по нетоварным операциям, т.е. расчеты предприятий и организаций с бюджетом, органами государственного и социального страхования, кредитными учреждениями, органами управления, судом, арбитражем и т.д.[1]

В современных условиях на основании действующего положения ЦБ РФ от 3 октября 2002 г. № 2-П «О безналичных расчетах в Российской Федерации» (в ред. от 2 марта 2008 г.) в России действуют следующие формы безналичных расчетов:

- расчеты платежными поручениями;
- расчеты по аккредитиву;
- расчеты чеками;
- расчеты по инкассо.

Формы безналичных расчетов применяются клиентами кредитных организаций (филиалов), учреждений и подразделений расчетной сети Банка России, а также самими банками.

Формы безналичных расчетов избираются клиентами банков самостоятельно и предусматриваются в договорах, заключаемых ими со своими контрагентами.

В рамках форм безналичных расчетов в качестве участников расчетов рассматриваются плательщики и получатели средств (взыскатели), а также обслуживающие их банки и банки-корреспонденты.

Операции по безналичным расчетам отражаются на расчетных, текущих и иных счетах, открываемых банками своим клиентам после представления последними соответствующих документов.

Расчетные счета открываются всем предприятиям независимо от формы собственности, работающим на принципах коммерческого расчета и имеющим статус юридического лица. Расчетные счета, предназначены для осуществления текущих платежей по распоряжению организации и зачисления поступлений денежных средств в адрес организации. Число расчетных счетов, открываемых организации различными коммерческими банками, законодательно не ограничено.

Текущие счета в настоящее время открываются организациям и учреждениям, не занимающимся коммерческой деятельностью и не имеющим статус юридического лица. Традиционно такие счета открываются общественным организациям, учреждениям и организациям, состоящим на федеральном, республиканском или местном бюджете. Самостоятельность владельца текущего счета существенно ограничена по сравнению с владельцем расчетного счета.

Особенности безналичных расчетов проявляются в следующем:

- в расчетах наличными деньгами принимают участие плательщик и получатель, передающие наличные средства. В безналичных денежных расчетах участников трое: плательщик, получатель и банк, в котором осуществляются такие расчеты в форме записи по счетам плательщика и получателя;
- участники безналичных денежных расчетов состоят в кредитных отношениях с банком. Эти отношения проявляются в суммах остатков на счетах участников таких расчетов. Подобные кредитные отношения в налично-денежном обороте отсутствуют;
- перемещения (перечисления) денег, принадлежащих одному участнику расчетов, в пользу другого производятся путем записей по их счетам, в результате чего изменяются кредитные отношения банка с участниками таких операций. Другими словами, здесь производится кредитная операция, совершаемая с помощью денег. Тем самым оборот наличных денег замещается кредитной операцией.[2]

Безналичные расчеты обслуживают в основном сферу хозяйственных связей предприятий и их взаимоотношения с финансово-кредитной системой. Таким образом, сущность их в том, что хозяйственные органы производят платежи друг другу за товарно-материальные ценности и оказанные услуги, а также по финансовым обязательствам

путем перечисления причитающихся сумм со счета плательщика на счет получателя или зачета взаимной задолженности.

Значение безналичных расчетов велико, так как:

1. безналичные расчеты способствуют концентрации денежных ресурсов в банках. Временно свободные денежные средства предприятий, хранящиеся в банках, являются одним из источников кредитования;

2. безналичные расчеты способствуют нормальному кругообороту средств в народном хозяйстве;

3. четкое разграничение безналичного и наличного денежного оборотов создает условия, облегчающие планирование денежного обращения и безналичного денежного оборота. Расширение сферы безналичного оборота позволяет более точно определять размеры эмиссии и изъятия наличных денег из обращения.[2]

С одной стороны, развитие безналичных расчетов приводит к сокращению потребности в наличных деньгах и к экономии издержек обращения. Чем крупнее платеж, тем сильнее проявляются эти преимущества. Однако, если сумма уплаты незначительна, то более экономичен взнос наличными. Установить точно грань, когда преимущества наличного платежа переходят в его недостатки, довольно трудно.

С другой стороны, безналичные расчеты могут заменять собой банкнотное обращение. Особое значение приобретают безналичные расчеты при попытках стабилизации валюты, так как они облегчают переход от «падающих» денег к золотому обращению (или к валюте, имеющей золотое обеспечение). Столь же значительно влияние безналичных расчетов на покупательную способность денег внутри страны. Когда безналичные расчеты получают общественное признание (например, развитая чековая система), тогда чрезмерное форсирование их, подобно чрезмерному выпуску банкнот, может действовать инфляционно. Поэтому развитие безналичного оборота должно подвергаться такому же регулированию, как и эмитирование банкнот.

#### **Список использованной литературы**

1. Банки и банковское дело/под ред. И.Т.Балабанова. - СПб.: Питер, 2001. - 304 с.
2. [www.studopedia.org](http://www.studopedia.org)

**А.Б. Мамашева**

Дагестанский государственный институт народного хозяйства  
научный руководитель:

**Юсупова Д.Н.**

ст. преп. кафедры «Финансы и кредит-2» ДГИНХ

#### **ВЛИЯНИЕ РОСТА КУРСА ДОЛЛАРА НА ЭКОНОМИКУ РФ**

Такого повышения спроса на американскую валюту, как осенью 2014 года, не было уже очень давно. Как обычно, население с большим опозданием начало скупать доллары, когда цена поднялась существенно. Спрос на доллар всего лишь за октябрь вырос в разы.

Доллар - это национальная валюта Соединенных Штатов Америки. Кроме того, доллар широко используется как актив международного резерва (международный резерв - денежные активы, которые используются для урегулирования дефицита платеж-

ного баланса между странами) и ключевая валюта на рынке европейских валют, а также в финансировании международного нефтяного бизнеса. Доллар США также используется в некоторых других странах, в том числе и в нашей Российской Федерации и имеет важное значение в нашей жизни.

И последние события, происходящие в мировой экономике, так или иначе, влияют на жизнь нашей страны и наших граждан. Не смотря на ухудшающееся положение во всем мире из-за роста данной валюты, и желания населения поменять национальную валюту, следует отметить, что использование доллара имеет несколько преимуществ над остальными валютами.[4]

1. В первую очередь следует отметить, что доллар США, по сути, сделан не из бумаги, поэтому он по-настоящему «зеленый», для его изготовления не срубают леса, что является благоприятным с точки зрения экологии. Для изготовления долларов берется материал, который сделан на четверть из льняной нити, остальное это нить хлопковая.

2. Доллар США имеют уникальную способность к износу, ведь их используют ежедневно. На сегодня уже достигли предела износоустойчивости на отметке 4 000 изгибов на полный разворот. Это значит, что любую банкноту можно сгибать 4000 раз, и только после этого она может начать рваться.

А теперь хотелось рассмотреть отрицательные стороны доллара в нашей жизни, в жизни нашего государства, а так же для самих Соединенных Штатов Америки.

Скачок доллара осенью 2014 года вызвал панику у российских граждан, которая привела к росту спроса на национальную валюту США среди населения Российской Федерации. Россияне начали активно скупать доллары и вкладывать в валютные депозиты. Банки наблюдали рост таких вкладов первые 2 месяца начавшегося года и отмечали для некоторых видов вкладов в этот период достижение объемов, которые были сопоставимы с объемами 2013 года и даже превосходили их. Так уж сложилось, что только в стране начинает отмечаться падения стоимости российского рубля, как население лихорадочно пытается накопить долларов, вызывая дополнительный спрос на них и ослабляя еще больше свою национальную денежную единицу.

Кроме того, Россияне начали так же скупать бытовую технику. Причиной этого, тоже, является резкий рост курсов доллара и евро. Понимая, что стоимость техники отчасти зависит от кросс-курсов валют, многие клиенты предпочитают делать покупки сейчас, прогнозируя возможное повышение цен в ближайшее время.

Так же граждан беспокоит рынок недвижимости, так как цены на этих рынок устанавливаются в долларах, а это значит, что стоимость квартир выросла разом примерно на 20%. И люди поступают по-разному. Кто-то отказывается от запланированных покупок недвижимости, а кто-то решает вложить свои, пока еще «большие деньги», в покупку недвижимости, с надеждой перепродать её в цене, увеличенной вдвое.

Крайне негативным является то, что заработная плата в прочем всех работников остается неизменной, не смотря на то, что цены на товары и продукты первой необходимости растут беспощадно. В том числе следует отметить, что прожиточный минимум в 2014 году для трудоспособного населения составлял 8283 рубля; для пенсионеров – 6308 рублей; для детей – 7452 рубля;[3] а в Дагестане, в среднем на душу населения 7453 рублей; для трудового населения 7770 рублей; для пенсионеров 5970 рублей; для детей 7355 рублей. А в 2015 году прожиточный минимум достигнет в целом по России 8200 рублей, что на 5,2% больше, чем в 2014 году. Что касается Дагестана, то прожиточный минимум на 2015 год составляет: Для трудоспособного населения- 7549; **Для пенсионеров- 5783; для детей – 7252.**[2]

Получается, что в Дагестане прожиточный минимум только снизился. А взять к примеру типичную дагестанскую семью состоящую из 5 человек, это: отца, матери и троих детей, то получается для того чтобы прожить данной семье будет необходимо 36, 854 рубля, когда средняя заработная плата в Дагестане еще на 2014 год составляла 14500 рублей.[2]

В том числе повышение курса доллара не благоприятно и для США, которые «производят» огромное количество долларов, это позволяет содержать ту часть своего населения, которая не желает работать. Обратной стороной этого процесса является рост прослойки люмпенов, эти люди посажены на наркотик социальных пособий, на искусственно созданные рабочие места. Это порождает коррупцию, неэффективность управления.

Если оценку экономической ситуации страны проводить исключительно по макроэкономическим показателям, то очевидно, что экономическое состояние США выгоднее, чем позиции России. Об этом свидетельствует уровень ВВП, уровень инфляции и безработица. Кроме того, по прогнозам мирового экспертного сообщества, по итогам 2015 года ожидается 3,1% рост экономики США и практически равнозначный спад ВВП России в 3%.

Я вижу два пути решения выхода из этой весьма не выгодного для нашего государства положения, посредством которых результат будет неизменным и достижимым.

Первым, из которых является прекращение нарушений международной нормы, предоставляя тяжелое вооружение сепаратистам на Украине, нарушая при этом соглашение. На пресс-конференции по итогам саммита Группы двадцати в австралийском Брисбене, был затронут вопрос «о санкциях против России», в котором было оглашено следующее:

«Мы не хотим, чтобы Россия была изолированной. Мы бы предпочли видеть Россию полностью интегрированной в глобальную экономику, которая может снова взаимодействовать с нами при решении мировых вопросов, Однако, США также не могут мириться с нарушением базовых международных принципов».

Вторым путем решения я вижу отказ от доллара. В прочем такой вердикт был высказан на совещание, советником Путина, и звучал он так: «В случае если США будут проводить политику жестких санкций в отношении России, Москва будет вынуждена переводить расчеты в другие валюты». Ведь действительно, у нас широкие торговые отношения на Юге и Востоке нашей планеты, и это значит, что мы сможем уйти на расчеты другими валютами с государствами из этих регионов. Поэтому, если Америка захочет заморозить наши платежи, то это скорее ударит по ней самой. Если же санкции будут приняты по отношению к государственным структурам, то мы просто на просто можем отказаться возвращать кредиты американским банкам.[1]

В общем можно с уверенностью сказать, что от санкций США в отношении России в первую очередь пострадают сами США, тем более что Россия является активным покупателем казначейских обязательств американского правительства, а после такого хода американцев Москва, естественно, больше не будет покупать американские ценные бумаги, а что касается Европы, то она и вовсе окажется в плачевном состоянии, если решит принять экономические санкции к России, так как в случае прекращения поставок газа из нашей страны, компенсировать их будет просто нечем.

В прочем на 15.04.15 г., доллар снизился до 50,10 российских рублей. Мы ожидаем таких же снижений и в ближайшее время, т.е. снижение доллара и укрепления рубля.

### **Список использованной литературы:**

1. Россия может отказаться от доллара. [www.news-usa.ru](http://www.news-usa.ru)
2. Прожиточный минимум в Республике Дагестан, состав потребительской корзины. - [potrebkor.ru](http://potrebkor.ru)
3. Газета Труд. [www.trud.ru](http://www.trud.ru)
4. Положительные стороны роста доллара. [www.apsnypress.info](http://www.apsnypress.info)

**Р.М. Минатулаев**

Дагестанский государственный институт народного хозяйства  
научный руководитель:

**Юсупова Д.Н.**

ст. преп. кафедры «Финансы и кредит-2» ДГИНХ

### **СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ ФАКТОРИНГА**

Согласно законодательству факторинг является финансированием под уступку денежного требования (п. 1 ст. 824 ГК РФ). Факторинг также иногда называют кредитованием продаж поставщика.

Факторинговые операции может проводить кредитная или коммерческая организация, имеющая лицензию на осуществление таких операций (ст. 825 ГК РФ). Однако до сих пор нет ни одного нормативного документа, регулирующего лицензирование факторинга. Поэтому факторингом в нашей стране занимаются только банки.[1]

Банки, оказывающие услуги факторинга, обычно утверждают, что готовы работать с любым клиентом и любыми сделками. Однако для некоторых предприятий условия обслуживания могут оказаться недостаточно привлекательными. По утверждению большинства опрошенных нами банковских специалистов, наиболее выгодные условия банки готовы предоставить клиентам, которые отвечают следующим требованиям.

1. Компания должна быть быстрорастущей или считать стремительный рост одной из основных стратегических целей своей деятельности (для этого банки анализируют бухгалтерскую отчетность компании, динамику финансовых показателей, договоры на будущие поставки). Предназначение факторинга заключается именно в том, чтобы помогать растущему бизнесу.

2. Среднемесячный оборот компании должен быть не менее 3 млн руб. (банки, специализирующиеся на работе с мелким и средним бизнесом, могут предъявлять иные требования).

3. Суммы поставок, финансируемых банком в рамках факторингового обслуживания, не должны быть слишком большими или слишком маленькими. Каждый банк по-своему понимает оптимальный размер сделки. Тем не менее, поставки одному дебитору на суммы меньше 50 тыс. руб. и больше 1 млн. руб. вряд ли привлекут внимание большинства банков.

4. Предпочтительно, чтобы компания работала по факторинговой схеме с большим количеством дебиторов. Ситуация, когда клиент имеет одного или нескольких крупных дебиторов, является исключением из общего правила. Желательно, чтобы покупатели были постоянными (по крайней мере, поставщик должен планировать долгосрочное сотрудничество с ними) и поставки осуществлялись на регулярной основе.

5. Срок отсрочки платежа, предоставляемой покупателю, не должен превышать 90 дней. Наилучшие условия банки предлагают по сделкам, предусматривающим отсрочку платежа от 15 до 45 дней.[2]

Преимущества факторинга

Отсутствие залога. При заключении договора факторинга банк не требует предоставления залога, открытия расчетных счетов поставщика и его дебиторов в одном из своих отделений, а также не проводит длительной проверки платежеспособности клиента. Должниками банка при факторинговом обслуживании поставщика становятся его дебиторы, а не предприятие-поставщик (гл. 43 ГК РФ).

При кредитовании банки с помощью залога страхуются от возможности невозврата своих средств. При факторинге аналогичной страховочной мерой для банка является распределение кредитного риска между большим количеством дебиторов поставщика. За счет этого снижается вероятность того, что сумма денежных средств, выданная банком поставщику, не будет возвращена полностью.

Снижение рисков компании-поставщика. При факторинге банк берет на себя значительную часть рисков своего клиента, в частности риски ликвидности, кредитные, валютные и процентные риски.

Под кредитными рисками при факторинге понимается возможность неоплаты дебиторами поставок с отсрочкой платежа. После заключения факторингового договора и предоставления финансирования предприятию-клиенту банк полностью несет все убытки, связанные с непоступлением платы от дебиторов. Поставщик же может таких убытков избежать, так как уже получил от банка 60-90% от стоимости контракта.

Иногда банк, стремясь оградить себя от кредитных рисков, заключает так называемый договор факторинга с регрессом. Согласно этому договору при неоплате поставки в течение определенного периода банк имеет право осуществить обратную переуступку денежного требования поставщику (по одному или нескольким дебиторам) и востребовать с него сумму задолженности по этим дебиторам. Стоимость факторинга при этом ниже в среднем на 10%.

Ликвидные риски представляют собой риски несвоевременной оплаты дебиторской задолженности, приводящие к недостатку средств у поставщика для покрытия текущих затрат. При факторинге поставщик получает финансовые ресурсы от банка практически в момент поставки, поэтому ликвидные риски поставщика становятся заботой банка.

Снижение валютных рисков означает возможность немедленно конвертировать в валюту денежные средства, полученные от банка. Этот аспект факторинговых услуг важен для компаний, занимающихся внешнеэкономической деятельностью.

Факторинг позволяет избежать так называемых процентных рисков. Они возникают в случае, когда компания за счет привлечения кредитов пытается восполнить недостаток оборотных средств, вызванный отсрочкой платежей. Напомним, что процентная ставка по краткосрочным кредитам в первую очередь зависит от ситуации на рынке заемных средств, поэтому предприятие не застраховано от резкого удорожания кредитных ресурсов.[3]

При заключении же бессрочного договора факторинга банк гарантирует поставщику, что стоимость предоставляемых денежных ресурсов будет оставаться неизменной в течение довольно длительного периода времени (например, в течение полугода или года). Этот аспект факторингового обслуживания является дополнительным стабилизирующим фактором для бизнеса поставщика.

Недостатки факторинга

Главный недостаток факторинга в том, что его использование обходится предприятию дороже, чем привлечение кредита. Факторинговая комиссия представляет собой общую плату за комплексную услугу и в общем случае складывается из следующих составляющих:

сбор за обработку документов.

собственно факторинговая комиссия (0,5-3% от стоимости контракта);

проценты за использование денежных средств, предоставленных банком клиенту сразу после отгрузки товара и получения от него товарно-транспортных документов (до 36% годовых).

Впрочем, при заключении договора на факторинговые услуги банки, как правило, готовы учитывать индивидуальные особенности своих клиентов. Так, на размер комиссии влияют количество дебиторов у предприятия, сумма оборота в рамках факторинговых услуг.

В России факторинг появился в 1988 году и касался переуступки прав требования только по просроченной задолженности. В 1994 году банки начали практиковать международный факторинг. Впервые объём факторинга заметно возрос в 1998 году, когда в связи с кризисом появилось много проблемных задолженностей. [4]

В течение 2010-2011 годов факторинг по своей стоимости был близок к коммерческим кредитам, поэтому стал достаточно популярным среди различных компаний-поставщиков. Наибольшим спросом он пользуется в компаниях строительной, химической, пищевой, лёгкой, фармацевтической, автомобильной и других отраслей промышленности. Годовой рост оборота по факторингу составил 70%.

И хотя в первой половине 2012 года факторинг стал дорожать быстрее, чем банковские кредиты, массового перехода на классическое кредитование не случилось. Это можно объяснить тем, что факторинг является очень удобным инструментом финансирования бизнеса и предполагает выполнение компанией-фактором ряда сопутствующих услуг. При этом полная стоимость факторинговой операции может оказаться даже ниже, чем стоимость кредита.

Для малых и средних предприятий факторинговая операция выгоднее и доступнее классического кредита, особенно в кризисное время, когда банки ужесточают требования к заёмщикам.

Нужно отметить, что в 2012 году усилилась специализация компаний-факторов. Одна их часть стала ориентироваться на крупные предприятия, а другая часть - на представителей малого и среднего бизнеса. В 2013 году существенно возрос объём сделок по международному факторингу.

Наблюдая тенденции роста в 2011 году, на рынок факторинга начали выходить новые и возвращаться старые игроки. Неоднократно было заявлено о выходе на рынок факторинговых услуг Сбербанк. Безусловно, его появление внесет существенные коррективы в развитие отрасли.

Можно выделить основные факторы роста рынка факторинга:

- Благоприятная экономическая ситуация;
- Активное развитие факторинга, прежде всего в регионах;
- Внедрение IT-технологий электронного факторинга;
- Более гибкие процентные ставки

Главными тенденциями развития рынка становятся расширение отраслей, ранее не обслуживавшиеся по факторинговым операциям, например, энергетика, лесная отрасль; рост рынка, но более медленными темпами, чем в прошлом году; развитие "пол-

ного" факторинга, что видно на примере роста безрегрессного факторинга; рост срока отсрочки платежа.[3]

Сегодня факторинг в России является актуальной и востребованной услугой – все больше компаний внедряют механизм факторинга в расчеты со своими контрагентами, поскольку этот инструмент позволяет значительно увеличить обороты компании без существенных изменений сложившихся бизнес-процессов.

#### **Список использованной литературы**

- 1) Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть 2) от 22 декабря 1995 г.
- 2) Бабичев С.Н. Проблемы развития рынка факторинговых услуг в России //Региональная экономика,2006.-№11.- С. 19-23.
- 3) [www.profactoring.ru](http://www.profactoring.ru)
- 4) [www.finnews.ru](http://www.finnews.ru)

**К.А. Мустапаев**

Дагестанский государственный институт народного хозяйства  
научный руководитель:

**Юсупова Д.Н.**

ст. преп. кафедры «Финансы и кредит-2» ДГИНХ

#### **ОСОБЕННОСТИ МИРОВОГО РЫНКА ССУДНЫХ КАПИТАЛОВ**

В любом государстве существует финансовый рынок, на котором осуществляется купля-продажа финансовых активов (наличных денег, депозитов, ценных бумаг, кредитных ресурсов и т. д.) Частью финансового рынка является рынок ссудных капиталов, где происходит образование и движение ссудного капитала. На этом рынке аккумулируются временно свободные денежные средства субъектов хозяйствования, сбережения населения и других субъектов (формируется ссудный капитал) и перераспределяется (продается) на основе возвратности в соответствии со спросом и предложением. Таким образом, рынок ссудных капиталов -организованная форма купли-продажи ссудного капитала.[3]

Рынок капиталов - это операции по размещению среднесрочных и долгосрочных вложений, прежде всего в основной капитал. На этом рынке формируются предложения и спрос на среднесрочные и долгосрочные кредитные ресурсы. Инструментами рынка капиталов являются среднесрочные и долгосрочные кредиты, среднесрочные и долгосрочные ценные бумаги, залладные и т. д.

Заемщиками на рынке ссудных капиталов выступают хозяйствующие субъекты, государство, население, кредитно-финансовые организации. Они же могут быть продавцами ресурсов, ценных бумаг. Участниками рынка ссудных капиталов выступают финансовые посредники и вспомогательные финансовые организации.[2]

Финансовыми посредниками выступают кредитно-финансовые учреждения (банки, инвестиционные, страховые, пенсионные, финансовые компании и т. д.), которые мобилизуют денежные средства с целью последующего их размещения на возвратной основе. Вспомогательными финансовыми организациями, которые оказывают специфические услуги и тесно связаны с финансовыми посредниками, являются биржи, брокерские агентства, различные информационные службы.

Различают организованный и неорганизованный, национальный и международный рынки ссудных капиталов. Организованным рынком являются валютные, фондовые биржи, имеющие площадки для торговли, специальные расчетные системы, оборудование. Торговля осуществляется по заранее установленным правилам на основе складывающегося спроса и предложения.

На неорганизованных рынках операции осуществляются путем установления непосредственных контактов между участниками торгов либо при помощи специальных посредников. К неорганизованным рынкам можно отнести внебиржевой рынок ценных бумаг, межбанковский рынок ресурсов. На национальных рынках ссудных капиталов участниками сделок обычно выступают резиденты, используются национальные финансовые инструменты.

Международный рынок ссудных капиталов охватывает кредитные операции в сфере внешнеэкономических отношений, которые осуществляются между контрагентами из разных стран.

Мировой рынок сформировался на основе национальных рынков, однако в условиях либерализации экономики, границы между национальными рынками стираются, степень автономности национальных рынков снижается и увеличивается их зависимость от мирового рынка ссудного капитала. Основное интегрирующее воздействие на формирование мирового рынка ссудных капиталов оказали долларový рынок и использование американской валюты для осуществления международных ссудных операций.[4]

Мировой рынок ссудных капиталов представляет собой совокупность финансово-кредитных учреждений, расположенных в разных странах, через которые осуществляется движение ссудного капитала. К этим организациям относятся транснациональные корпорации, банковские финансово-кредитные учреждения являющиеся банками, фондовые биржи, мировые синдикаты.

Мировой рынок ссудных капиталов функционирует круглосуточно, попеременно по часовым поясам в разных частях света. Основными мировыми финансовыми центрами являются Нью-Йорк, Лондон, Франкфурд-на-майне, Люксембург, Токио.[1]

Международные процентные ставки взимаются на мировом рынке ссудных капиталов при открытии кредитной линии, предоставлении консорциального кредита (предоставление кредита несколькими банками) и при выпуске евро-облигаций. Также как на обычном рынке ссудного капитала взимается комиссия за осуществление операции.

Различают три взаимосвязанных сектора мирового рынка ссудного капитала:

1. Мировой денежный рынок;
2. Мировой рынок капитала;
3. Мировой финансовый рынок.

В условиях глобализации экономики это разграничение условно, т.к. между этими рынками происходит постоянный переток капитала. Часто краткосрочные кредиты трансформируются в среднесрочные и долгосрочные, а банковские кредиты часто замещаются эмиссией ценных бумаг.

Мировой финансовый рынок и рынок капиталов различают по формам экспорта капиталов сроком предоставления кредитов, целям предоставления и сферами их применения. Если на денежном рынке движение капиталов происходит в форме депозитов, то на рынке капиталов - в форме кредитов. Деньги предоставляются на срок от 1 дня до года, а капитал - от года до 15 лет. Денежный кредит используют для пополнения обо-

ротных средств, а капитал для пополнения основных средств. Кредит обслуживает международную торговлю, капитал - процесс расширяемого воспроизводства.[3]

Общими чертами для мирового денежного рынка и мирового рынка капитала является то, что движение средств на обычных рынках происходит в форме международного кредита на условиях срочности, возвратности и платности.

Эмитентами иностранных облигационных займов являются ведущие страны, но в последнее время доля этого рынка сокращается. Мировой рынок ссудных капиталов в мировой экономике играет две роли: позитивную и негативную.

Аккумуляция и перераспределение средств в глобальном масштабе стимулирует развитие производительных сил, расширяет международные экономические связи, способствует централизации и концентрации капитала. С другой стороны неконтролируемое движение значительных сумм капитала вызывает хаос на национальном рынке в случае внезапного вторжения иностранной валюты, растут объемы спекулятивных операций.

#### **Список использованной литературы:**

1. Литовских А.М., Шевченко И.К. Финансы, денежное обращение и кредит: Учебное пособие. – Таганрог: Изд-во ТРТУ, 2012
2. Москвин В.А. Сохранение ссужаемой стоимости при долгосрочном кредитовании // Банковское дело. 2013. № 10. С. 21-26.
3. Финансы, денежное обращение, кредит: учебник / Под ред. Л.А. Дробозиной. – М.: ЮНИТИ, 2012
4. Шенаев В. Н. Международный рынок ссудных капиталов. – М.: Финансы и статистика, 2013.

**А.М. Новрузова**

Дагестанский государственный институт народного хозяйства  
научный руководитель:

**Юсупова Д.Н.**

ст. преп. кафедры «Финансы и кредит-2» ДГИНХ

### **ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ**

Банковская система, являясь неотъемлемой частью экономической системы любой страны, занимает стратегическое положение в экономике, что определяется ее целями, задачами, функциями, а также воздействием на другие системы. Любой сбой в функционировании банковской системы затронет интересы всех хозяйствующих субъектов. Современная банковская система России развивается под воздействием, как позитивных внешнеэкономических факторов, так и внутренних социально-экономических процессов, которые создают благоприятные условия для развития кредитования реального сектора экономики.

В России деятельность банковских учреждений многообразна и их сущность достаточно неопределенная. На сегодня в России банки занимают самыми разнообразными видами операций и подразделяются на универсальные и специализированные.

Универсальные банки осуществляют почти все виды банковских операций (прием вкладов всех видов, предоставление краткосрочных и долгосрочных кредитов, опе-

рации с ценными бумагами и т.д.), обслуживание субъектов хозяйствования любых форм собственности и любых отраслей и населения.[3]

Специализированные же банки осуществляют одну или небольшое количество банковских операций. Однако современная банковская деятельность становится все более универсальной. Это обусловлено такой степенью развития банковского дела, при которой кредитные, денежные и расчетные операции концентрируются в одном центре.

Зарубежные банки предоставляют своим клиентам до трехсот различных услуг, однако, российские коммерческие банки – не более ста услуг.

Характерной особенностью российского рынка банковских услуг является то, что не все банковские операции повседневно присутствуют и используются в практике конкретного банковского учреждения (международные расчеты, трастовые операции), но есть определенный перечень операций, без которых банк не может существовать и нормально функционировать. К ним относятся прием депозитов, осуществление денежных расчетов и платежей, выдача кредитов.[2]

В России универсальные банки предлагают широкий ряд продуктов, охватывающий практически все аспекты банковской деятельности и финансовых услуг. Однако одновременно другие банки в целях завоевания и прочного удержания конкурентного преимущества стремятся специализироваться на оказании строго определенных видов услуг.

На современном этапе коммерческие банки России предлагают следующий спектр услуг: - вклады (депозиты);

- кредиты по соглашению с заемщиком;

- расчеты по поручению клиентов и банков-корреспондентов и их кассовое обслуживание;

- открытие и ведение счетов клиентов и банков-корреспондентов, в том числе иностранных;

- выпуск, покупка, продажа и хранение платежных документов и ценных бумаг (чеки, аккредитивы, векселя, акции, облигации и другие документы);

- покупка и продажа наличной иностранной валюты;

- размещение драгоценных металлов во вклады, осуществляют иные операции с этими ценностями в соответствии с международной банковской практикой;

- привлечение и размещение средств, и управление ценными бумагами по поручению клиентов (доверительные (трастовые), операции);

- брокерские и консультационные услуги, лизинговые операции; депозитарные услуги и другие.

В российских банках кредитная услуга является основой их деятельности – в общей сумме активов банка, основной удельный вес составляют кредитные услуги, которые являются основным направлением размещения средств банка. Именно за счет кредитования клиентов банк получает большую часть дохода.

Так же в нашей стране широко развита услуга кредитования юридических и физических лиц на условиях платности, срочности, возвратности.

Основными видами кредитов являются коммерческий, банковский, государственный, потребительский, ипотечный, межбанковский, межхозяйственный, международный и другие кредиты.

В России значительные темпы развития кредитования объясняются в основном тем, что оно началось практически с нуля и в настоящее время потенциал данного рынка в России все равно остается огромным. Так же в последнее время российские банки стали осуществлять нехарактерные для них операции, внедряясь, таким образом, в не-

традиционные для них сферы финансового предпринимательства это позволяет расширять круг и повышать качество предоставляемых услуг, а также конкурировать за привлечение новых перспективных клиентов.

В настоящее время особенностью развития рынка банковских услуг является первоочередная ориентация банка не на свой продукт как таковой, а на реальные потребности клиентуры. То есть происходит тщательное изучение рынка, анализ меняющихся склонностей, вкусов и предпочтений потребителей банковских услуг. Банковский служащий сегодня – это продавец финансовых продуктов.[1]

Среди других наиболее востребованных клиентами банков услуг является перевод денежных средств. Он может осуществляться как на территории России, так и в странах дальнего и ближнего зарубежья.

Сейчас для осуществления такого перевода совсем не обязательно использовать наличные – операция происходит путем списания денег с банковского счета отправителя. Спустя определенное время средства зачисляются на банковскую карту получателя.

Бесспорное преимущество таких переводов заключается и в отсутствии каких-либо ограничений. Совершая перевод, можно не сомневаться, что он будет получен в короткий срок именно тем лицом, которому перевод адресован, и получатель сможет без проблем её обналичить. Часто переводы осуществляют не только на чью-то карту, но и на свою собственную.

В России развитие банковских услуг происходит в очень сложных условиях. В сложившейся политической и экономической ситуации государственное финансирование заметно сокращается и все более осуществляется через коммерческие структуры. Это в свою очередь приводит к широкому охвату коммерческими банками значительного числа предприятий, располагающих мощными финансовыми ресурсами.

Современным отечественным банкам достаточно сложно организовывать и осуществлять свою работу в условиях российской экономики, однако адаптация иностранных банков проходит намного сложнее.

Продвижение крупного бизнеса на внешние рынки чаще всего сопряжено с продвижением банковского капитала на данные рынки. Усиление позиций российского бизнеса на европейском рынке было сопряжено с экспансией российского банковского капитала на рынок Европы, с целью поддержки российских экспортных компаний и участия российского капитала в крупных международных инвестиционных проектах. Финансовые резервы, накопленные РФ, позволили российским государственным и полугосударственным банкам в первые годы после мирового финансового кризиса начать приобретать зарубежные банковские активы и расширять филиальную сеть за рубежом. Тем более что многие банки Европы и мира оказались в затруднительном финансовом положении и охотно продавались.

Ситуация в банковской системе страны усложняется также санкциями введенными рядом стран против России. Первым крупным финансовым учреждением, попавшим под ограничения, стал банк «Россия», деятельность которого была приостановлена на территории США 20 марта. 31 июля к санкциям в банковской сфере присоединился и Евросоюз, лишив финансовой поддержки «Сбербанк», «ВТБ», «Газпромбанк», «Внешэкономбанк» и «Россельхозбанк». 12 сентября работа с этими банками стала, запрещена и в США.

Векторы налагаемых санкций в банковской отрасли:

- Заморозка российских финансовых активов физических и юридических лиц;
- Отключение российских банковских структур от международных платёжных систем;

- Сокращение клиентского портфеля за рубежом;
- Ограничение доступа к инвестиционным проектам;
- Ограничение доступа к внешним заимствованиям (кредитам);
- Ограничение финансовой свободы российских компаний за рубежом;
- Прочее.

Кроме того, под санкции подпали и другие российские крупные компании – «Газпром», «Лукойл», «Роснефть» и другие. Серьезным ударом по экономике стал запрет на приобретение высокотехнологичного оборудования для добычи полезных ископаемых – осинового источника доходов российской казны. Недоступной также стала покупка иностранных высоких технологий и инновационных разработок. Торговое эмбарго также коснулось оборонительной сферы и торговли оружием.[1]

Впрочем, надо понимать, что все вышеперечисленные санкции против Москвы и России применяются только ограниченным числом стран – Евросоюзом, США, Канадой, Швейцарией, Японией и некоторыми другими. Для Российской Федерации по-прежнему остаются открытыми рынки Азии и Латинской Америки. В ближайшее время можно ожидать укрепления финансовых отношений между Россией и этими странами.

Больше всего от нынешних и возможных будущих санкций пострадает малый и средний бизнес. Крупные корпорации уже имеют наработанные источники финансирования и полезные связи не только в ЕС и США. Для небольших же фирм зачастую единственный способ развиваться – это использовать банковские кредиты, ставки на которые неизбежно вырастут. Это сильно затормозит малый и средний бизнес, а начало собственного дела станет и вовсе проблематичным и связанным с большим риском.

Однако санкции против банков России коснуться не только предпринимателей. Ожидать повышения кредитных ставок стоит для физических лиц. Пострадают в первую очередь люди, взявшие ипотеку или нуждающиеся в ней – для долгосрочного кредитования рост долговых обязательств будет наиболее заметным.[2]

Подводя итог, можно утверждать: нынешняя ситуация неудачна для активного использования банковских услуг. Наилучшим выходом станет либо поиск других источников финансирования, либо временное ожидание. Ведь какими бы напряженными не были отношения с США и ЕС, санкции против РФ рано или поздно будут прекращены.

#### **Список использованной литературы:**

1. [www.kbb.ru](http://www.kbb.ru)
2. [www.minfin.ru](http://www.minfin.ru)
3. [www.cbr.ru](http://www.cbr.ru)

**Р.М. Нуриев**

Дагестанский государственный институт народного хозяйства  
научный руководитель:

**Юсупова Д.Н.**

ст. преп. кафедры «Финансы и кредит-2» ДГИНХ

### **ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ В РФ**

Получение ипотечного кредита для многих россиян стало наиболее простым способом улучшить жилищные условия. Однако нынешние экономические реалии уже

скорректировали планы многих наших соотечественников, которые столкнулись как с увеличением процентных ставок, так и с ужесточением требований банков к заемщикам. Поэтому тема ипотечного кредитования и его развития остро стоит в условиях современности.

К 2014 году ипотечное кредитование в России развивалось успешно, а объемы выданных кредитов ежегодно увеличивались. Так, в целом по России в январе-октябре 2014 года объем выданных ипотечных кредитов вырос на 33% в сравнении с аналогичными показателями 2013 года. Средний объем ипотечного кредита составил 1,38 млн. руб., средний срок - 15 лет под 12,35% годовых. Объем первоначального взноса составлял около 15-20%. [6]

Большая часть сделок (до 90%) в 2014-м проходила с участием ипотечных кредитов. При этом в начале года аналитики высказывали предположение, что большой объем выданных кредитов позволит снизить ставку до 8,6% годовых уже в 2015 году. Однако реальность внесла свои коррективы. После повышения ключевой ставки Центробанка в декабре прошлого года все банки подняли свои ипотечные ставки. В частности, в ВТБ24 единая процентная ставка по ипотечным кредитам в рублях была поднята до отметки 15,95% годовых при наличии комплексного страхования и 16,95% годовых при его отсутствии. Новые ценовые условия применяются в отношении всех новых кредитов, решения по которым приняты с 15 января 2015 года. По уже заключенным кредитным договорам банк исполняет свои обязательства на зафиксированных в них условиях.

Стоит заметить, что для большинства банков сейчас характерны такие тенденции, как увеличение размера первоначального взноса, а также более жесткие требования к заемщикам, особенно в том, что касается их страхования. К примеру, в ВТБ24 при оформлении кредита по программе "Победа над формальностями" минимальный первоначальный взнос установлен на уровне 50% от стоимости приобретаемой недвижимости. В этом случае для оформления кредита достаточно иметь лишь два документа, а сам договор оформляется в течение 24 часов. [7]

По мнению банковских экспертов, банки теперь будут заинтересованы в сокращении объемов ипотечного кредитования. Поэтому банки будут стараться максимально снижать свои риски - к примеру, с большей охотой выдавая ипотеку на условия внесения первоначального взноса в размере 50%. Такой взнос показывает платежеспособность клиента. Также банки уже ужесточили требования к подтверждению доходов. Ранее во многих банках достаточно было сообщить о доходах в простой письменной форме, теперь же везде требуют справку 2НДФЛ. Между тем далеко не все россияне получают полностью "белую" зарплату, у многих доходы находятся в тени. Ранее такие люди могли получить ипотеку, теперь же этот процесс будет затруднен, что также скажется на объемах выдачи кредитов.

Стоит помнить, что порой на сайтах банков встречаются рекламные обещания о том, что ипотечный кредит может быть выдан без подтверждений дохода и занятости. К примеру, так указано на сайте Сбербанка. Однако звонок по "горячей линии" развеивает все иллюзии. Оператор сразу же сообщает, что обязательным условием для получения ипотечного кредита является официальное трудоустройство. Многообещающая фраза на сайте, по словам оператора, означает лишь, что те потенциальные заемщики, что получают зарплату на карточку Сбербанка, могут не предоставлять справки о доходах.

Несмотря на то, что в Госдуме сейчас обсуждается вопрос о законодательном запрете валютной ипотеки, в России есть банки, в которых такую ипотеку все еще по-

лучить можно. Ипотечная ставка в долларах или евро в среднем составляет от 6,5% (такая сумма устанавливается на 1 год и потом может быть пересмотрена) до 9,5%. Более того, сама сумма кредита "привязана" к валютному курсу. Так, к примеру, "Классический ипотечный кредит" подразумевает возможность получить кредит в размере от 10 тыс. евро либо эквивалент в долларах США или в рублях по курсу Банка России на дату определения суммы кредита.[2]

Правда, соблазняться на такие предложения стоит далеко не каждому. Уж слишком большие проблемы валютная ипотека создала для тех, кто решился ее взять несколько лет назад. Валютная ипотека была выгодна определенной категории населения - тем, кто получал доходы в долларах, а также тем, кто взял краткосрочные ипотечные кредиты в тот период, когда валюта не росла. На сегодняшний момент она вряд ли будет востребована.[3]

#### **Список использованной литературы:**

1. Астапов К.Л. Ипотечный кредит в России и за рубежом // Деньги и кредит. - 2014.
2. Белокрылова О.С. Региональные особенности реализации модели ипотечного кредитования // Финансы, 2013.
3. Журбина Е. Заключение договора ипотеки // Юрист, 2012.
4. Зельдер А.Г., Южеевский В.К. Жилищное строительство и ипотека в России // ЭКО. - 2014.
5. Марченко А.В Экономика и управление недвижимостью: /Учебное пособие М 30 - Ростов н/Д: Феникс 2013.
6. <http://www.vninform.ru/328564/article/ipoteka2015-deshevyh-kreditov-nebudet.html>
7. <http://www.123credit.ru/tabid/520/default.aspx>

#### **Р.Х. Пирилаев**

Дагестанский государственный институт народного хозяйства  
научный руководитель:

#### **Юсупова Д.Н.**

ст. преп. кафедры «Финансы и кредит-2» ДГИНХ

### **РОЛЬ КРЕДИТА В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ**

В последнее время в нашей стране можно наблюдать резкое возрастание объемов кредитования физических и юридических лиц наличными средствами. С каждым днём кредиты набирают все большую популярность среди потребителей. На рынке недвижимости на сегодняшний день каждая десятая сделка проходит с применением ипотечного кредита. Кредитование прочно вошло в наш быт. По статистике 40% покупок, приобретается в долг. Кредитный рынок в России постоянно развивается и совершенствуется. Причём прослеживается четкая тенденция его непрерывного роста и немалую роль в этом играет образовавшаяся конкуренция между банковскими учреждениями, которая хорошо способствует появлению новых предложений в кредитной сфере и вместе с тем облегчает условия получения кредита.[1]

Мы видим, что сегодня банки предоставляют широчайший спектр кредитов: ипотечные кредиты, кредиты на покупку автомобилей, потребительские кредиты, а

также кредитные карты, которые особенно пользуются популярностью среди населения.

Роль кредита проявляется в том, что с его помощью происходит перераспределение материальных ресурсов в интересах развития производства и реализации продукции при предоставлении и мобилизации средств физических и юридических лиц.

Кроме этого кредит воздействует на непрерывность процессов производства и реализации продукции. Часто в хозяйственной деятельности организации не имеют достаточных средств для обеспечения ритмичной работы. Возможность привлечения кредитных ресурсов позволяет выполнять разработанные планы поставок. Ссуды удовлетворяют временно возникающие несовпадения текущих денежных поступлений и расходов организаций.[2]

Кредит способствует расширенному воспроизводству, поскольку кредитные ресурсы используются в качестве источника увеличения основных средств, капитальных затрат. В процессе модернизации производства как основного источника инвестиций позволяет заметно расширить возможности инвестирования. При этом хозяйствующий субъект, используя различные формы кредитов, а не выпуск облигаций, сохраняет свою независимость, поскольку право распоряжения имуществом остается у руководства субъекта.

Кредит может использоваться для регулирования наличного и безналичного денежного оборота. Банковская система влияет на активность экономических субъектов, так как цена кредита напрямую воздействует на интенсивность инвестирования в экономике. Поэтому центральный банк путем регулирования резервной ставки для коммерческих банков может определять цену кредитных ресурсов, предоставляемых коммерческими банками хозяйствующим субъектам. Существование кредита вызвано его объективной необходимостью как составной части финансовой системы страны. Кредит обеспечивает трансформацию денежного капитала в ссудный капитал.[3]

Каждое предприятие функционирует в режиме самофинансирования. В любой момент оно должно иметь определенную сумму средств. Эти средства постоянно совершают непрерывный кругооборот. В процессе этого у предприятия может возникнуть потребность во временных дополнительных средствах или его денежные ресурсы временно высвобождаются. Эти колебания улавливаются при помощи кредитного механизма. Так осуществляется саморегулирование величины средств, необходимых для совершения хозяйственной деятельности. Благодаря кредиту, предприятия располагают в любой момент такой суммой денежных средств, которая необходима для нормальной работы. При сезонных условиях снабжения производства или реализации продукции кредит нужен для формирования временных запасов.

Также важна роль кредита для пополнения оборотных средств, потребности в которых у любого предприятия не стабильны: то увеличиваются, то уменьшаются (величины производственных запасов колеблются в зависимости от сроков поступления сырья и материалов).[4]

Величины остатков готовых изделий и необходимых предприятию денежных средств также зависят от условий поставки, сроков получения платежей от покупателей, оплаты счетов поставщиков, выплаты заработной платы и т.д. В связи с этим, несмотря на равномерный процесс производства, у предприятий даже несезонных отраслей в процессе кругооборота средств постоянно образуются кратковременные отклонения от установленных средних величин. Процесс притока и оттока средств у отдельных предприятий требует гибкой системы организации движения капитала.

Велика роль кредита также в процессе воспроизводства основных фондов.

Предприятиям часто нужны средства до того, как они накопят прибыль в размерах, достаточных для инвестиций. Использование заемных средств позволяет совершенствовать технологию производства, быстро переходить к выпуску новых видов продукции, расширять или стабильно поддерживать на рынке свою долю реализуемой продукции. Сочетание собственных ресурсов предприятий с заемными средствами дает возможность эффективно наращивать объемы производства конкурентоспособной продукции.[2]

Огромное значение кредит имеет в регулировании ликвидности банковской системы, а также в создании эффективного механизма финансирования государственных расходов. Подводя итоги, хочу сказать, что сейчас особое место занимает коммерческий кредит, лизинг, облигационные займы, при которых кредитодателями выступает не одно, а несколько лиц.

Крупные банки практикуют выдачу персональных кредитов, которые отличаются тем, что они не привязаны к торговой сделке, да и сама система кредитования населения является весьма гибкой.

В нашей стране необходимо активно развивать новые формы кредитования, такие, как акции и облигации. Наряду с развитием банковских форм кредита необходимо уделять особое внимание вне банковским формам.

Все это поможет избежать кризисной ситуации для российской экономики.

Огромное значение в экономике имеет также фактор времени. Экономия времени обращения капитала увеличивает время его производительного функционирования, обеспечивает расширение производства и рост прибыли. Благодаря кредитному механизму происходит более быстрый процесс концентрации капитала и его централизации, что также приводит к увеличению прибыли и к уменьшению издержек обращения.

Итак, товаропроизводители, продавцы и покупатели берут кредит в условиях, когда не достаточно собственных средств; прежде всего для того, чтобы обеспечить непрерывное функционирование своего производства (товарооборота) и немедленное потребление товаров и услуг.[1]

Роль кредита можно рассматривать не только с позиции того, каково его предназначение для воспроизводства в целом, но и для отдельных его фаз: производства, распределения, обмена и потребления.

Ознакомившись более подробно с условиями кредита, лично я считаю их отрицательной чертой только высокие проценты.

#### **Список использованной литературы:**

1. Деньги, кредит, банки: Учебник / Под ред. О.И.Лаврушина. - Д34 2-е изд., перераб. и доп.- М.: Финансы и статистика, 2011.
2. Тарасов, В.И. Деньги, кредит, банки: учебное пособие / В.И. Тарасов. - Минск: Мисанта, 2010.
3. Деньги. Кредит. Банки. Учебник для вузов /Е.Ф. Жуков, Л.М. Максимова, А.В. Печникова и др.; Под ред. академ. РАЕНЕ.Ф. Жукова. -- 2-е изд., перераб. и доп. -- М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011.
4. Банковское дело: учеб. / Под ред. Лаврушина О.И. - М.: Финансы и статистика, 2008. — 672 с.

**Саралиева Э.Р.  
Берсунукаева Х.Ю.  
Таштамиров М.Р.**

ФГБОУ ВО «Чеченский государственный университет»

## **КРАТКАЯ ИСТОРИЯ СТАНОВЛЕНИЯ ИСЛАМСКОГО БАНКИНГА И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В РОССИИ**

Исламский банкинг – это способы ведения банковских дел, которые согласуются с религиозными правилами ислама. Принципы деятельности исламских банков в корне отличаются от принципов работы обычных банков. Суть их функционирования заключается в том, что банк не взимает ссудный процент, но выступает в качестве финансового посредника. Исламские банки осуществляют лишь те функции, которые не противоречат аспектам Шариата, исламского права. Отличительной особенностью исламских финансовых инструментов является: инновационность, гибкость, возможность приносить высокий, безопасный и стабильный доход, избегая при этом начисления процентов.

История исламских банков начинается с зарождения Ислама, а именно с откровения Пророку Мухаммаду (мир ему и благословение) о запрете рибы (ссудного процента), что в дальнейшем, по мере развития общества и торговли, привело к необходимости в исламских банках. Однако, в то время исламская банковская система не получила должного развития, функции взяли на себя отдельно взятые люди. В период, когда многие исламские страны оказались под гнетом колониализма западных стран, ими была принята традиционная банковская система, а исламское банковское дело оказалось на время забытым.

Началом возрождения исламской банковской системы можно считать шестидесятые годы двадцатого века. В 1963 году в египетском городе Мит Гамре, местным экономистом Ахмедом Аль-Наджаром была осуществлена первая попытка создания учреждения исламского характера в форме сберегательного банка. Принцип работы банка был построен на долевом участии в прибылях и убытках. Уже в 1967 году, в стране работало 9 таких банков. Эти банки не начисляли и не платили проценты и, по сути, инвестировали, в основном в торговлю и промышленность, получали долю от прибыли, полученной в случае успешной реализации проекта. Таким образом, они функционировали скорее, как сберегательный инвестиционный институт, чем как традиционный банк каким мы его сегодня понимаем.[1]

Позднее, в 1971 году в Египте открылся беспроцентный коммерческий банк под названием «Nasser Social Bank». Организацией Исламских Стран (ОИС) был основан Исламский Банк Развития (ИБР) 18 декабря 1973 года. Капитал основан за счет взносов стран-участниц этого международного банка. Изначально это предприятие создавалось для деятельности на межгосударственном уровне и основной целью является обеспечение капиталом проектов по экономическому и социальному развитию стран - членов организации. Исламский Банк Развития предлагает платные финансовые услуги и оказывает поддержку в операциях по долевному участию в прибылях странам-участницам. Осуществляя свою деятельность, банк не нарушает законы и принципы Шариата, что проявляется не только в избегании начисления процентов, но и в контроле над целевым использованием денежных средств.

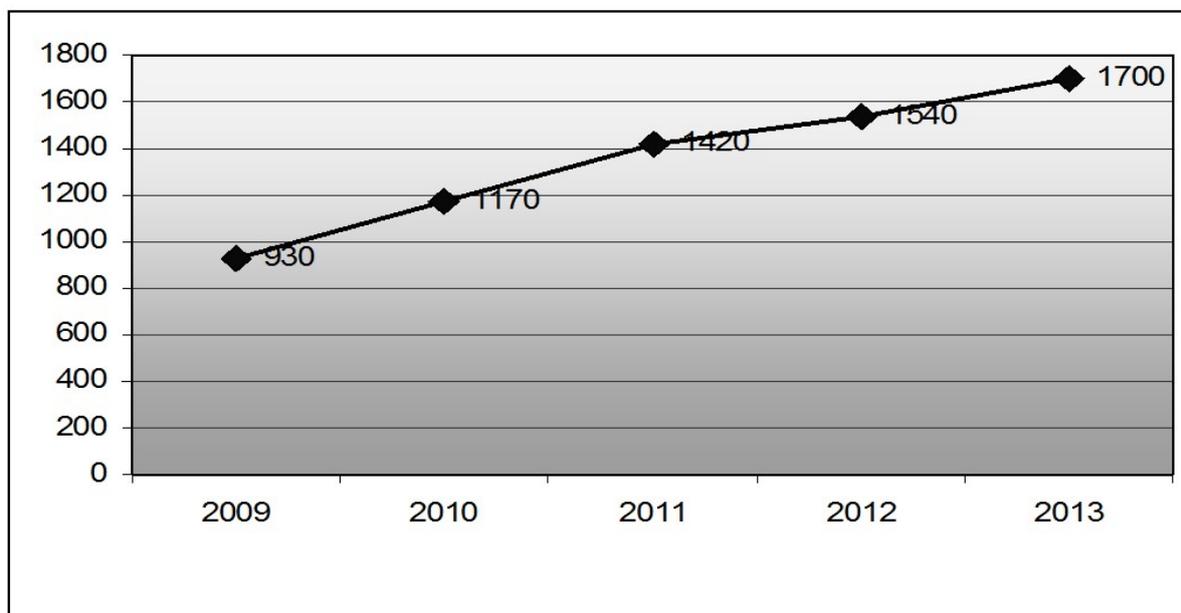
В 70-х годах во многих мусульманских странах произошли политические изменения, которые дали ощутимый толчок развитию Исламских финансовых институтов и

их легализации как законно осуществляющих свою деятельность. На Ближнем Востоке открылось множество Исламских банков, таких крупных как, Дубай-Исламик Банк (1975), Файзел-Исламик Банк в Судане (в 1977 году), Файзел Исламик Банк в Египте (1977), Бахрейн Исламик Банк в 1979 году, ставший первым коммерческим исламским банком в королевстве или Кувейтский Финансовый Дом в созданный 1977 году, и ставший «Самым дорогим банковским брендом на Ближнем Востоке» по версии авторитетного журнала The Banker. [2]

Тихоокеанско-азиатский регион не остался не затронутым переменами. После требований мусульманского населения удовлетворить нужды экономической стороны жизни, в Филиппинах, по указу президента, в 1973 году был учрежден специализированный банк исламского характера. В настоящее время, «Амана Банк» имеет 8 филиалов, расположенных в крупных городах, южных провинциях с преимущественным мусульманским населением.[4: 53-55]

В Малайзии дебют исламского банковского дела состоялся несколько позже, в 1983 году. До этого, первым финансовым исламским институтом стала Исламская Сберегательная Корпорация по вкладам паломников, основанная в 1963 году. В 1969 году она была преобразована в «Управление по делам паломников» и «Фондовый департамент», широко известный сейчас как Табунг Хадж. Эта организация действует как финансовая компания, которая инвестирует сбережения паломников согласно законам Шариата, но ее роль довольно ограничена рамками небанковского финансового института. Показательный пример успеха Табунг Хаджа послужил толчком для открытия банка «Bank Islam Malaysia Berhad», который предоставляет сегодня весь спектр банковских услуг, как для предпринимателей разного уровня, так и для населения.

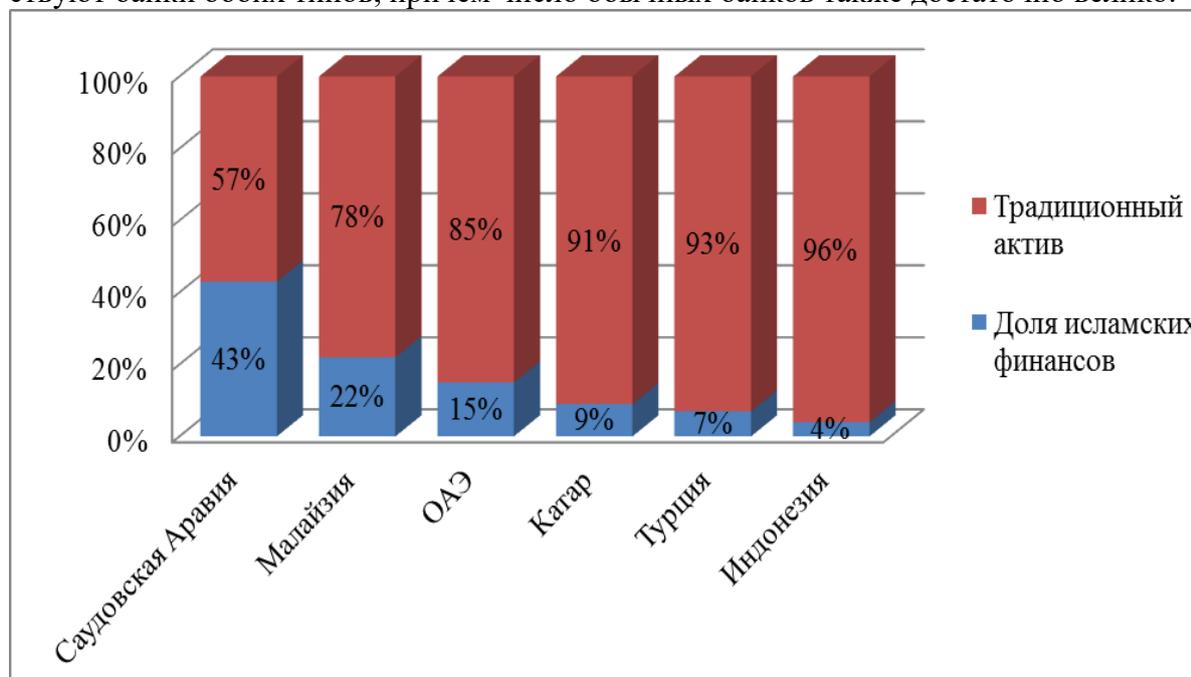
В настоящее время исламский банкинг востребован в первую очередь в мусульманских странах: в Южной, Юго-Восточной и Средней Азии и Африке, где сконцентрирована большая часть потенциальных клиентов данных банков.



**Рис.1** Динамика стоимости активов Исламских банков за 5 лет (объем активов, \$ млрд.)

Однако сейчас, помимо стран из указанных регионов, такие организации можно встретить в Европе, США и Австралии, что объясняется не только распространением Ислама, но и коммерчески интересными предложениями на финансовом рынке для

всех предпринимателей и физических лиц независимо от вероисповедания. Услугами исламских банков пользуются и такие транснациональные гиганты, как General Motors, IBM, Alcatel, Daewoo и др. Впрочем, в случае с банковской системой Пакистана, Судана, Саудовской Аравии, Ирана, Объединенных Арабских Эмиратов и Брунея, присутствуют банки обоих типов, причем число обычных банков также достаточно велико.



**Рис. 1. Доля исламских финансов в экономиках стран**

Необходимо отметить, что некоторые исламские финансовые институты учреждены в странах, где мусульмане являются меньшинством в составе населения. Разумеется, клиентами исламских финансовых организаций являются преимущественно мусульмане, численность которых составляет приблизительно 1,6 млрд человек во всем мире.

Наибольшую популярность среди развитых стран исламский банкинг получил в Соединенных Штатах Америки, в меньшей степени – в Англии, Германии и Франции. Развитие исламских услуг в США объясняется активным ростом численности мусульманского населения. К американским банкам, предлагающим эти услуги, стоит отнести HSBC, Larina Finance House, University Bank in Ann Arbor, Michigan, and Devon Bank of Chicago. Также в стране действуют небанковские ипотечные и финансовые компании, предлагающие исламские финансовые продукты.

В Великобритании первый исламский банк (Islamic Bank of Britain) начал работу в 2004 году. Но предпосылки для появления финансового учреждения появились еще в 80-х годах прошлого века. В то время в стране функционировал банк Al-Baraka, филиалы которого были во всех крупных городах Великобритании. Банк осуществлял свою деятельность вплоть до 1993 года. Однако в начале 1990-х годов в связи с ужесточением требований и стандартов Банка Англии, руководство отозвало банковскую лицензию. В 1993 году банк Al-Baraka прекратил оказывать банковские услуги, но продолжил свою деятельность в качестве исламской инвестиционной компании. В последующие годы в Великобритании так и не появились и финансовые учреждения, которые оказывали бы только лишь исламские банковские услуги.

Однако отношение властей Великобритании к исламским банкам изменилось в лучшую сторону. Управление финансовыми услугами Англии, стало более разумно от-

носиться к идее учреждения самостоятельного исламского банка в стране, который бы оперировал наряду с традиционными коммерческими банками. Благодаря этому исламский банк Великобритании осуществляет все банковские продукты и услуги по нормам Шариата.

Опыт внедрения исламской банковской системы был проведен и странами Содружества Независимых Государств (СНГ), где не получил большого развития, что связано с несоответствием законодательства тех стран с политикой исламского банкинга. При этом стоит отметить, что многие страны содружества являются членами Исламского Банка Развития.

Касательно развития Исламского банкинга в России, есть ряд точек зрения, обозначающие некоторые нетривиальные аспекты развития данной отрасли. В истории экономики России был опыт внедрения исламского банкинга. В 1991 году был открыт первый в России Исламский банк «Бадр-Форте». «Бадр-Форте Банк» являлся единственным российским банком, воспринимаемым в исламском мире как структура, использующая в своей деятельности в рамках российского законодательства исламские принципы. Банком были налажены крепкие отношения с исламскими финансовыми, банковскими структурами. Он имел высокую деловую репутацию во всем исламском мире. Председателем правления МКБ " Бадр-Форте Банк" являлся Джабиев Адалет Нуриевич. Бадр-Форте осуществлял все услуги исламского института.

Банк обладал сетью банков-корреспондентов и имел представителей почти в 60 развивающихся странах Ближнего и Среднего Востока, Африки и Азии. Бадр-Форте имел представителей в Египте, Судане, Ливии, Сенегале, Гане, Кении, Танзании, Уганде, Нигерии. На 30 сентября 2006 года активы банка Бадр-Форте составляли всего 703,4 млн руб. (0,006% активов всей банковской системы), и он занимал 596 место по величине активов в российской банковской системе. При этом личный капитал банка насчитывал 517,1 млн руб. Основную часть активов составляли кредиты небанковскому сектору (77%), а обязательств – средства небанковского сектора в виде расчетных счетов и депозитов юридических лиц (71%) [4: 57]

В связи с такими «махинациями», проводимыми МКБ «Бадр-Форте Банк», ЦБ решил отозвать лицензию у ИБ. Отзыв лицензии у «Бадр-Форте Банка» - был значительным ударом по проекту сближения России и исламского мира. Произошедшее показало, что анти-мусульманское лобби все еще занимает серьезнейшие позиции во всех областях жизни нашей страны.

«Очередное проявление исламофобии и нежелания определенных кругов развития российско-исламских отношений», так охарактеризовали в «Бадр-Форте Банке» отзыв у него лицензии. А официальное заявление по поводу случившегося выглядело так:

Приказом Банка России от 04.12.2006 №ОД-658 отозвана лицензия на осуществление банковских операций у МКБ «Бадр-Форте Банк». Лицензия отозвана в связи с несоблюдением банком федеральных законов, регулирующих банковскую деятельность, нормативных актов Банка России, неоднократным нарушением в течение года Федерального закона «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма». Банк допускал грубые нарушения законодательства о противодействии отмыванию преступных доходов, в том числе в части порядка и сроков направления в Росфинмониторинг сообщений об операциях, подлежащих обязательному контролю, не выполнял обязательные нормативы ликвидности, порядок формирования резервов по ссудам, а также не соблюдал требования предписания Банка России. В 2006 году в октябре у банка имелись основания для осуществления мер по предупреждению банкротства. В мае-августе 2006 года по

счета клиентов «Бадр-Форте Банка», были проведены операции в размере 33,8 млрд. рублей, имеющие признаки подозрительных сделок.[6]

Арбитраж Москвы 18 сентября 2007 года признал "Бадр-Форте банк" несостоятельным.

Однако, председатель правления банка Адалет Нуриевич Джабиев, сообщил корреспонденту ИА «IN», что «За решением о закрытии стоят люди, не заинтересованные в развитии торговых отношений с исламским миром».

По слухам Госдепартамент США послал письмо ныне покойному заместителю председателя Центробанка Андрею Козлову, где без объяснения причин предлагалось закрыть «Бадр-Форте Банк».

Справка: Андрей Козлов имел в банковском мире репутацию «финансового Чубайса», то есть проводника влияния США. Он курировал процесс отзыва у российских банков лицензий и систематично консультировался по этому поводу с высшими чиновниками Соединенных Штатов Америки. Аргументом таких консультаций служило взаимодействие в области пресечения финансовой деятельности международных террористов, однако не один из закрытых Козловым банков не был обличен в подобных связях. Такую информацию обнаружил Исламский комитет России.

Опыт в Татарстане. В 2006 году, 21 июня, был подписан договор о намерениях между Министерством торговли и внешнеэкономического сотрудничества Республики Татарстан, Международным образовательным центром по исламским финансам (Малайзия) и инвестиционной финансовой компанией «Линова» о создании в Татарстане финансовых институтов – банков и страховых компаний, которые могли бы действовать в соответствии с исламскими принципами. В столице Татарстана также функционирует филиал казахстанского банка – «БТА Казань», но из-за отсутствия необходимого законодательства он не оказывает исламских финансовых услуг. [7]

Опыт в Дагестане. 17 мая 2008 года был основан кредитный союз «Ля Риб» («нет процентов» - от арабского). Несмотря на то, что в мире в это время закрывалось множество крупных компаний, 60-летний украинский банкир Аблямитов Юнус Якубович вместе с коллегами основал в Крыму финансовое объединение. Опыт Юнуса Аблямитова помог ему объединить действующие законы Украины и требования Шариата. В основу работы кредитного союза легли принципы многочисленных финансовых запретов и ограничений Шариата.

В заключение надо отметить, что исламский финансовый сектор стал одной из самых быстрорастущих финансовых отраслей в мире, его средние темпы роста оцениваются в 10–15% в год (а в странах Организации Исламской Конференции рост достигал 20%). За последние пять лет, исламские финансовые организации продемонстрировали невероятный скачок в развитии: стоимость их совокупных активов во всем мире ежегодно прибавляла в среднем почти по 18% и достигла, по оценкам одной из крупнейших аудиторско-консалтинговых компаний Ernst & Young, \$1,7 трлн. По данным Международного валютного фонда, суммарные активы исламских банков на 2014 год достигли \$ 1,3 триллионов. Прогнозы показывают, что этот показатель достигнет более высокой планки. В то же время рейтинговое агентство Standard & Poor's, занимающееся аналитическими исследованиями финансовых рынков, относит исламские банки к разряду высокоприбыльных. По их подсчетам каждый пятый инвестор в мире предпочел бы именно исламский метод инвестирования. Исламская модель финансового бизнеса консервативна, ограничена массой религиозно-нравственных запретов — и, тем не менее, довольно успешна, как показывает опыт.

Россия представляется для развития исламского банкинга достаточно богатным рынком. Учитывая перепись населения 2010 года, когда количество мусульман составило 14,9 млн. чел. (10,4%). И принимая во внимание статистику мусульманского населения России по переписи 2002 года, когда численность составляла 14,4 млн. чел. (10 %), (по разным оценкам, от 12 до 30 млн «этнических мусульман») наталкивается вывод, что происходит активный демографический рост мусульман, который обещает продолжаться так же. Очевидно, что тогда исламский банкинг окажет положительное влияние на развитие российской экономики. Он явится новым источником зарубежных инвестиций и капиталовложений. Россия сможет привлечь капитал из стран Персидского залива: с Турции, Малайзии, Индонезии. А именно из тех государств, которые не могут инвестировать в экономику по своим законам. К сожалению, до сих пор попытки работать по исламской финансовой модели в России, в большинстве случаев терпели неудачу. Однако в последнее время интерес к исламским финансам в российском деловом сообществе вырос. С декабря 2014 года на рассмотрении у ЦБ находится вопрос о легализации исламской финансовой системы в России. Уже появились специализированные финансовые организации в Башкирии, Татарстане и Дагестане. Все они активно работают, наращивают клиентуру и верят, что у рынка есть будущее. А тотальный разворот экономико-политического курса страны «на Восток» только подкрепляет эти надежды.

#### Литература

1. Абдрахманова Г.А., Исламский банкинг и его развитие в Казахстане. // «V Международная научная практическая конференция «Современные достижения Европейской науки 2009», 17-25 июня 2009 экономика, Том 1, София, 2009 4 с.
2. Закирова О.М., Попова Е.А Валютно-кредитные отношения в исламских государствах: учеб.пособ. Казань: ТГГПУ, 2008г. 86 с.
3. Судин Харон, Ван Нурсофиза Ван Азми. Исламская финансовая и банковская система: философия, принципы и практика. Казань: Линова-Медиа, 2012. 55-58 с.
5. Трунин П., Каменских М., Муфтяхетдинова М. Исламская финансовая система: современное состояние и перспективы развития – М.: ИЭПП, 2009. (Научные труды / Ин-т экономики переходного периода; № 122Р) с.
6. Правда.ру. Новостной сайт [Электронный ресурс] // Режим доступа: [http://m.pravda.ru/news/economics/05-12-2006/206142-badr\\_forte-0/](http://m.pravda.ru/news/economics/05-12-2006/206142-badr_forte-0/)

**С.С. Воеводина**

**Л.Г. Вакалова**

**Е.П. Гетман**

Кубанский государственный университет  
физической культуры, спорта и туризма

### **ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ**

**Актуальность темы исследования мы рассматривали с позиции значения предпринимательства в сфере физической культуры и спорта в реализации региональной стратегии развития спортивной отрасли (в Краснодарском крае) с учетом наличия необходимых для этого экономических и правовых механизмов.**

В результате анализа литературы по теме исследования, федерального и регионального спортивного законодательства, установлено, что важное значение в развитии предпринимательства в сфере физической культуры и спорта имеет его государственное регулирование посредством правового механизма управления.

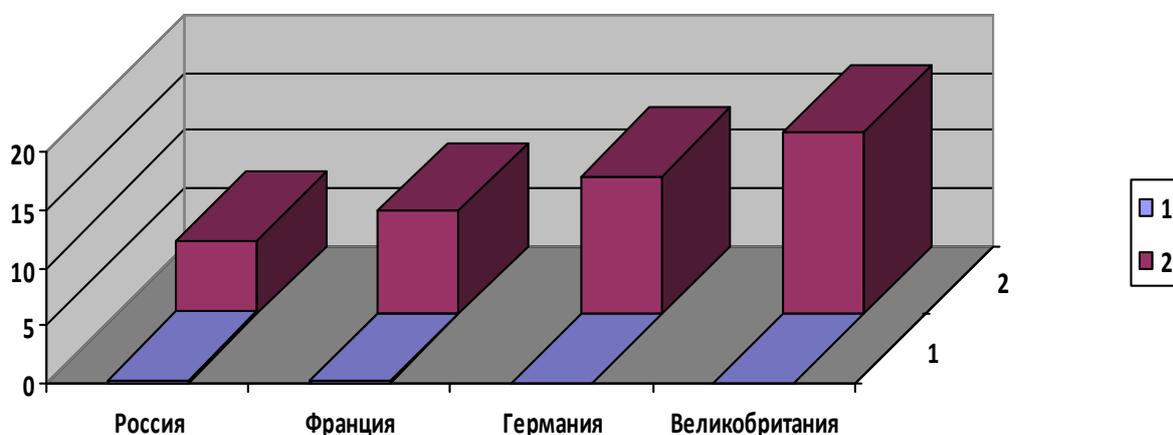
В научной литературе спортивное предпринимательство рассматривается как социальное, цель которого – создание условий для повышения качества жизни населения, формирования здорового образа жизни путем предоставления услуг в области массовой физической культуры и спорта [2, 6]. Приоритетность данных вопросов закреплена в Концепции долгосрочного социально-экономического развития России, Краснодарского края на период до 2020 года, в Стратегии развития физической культуры и спорта в России до 2020 года, Государственной федеральной и региональной программе «Развитие физической культуры и спорта».

Вместе с тем следует отметить, в настоящее время на федеральном, региональном и муниципальном уровнях отсутствуют именно стратегии развития предпринимательства в сфере физической культуры и спорта. А есть плановые документы, определяющие направления развития либо собственно сферы физической культуры и спорта, либо малого и среднего предпринимательства.

В России государство играет определяющую роль в финансировании спортивной отрасли, которое осуществляется преимущественно за счет федерального и региональных бюджетов.

Так, доля расходов федерального бюджета на физическую культуру и спорт в общем объеме расходов консолидированного бюджета составляет 0,29% (рисунок 1).

Во Франции этот показатель составляет 0,16%, в Германии — 0,04%, в Великобритании - 0,02%. Доля расходов домохозяйств на физическую культуру и спорт в России составляет 6,4%, во Франции - 9%, в Германии - 12%, в Великобритании - 15,7% [3].



- доля расходов на физическую культуру и спорт в объеме расходов консолидированного бюджета
- доля расходов домохозяйств на физическую культуру и спорт

Рисунок 1 – Структура расходов на физическую культуру и спорт, %

Регионам предоставляются субсидии из федерального бюджета на софинансирование программ поддержки социально ориентированных некоммерческих организа-

ций, в том числе осуществляющих деятельность в сфере физической культуры и спорта (рисунок 2). В 2013 году — в объеме 630 млн. руб., в 2014 году — 660 млн. руб., в 2015 году — 690 млн. руб.

млн. руб.

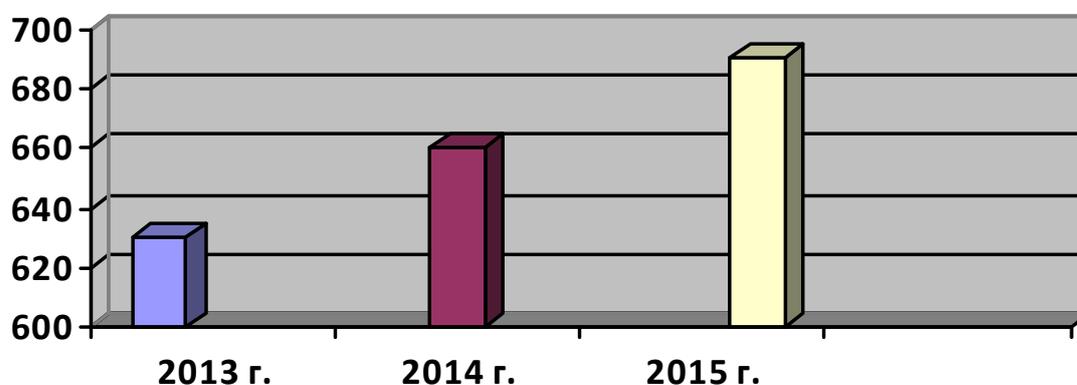


Рисунок 2 – Размер субсидий из федерального бюджета по поддержке социально ориентированных организаций в области физической культуры и спорта, млн. руб.

Доля расходов на физическую культуру и спорт в объеме расходов краевого бюджета социальную сферу в 2014 г. составила 3,3%, в 2015 г. – 3%, в 2016 г. это показатель прогнозируется на уровне 2,8%, т.е. мы наблюдаем тенденцию его снижения (рисунок 3) [4].

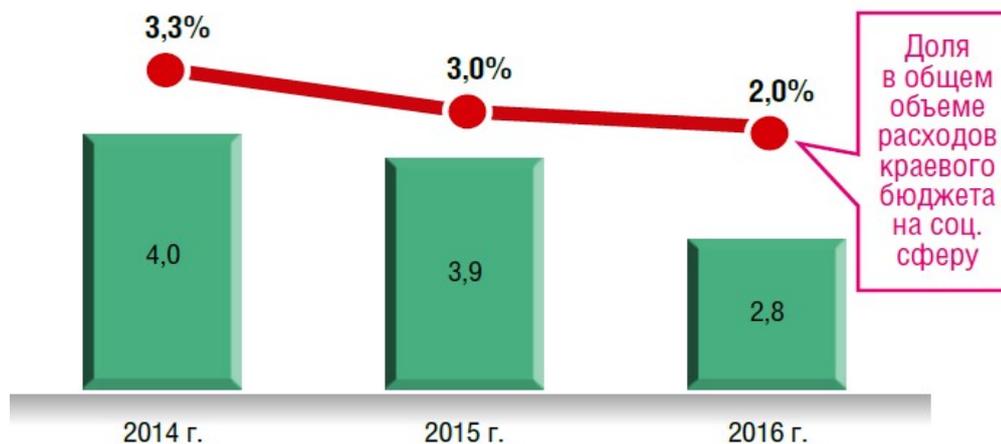


Рисунок 3 – Расходы краевого бюджета на физическую культуру и спорт, млрд. руб.

Анализ экономико-правовых аспектов спортивного предпринимательства в крае позволил обосновать следующие сложившиеся закономерности:

Первое: устойчивое развитие предпринимательства в данной области, что обусловлено спросом на физкультурно-спортивные и оздоровительные услуги (так, в об-

шем количестве субъектов малого и среднего бизнеса в крае предпринимательство в сфере физической культуры и спорта составляет 18,1% за период 2012-2014 гг.) (таблица 1).

Таблица 1 – Основные показатели развития малого и среднего предпринимательства в Краснодарском крае [5]

| Показатели   | 2012 г.     | 2013 г.     | 2014 г.     | 2015 г.<br>(прогноз) |
|--|-------------|-------------|-------------|----------------------|
| Количество субъектов предпринимательства, единиц                   | 295 373     | 271 839     | 275 458     | 276 235              |
| из них в сфере физической культуры и спорта, единиц                | 53 827      | 49 129      | 49 790      | 49 937               |
| Средняя численность работников субъектов предпринимательства, чел. | 610 647     | 618 440     | 621 474     | 24 839               |
| из них в сфере физической культуры и спорта, чел.                  | 117 682     | 119 590     | 120 399     | 121 053              |
| Оборот субъектов предпринимательства, млн. руб.                    | 1 377 470,5 | 1 512 455,0 | 1 620 418,4 | 1 740 363,6          |
| из них в сфере физической культуры и спорта, млн. руб.             | 116 221,9   | 143 768,7   | 156 618,8   | 172 131,6            |

Второе: государственная поддержка спортивного предпринимательства из краевого бюджета по следующим направлениям (рисунок 4):

- субсидирование части затрат на уплату первого взноса при заключении договора финансовой аренды – 55,1% в общем структуре расходов краевого бюджета на поддержку бизнеса;

- информационная, правовая, консультационная поддержка и подготовка кадров малого и среднего предпринимательства – 12,5%;

- поддержка программ муниципальных образований развития субъектов малого и среднего предпринимательства – 11,7%;

- субсидирование затрат по лизинговым платежам – 6,1% [4].

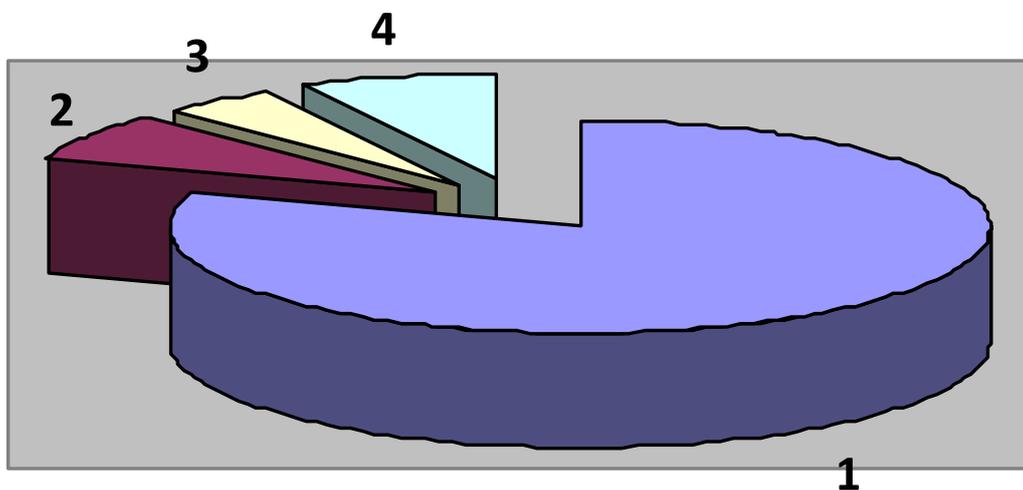


Рисунок 4 – Расходы краевого бюджета на поддержку малого и среднего предпринимательства в 2014 г.

На сайте Малого и среднего предпринимательства Краснодарского края - <http://www.mbkkuban.ru/mpreestr/264.html> - представлена информация о субъектах предпринимательства, которые получили финансовую поддержку из краевого бюджета. Но нет информации о категории субъекта предпринимательства, получившего субсидии, что затрудняет анализ цели ее получения и определение эффективности.

Третье: развитие спортивной инфраструктуры (на территории края в рамках федеральных и краевых программ построено 78 спортивных объектов, 531 многофункциональных спортивно-игровых площадок на территории 44 муниципальных образований края).

Из общего количества спортивных сооружений 80,4% находятся в муниципальной собственности, 7,3% - в региональной, 4,6% — в федеральной собственности, 7,7% - в частной собственности (рисунок 5).



- 1 - муниципальная собственность
- 2 - региональная собственность
- 3 - федеральная собственность
- 4 - частная собственность

Рисунок 5 – Структура собственности объектов спорта, %

Четвертое: реализация механизма государственно-частного партнерства в строительстве объектов спорта.

Концепцией развития спортивной отрасли предусмотрено развитие спортивной инфраструктуры с применением проектов ограниченной стоимости до 100 млн. руб. (малобюджетные объекты спорта) для выравнивания уровня обеспеченности объектами спорта в субъектах Федерации.

Так, в результате анализа реализации Олимпийского проекта на Кубани установлено, что доля инвесторов в строительстве олимпийских объектов составила 39%, администрации края – 24%, ГК «Олимпстрой» - 21%, федеральных органов исполнительной власти – 16% [2] (таблица 2).

Таблица 2 – Инвесторы Олимпийского проекта [1]

| Структура                                | Кол-во объектов | Доля, % |
|--|-----------------|---------|
| Администрация Краснодарского края        | 61              | 24      |
| ГК «Олимпстрой»                          | 53              | 21      |
| Федеральные органы исполнительной власти | 39              | 16      |
| Инвесторы, всего                         | 97              | 39      |
| В том числе инвестор не определен        | 13              | 5       |

В настоящее время субъекты малого и среднего предпринимательства осуществляют строительство 165 спортивных объектов с использованием механизма государственно-частного партнерства.

В Краснодарском крае показатель развития государственно-частного партнерства составляет 64,3%, выше, чем в Ростовской области (50,3%) и Московской области (59,4%) (таблица 2). На Кубани принят закон 9 июня 2010 г. № 1989-КЗ «О государственной политике Краснодарского края в сфере государственно-частного партнерства», в котором определен координационный орган - краевая комиссия по государственно-частному партнерству в Краснодарском крае.

Срок реализации таких проектов составляет в среднем 12,7 лет [7].

Пятое: применение программно-целевого метода управления развитием спортивного предпринимательства и оценки результативности мер региональных и муниципальных органов в данной области.

Органы управления развитием спортивного предпринимательства в крае:

- Министерство стратегического развития, инвестиций и внешнеэкономической деятельности Краснодарского края;

- Совет по предпринимательству при главе администрации (губернаторе) Краснодарского края;

- Общественный совет по защите прав субъектов предпринимательства при прокуратуре Краснодарского края;

Таблица 2 – Фактические и целевые показатели развития сферы государственно-частного партнерства, 2014 г. [7]

| Субъект РФ                   | Оценка развитости сферы ГЧП ПРФ <sup>1</sup> , % | Оценка развитости сферы ГЧП ЦРГЧП, % | Целевое значение показателя к 2016 г. <sup>1</sup> , % | Целевое значение показателя к 2018 г. <sup>1</sup> , % | Средний прирост показателя в год, п.п. |
|------------------------------|--|--------------------------------------|--|--|--|
| Чукотский автономный округ   | 16,7   | 6                                    | 46,7   | 67   | 13,6                                   |
| Тюменская область            | 36,5   | 15,8                                 | 55,5   | 64,5   | 13,2                                   |
| Чеченская республика         | 36,7   | 10,6                                 | 50,3   | 64   | 13,2                                   |
| Республика Дагестан          | 32,8   | 12,6                                 | 51,8   | 70,8   | 13,1                                   |
| Московская область           | 59,4   | 38                                   | 76,9   | 88,6   | 13,0                                   |
| Саратовская область          | 30,7   | 18,9                                 | 57,2   | 74,9   | 12,8                                   |
| Республика Саха              | 33,7   | 15,8                                 | 54,1   | 74,4   | 12,8                                   |
| Курская область              | 40,3   | 19,2                                 | 56,7   | 73   | 12,5                                   |
| Краснодарский край           | 64,3   | 40,8                                 | 77,3   | 90,3   | 12,2                                   |
| Еврейская автономная область | 31,7   | 14,2                                 | 49,3   | 67   | 11,7                                   |
| Челябинская область          | 42,5   | 31,3                                 | 61,5   | 80,5   | 10,1                                   |
| Ростовская область           | 50,4   | 37,4                                 | 66,7   | 79,4   | 9,8                                    |

- Управление по развитию малого и среднего предпринимательства в крае, на сайте которого (<http://www.mb.kubangov.ru>) представлена анкета для опроса предпринимателей с целью выявления фактов нарушения законодательства в данной области и разработки форм поддержки хозяйствующих субъектов;

- Фонд микрофинансирования субъектов малого и среднего предпринимательства (осуществляет кредитование субъектов малого и среднего предпринимательства);

- Гарантийный фонд поддержки предпринимательства в крае (выдает поручительство субъектам малого и среднего предпринимательства по предоставляемым банками кредитам, работает с 21 банком в регионе).

Координирующую роль в этой системе выполняет «открытое правительство» края, на сайте которого осуществляется анализ и оценка деятельности региональных и муниципальных органов власти в области спортивного предпринимательства (<http://open.krasnodar.ru>).

Так, среди приоритетных направлений муниципальных образований края физическая культура и спорт, развитие малого и среднего предпринимательства занимают четвертую позицию после здравоохранения, дорожного хозяйства и транспорта, жилищной политики (рисунок б).

баллы

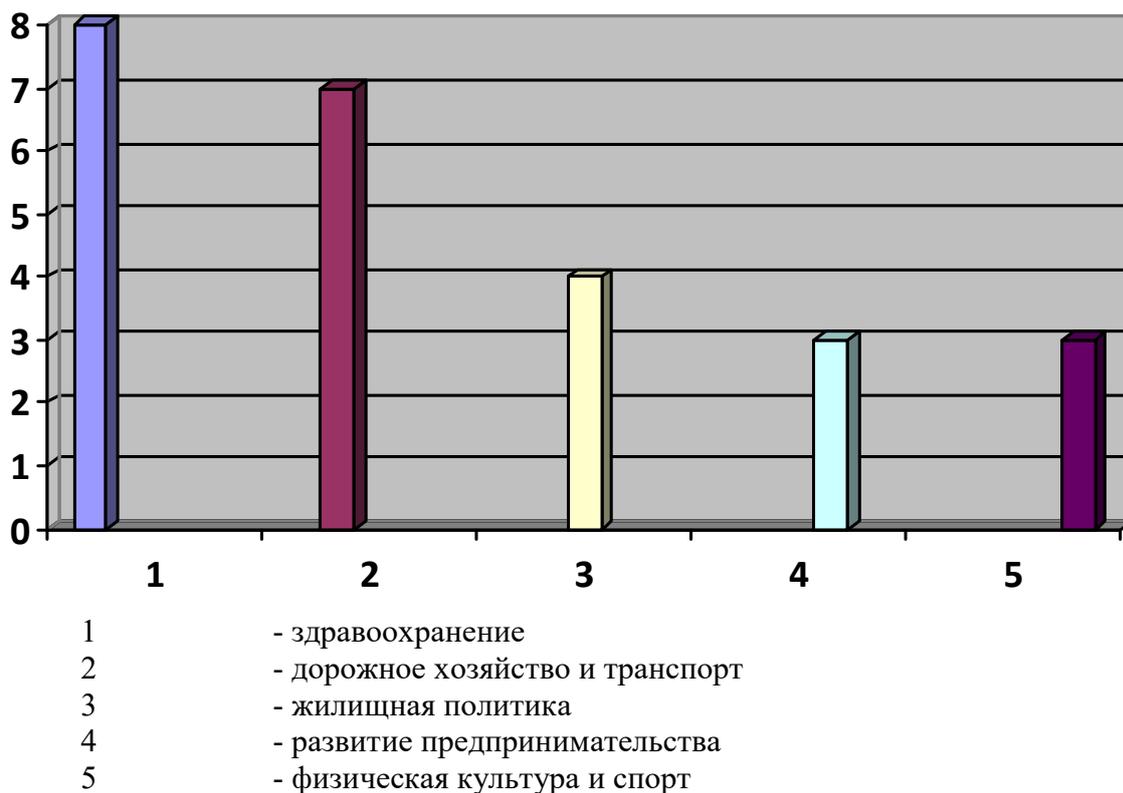


Рисунок 6 – Рейтинг приоритетов муниципальных образований края, 2014 г.

В то же время в сфере малого и среднего предпринимательства имеются нерешенные проблемы, что подтверждают данные, представленные на сайте открытого правительства Краснодарского края:

- сохраняется дифференциация муниципальных образований края по уровню развития малого и среднего предпринимательства;
- наблюдается недоступность банковского кредитования для вновь создаваемых малых предприятий и предпринимателей в связи с высокой кредитной ставкой, в среднем она составляет 20% (в Германии этот показатель равен 5 - 8%);
- отсутствуют в достаточном объеме финансовые ресурсы в местных бюджетах на развитие субъектов малого и среднего предпринимательства;
- сохраняется недостаток квалифицированных кадров у субъектов малого и среднего предпринимательства.

Таким образом, в современных условиях негативное влияние на развитие предпринимательства в сфере физической культуры и спорта в регионе оказывают финансовые и социальные риски.

Финансовые риски связаны с возникновением бюджетного дефицита, секвестированием бюджетных расходов на физическую культуру и массовый спорт, низким уровнем рентабельности данного направления, а также с отсутствием устойчивого источника финансирования деятельности физкультурно-спортивных организаций. Существенным риском является неоднородность финансовых возможностей регионов, что приводит к различной степени эффективности и результативности исполнения ими собственных полномочий по развитию физической культуры и массового спорта.

Социальные риски обусловлены недостаточностью нормативно-правовой базы и дефицитом квалифицированных кадров в сфере физической культуры и массового спорта, что может снизить качество предоставляемых услуг населению.

Минимизация указанных рисков достигается в результате обеспечения эффективного взаимодействия субъектов физической культуры и спорта (органов власти, физкультурно-спортивных организаций, предпринимательских структур) на федеральном, региональном и муниципальном уровнях.

#### Список использованных источников

1 Анализ эффективности реализации крупномасштабных проектов и программ в субъектах Российской Федерации на условиях государственно-частного партнерства. – Аналитическая записка Счетной палаты Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.ach.gov.ru/ru/>.

2 Вакалова Л.Г., Воеводина С.С., Гетман Е.П. Олимпийский кластер как модель развития высшего образования в области физической культуры и спорта/ Экономическое развитие России в условиях глобальной нестабильности: тенденции и перспективы: Материалы Международной научно-практической конференции. Сочи, 24-26 января 2013 г. Ч.1. Краснодар: Просвещение-Юг, 2013. – С. 47 - 48.

3 Доклад о развитии массового спорта и физического воспитания населения. Совет при Президенте Российской Федерации по развитию физической культуры и спорта. Рабочая группа [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.fizvospr.ru>.

4 Кубань: бюджет на 2014-2016 годы. Министерство финансов Краснодарского края [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.minfinkubani.ru/>

5 Малое и среднее предпринимательство Краснодарского края [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.mbkluban.ru/useful3.html>.

6 Маслов, А.В. Концептуальные подходы к разработке стратегии предпринимательской деятельности в сфере физической культуры и спорта/ А.В. Маслов. Автореферат дисс.на соиск.уч.ст.к.э.н. – Екатеринбург. – 2013. – 24 с.

7 Рейтинг регионов ГЧП-2014. Развитие государственно-частного партнерства в субъектах Российской Федерации. – М.: Центр развития государственно-частного партнерства, 2014. – 19 с.

**Зубаирова М.Ш.**

Дагестанский Государственный Институт Народного Хозяйства

### **БЮДЖЕТНАЯ ПОДДЕРЖКА ОТРАСЛЕЙ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА РФ**

В современных условиях, когда экономика страны переживает периодические спады в развитии, депрессии, народное хозяйство оказалось в наиболее бедственном положении. Последние годы характеризуются ухудшением финансового состояния предприятий отраслей народного хозяйства. Это объясняется нехваткой собственных средств, кризисом неплатежей и разрывом хозяйственных связей между предприятиями, непосильным налоговым бременем со стороны государства, а также сокращением объема бюджетных ассигнований.

В условиях командно – административной системы управления экономикой огромные средства на финансирование отраслей народного хозяйства направлялись из бюджета. Эти средства в расходах бюджета составляли наибольший удельный вес. Так,

доля расходов бюджета СССР на народное хозяйство в 1980 году составляла 53.7 % всех средств бюджета. Основная часть бюджетных ресурсов направлялась на финансирование капитальных вложений в государственном секторе и предоставление предприятиям дотаций.

Новые условия хозяйствования позволили предприятиям самостоятельно определять источники получения финансовых ресурсов и направления их расходования, что существенно сократило размеры государственного участия в финансировании отраслей народного хозяйства.[1. стр.115]

На фоне снижения размеров государственного участия возникает вопрос об эффективности использования бюджетных ассигнований в отраслях народного хозяйства.

Переход на принципы самофинансирования и самоокупаемости изменил объем и структуру расходов бюджета на народное хозяйство. Но все же некоторые отрасли и предприятия народного хозяйства не могут функционировать без поддержки со стороны государства.

Финансирование народного хозяйства связано с обеспечением финансовыми ресурсами затрат, возникающих в процессе развития сферы материального производства. Процесс финансирования народного хозяйства представляет собой порядок предоставления средств хозяйствующим субъектам и систему контроля за их целевым использованием как со стороны государства, так и со стороны хозяйствующих субъектов.

В бюджетной классификации Российской Федерации предусмотрено финансирование затрат следующих отраслей народного хозяйства :

- промышленность, энергетика и строительство ;
- сельское хозяйство и рыболовство ;
- транспорт, дорожное хозяйство, связь и информатика ;
- жилищно- коммунальное хозяйство .

По разделу « Промышленность, энергетика и строительство » финансируются затраты на государственную поддержку топливно – энергетического комплекса, добывающей промышленности, другие отрасли промышленности . Особо выделяются строительная индустрия, строительство, архитектура, стандартизация и метрология.[1. Стр.123]

Раздел «Сельское хозяйство и рыболовство» предусматривает расходы на сельскохозяйственное производство, земельные ресурсы, заготовку и хранение сельскохозяйственной продукции, рыболовное хозяйство и прочие мероприятия в области сельского хозяйства.

Жилищно-коммунальное хозяйство включает затраты на жилищное хозяйство, коммунальное хозяйство и прочие структуры коммунального хозяйства.

По разделу «Транспорт, дорожное хозяйство, связь и информатика» финансируются затраты на автомобильный, железнодорожный, воздушный, водный и прочие виды транспорта , дорожное хозяйство, связь и информационное обеспечение.[2.стр.58]

Для нормального функционирования всех звеньев перечисленных выше отраслей, а также их перевооружения и постоянного расширения требуются финансовые ресурсы.

В широком смысле расходы на народное хозяйство включают:

затраты на производство и реализацию продукции, работ и услуг – текущие затраты;[3.,стр. 96]

расширение основных и оборотных фондов – капитальные;

затраты на социально – культурные мероприятия – социальные.

Текущие затраты составляют себестоимость продукции, работ и услуг и должны возмещаться в каждом цикле за счет получения выручки от их реализации. Перечень текущих затрат низовых звеньев материального производства весьма широкий, их состав, структура имеют свои особенности, вызванные спецификой производства, организацией управления, сбыта и другими факторами.

В укрупненном виде текущие затраты включают материальные, трудовые расходы, амортизационные отчисления, управленческие расходы, отчисления в специальные внебюджетные фонды, некоторые налоги, сборы и прочие затраты. Как правило, текущие расходы возмещаются за счет собственных средств предприятий. В некоторых случаях для покрытия сезонных затрат, при изменении условий производства и реализации продукции, финансовых затруднениях могут быть привлечены и кредитные ресурсы. Необходимо отметить, что в условиях рыночной экономики бюджетное финансирование текущих затрат имеет весьма ограниченные рамки и осуществляется в исключительных случаях/

Таким образом, можно выделить следующие основные источники финансирования текущих затрат :

- собственные средства;
- кредитные ресурсы;
- бюджетное финансирование.[4,стр.174]

Расходы на расширенное воспроизводство основного и оборотного капитала представляют собой долгосрочные затраты, осуществляемые в основном через финансирование капитальных вложений и прироста оборотных средств. В условиях рынка расширяется понятие долгосрочных расходов за счет расходования средств и на интеллектуальные инвестиции (лицензии, ноу-хау, научно-технические разработки и другие ). Объектами долгосрочных вложений становятся вновь создаваемые или модернизируемые основные фонды, научно-техническая продукция и оборотные средства всех отраслей хозяйства, интеллектуальные ценности, финансовые вложения, имущественные права на землю, природные ресурсы и прочие средства.

На эффективность капитальных вложений и прироста оборотных средств в отраслях народного хозяйства большое влияние оказывает структура источников их финансирования, к которым относятся :

- собственные средства;
- средства централизованных фондов;
- временно привлеченные ресурсы инвесторов;
- банковский кредит;
- бюджетные ассигнования.

В условиях расширения самостоятельности товаропроизводителей увеличивается доля собственных средств в финансировании расширенного воспроизводства. К собственным средствам можно отнести прибыль предприятий, амортизационные отчисления, внутрихозяйственные резервы. Акционерные общества широко используют на эти цели средства, мобилизуемые путем эмиссии акций.

Многие министерства, ассоциации, объединения создают централизованные фонды и резервы, которые расходуются в значительной степени на расширение и улучшение организации производственных процессов ( инновационные фонды, фонды научных и конструкторских работ, конверсии оборонных предприятий и другие ).[5,стр.427]

Список литературы:

- 1) Бюджетная система Российской Федерации: субфедеральный и местный уровни: Учебное пособие, Курченко Л.Ф. Дашков и К 2012 год • 252 страницы
- 2) Государственные и муниципальные финансы: Учебник для вузов Бабич А.М., Павлова Л.Н. Юнити-Дана 2012 год 703 страницы
- 3) Государственные и муниципальные финансы: учебник Подъяблонская Л.М. Юнити-Дана 2012 год 1 120 страниц
- 4) Финансово-кредитная система: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Бухгалтерский учёт, анализ и аудит», «Финансы и кредит», «Правоохранительная деятельность» Проява С.М., Бобошко Н.М. Юнити-Дана 2014 год 239 страниц
- 5) Финансы и кредит: Учебник Нешиной А.С. Дашков и К 2013 год 576 страниц

**А. М. Камилова**

Дагестанский Государственный Институт Народного Хозяйства

## **ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ**

Изучив список главных проблем, следует предложить основные направления развития российской банковской системы.

1. Сохранение и расширение программ рефинансирования Банка России. В период острой фазы кризиса и в настоящее время рефинансирование стало действенным механизмом управления ликвидностью. Необходимо изменить политику Банка России по рефинансированию, переориентировав её на поддержку банков всех уровней. Банковскому сообществу необходима уверенность в том, что в случае тревожной ситуации на рынке доступ к ресурсам Банка России будет у всех кредитных организаций.

Необходимым условием для дальнейшего развития механизмов рефинансирования кредитных организаций и расширения состава активов, принимаемых в обеспечение по кредитам Банка России, является стандартизация банковских продуктов (активов) с тем, чтобы они могли быть свободно проданы на рынке или предоставлены в залог по привлекаемым кредитам в случае дефицита ликвидности.

Также требуется сохранение процедуры, методики и порядка беззалогового рефинансирования банков с целью поддержки их ликвидности.

2. Перестройка системы банковского надзора в сфере создания резервов на возможные потери. Особой проблемой препятствующей активизации кредитования, являются высокие требования по созданию резервов по активным операциям кредитных организаций. Финансовое состояние многих заёмщиков ещё не стабилизировалось именно по причине сложностей с получением долговых ресурсов. А банки неохотно их кредитуют, в том числе и по причине жёстких надзорных требований. Этот порочный круг необходимо разорвать.

Несмотря на отдельные меры надзорного характера, направленные на смягчение кредитного сжатия, банки сталкиваются с ограничениями надзорного характера: чем интенсивнее заёмщик инвестирует в производство, тем хуже (согласно методологии оценки рисков) его финансовые показатели и тем больше резервов требуется создать по проблемным ссудам. В итоге получается ситуация, когда с точки зрения формирования резервов банкам выгоднее и спокойнее кредитовать не производственные предприятия,

а торговые компании. Особенно остро такая ситуация складывается с предприятиями, выпускающими инновационную продукцию

В связи с программой модернизации экономики России требуется выработка принципиально новых принципов надзора за финансированием инновационных проектов. Одной из задач государственной экономической политики должно стать создание условий, реально стимулирующих создание инвестиционное кредитование, для всех участников - и банков, и заёмщиков.

3. Развитие государственных и региональных программ по снижению кредитных рисков. Разработка таких программ в период острой фазы кризиса, безусловно, стала большим шагом вперёд. И банки, и их заёмщики убедились, что банку не безразлична их судьба. Тем не менее, в этих программах пока ещё остаётся ряд проблем.

Большинство получателей поддержки со стороны государства не рискнули проводить технологическое обновление в период нестабильности. У кредиторов нет уверенности в том, что в случае возникновения проблем у заёмщика банки смогут быстро и с наименьшими потерями получить предусмотренную компенсацию от гаранта в лице органов государственной или региональной власти.

Эффективно механизм государственных гарантий будет работать только тогда, когда он будет побуждать к инвестициям в основные фонды, а не просто к выживанию в период финансовых потрясений. Поэтому необходимо сохранить этот механизм и в долгосрочной перспективе, расширяя и совершенствуя его. Необходимо внедрять в практику методы частно - государственного партнёрства, позволяющие снизить финансовые риски за счёт их перераспределения, в том числе и на региональных уровнях.

Остаётся предельно актуальным вопрос о количественном и качественном расширении программ поддержки малого и среднего предпринимательства. Реальность такова, что значительная часть российского малого и среднего бизнеса в своей деятельности использует теневые схемы. Соответственно, кредитование этого сегмента экономики сопряжено со значительными рисками. Поэтому крайне необходимо дальнейшее развитие государственных, региональных и местных программ поддержки бизнеса.

4. Стимулирование докапитализации банков, процессов слияний и поглощений. В связи с тем, что в настоящее время объём капитала банковской системы России не соответствует масштабам её экономики, наличие большого объёма резервов на возможные потери, погашение задолженности по кредитам нерезидентов и Банка России делают проблему укрепления ресурсной базы и в особенности увеличения собственного капитала банковского сектора предельно актуальной.

5. Повышение статуса депозитной базы банков. Рекордный приток вкладов физических лиц, величина которого по итогам 2011г. составила 30%, обостряет проблему придания значительной доле депозитов статуса долгосрочных. В течение длительного времени банковское сообщество настоятельно просит внести изменения в законодательство, предусматривающие введение понятия «долгосрочного банковского вклада» и особый порядок его преждевременного изъятия.

6. Решение проблемы «плохих» активов. Анализ показывает, что решение вопроса проблемных активов кредитных организаций отходит на второй план.

Ключевой причиной такого вывода является то, что банки в настоящее время провели работы по масштабной реструктуризации задолженности.

7. Решение многочисленных законодательных и правоприменительных проблем. Основное внимание необходимо уделить повышению платёжной дисциплины - основе рыночной экономики. Для этого требуется пересмотр законодательства о банкротстве,

дополненный нормативными документами Банка России. Важной потребностью является формирование объективной судебной практики.

8. Активизация ипотечного кредитования. Рынок ипотечного кредитования одним из первых показал признаки восстановления после обвального кризисного падения. В настоящее время банки, заёмщики и регуляторы пришли к выводу, что текущий уровень процентных ставок по ипотечным кредитам является вполне приемлемым. Однако важнейшая проблема заключается в недоступности цен на жилую недвижимость.

Остаётся сложным вопрос с рефинансированием ипотечных кредитов. Очевидно, что приняв американскую модель ипотеки, необходимо создать эффективный механизм секьюритизации данного вида кредитных обязательств. Пока же рынок секьюритизации активов в России развит крайне слабо, что в условиях дефицита долгосрочных ресурсов в экономике затрудняет развитие ипотеки.

9. Совершенствование институциональной инфраструктуры кредитного рынка. В течение длительного периода времени коллекторский рынок России функционирует без специального законодательного регулирования, что приводит к частому возникновению спорных ситуаций, а также к введению в заблуждение потребителей в результате необоснованных заявлений, например, о недопустимости уступки прав по договорам кредитования. Требуется срочное принятие закона о регулировании деятельности по взысканию задолженности, который, в том числе, будет предусматривать порядок взаимодействия коллекторов и должников.

На сегодняшний день в России действует эффективная сеть бюро кредитных историй. Однако они в основном работают с информацией о физических лицах. Целесообразно также начать формирование базы данных по кредитным историям юридических лиц.

Также требуется сохранение процедуры, методики и порядка беззалогового рефинансирования банков с целью поддержки их ликвидности.

#### **Список использованной литературы:**

1. Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)»
2. Федеральный закон «О банках и банковской деятельности»
3. Черкасов В.Е. Финансовый анализ в коммерческом банке. - М.: Консалтбанкир, 2011
4. Пучкова П. Банковский депозит: от информационного обеспечения к аналитическим решениям. - М., 2012.
5. Алексеев М.Ю. Финансы, денежное обращение, кредит / М.Ю. Алексеев. - М.: Финансы и статистика, 2011
6. Банковское дело / Под ред. Г.Г. Коробовой, И.Ю. Коробова, А.Ф. Рябова и др. - М.: Экономист, 2011.
7. [www.raexpert.ru](http://www.raexpert.ru)
9. [www.juristmoscow.ru](http://www.juristmoscow.ru).
10. [www.cooler.dp.ua](http://www.cooler.dp.ua)
11. [www.bibliotekar.ru](http://www.bibliotekar.ru)

Имихаева Д.

Дагестанский Государственный Институт Народного Хозяйства

## БЮДЖЕТНАЯ СИСТЕМА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПУТИ ЕЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Сущность и принципы построения бюджетной системы РФ. В Бюджетном кодексе (Федеральный закон от 24 июля 1998 г. № 125-ФЗ) дано следующее определение бюджета: это форма образования и расходования фонда денежных средств, предназначенных для финансового обеспечения задач и функций органов государства и местного самоуправления.

*Бюджетное устройство* - это структура и принципы построения бюджетной системы.

*Бюджетная система РФ*<sup>12</sup> - совокупность бюджетов всех уровней и государственных внебюджетных фондов, основанная на экономических отношениях и государственном устройстве РФ, регулируемая нормами права. Она состоит из бюджетов трех уровней:

I уровень - федеральный бюджет и бюджеты государственных внебюджетных фондов;

II уровень - бюджеты субъектов РФ и бюджеты территориальных государственных внебюджетных фондов; - III уровень - местные бюджеты.

Бюджетная система РФ построена на основе следующих принципов:

1. *Принцип единства бюджетной системы*, который обеспечивается единством бюджетного законодательства, денежной системы, бюджетной классификации, форм бюджетных документов и бюджетной отчетности, бюджетной политики и т.п.

2. *Принцип разграничения доходов и расходов между уровнями бюджетной системы РФ*.

3. *Самостоятельность бюджетов всех уровней*, выражающаяся в наличии у каждого бюджета своих источников доходов, в праве каждого бюджета самостоятельно расходовать их по своему усмотрению и определять источники финансирования дефицита бюджета; в утверждении каждого бюджета соответствующими представительными органами; в исполнении каждого бюджета соответствующими исполнительными органами власти; в недопустимости компенсации за счет бюджетов других уровней потребности в доходах и дополнительных расходах.

4. *Принцип сбалансированности бюджета* означает, что объем расходов должен быть равен объему доходов плюс источники финансирования дефицита бюджета (размер дефицита бюджетов всех уровней ограничен Бюджетным кодексом). При этом бюджеты всех уровней должны быть утверждены без профицита бюджета. *Профицит* - это превышение доходов бюджета над расходами.

5. *Принцип эффективного и экономного использования бюджетных средств*.

6. *Принцип достоверности бюджета* означает надежность показателей бюджетов, их адекватность существующему экономическому положению. Нарушение этого принципа ведет к серьезным финансовым последствиям. Примером может служить бюджетный кризис 1997г. и секвестр бюджета (пропорциональное снижение государственных расходов по всем статьям бюджета, кроме защищенных).

---

<sup>12</sup>Бюджетная система Российской Федерации. Александров И.М. Изд-во Дашков и К. – М.: 2010

7. *Принцип полноты отражения доходов и расходов бюджетов* означает необходимость их отражения в бюджетах в полном объеме и в обязательном порядке.

8. *Принцип гласности*, т.е. необходимость публикации законов о бюджетах и отчетов об их исполнении в открытой печати.

9. *Принцип адресности и целевого характера бюджетных средств* означает, что бюджетные средства выделяются в адрес конкретных получателей с обозначением цели их использования.

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ. На протяжении ряда лет бюджетная политика строилась на принципе реформирования экономики, которая осуществлялась по следующим направлениям:

- создание олигархического слоя собственников, воплощающих оперативную тактику реформ. Предполагалось, что, передав основные отрасли производства и крупные объекты в собственность частных лиц, в России появится олигархический слой, который за счет платежей обеспечит в достаточной степени выполнение властью своих функций перед обществом и государством;

- приведение институциональной базы в соответствие с усилением сырьевой направленности реального сектора экономики и подчинение ей внешнеторговой деятельности государства, за счет чего предполагалось значительно увеличить объемы бюджетов всех уровней, в первую очередь федеральный бюджет. Хотя сырьевые источники и пополняют бюджет, однако не в том соотношении, как его мог бы пополнить конечный продукт (кроме газа);

- либерализация денежно-кредитного и финансового рынка (либерализация цен на товары и услуги), по мнению реформаторов, должна была наполнить не столько федеральный бюджет, сколько территориальные бюджеты и на этой основе обеспечить социально-экономическое развитие регионов;

- привлечение спекулятивного и иностранного капиталов, которые должны были стабилизировать экономику, придать ей бурное развитие и на основе экономического сектора обеспечить бюджеты денежными ресурсами;

- реализация модели бюджетного федерализма, согласно которой предполагалось значительно расширить полномочия территориальных органов власти, в том числе с помощью заключения двухсторонних соглашений между центром (Федерацией) и субъектами Российской Федерации, между субъектами Российской Федерации и муниципальными образованиями и на этой основе предполагалось устранить противоречия в существующей бюджетной системе за счет оперативного решения финансовых проблем.

Взятый правительством курс реализации бюджетной политики по перечисленным направлениям привел к негативным последствиям.

Разрешение сложившейся ситуации потребовало изменения курса в бюджетной политике. Современное социально-экономическое состояние общества и территорий свидетельствует о необходимости усиления регулирующей роли государства в решении ряда проблем в бюджетной сфере. Анализ состояния бюджетной системы в течение ряда последних лет свидетельствует, что в числе первоочередных проблем, которые необходимо разрешить, стоят следующие:

- сбалансировать бюджеты всех уровней, в том числе государственные бюджетные фонды;

- оптимизировать структуры статей доходов и расходов всех уровней бюджетной системы;

- обеспечить принятие реальных и прозрачных бюджетов и внебюджетных фондов;
- усовершенствовать налоговую систему как основной источник доходов бюджетов всех уровней;
- повысить эффективность (доходность) использования государственной собственности, собственности субъектов Российской Федерации и собственности муниципальных образований;
- перейти на казначейскую систему исполнения бюджетов всех уровней;
- усовершенствовать законодательную базу и определить механизм передачи расходов верхнего уровня на бюджеты нижних уровней бюджетной системы;
- оптимизировать бюджетную систему на основе обобщения теории и реализации ее положений в практику бюджетного процесса.

Сбалансированность бюджетов, внебюджетных и бюджетных фондов может быть достигнута за счет эффективности сбора налогов со всех налогоплательщиков, сокращения расходов, расширения эмиссионных и не эмиссионных источников финансирования бюджетного дефицита, повышения доли неналоговых видов доходов, сокращения внешних и внутренних заимствований.

Усовершенствовать законодательную базу и определить механизм регулирования доходов и расходов по уровням бюджетной системы означает, что необходимо четко разграничить права, полномочия и ответственность всех уровней власти бюджетной системы, урегулировать механизм устранения встречных бюджетных потоков денежных средств путем изъятия доходов, создаваемых в территориальных образованиях, более четко определить механизм перераспределения доходов между бюджетами различных уровней в интересах покрытия дефицитов нижестоящих бюджетов.

В заключение следует заметить, что реализация любой частной задачи на основе политического решения не решает общей проблемы бюджетного строительства. Только решение в комплексе всех перечисленных задач позволяет решить проблему бюджетного процесса и приблизить его к оптимальному варианту.

#### **Список использованной литературы:**

1. Бюджетная система Российской Федерации. Александров И.М. Изд-во Дашков и К. – М.: 2010
2. Бюджетная система Российской Федерации. Ларина Л.С. – М.: Изд-во Юриспруденция. 2008
3. Бюджетная система Российской Федерации. Под ред. Г.Б.Поляка. – М.: Изд-во ЮНИТИ, 2009.
4. «Бюджетная система Российской Федерации» учебник / М.В. Романовский и др.; Под. Редакцией М.В. Романовского, О.В. Врублевской – 2-е изд., испр. и перераб. – М.: Юрайт, 2011 г.
5. «Бюджетная система России» учебник для вузов / под редакцией профессора Г.Б. Поляка. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009 г.
6. Годин А. М., Максимова Н. С, Подпорина И. В. Бюджетная система РФ: Учебник. — М.: ИТК "Дашков и К0", 2011 г.

## КОНЦЕПЦИИ СУЩНОСТИ ФИНАНСОВ

Выбор государством своего собственного пути развития невозможен без знания уже имеющихся концепций, без глубокого анализа накопленного опыта. Знание практического опыта современных концепций сущности финансов, понимание условий, в которых они осуществлялись, даст максимальный эффект, поможет уберечь от ошибок в ходе реформирования экономики, поиска собственного пути развития.

Концепция монетаризма.

Монетаризм - это одно из направлений неолиберализма, возникшее в США в рамках Чикагской школы. Это течение экономической мысли, отводящее деньгам определяющую роль в колебательном движении экономики. В центре внимания представителей этой школы находится проблема связей между денежной массой и объемом производства. По их мнению, банки - ведущий инструмент регулирования экономических процессов. Вызываемые ими изменения на денежном рынке трансформируются в изменения на рынке товаров и услуг. Следовательно, монетаризм - это наука о деньгах и их роли в процессе воспроизводства.

Монетаризм возник еще в 50-х гг. XX в., однако роль монетаристской теории усилилась в последней четверти XX в., когда обнаружилось, что кейнсианские методы регулирования экономики дают сбои. Если у Кейнса в центре внимания была безработица, обеспечение занятости и экономического роста, то с середины 70-х гг. ситуация изменилась. Теперь на первый план выдвинулась задача регулирования инфляции. Быстрая инфляция вызвала расстройство экономики, падение объема производства и значительную безработицу. Возникла стагфляция, т.е. падение и застой производства при одновременном росте инфляции. Началась переоценка методов регулирования и теоретических концепций. Среди экономистов стал популярен лозунг "назад к Смиту", что означало отказ от методов активного вмешательства и регулирования, поспешную разработку новой доктрины монетаризма и "экономики предложения". [3]

Исходные положения (постулаты) монетаризма следующие:

1. Рыночная экономика обладает устойчивостью, саморегуляцией и стремлением к стабильности. Система рыночной конкуренции обеспечивает высокую стабильность. Цены выполняют роль главного инструмента, обеспечивающего корректировку в случае нарушения равновесия. Диспропорции появляются в результате внешнего вмешательства, ошибок государственного регулирования. Следовательно, монетаристы отвергли утверждение Кейнса о необходимости государственного вмешательства в экономику.

2. Приоритетность денежных факторов. В моделях кейнсианства деньги выполняют чисто пассивную роль и либо не задействованы вовсе, либо общая масса их задана извне. Монетаристы полагают, что среди различных инструментов, воздействующих на экономику, предпочтение следует отдавать денежным инструментам. Именно они (а не административные, не налоговые, не ценовые методы) способны наилучшим образом обеспечить экономическую стабильность.

3. Регулирование должно опираться не на текущие, а на долговременные задачи, поскольку последствия колебаний денежной массы сказываются на основных экономических параметрах не сразу, а с некоторым разрывом во времени.

4. Необходимость изучения мотивов поведения людей. "Рынок есть взаимозаинтересованность, - говорит Фридмен. - Суть рынка в том, что люди собираются и достигают соглашения". Важны личная инициатива, активные действия людей. Изучив мотивы поведения людей, можно строить экономические прогнозы [1,с.118].

Концепция неолиберализма.

Мировая современная экономика представляет собой сложное сочетание многих взаимозависимых рынков, различных денежных систем и экономик различных государств, в которых цены и курсы национальных валют могут устанавливаться и государственной властью, и рыночными механизмами. И в результате чего экономический анализ современной экономики оказывается достаточно сложным, как и теории современной экономики. Это не могло не отразиться и на либеральных экономических теориях. Классический либерализм, возникший несколько веков назад, постепенно модернизировался. И в результате появился неолиберализм, являющийся современной версией либерализма. Неолиберальная концепция базируется на принципе саморегулирования рыночной экономики, свободного от излишней регламентации государства. Неолибералы следуют двум традиционным положениям. Во-первых, они исходят из того, что рынок как наиболее эффективная система хозяйства создает наилучшие условия для экономического роста; во-вторых, отстаивают приоритетное значение свободы субъектов экономической деятельности. Государство должно обеспечить условия для конкуренции и осуществлять контроль там, где эти условия отсутствуют. Неолиберальная экономическая концепция начала формироваться в 30-е годы одновременно с кейнсианством. В рамках неолиберального экономического направления существовало несколько центров в Германии, США, Англии: Фрейбургская школа, ярким представителем которой является Л. Эрхард; Чикагская школа (или монетарная школа) - М. Фридман; Лондонская школа-Ф.Хайек.

Во все времена не существовало единого рецепта успешного функционирования экономики и единого мнения среди различных представителей различных направлений экономической мысли. Истоки неолиберальной экономической концепции нужно искать в классическом либерализме, имеющем многовековую историю. С точки зрения традиционного либерализма 18-19 веков его идеология во многом основывалась на смешанной экономике с весомым государственным участием. Либеральная экономическая политика второй половины 20 века исходит из необходимости минимизировать государственное участие, ориентироваться не на смешанную экономику, а на экономику, основанную на частной собственности [2,с.55].

Концепция экономики предложения.

В конце 70-х — начале 80-х годов XX в. в западной экономической науке стала разрабатываться концепция «экономики предложения». Это течение представляет собой разновидность неоклассицизма, и оно оказало заметное влияние на формирование экономической политики администрации США в годы президента Рональда Рейгана, а также правительств Маргарет Тетчер в Англии, христианских демократов в ФРГ. Рекомендации теоретиков экономики предложения явились одним из источников «рейганомики» и «тетчеризма». Авторы теории предложения используют концепции различных школ, включая монетаристов и неолибералов. Основателями теории экономики предложения явились американские экономисты А. Лаффер, Р. Мандель, М. Фелдстайн, Дж. Гилдер, М. Эванс и другие. Приверженцами этой концепции и ее внедрения в экономическую практику выступили экономисты-практики, тесно связанные с администрацией США.[5]

Колебания темпов экономического роста, структурные и циклические кризисы, хроническая безработица и инфляция, по мнению сторонников теории предложения, были спровоцированы прежде всего ростом государственных расходов. В них они видят причину бюджетного дефицита, высоких налогов на корпорации, расстройств кредитно-денежной системы. Отвергая кейнсианскую систему антициклического регулирования экономики с ее заботой об обеспечении эффективного спроса, полной занятости и противопоставляя ей экономику предложения, сторонники данной концепции переносят акцент с формирования спроса на проблемы предложения ресурсов и их эффективного использования. В этом смысле они расходятся и с монетаристами, в концепции которых есть положение о необходимости формирования спроса государством за счёт бюджета. [2,с.58]. Вместе с тем следует отметить, что сторонники этой концепции все же полностью не отвергают вмешательства государства в экономику, давая свое толкование этой проблеме. Они допускают использование государства, обуславливая ограничение его регулирующей деятельности пределами, устраивающими монополии. Рамки такого вмешательства резко сужены. Оно допускается на основе всемерного оживления рыночного механизма, устранения всех ограничений, мешающих деятельности крупного бизнеса. В этом прослеживается близость с позицией неолибералов.

Таким образом, экономическая теория предложения сочетает в себе идеи различных школ, главным образом – монетаристов и неолибералов. Данная концепция ориентирует на стимулирование широкой частной инициативы, частного предпринимательства. Её сторонники видят в этом ключ к решению наиболее острых экономических проблем. Важнейшим рычагом стимулирования частной инициативы считается снижение налоговых ставок и обеспечение привилегий корпорациям. Любое увеличение бюджетных расходов на эти цели отвергается, как и повышение расходов на социальные нужды. Все эти положения имеют место в концепции монетаристов и неолибералов. Но, в отличие от монетаристов, авторы «теории предложения» ориентируют не на формирование спроса, а, скорее, на предложение ресурсов; в отличие от неолибералов – не абсолютизируют понятие частной собственности.[4]

#### **Список использованной литературы**

1. Романовский М.В., Врублевская О.В. Финансы. – М.: Юрайт, 2010. С.118
2. Ковалёв В.В. Финансы. – М.: Проспект, 2012. С. 55-58
3. Агапова И. История экономической мысли // [http://www.gumer.info/bibliotek\\_Buks/Econom/agap/14.php](http://www.gumer.info/bibliotek_Buks/Econom/agap/14.php)
4. Денежный агрегат М. Фридмена // [www.inventech.ru/lib/money/money0009](http://www.inventech.ru/lib/money/money0009)
5. Савёлова Е.М. Основные постулаты монетаризма // <http://pg.vavt.ru/works/work/8963CEF07>

## **СУЩНОСТЬ БЮДЖЕТНОГО ДЕФИЦИТА И ПРИЧИНЫ ЕГО ВОЗНИКНОВЕНИЯ**

Центральное место в финансовой системе любого государства занимает государственный бюджет - имеющий силу закона финансовый план государства (роспись доходов и расходов) на текущий (финансовый) год. В современных условиях типичным явлением для государственного бюджета большинства стран стал бюджетный дефицит.[1]

Бюджетный дефицит – превышение расходов бюджета над его доходами; как правило, дефицит государственного бюджета отражает неустойчивое положение в хозяйственной, финансовой деятельности, покрывается за счет изыскания внутренних источников финансирования, государственных займов, иногда – за счет эмиссии бумажных денег, не подкрепленных товарной массой. Как правило, бюджетный дефицит связан с инфляцией. Внешним источником финансирования бюджетного дефицита служат кредиты международных финансовых организаций, главным образом МВФ.[2]

Следует отметить, что государственные бюджеты западных стран с развитой рыночной экономикой так же хронически дефицитны и имеют бюджетный дефицит от 10 до 30%.

Интересно, что в начале 90-х годов положительное сальдо государственного бюджета составляло 9,3 % ВВП. Рекордного уровня дефицит государственного бюджета достигал в Кувейте в начале 80-х годов и составлял более 60 % ВВП. А самый большой в мире дефицит государственного бюджета в абсолютных размерах имеют США. В начале 90-х годов он достигал 290 млрд. долларов, или 4,8 % ВВП, что по мировым стандартам считается не опасным для экономического развития страны. Каждое правительство в своей деятельности стремится к тому, чтобы доходная часть бюджета равнялась расходной. Соответствие их называется «балансом дохода».[3]

В реальной действительности расходная часть, как правило, превышает доходную. Возникновение бюджетного дефицита обуславливается многими причинами, среди которых можно выделить следующие:

- спад общественного производства,
- завышенные расходы на реализации принятых социальных программ, возросшие затраты на оборону,
- рост «теневое» сектора экономики,
- рост предельных издержек общественного производства,
- массовый выпуск «пустых» денег.

Дефициты возникают в результате чрезвычайных обстоятельств: войны, крупных стихийных бедствий и т.п., когда обычно резервов становится недостаточно и приходится прибегать к источникам особого рода. Дефицит может отражать кризисные явления в экономике, ее развал, неэффективность финансово-кредитных связей, неспособность правительства держать под контролем финансовую ситуацию в стране. В этом случае он – явление чрезвычайно тревожное, требующее принятия не только срочных и действенных экономических мер (по стабилизации экономики, финансовому оздоровлению хозяйства и т.п.), но и соответствующих политических решений. Отсюда ясно, что в условиях динамично развивающейся экономики с устойчивыми, а главное эффективными международными связями, бюджетный дефицит (конечно, в количественно

допустимых границах) не страшен. Его не следует излишне драматизировать, ибо в долг жили и продолжают жить многие экономически развитые страны. Правда, при этом количество не должно переходить в отрицательное качество, т.е. сумма, полученных государством в долг финансовых ресурсов, не должна ложиться тяжким грузом на экономику страны, на плечи налогоплательщиков, сопровождаться сокращением социальных программ. Положение считается контролируемым при государственном долге, не превышающем половины выпуска валового национального продукта, и бюджетном дефиците не свыше 2 – 3 %.[4]

Таким образом, сам по себе дефицит бюджета не может быть чем-то чрезвычайно негативным для развития экономики и динамики жизненного уровня населения. Все зависит от причин его возникновения и направлений расходов государственных денежных средств. Бюджетный дефицит, несомненно, относится к так называемым отрицательным экономическим категориям, типа инфляции, кризиса, безработицы, банкротства, которые, однако, являются неотъемлемыми элементами экономической системы. Более того, без них экономическая система утрачивает способность к самодвижению и поступательному развитию. Бюджетный дефицит нельзя однозначно относить к разряду чрезвычайных, катастрофических событий, еще и потому, что различным может быть качество, природа дефицита. Дефицит может быть связан с необходимостью осуществления крупных государственных вложений в развитие экономики. В этом случае он отражает не кризисное течение общественных процессов, а государственное регулирование экономической конъюнктуры, стремление обеспечить прогрессивные сдвиги в структуре общественного производства. [5]

Следует отметить, что бездефицитность бюджета еще не означает «здоровья» экономики. Надо четко представлять себе, какие процессы протекают внутри самой финансовой системы, какие изменения воспроизводственного цикла отражает дефицит бюджета.

Существуют следующие виды бюджетного дефицита:

1. Циклический дефицит госбюджета – результат действия встроенных стабилизаторов.
2. Структурный дефицит госбюджета – разность между расходами и доходами бюджета в условиях полной занятости.
3. Операционный дефицит госбюджета – общий дефицит госбюджета за вычетом инфляционной части процентных платежей по обслуживанию госдолга.
4. Первичный дефицит госбюджета – разность между величиной общего дефицита и всей суммой выплат по долгу.
5. Квазифискальный дефицит госбюджета – скрытый дефицит госбюджета, обусловленный, квазифискальной деятельностью государства.

Существуют следующие способы покрытия бюджетного дефицита:

1. Монетизация бюджетного дефицита.
2. Внешнее долговое финансирование.
3. Внутреннее долговое финансирование.
4. Увеличение налогообложения.

Монетизация бюджетного дефицита. В случае монетизации дефицита (то есть внутреннего банковского финансирования) нередко возникает сеньораж - доход государства от печатания денег. Сеньораж является следствием превышения темпа роста денежной массы над темпом роста реального ВВП, что приводит к повышению среднего уровня цен. В результате все экономические агенты платят своеобразный инфляци-

онный налог, и часть их доходов перераспределяется в пользу государства через возросшие цены.

В условиях повышения уровня инфляции возникает так называемый "эффект Танзи" - сознательное затягивание налогоплательщиками сроков внесения налоговых отчислений в государственный бюджет, что характерно для многих переходных экономик. Нарастание инфляционного напряжения создает экономические стимулы для "откладывания" уплаты налогов, так как за время "затяжки" происходит обесценение денег, в результате которого выигрывает налогоплательщик. В итоге дефицит государственного бюджета и общая неустойчивость финансовой системы могут возрасти.

Монетизация дефицита государственного бюджета может не сопровождаться непосредственно эмиссией наличности, а осуществляется в других формах - например, в виде расширения кредитов Центрального Банка государственным предприятиям по льготным ставкам или в форме отсроченных платежей.

Внешнее долговое финансирование. Альтернативные возможности внешнего льготного финансирования бюджетного дефицита (например, получение безвозмездных субсидий из-за рубежа или льготных займов по низким ставкам с длительными сроками погашения) являются наиболее привлекательными, так как в этом случае дефицит не только не оказывает негативного воздействия на экономику, но и может оказаться весьма полезным, если такое финансирование связано с производительным использованием ресурсов.

Привлечение средств из иностранных источников для финансирования бюджетного дефицита может оказаться относительно привлекательным вариантом для переходных экономик в тех случаях, когда: удается организовать концессионное финансирование, на внутреннем рынке ощущается дефицит капитала при высокой внутренней норме прибыли, торговый баланс относительно благополучен при наличии благоприятных перспектив расширения рынка, первоначальные размеры внешнего долга незначительны, первоочередной задачей макроэкономической политики является снижение вероятной инфляции.

Внутреннее долговое финансирование. Если правительство выпускает в целях финансирования облигации государственных займов, то спрос на кредитные ресурсы возрастает, что, при стабильной денежной массе, приводит к увеличению средних рыночных ставок процента. Если внутренние процентные ставки изменяются свободно, то их рост может быть достаточно большим для того, чтобы отвлечь банковские кредиты из частного сектора.

В результате частные внутренние инвестиции, чистый экспорт и частично потребительские расходы - снижаются, вызывая "эффект вытеснения", который значительно ослабляет стимулирующий потенциал фискальной политики.

В целом в переходных экономиках внутреннее долговое финансирование бюджетного дефицита связано с относительно умеренными издержками только в тех случаях, когда:

1. сложно контролировать предоставление кредитов частному сектору;
2. внутреннее предложение относительно эластично;
3. внешнее долговое финансирование относительно дорого или ограничено из-за значительного бремени внешней задолженности, тогда как существующая внутренняя задолженность незначительна.

Увеличение налогообложения. Этот способ финансирования дефицита не зря обозначен последним: дело в том, что современная экономическая наука сильно сомневается в его эффективности. Действительно, на первый взгляд кажется очевидным, что

увеличение налогов – наиболее простой способ сокращения или ликвидации дефицитов федерального бюджета. Но есть некоторые обстоятельства, которые заставляют думать, что возросшие налоги могут вызвать лишь увеличение дефицитов.

**Список использованной литературы:**

1. Балобанов И.Т. Основы финансового управления. М, 2013
2. Куличев Л.В. Основы экономики: Учебное пособие. М.: Финансы и статистика, 2012
3. Путилов Борис «АСУФ как готовое решение для построения учета»
4. Рыбнин А.Г., Дамаев В.Н. Основы финансового менеджмента на предприятии М.; Финансы и статистика, 2014
5. Турчин С. «Основы управления финансами с точки зрения IT-специалиста»

**Лисоченко Я. В.  
Хусихаджиева Д. С.**

**ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА**

Общая оценка финансового состояния коммерческого банка осуществляется путем проведения анализа бухгалтерского баланса. При анализе проводится сравнение состояния и результатов деятельности банка за определенный период. На основании результатов анализа готовятся рекомендации для принятия управленческих решений, направленных на улучшение работы банка и повышения его доходности.

С целью характеристики банка проведем анализ пассивов, активов и финансовых результатов банка за последние 3 года – с 2011 г. по 2013 г. (вследствие отсутствия консолидированных данных за 2014 г.) по данным публикуемой годовой отчетности ПАО «БИНБАНК» [1].

Ресурсы ПАО «БИНБАНК» состоят из собственных и привлеченных средств (таблица 1).

Обязательства составляют наибольший удельный вес в структуре привлечения. За период 2011-2013 г.г. их удельный вес стабильный – 90%. В денежном выражении объем обязательств с каждым годом растет: в 2012 году на 31774,4 млн руб. или на 25,77%, в 2013 году – на 41748,1 млн руб. или на 26,92%. В обязательствах наибольший удельный вес занимают средства клиентов юридических и физических лиц: в 2011 г. – 78,95%, 2012 г. – 82,36%, 2013 г. - 83,49%, в 2012 году прирост 32,76%, в 2013 г. – более 29%. Более 50% в этих средствах составляют вклады населения, при этом банк в 2013 году активизировал работу с корпоративными клиентами, увеличив их долю, что говорит о доверии к банку и привлекательности банковских продуктов.

Таблица 1. Анализ структуры и динамики активов и пассивов ПАО «БИНБАНК» (фрагмент)

| Статьи балансового отчета | Абсолютные величины, млн руб. |         |         | Структура, % |         |         | Темп прироста, % |          |
|---------------------------|-------------------------------|---------|---------|--------------|---------|---------|------------------|----------|
|                           | 2011 г.                       | 2012 г. | 2013 г. | 2011 г.      | 2012 г. | 2013 г. | 2012 г./         | 2013 г./ |
|                           |                               |         |         |              |         |         | 2011 г.          | 2012 г.  |
| Активы                    | 3724,9                        | 4992,2  | 6539,9  | 2,82         | 2,97    | 3,04    | 34,02            | 31       |

|   |          |          |          |       |       |       |        |        |
|---|----------|----------|----------|-------|-------|-------|--------|--------|
| Денежные средства                             |          |          |          |       |       |       |        |        |
| Средства кредитных организаций в ЦБ РФ        | 4604     | 6947,7   | 8756,8   | 3,49  | 4,14  | 4,07  | 50,91  | 26,04  |
| Чистая ссудная задолженность                  | 91888,9  | 111425,9 | 153143,4 | 69,6  | 66,32 | 71,22 | 21,26  | 37,44  |
| Прочие активы                                 | 5863,7   | 7981     | 10311,7  | 4,44  | 4,75  | 4,8   | 36,11  | 29,2   |
| Всего активов                                 | 132023   | 168010,2 | 215016,9 | 100   | 100   | 100   | 27,26  | 27,98  |
| Пассивы                                       |          |          |          |       |       |       |        |        |
| Кредиты, депозиты и прочие средства ЦБ РФ     | 6500     | 2515,2   | 2000     | 4,92  | 1,5   | 0,93  | -61,31 | -20,48 |
| Средства кредитных организаций                | 5367,4   | 6847,6   | 1156,4   | 4,07  | 4,08  | 0,54  | 27,58  | -83,11 |
| Средства клиентов, не являющихся КО           | 104233,2 | 138378,1 | 179525,2 | 78,95 | 82,36 | 83,49 | 32,76  | 29,74  |
| Вклады физических лиц                         | 65481,6  | 79342    | 103381,9 | 49,6  | 47,22 | 48,08 | 21,17  | 30,3   |
| Всего обязательств                            | 123301   | 155075,4 | 196823,5 | 93,39 | 92,3  | 91,54 | 25,77  | 26,92  |
| Средства акционеров (участников)              | 4165     | 5665     | 7416,2   | 3,15  | 3,37  | 3,45  | 36,01  | 30,91  |
| Эмиссионный доход                             | 3065     | 4565     | 6065     | 2,32  | 2,72  | 2,82  | 48,94  | 32,86  |
| Резервный фонд                                | 492,1    | 1505,9   | 2637     | 0,37  | 0,9   | 1,23  | 205,99 | 75,11  |
| Нераспределенная прибыль (убытки) прошлых лет | 0,1      | 0        | -283,6   | 0     | 0     | -0,13 | -97,73 |        |

|  |        |          |          |      |      |      |       |       |
|--|--------|----------|----------|------|------|------|-------|-------|
| Неиспользованная прибыль (убыток) за отчетный период | 1023,9 | 1123,7   | 2238     | 0,78 | 0,67 | 1,04 | 9,75  | 99,16 |
| Собственные средства                                 | 8722   | 12934,9  | 18193,4  | 6,61 | 7,7  | 8,46 | 48,3  | 40,65 |
| Пассивы  | 132023 | 168010,2 | 215016,9 | 100  | 100  | 100  | 27,26 | 27,98 |

\* рассчитано по данным бухгалтерского баланса на 01.01.2012 г., 01.01.2013 г., 01.01.2014 г.

Средства кредитных организаций в 2012 году выросли на 27,58%, банк активно использует МБК банков-нерезидентов, в 2013 году рост сменился падением (погашением) – на 83,11%. Кредиты ЦБ РФ банк активно погашает их, сократив зависимость в 2012 году на 61,31%, в 2013 году - на 20,48% или на 515,2 млн руб. Банк за 2012 год сократил привлечение ресурсов за счет выпуска ценных бумаг на 26,46%, тогда как в 2013 году – прирост составил 153,8%, что позволило сформировать около 4,6% ресурсов.

На долю собственных средств приходится от 6,6% на 1.01.2012 года до 8,46% на 1.01.2014 года. Величина источников собственных средств растет опережающими темпами – в 2012 году на 48,3%, в 2013 году – на 40,65%. В 2012 году Банк осуществил дополнительную эмиссию акций, что увеличило собственный капитал Банка на 1,5 млрд руб., в 2013 году. – на 1,7 млрд руб. В 2013 году Банк привлек субординированный займ объемом 50 млн. долларов США на 10 лет, который вошел в расчет собственных средств.

Растет одновременно на ту же величину эмиссионный доход и защита капитала в виде резервного фонда – в 2013 году на 32,86% и 75,11% соответственно. Об эффективной работе банка говорит рост прибыли в 2012 году на 99,8 млн руб., в 2013 году – на 1114,3 млн руб.

В итоге за 2011-2013 годы пассивы (ресурсы) выросли в 2012 году на 27,26%, в 2013 году – на 27,98% или на 47006,7 млн руб.

Основной удельный вес в активах банка приходится на чистую ссудную задолженность: в 2011 г. – 69,60%, в 2012 г. – 66,32%, в 2013 г. – 71,22%. Прирост составил в 2012 году – 21,26% или 19537 млн руб., в 2013 году – на 37,44% или на 41717,5 млн руб., что говорит о расширении клиентской базы и привлекательности кредитных продуктов и процентной политике банка. Незначительное снижение доли кредитов в активах в 2012 году явилось следствием роста размещения средств в ЦБ РФ на 50,91%, в том числе обязательные резервы выросли более чем в 130 раз, а также рост средств в кредитных организациях – на 317,98% или на 3223,5 млн руб.

Вложения банка в ценные бумаги для продажи сокращались: в 2012 году – на 6426,5 млн руб. или на 70,43%, а в 2013 году выросли на 5519,4 млн руб. или на 204,59%. Банк увеличивает абсолютно ликвидные средства за три года, так в 2013 году – на 31% или на 1547,7 млн руб.

В условиях рыночной экономики основной целью ПАО «БИНБАНК» как коммерческого предприятия является повышение прибыли (таблица 2).

Таблица 2. Анализ финансовых результатов ПАО «БИНБАНК»

| Показатели                                      | Абсолютные величины,<br>млн руб. |        |         | Изменение,<br>млн руб. |         | Темп прироста, % |         |
|---|----------------------------------|--------|---------|------------------------|---------|------------------|---------|
|   | 2011г.                           | 2012г. | 2013г.  | 2012г./                | 2013г./ | 2012г./          | 2013г./ |
|   |                                  |        |         | 2011г.                 | 2012г.  | 2011г.           | 2012г.  |
| Чистые процентные доходы                        | 3438,1                           | 4343,3 | 5326,5  | 905,2                  | 983,2   | 26,33            | 22,64   |
| Чистые процентные доходы после создания РВПС    | 3912                             | 3249,1 | 3352    | -662,9                 | 102,9   | -16,95           | 3,17    |
| Чистые доходы от операций с иностранной валютой | -97                              | 2032,9 | 589,1   | 2129,9                 | -1443,8 | -2195,77         | -71,02  |
| Чистые доходы от переоценки иностранной валюты  | 1136,4                           | -875,4 | 1427    | -2011,8                | 2302,4  | -177,03          | -263,01 |
| Комиссионные доходы                             | 1731,6                           | 1763,9 | 3254    | 32,3                   | 1490,1  | 1,87             | 84,48   |
| Комиссионные расходы                            | 411,5                            | 562,2  | 644,9   | 150,7                  | 82,7    | 36,62            | 14,71   |
| Чистые доходы (расходы)                         | 6209,7                           | 7895,4 | 11698,2 | 1685,7                 | 3802,8  | 27,15            | 48,16   |
| Операционные расходы                            | 4898,3                           | 6029,9 | 8978,1  | 1131,6                 | 2948,2  | 23,10            | 48,89   |
| Прибыль (убыток) до налогообложения             | 1311,4                           | 1865,5 | 2720,1  | 554,1                  | 854,6   | 42,25            | 45,81   |

|  |         |          |          |         |         |       |       |
|--|---------|----------|----------|---------|---------|-------|-------|
| Прибыль (убыток) после налогообложения | 1023,9  | 1123,7   | 2238     | 99,8    | 1114,3  | 9,75  | 99,16 |
| Активы банка                           | 132023  | 168010,2 | 215016,9 | 35987,2 | 47006,7 | 27,26 | 27,98 |
| Собственный капитал                    | 12860,8 | 18302,4  | 25013,5  | 5441,6  | 6711,1  | 42,31 | 36,67 |
| Рентабельность активов, %              | 0,776   | 0,669    | 1,041    | -0,11   | 0,37    |       |       |
| Рентабельность капитала, %             | 7,96    | 6,14     | 8,95     | -1,82   | 2,81    |       |       |

За 2008-2013 годы банк показал убыток только в 2009 году, что было вызвано значительным ростом расходов по созданию резервов на возможные потери по ссудам в следствие ухудшения финансового положения заемщиков в период финансового кризиса. Оценка финансовых результатов банка показала, что по основным вложениям банка, выраженной в виде ссудной задолженности, получена положительная процентная маржа после создания резервов на возможные потери по ссудам (РВПС), что говорит об эффективной кредитной политике банка и качественном кредитном портфеле: в 2012 году процентная маржа сократилась на 16,95%, а в 2013 году выросла на 3,17% или на 102,9 млн руб.

В 2012 году значимым источником прибыли стали чистые доходы от операций с инвалютой – 2032,9 млн руб. против убытка в 2011 году в 97 млн руб., в 2013 году доходы сократились на 71%. Рост операционных расходов в 2013 году ускорился с 23,10% до 48,89%. Чистая прибыль банка после налогообложения за 2013 года составила 2238 млн руб., что почти в два раза выше уровня 2012 года и обеспечено ростом как процентных доходов, так и комиссионных доходов и доходов от переоценки иностранной валюты.

Собственный капитал Банка по сравнению с 2012 годом увеличился на 42,31% с 12860,9 млн. руб. до 18 302,5 млн руб., в 2013 году – на 36,67% или на 6711 млн руб., при этом рентабельность капитала за 2012 год упала с 8% до 6%, а в 2013 году выросла до 8,95%. Наивысшую результативность банк показал в 2013 году, рентабельность активов составила 1,041%, капитала 8,95%.

Проведенный анализ деятельности говорит об активной и успешной банковской политике, проводимой ОАО «БИНБАНК».

Список использованной литературы

1. Официальный сайт БИНБАНКа ОАО [Электронный ресурс]. – Режим доступа : // <http://www.binbank.ru>
2. Романенко, Р. В., Соколова А. А. Стратегия развития бизнеса банка со средними корпоративными клиентами // Материалы I Всероссийской научно-практической конференции «Механизмы модернизации экономики и финансовой политики Российской Федерации». Часть 2. - Ставрополь: ООО «Издательско-информационный центр «Фабула», 2013. - 344 с.

## **СЕКЦИЯ: ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА, ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССА, ЗЕМЕЛЬНОГО И МЕЖДУНАРОДНОГО ЧАСТНОГО ПРАВА**

**Рабаданов М.**

Студент 5-го курса СПбГЭУ (филиал в г. Кизляре)

### **ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПОДВЕДОМСТВЕННОСТИ ГРАЖДАНСКИХ ДЕЛ СУДАМ ОБЩЕЙ ЮРИСДИКЦИИ**

Подведомственность гражданских дел судам общей юрисдикции и вышестоящим судам в общих чертах определена ст. 22 ГПК РФ. Указанная правовая норма относит к подведомственности судов общей юрисдикции следующие виды гражданских дел: исковые дела с участием граждан, организаций, органов государственной власти, органов местного самоуправления о защите нарушенных или оспариваемых прав, свобод и охраняемых законом интересов, по спорам, возникающим из гражданских, семейных, трудовых, жилищных, земельных, экологических и иных правоотношений; дела, разрешаемые в порядке приказного производства, указанные в ст. 122 ГПК; дела, возникающие из публично-правовых отношений, указанные в ст. 245 ГПК, и т.д.

В ч. 2. ст. 22 ГПК установлено, что суды рассматривают дела с участием иностранных граждан, лиц без гражданства, иностранных организаций, организаций с иностранными инвестициями, международных организаций.

Судам общей юрисдикции не подведомственны споры, возникающие из предпринимательской и иной экономической деятельности, отнесенные действующим законодательством к ведению арбитражных судов (ст. 27 АПК).

При обращении в суд с заявлением, содержащим несколько связанных между собой требований, из которых одни подведомственны суду общей юрисдикции, другие - арбитражному суду, если разделение требований не возможно, дело подлежит рассмотрению в суде общей юрисдикции.

В случае если возможно разделение требований, судья выносит определение о принятии требований, подведомственных суду, и об отказе в принятии требований, подведомственных арбитражному суду.

В данном действии суда на первый взгляд все понятно, суд в соответствии со своими полномочиями разделил разрешение по делу в соответствии с требованиями разные инстанции, в компетенцию которых входит разрешение данных требований. Этот момент можно сказать, хоть и целесообразный, но не практичный, в таком случае разрешение по заявленным вопросам будет иметь длительный процесс, так как в некоторых случаях разрешение, например, первого требования, влечет за собой возникновение второго, который уже подведомствен другому суду.

Приведем пример, поступило заявление: бракоразводный процесс, взыскание алиментов, а так же установление факта отцовства. В данном случае разрешение двух моментов, а именно если развод и взыскание алиментов подведомственны мировому суду, то установление факта отцовства подведомственно районному суду. В данном случае результат, каким судом будет рассмотрено данное дело, станет известно после соответствующего определения судом, в который обратился истец.

Система определения подведомственности гражданских дел. По компетентным для их разрешения судам, несовершенна. В ней много недостатков, которые выражают-

ся в огромном количестве, условий определения подведомственности, а так же вместе с ними отсылочными пунктами, на соответствующие статьи и нормы.

В практике известны случаи, когда либо в связи со сложившимися обстоятельствами либо в связи вынесением судом неверного определения о принятии разрешения определенных требований или же наоборот, передача их. Во многих случаях при выяснении данных обстоятельств. Дела приостанавливались, передавались компетентным судам и лишь, потом рассматривались в полном объеме и по существу. Опять так, это не практично, в особенности для истца, так как данный процесс занимает определенное время, которое вызывает некие неудобства, и дополнительную трату времени.

ГПК РФ не содержит в себе нормы, которые бы регулировали порядок производства по делу в случае если в результате изменения обстоятельств, как уже было указано выше, принятое судом к производству дело, стало подведомственно другому суду.

А в связи с отсутствием соответствующих норм гражданско-процессуального права, регулирующих возникновение подобных ситуаций в ходе гражданского судопроизводства, суды общей юрисдикции и мировые суды применяют норму, регулиющую сходные отношения, то есть применяется аналогия закона. Но не всегда для каждой конкретной ситуации можно применить данный метод, использовать подобное решение возникшего вопроса.

**Железнякова Ю.**

гр.2224

СПбГТЭУ

### **«ДЕЛЕНИЕ» ДЕТЕЙ РОДИТЕЛЯМИ ПОСЛЕ РАЗВОДА**

В большинстве случаев вопрос о том, как при разводе разделить детей между бывшими супругами не стоит очень остро, ведь в нашем обществе принято считать, что дети должны оставаться с матерью, и потеря отца будет не так болезненна, как потеря постоянного общения с матерью. Насколько это убеждение верно? Сейчас попытаемся выяснить.

Окончательное решение, с кем из бывших супругов останется постоянно проживать ребенок, решает только суд. Для того чтобы в суде отстоять свое право на опеку детей, одному из родителей нужно предоставить веские доказательства того, что другой родитель: имеет сильное пристрастие к спиртному или наркотикам; состоит на учете в специализированной психической клинике, имеет серьезные проблемы с психикой или предрасположен к неадекватным поступкам; постоянно избивает детей и это можно доказать документально и при помощи свидетелей; имеет финансовые доходы существенно ниже, чем противоположная сторона; имеет работу с ненормированным графиком[2].

Перед тем как в суде будет вынесено окончательное решение о том, с кем же из родителей постоянно будет проживать ребенок, проводится ряд мер по установлению следующих важных моментов: жилищно-коммунальные условия проживания, привязанность ребенка, личные качества и характеристики каждого из родителей, занятость родителей, материальное обеспечение.(Гл. 12, ст.78, п.2 СК: орган опеки и попечительства обязан провести обследование условий жизни ребенка и лица (лиц), претендующего на его воспитание, и представить суду акт обследования и основанное на нем заклю-

чение по существу спора). Если ребенок уже достиг 10-летнего возраста, то суд принимает во внимание пожелание самого ребенка, с кем именно он хотел бы в дальнейшем проживать[1].

Также общепринятым является мнение о недопустимости разделения братьев и сестер. Например, если в семье двое детей, то нельзя отдать одного из них отцу, а другого матери. Однако на практике такой вариант не такая уж большая редкость – тем более, если оба бывших супруга хотят разделить детей.

В исламе дело обстоит немного по-другому. Малолетние дети остаются под опекой матери в том случае, если она сможет дать им надлежащее воспитание и только до ее вступления в новый брак, после этого дети переходят жить в дом отца. Интересы детей играют ключевую роль: им надлежит жить с тем из родителей, который сможет лучше позаботиться о них и воспитать их в духе Ислама. Каково бы ни было решение суда о судьбе ребенка в каждом индивидуальном случае, есть и некоторые фиксированные правила. Например, до 2 лет ребенок остается с матерью, если ему от 7 до 9, в это время он должен жить в доме отца. После 9 лет ребенок считается уже достаточно разумным, и ему предоставляется право самостоятельного выбора, с кем из родителей он хочет жить[1]. Подчеркну, что, в любом случае, это не снимает с отца обязательств по его содержанию.

В иудаизме дело обстоит еще сложнее: женщина практически не имеет права подать на развод и лишается почти всех прав на ребенка после расторжения брака.

Насколько правильна наша система существует множество споров. Несколько примеров:

В 2004 году состоялся бракоразводный процесс семьи Ивановых. Причиной тому стало увлечение жены спиртными напитками. Проводилось около 10 заседаний по этому делу, однако суд вынес решение в пользу матери и оставил ребенка с алкоголичкой[4].

Другой пример: из-за личных обид жена отсудила ребенка у бывшего мужа, а через некоторое время уехала за границу «устраивать личную жизнь», оставив ребенка на бабушку, которая вскоре попала в больницу. Отец, узнав об этом, приехал и забрал дочку себе. Вскоре вернулась мать и отсудила ребенка обратно. По достижении девочкой 10 лет, состоялся очередной судебный процесс, где малышка высказала желание остаться с папой.

Таким образом, основные принципы по бракоразводному процессу освещаются в главах 4, 11, 12 и 13 Семейного Кодекса РФ. Развод всегда является большим стрессом для детей. Поэтому рассматривая все варианты дальнейшего проживания ребенка, родителям нужно, прежде всего, думать о ребенке, а не о своих обидах и самолюбии. И, как бы ни прошел раздел детей после развода, ребенку обязательно нужно общаться с обоими родителями.

#### Литература:

1. Семейный кодекс РФ
2. Евразийский юридический журнал, 2011 г., Москва
3. «Юрист», журнал, 2013 г., Беларусь

**Просвирнина Д.А.**  
СПБГТЭУ, 2 курс,  
Финансово-экономический факультет

## **ПАТРИОТИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ МОЛОДЕЖИ – НАСУЩНАЯ ПОТРЕБНОСТЬ РОССИЙСКОГО ОБЩЕСТВА**

«Родина не может существовать без свободы, свобода без добродетели, добродетель без граждан. У вас будет все, если вы воспитаете граждан; без этого у вас все, начиная с правителей государства, будут лишь жалкими рабами. Однако воспитать граждан — дело не одного дня; и чтобы иметь граждан-мужей, нужно наставлять их с детского возраста» [2, 226]. Эти слова принадлежат французскому философу Ж.-Ж Руссо, жившему еще в XVIII веке.

В постсоветской России был не только экономический кризис, но и кризис духовный. Новая страна, новая культура, новые правила, новая реальность... В этот период люди перестали уделять патриотическому воспитанию должное внимание. Каков исход этого упущения? В молодежной среде до сих пор царят жестокость, эгоизм, неуважение к старшему поколению, к истории и к своей стране. Чем это чревато? Ростом детской преступности, деградацией населения и вымиранием некогда сильной нации.

XXI век - это век научно-технического прогресса, это информационный век. Набирает обороты такое явление, как социальная сеть. У каждого второго человека от 13 до 30 лет есть аккаунт на таком интернет - ресурсе. Проблема в том, что нет четко выработанного закона, регулирующего правила поведения людей и информацию, размещаемую на таких сайтах. Поэтому социальные сети, в которых ежедневно создаются сообщества, пропагандирующие жестокость, насилие, антипатриотизм, становятся своего рода воспитателем или самоучителем молодых людей.

Если социальные сети являются для молодежи авторитетным источником, то почему государство не выработает политику, учитывающее это обстоятельство? Нужно создавать фильтры, которые будут очищать социальные сети от грязи, нужно запрещать доступ на такие сайты молодым людям до 18 лет (т.е. людям с еще несформировавшейся психикой). Нужно создавать сообщества в соц.сетях, направленные на развитие патриотического чувства.

На данный момент люди начали понимать необходимость патриотического, нравственного воспитания нового поколения. Появилась государственная программа по патриотическому воспитанию молодежи, основной целью которой является дальнейшее развитие и совершенствование системы патриотического воспитания граждан [4]. В школах не только преподают урок «Основы безопасности и жизнедеятельности», но и проводят различные игры, конкурсы, слёты патриотической направленности. Проводятся классные часы, посвященные этой теме. Но достаточно ли этого?

Воспитывать в ребенке дух патриотизма должны не только государственные учреждения, но и институт семьи. Родителям необходимо привить своему чаду любовь к Родине, к истории своего государства. Ребенок с детства должен приобщаться к культуре. Русские сказки, русские мультфильмы построены на идее добра, они учат быть нравственными людьми. Основные темы американских мультфильмов-желание разбогатеть любой ценой («Утиные истории»), выйти замуж за богатого человека. Вспомните «Том и Джерри», где кот гоняется за мышонком, где они друг другу устраивают ловушки... Многие скажут, что есть подобный советский мультфильм- «Ну погоди!», где практически тот же сюжет. Волк гоняется за зайцем. Но каждая серия этого мульт-

фильма учит нас чему-то доброму. Например, нельзя воровать, нельзя тунеядствовать, нужно быть вежливым и т.д.

Важно, чтобы родители сами понимали значение слова «патриотизм». Возьмем определение этого слова из педагогического словаря: «Патриотизм - любовь к отечеству, к родной земле, к своей культурной среде. С этими естественными основаниями патриотизма как природного чувства соединяется его нравственное значение как обязанности и добродетели. Ясное сознание своих обязанностей по отношению к отечеству и верное их исполнение образуют добродетель патриотизма...» [1, 185].

Мы решили провести социологический опрос среди молодежи 16-25 лет (117 опрошенных). По результатам опроса было выявлено, что:

- 85% опрошенных интересуются историей своей страны;
- 63% посещали краеведческий музей своего города;
- 47% переехали бы при возможности жить в другую страну;
- При ответе на вопрос: «Что для Вас приоритетнее - интерес к отечественной культуре или интерес к иностранным языкам?», 50% выбрали «интерес к отечественной культуре»;
- При ответе на вопрос: «Что для Вас приоритетнее: самореализация или самопожертвование?», 84% выбрали самореализацию;
- 78% считают себя патриотами своей страны.

Для людей, считающих себя патриотами, мы подготовили еще пять вопросов (в скобках указан процент правильно ответивших респондентов).

1. Сколько существует субъектов РФ? (13%).
2. В каком году Ю.А. Гагарин впервые совершил полет в Космос? (80%).
3. Кто изобрел радио? (67%).
4. Какому автору принадлежит роман «Преступление и наказание»? (71%).
5. Назовите самое глубокое озеро в мире (50%).

На основе этих данных можно сделать вывод, что современная молодежь недостаточно интересуется историей своей страны, удовлетворяет в основном только личные интересы, почти половина вообще не хотела бы жить в России. Также можно отметить, что молодые люди не знают истинного значения слова «патриот». Необходимость в более глубоком патриотическом воспитании очевидна.

Через патриотическое воспитание у молодого поколения происходит становление необходимых личностных качеств, формируются такие мировоззренческие ориентации, как любовь к Родине, уважение к старшим, забота о слабых; такие идеалы как справедливость, честь, достоинство, верность, товарищество и пр. [3, 4].

Патриотизм направлен на укрепление нашей страны, на сплочение нашего многонационального народа. Поэтому формирование гражданского общества, которое лежит в основе политики, невозможно без твердо усвоенной молодым поколением патриотической культуры.

### **Литература**

1. Бим-Бад Б.М. Педагогический энциклопедический словарь. М., 2002.
2. Кузнецов В.Н., Мееровский Б.Н., Грязнов А.Ф. Западноевропейская философия 18 века. Москва: «Высшая школа», 1986.
3. Патриотическое воспитание молодежи Ростовской области: проблемы, перспективы и новые подходы: коллективная монография / Отв. ред. Ю.Г. Волков. Ростов-на-Дону: Изд-во: МарТ, 2013.

4. Государственная программа «Патриотическое воспитание граждан Российской Федерации на 2011–2015 годы», утверждена постановлением Правительства Российской Федерации от 5 октября 2010 г. № 795 (<http://www.garant.ru>)

**Железнякова Ю.**  
СПбГТЭУ

## **ПРАВА ЧЕЛОВЕКА В РАЗЛИЧНЫХ СТРАНАХ**

Права человека – это определенные нормативно структурированные свойства и особенности бытия личности, которые выражают ее свободу и являются неотъемлемыми и необходимыми способами и условиями ее жизни, ее взаимоотношений с обществом, государством, другими индивидами. Европейская система защиты. Старейшей региональной организацией на Европейском континенте является Совет Европы. В 1950 его членами была принята Европейская конвенция о защите прав человека. В Конвенции содержится лишь часть прав и свобод, закрепленных во Всеобщей Декларации и Пактах о правах человека[1]. Дополнительные протоколы к Конвенции включили в систему европейской защиты практически весь перечень гражданских и политических прав. На основании этой Конвенции были образованы 2 органа – Европейская комиссия по правам человека и Европейский суд, которые наделены полномочиями по рассмотрению жалоб как государств, так и отдельных лиц. В 1994 члены Совета Европы приняли протокол №11 к Европейской Конвенции о защите прав человека, каждый предоставил индивиду, неправительственным организациям и группам лиц возможность направлять петиции непосредственно в Суд. Согласно протоколу Европейская комиссия по правам человека упраздняется и единственным органом становится Суд. Решения Суда обязательны для государств-участников, и за их осуществлением наблюдает Комитет министров Совета Европы. Таким образом, созданный в соответствии с Европейской конвенцией и протоколом № 11 механизм является, по сути дела, наднациональной властью. Его учреждение потребовало от государств — членов Совета Европы пересмотреть сложившиеся стереотипы, касающиеся абсолютизации государственного суверенитета. Решения Суда, имеющие значение прецедента, оказывают значительное влияние на формирование и развитие доктрины европейского права. Ими в повседневной практике руководствуются судебные органы государств-участников. Члены Совета Европы постоянно корректируют свое законодательство и административную практику под влиянием решений Суда. Деятельность контрольного механизма созданного в рамках Совета Европы на основании многочисленных европейских конвенций, способствует унификации юридических систем всех стран Европы в области защиты основных прав и свобод человека.

Хельсинкский процесс. Наряду с Советом Европы значительное место по вопросам прав человека занимают в деятельности, Совещания по безопасности и сотрудничеству в Европе (СБСЕ). Это Совещание, которое объединяет все государства Западной и Восточной Европы, а также США и Канаду, является наиболее представительной европейской региональной организацией, которая начала работу в Хельсинки в 1973 г. В конце 1994 г. Совещание было преобразовано в Организацию по безопасности и сотрудничеству в Европе (ОБСЕ). Первый этап этой работы завершился в 1975 г. подписанием Хельсинкского Заключительного акта. Один из четырех основных разделов Акта, в котором были зафиксированы совместные договоренности стран-участниц, отно-

сится к гуманитарному сотрудничеству европейских государств по правам человека. Хельсинкский Заключительный акт определил направления и конкретные формы сотрудничества государств в различных областях, относящихся к правам человека, включая образование, культуру, информацию, контакты между людьми. Он явился той основой, на которой вот уже много лет развивается плодотворное сотрудничество государств Европы, США и Канады в области прав человека. Межамериканская конвенция по правам человека. Межамериканская конвенция по правам человека была принята в 1969 г. на Межамериканской дипломатической конференции в Коста-Рике[3]. В перечне прав и свобод, провозглашенных в Межамериканской конвенции даже не отражен ряд тех из них, которые закреплены Пакте о гражданских и политических правах, таких как право народа на самоопределение, право этнических, религиозных и языковых меньшинств пользоваться своей культурой, исповедовать свою религию, исполнять свои обряды, а также пользоваться родным языком и др. В Конвенции нет основных социально-экономических прав. Статья 26 этого документа содержит лишь общее пожелание об их "последовательной реализации". Согласно этой Конвенции, полномочия по контролю за выполнением обязательств, взятых государствами-участниками, возложены на Межамериканскую комиссию и Межамериканский суд по правам человека. Их функции во многом заимствованы из Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод. Деятельность этих органов оказалась практически неэффективной. За годы своего функционирования Суд, например, вынес немногим более десяти консультативных заключений и решений. Первое решение было вынесено лишь через 10 лет после вступления Конвенции в силу. Межамериканская конвенция составлена в отрыве от реальной жизни и социально-экономических условий, сложившихся на Латиноамериканском континенте. Народы ряда стран Латинской Америки лишены не только социально-экономических, но и элементарных гражданских и политических прав. Многие лица являются жертвами репрессий, томятся в тюрьмах и концлагерях, подвергаются пыткам. А ведь некоторые из этих стран ратифицировали Межамериканскую конвенцию по правам человека, взяв, таким образом, обязательство соблюдать закрепленные в ней права и свободы человека. Сравнительный анализ деятельности европейских и американских региональных органов по защите прав человека свидетельствует о том, что только на основе схожести политических систем, их политической и правовой стабильности, исторического опыта, близости уровней социально-экономического развития, общих правовых традиций эта деятельность может быть эффективной[2].

Африканская хартия прав человека и прав народов. Африканские государства создали в 1981 г. региональную организацию по правам, человека, приняв Хартию прав человека и прав народов, положения которой учитывают специфику континента и задач государств-участников. В этом документе на первый план выдвигаются вопросы самоопределения, борьбы с колониализмом, с иностранным господством, проблемы социально-экономического и культурного развития, осуществления суверенных прав над природными богатствами и ресурсами. Значительное место в Хартии заняли такие права народов, как право на международный мир и безопасность, на развитие, на благополучную окружающую среду и другие права, имеющие особое значение для ликвидации остатков колониализма и свободного развития Африки. Хартия предусмотрела и создание Комиссии прав человека и прав народов. Эта Комиссия ежегодно проводит свои сессии. Согласно Хартии, государства-участники обязуются каждые два года представлять доклады о законодательных и иных мерах, принятых ими для обеспечения прав и свобод предусмотренных в Хартии. Функции Комиссии сформулированы лишь в об-

щих чертах, и в Хартии не содержится норм о полномочиях этого органа принимать какие-либо решения по обсуждаемым докладам. На практике Африканская комиссия формулирует лишь предложения по законодательному обеспечению тех или иных прав и свобод. В Хартии в отличие от Европейской и Межамериканской конвенции проводится различие между сообщениями о единичных нарушениях прав индивидов и теми, которые "свидетельствуют о существовании многочисленных случаев массовых и грубых нарушений прав человека и прав народов". Если Африканская комиссия, изучив сообщения, приходит к выводу о наличии в той или иной стране систематических нарушений прав человека и прав народов, она извещает об этом Ассамблею глав государств и правительств. По поручению Ассамблеи Комиссия проводит "всестороннее" расследование таких случаев и представляет ей свой доклад с выводами и рекомендациями. За первые 10 лет функционирования Комиссии она получила 34 сообщения о массовых нарушениях прав человека. Все сообщения рассматриваются конфиденциально до тех пор, пока Ассамблея глав государств и правительств не примет решения. Информацию об отдельных нарушениях прав и свобод человека Комиссия не рассматривает. Анализируя сотрудничество стран Африки в области прав человека, африканские юристы отмечают, что в основе такого сотрудничества находятся вопросы развития, а также борьбы с колониализмом и расизмом. Создана и Постоянная арабская комиссия по правам человека. Основное внимание в ее работе уделяется вопросам борьбы с нарушениями прав человека на оккупированных Израилем территориях.

Литература:

1. Конституция РФ, глава 2
2. «Современное право» журнал, Москва, 2013 г
3. <http://www.razvody.org/property.html>

**Алибеков Ш. Ш.**  
**Выборова А.Д.**  
СПбГТЭУ

## **КОРРУПЦИЯ КАК СОЦИАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА В РОССИИ**

В современных условиях простому обывателю не дают спокойно жить социальные проблемы. Однако не все, что мешает нашей счастливой жизни можно реально отнести под эту научную категорию. Социальные проблемы всегда связаны с общественными неполадками, они волнуют целый слой или общность людей и являются достаточно серьезными для вмешательства государства. Вместе с тем любая социальная проблема несамостоятельна: она либо вытекает из другой несовершенности, либо порождает собой таковые. Относительно коррупции, то она несомненно стоит в ряду самых острых социальных проблем, занимая самые лидирующие позиции в нашей стране. Как свидетельствует статистика, за 2013 2014 год в специальную приемную поступило 9 925 письменных жалоб на коррупцию практически со всех регионов России. Причем на первом месте оказалась Москва, следом Подмосковье и приморский край. Однако, по объемам коррупции эти регионы ничуть не уступают Республике Дагестану, Калмыкии и Чечне. Вот только в этих сторонах не принято об этом распространяться. Средний размер взятки за данный период составил 218 тысяч рублей. Объем российского рынка коррупции составляет порядка 300 млрд долл. в год. [6]

Все это указывает на ужасающие объемы коррупции. Следовательно, коррупция – механизм, развивающийся не одно десятилетие, а хитроумность некоторых взяточников выдает глубокий историзм этой проблемы. Да и далеко за примером ходить не надо: мы находимся в городе Петра, чья правая рука – Меньшиков – самый известный казнокрад Царской России. [4] А вот корни свои коррупция, по мнению психологов, берет из древнейших религий. Поклонение Богам зачастую сопровождалось преподнесением даров. Позже появились шаманы, волхвы и целители – посредники между Богами и смертными, и задабривали уже их. Позже, с возникновением государств, древнейшие религии теряли свои позиции, а привычка подношения тем, от кого зависит твоя судьба, осталась. [2] То есть тот, кто что-то решает, пользуется этим для получения тайного дохода.

В современных условиях согласно результатам опросов авторитетных изданий и центров, коррупция, как бич общества, волнует жителей нашей страны наравне с бедностью, смертностью и безработицей. Интерес к ней, как к социальной проблеме в том, что она в некоторых случаях является причиной вышеперечисленных «бед», а в некоторых случаях их последствием. Так, например, даются взятки, чтобы попасть на работу. Или, наоборот, отрасль настолько коррумпирована и пронизана «семейными узами», что трудоустроиться в ней порой невозможно, что порождает незанятость поистине ценных работников.

Таким образом, последствие коррупции отражающиеся в обществе в целом позволяют отнести ее к социальным проблемам. Следующие обстоятельства: - во-первых, с точки зрения морали, создаются двойные стандарты: мерой всего становятся деньги, значимость человека меряется его состоянием, происходит девальвация социальных регуляторов поведения людей;- во-вторых, это несправедливое перераспределение жизненных благ в пользу узких групп, что как следствие, порождает имущественное неравенство среди населения.

Коррупция – это целая система злодеяний (получения и дача взятки, и злоупотребление должностными полномочиями, подкуп и т.п), которая стала частью нашей жизни и зачастую воспринимается абсолютно спокойно, а порой даже как должное. поэтому она имеет настолько глубокие корни, что уже нельзя сказать точно, что мешает остановить ее развитие и предотвратить последствия.

Более того, на данный момент необходимость борьбы с коррупцией стала настолько явной, что практически ни один выпуск новостей не обходится без очередной сводки по этой теме. Правительство, по его собственным словам, реагирует на такое положение вещей достаточно остро, но, судя по всему, пока недостаточно эффективно. В настоящее время момент в нашей стране действует система антикоррупционных мер, основу которых составляют следующие статьи УК РФ:

- получение взятки (статья 290 УК РФ)
- дача взятки (статья 291 УК РФ)
- коммерческий подкуп (статья 204 УК РФ)
- злоупотребление должностными полномочиями (статья 285 УК РФ)
- злоупотребление полномочиями (статья 201 УК РФ)

На страже коррумпированных деяний стоят также указы Президента и целый план мероприятий, однако все они пока не дают должных плодов. Хотя стоит отметить, что в последнее время страну потрясли несколько громких дел в результате борьбы с коррупцией. Например, судебные преследования глав российских городов в 2008 2013 годах.

Борьба с коррупцией происходит не только путем прямых мер, но и некоторыми косвенными. Так, например, абсолютно недавно была упрощена процедура получения российского гражданства, что прикрыло один из взяточных каналов. У такого нововведения, конечно, есть противники, которые опасаются, что в страну поедут все, кому не лень. Однако оппоненты утверждают: если число мигрантов и увеличится, то лишь на то небольшое количество, которое ранее не могло добиться регистрации без «отката».

По результатам проведенных исследований, связанных с дифференциацией антикоррупционных мер, нами были предложены собственные варианты решения данной проблемы. А именно:

1. Увеличение ставки налогообложения и, как следствие, зарплат госслужащих. Самые коррумпированные отрасли нашей страны в основном связаны с выдачей разрешений, лицензий и с правонарушениями. Это все сферы государственного контроля, работники которого находятся на обеспечении государства. И чем выше будет их благосостояние, тем меньше будет желание «наживиться». Особенно в последнее время, когда правительство стоит на прямой тропе войны с коррупцией и постоянно раскрываются как очень крупные, так и совсем мелкие дела. При таком положении вещей, любой много раз подумает, стоит ли рисковать тем, что уже есть.

2. Обеспечение полной прозрачности деятельности государственных служащих. Чиновники не должны сидеть за бетонными стенами, скрываясь от других членов той же структуры. Нужно обеспечить публичность и строгий регламент его деятельности. Первое достижимо при помощи средств массовой информации. Каждый житель страны должен знать полномочия и должностные обязанности каждого государственного служащего, а также быть ознакомлен со своими собственными правами. Сфера деятельности самого служащего должна быть подчинена строгим правилам и инструкциям. [5]

3. Ужесточение наказания. Речь не идет о физических наказаниях, как, например, в восточных странах, где за взятки отсекают руки. А наоборот предлагаем увеличить клуб ответственных лиц. Виноватыми в коррупционной сделке должны быть не только два непосредственных участника, но и весь круг, кто позволил ей пройти. Такая взаимная порука должна призвать к большей ответственности ни одного конкретного работника, а целой сферы. Пусть такие меры сочтут слишком жесткими, но пока каждый житель страны не достигнет высокого уровня экономического самосознания, других путей выхода из сложившейся ситуации, при которой многие чувствуют вседозволенность, нет.

В целом, мы считаем целесообразным минимизацию и сведение на нет экономических выгод от совершения противоправных деяний. А так же введение мер наказания в уголовном праве, таких, как, например, компенсация имущества.

Таким образом, для того, чтобы выйти победителем из данной борьбы, государство должно ставить не такие узкие цели, как «устранить коррупцию» и «упразднить взяточничество», оно должно быть заинтересовано в повышении уровня экономической культуры страны в целом. Наши ментальные особенности сыграли с нами злую шутку: русский человек на многое пойдет ради собственной выгоды, однако, если мы хотим жить как в Европе, мы должны научиться вести дела, как ведущие европейские страны.

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон от 25 декабря 2008 года № 273 - ФЗ «О противодействии коррупции».

2. Аккерман С.Р. Коррупция и государство. М.: Логос, 2003.

3. Быстрова А. С., Сильвестрос М. В. Феномен коррупции: некоторые исследовательские подходы // Электронная библиотека «Гражданское общество», 2001
4. Граждан В. Коррупция: одолеют ли ее россияне? // Власть 2004, №2, с. 4-15
5. Хрипков М. П. Коррупция в органах государственной власти и меры по её преодолению. М.: Финансовый университет при Правительстве РФ, 2011.
6. Федеральная служба государственной статистики [электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>.

**Аливердиева О. Р.**

ФБГУ «Санкт-петербургский государственный  
экономический университет»  
филиал в г. Кизляре, юридический факультет, 5 курс.

### **СУБЪЕКТЫ ГРАЖДАНСКИХ ПРОЦЕССУАЛЬНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ**

Субъектами гражданского процессуального права являются суд, граждане и организации. Закон признает также субъектами гражданского процессуального права иностранных граждан и лиц без гражданства, иностранные организации и международные организации.

Все эти лица могут участвовать в процессе. Вступая в гражданские процессуальные правоотношения с судом, они становятся субъектами гражданских правоотношений.

Каждый участник преследует в процессе свои цели и соответственно этому занимает в нем строго определенное положение; истца, ответчика, третьего лица без самостоятельных требований, заявителей, заинтересованных лиц и др. Согласно своему положению каждый участник процесса наделяется соответствующими правами и обязанностями.

Субъекты гражданских процессуальных правоотношений можно разделить на три основные группы:

- 1) суд;
- 2) лица, участвующие в деле;
- 3) лица, содействующие осуществлению правосудия.

**Суд.** Основным участником процесса, является суд. Он орган государственной власти, осуществляющий правосудие, и занимает особое место среди других участников процесса.

Суду принадлежит руководящая роль в процессе. Все участники процесса совершают свои процессуальные действия под его контролем. Он организует и направляет всю процессуальную деятельность других участников процесса и содействует им в осуществлении своих прав и обязанностей. Суд рассматривает и разрешает дело по существу.

Субъектами процессуальных отношений являются не только суды первой инстанции, но и суды второй инстанции, а также суды, пересматривающие гражданские дела в порядке надзора и по вновь открывшимся обстоятельствам.

**Лица, участвующие в деле.** Эта группа участников процесса занимает особое место среди других субъектов гражданских процессуальных отношений. Лица, участвующие в деле, играют в гражданском процессе важную роль. Их деятельность активно влияет на ход и развитие гражданских процессуальных отношений, возникновение, из-

менение и прекращение процесса в целом. Согласно закону лицами, участвующими в деле, признаются стороны; третьи лица; прокурор; лица, обращающиеся в суд за защитой прав, свобод и законных интересов других лиц или вступающие в процесс для дачи заключения по основаниям, предусмотренным законом, заявители и другие заинтересованные лица по делам особого производства и делам, возникающим из публичных правоотношений.

Лица, содействующие осуществлению правосудия. Для оказания содействия правильному и быстрому разрешению дела в процесс могут привлекаться свидетели, эксперты, специалисты, переводчики, представители.

Эти лица являются субъектами гражданских процессуальных отношений, наделяются определенными процессуальными правами и обязанностями, но в отличие от лиц, участвующих в деле, юридической заинтересованности в исходе дела не имеют.

Как уже было отмечено, суд является основным участником процесса. В его компетенции много полномочий, а так же определенных обязанностей и прав. Но хотелось бы остановиться на некоей, так сказать, незащищенности судов при заявлении отводов иными субъектами – участниками гражданско-правовых отношений.

В ст.21 ГПК РФ указаны последствия удовлетворения заявления об отводе, исходя из этого, можно сказать, что вроде бы простые гражданские дела подведомственные, например, мировым судьям, путем непосредственного заявления отводов могут дойти до производства Верховного суда.

Незащищенность суда на наш взгляд заключается в том, что при подаче заявления об отводе, непосредственно в мировом или ином суде, дело переходит другому судье этой же ступени, если и ему поступит данное заявления, то производство по этому же делу перейдет другому судье. Это вызывает некую **смятенность без необходимости, перескоки гражданских дел в суды высших инстанций.** Так же данный процесс затягивает рассмотрение дела по существу, что может быть выгодно лицу, которое заинтересовано в исходе дела.

Если бы в законодательстве была оговорка, что лицо – субъект гражданских правоотношений, непосредственно заинтересованное в исходе дела имеет право заявлять отводы в ограниченном количестве, например если предположим в мировом суде, количество судей равно 5, то количество заявлений, которые он имеет право подать равно 4. То есть производством по гражданскому делу будет осуществлять именно тот суд, которому это дело и подсудно. Тем самым это будет влечь за собой своевременное разрешение дела по существу.

**Курбанова Т.**

ФБГУ «Санкт-петербургский государственный экономический университет»  
филиал в г. Кизляре, юридический факультет,  
Студентка 4 к.

## **ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЕ ГРАЖДАНСКИМИ ПРАВАМИ**

В общем виде недопустимость злоупотребления правом установлена в ч. 3 ст. 17 Конституции РФ, согласно которой осуществление прав и свобод человека и гражданина не должно нарушать права и свободы других лиц.

Необходимость закрепления данного принципа в Конституции РФ обусловлена тем, что зафиксированные в ней права и свободы призваны обеспечить реализацию

многообразных интересов индивида и вместе с тем определяют границы этой свободы. Ни одно общество не может предоставить человеку безграничную свободу, поскольку это привело бы к проявлению эгоистического своеволия и анархизма, к бесконечным столкновениям и конфликтам индивидуальных интересов. Вот почему вся система прав и свобод строится таким образом, чтобы обеспечить законные интересы людей и предотвратить возможные ущемления их прав и свобод в результате злоупотребления ими со стороны отдельных лиц<sup>13</sup> <1>.

В юридической литературе России проблема злоупотребления правом обсуждается с начала XX в. Своё отношение к ней высказали многие российские цивилисты: М.М. Агарков, М.И. Бару, С.Н. Братусь, В.П. Грибанов, Н.С. Маленин, В.А. Тархов и другие. Несмотря на продолжительность дискуссии, проблему считать решённой пока нельзя.

Если ещё несколько лет назад ст. 10 ГК была объектом внимания исключительно представителей общественности, то в настоящее время "указание на эту статью все чаще фигурирует в различных судебных тяжбах: на нее ссылаются и истцы, и ответчики"<sup>14</sup> <2>. "Нестандартные" правонарушения, - пишет В.В. Витрянский, - в которых само нарушение может быть выявлено не на уровне "рядовой" нормы гражданского права, а только в контексте общих начал, смысла "духа" гражданского права, стали все более частым явлением в современной правоприменительной практике. Проблема злоупотребления гражданскими правами развивается гигантскими шагами, и задача юридической науки в связи с этим сделать научный анализ, осмыслить эту проблему "изнутри" и синтезировать правовую конструкцию, пригодную для последующей разработки и правоприменительной деятельности"<sup>15</sup>.

Очень часто возникают ситуации, когда люди не могут сориентироваться, как вести себя, поскольку нет ни прямого запрета, ни прямого разрешения. Получается - можно все, что не запрещено законом, а закона просто нет, он ещё не принят на этот случай.

Так, на рассмотрение в Государственную Думу представлен проект Закона "О внесении изменений в п. 3 ст. 1174 ГК РФ", согласно которому предлагается увеличить размер денежных средств, выдаваемых до истечения шести месяцев со дня открытия наследства наследнику из вклада или со счета наследодателя на достойные похороны до 40 тысяч рублей. Сомнений относительно внесения таких изменений нет. Однако, на наш взгляд, наряду с данным изменением напрашиваются изменения и в другие нормативные акты. Прежде всего, в Основы законодательства о нотариате.

Если вклады завещаны, то наследники для получения денежных средств вправе в любое время до истечения шести месяцев до открытия наследства получить из вклада денежные средства, необходимые для похорон наследодателя. Постановления нотариуса здесь не требуется. А если таких вкладов много и в разных банках? А если наследники обратятся в банки о получении средств на достойные похороны неоднократно? Как осуществлять за этим контроль? И кто этим должен заниматься? В действующем

---

<sup>13</sup> Комментарий к Конституции РФ / Под ред. Б.Н. Топорнина, Ю.М. Батурина, Р.Х. Орехова. М., 1994. С. 124.

<sup>14</sup> Лукьянцев А., Яценко Т. Учет факта злоупотребления правом при применении гражданско-правовой ответственности в сфере предпринимательской деятельности // Хозяйство и право. 2003. N 8. С. 122 - 123.

<sup>15</sup> Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право: Общие положения. М.: Статут, 1997. С. 201.

законодательстве ответы на данные вопросы отсутствуют. Таким образом, путь к злоупотреблению правом открыт. В результате действий наследников по закону могут быть ущемлены, в частности, права наследников, претендующих на обязательную долю.

В последние годы в экономике России обозначилась тенденция значительного увеличения количества корпоративных конфликтов и распространения противоправных захватов чужой собственности коммерческих организаций. Серьезные негативные последствия повлекло использование в корпоративных конфликтах неопределенности и противоречий в законодательстве.

При использовании пробелов, ошибок, неясностей закона на первый взгляд нет и самого формального права, незаконно используемого нарушителем. Однако это только на первый взгляд. Управомоченное лицо, используя формализм правовой нормы, понимает не только то, что в ней написано, но и то, что в ней не написано, и то, что в ней должно быть написано, но по каким-либо причинам отсутствует. Нарушитель в данных случаях использует недостатки самих правовых норм, говоря в свое оправдание: "Эта норма не запрещает мне напрямую совершить такие-то действия". Однако цель любой гражданско-правовой нормы имманентно увязана с целями других норм и с целями гражданского права в целом. Используя юридические пробелы и другие недостатки в норме закона, управомоченное лицо злоупотребительно использует ее внешний формализм в отрыве от ее содержания, от системной связи с другими нормами гражданского права<sup>16</sup>.

Несомненно, что в современных условиях проблема злоупотребления правом приобретает новые черты и не ограничивается лишь шиканой. Вместе с тем именно труды советских цивилистов (М.И. Бару, В.П. Грибанова, В.А. Тархова и других) заложили основу для дальнейшего исследования проблемы злоупотребления гражданским правом.

Для применения ст. 10 ГК РФ важно определить ее место в системе гражданско-правовых норм. Несомненно, в данной норме в императивной форме сформулирован вытекающий из принципа юридического равенства (ст. 1 ГК) отраслевой гражданско-правовой принцип добросовестного осуществления прав и исполнения обязанностей, т.е. запрет на злоупотребление правом. Неопределенность, нелогичность, недобросовестность в действиях участников гражданского оборота, наличие "скрытой" цели, эгоистического умысла и видимости использования гражданского права (обязанности) на стадии осуществления ими своих гражданских прав, отсутствие специальной регулирующей нормы права - все это может быть отнесено к признакам злоупотребительного поведения.

Суды должны четко разграничивать злоупотребление правом и смежные гражданско-правовые институты, условия применения и последствия которых различны<sup>17</sup>. Весьма часто анализируемая норма трактуется упрощенно без учета ее действительного предназначения. О.Н. Садиков считает, и с ним следует согласиться, что положения ст. 10 ГК являются общей нормой гражданского законодательства и соответственно не должны применяться в отношении тех гражданских правонарушений, которые имеют правовые особенности и урегулированы специальными нормами, предусматривающими для них иные основания применения и правовые последствия. Например, пишет

---

<sup>16</sup> Волков А.В. Теория концепции "Злоупотребление гражданскими правами". Волгоград: Станица-2, 2007. С. 296.

<sup>17</sup> Садиков О. Злоупотребление правом в Гражданском кодексе России // Хозяйство и право. 2002. N 2. С. 47.

ученый, вопрос о признании заключенной сделки недействительной, конечно, не может быть обоснованно решен в рамках общего правила ст. 10 ГК. На этот счет в действующем гражданском законодательстве содержится система специальных норм, определяющих разновидности недействительных сделок и их различные правовые последствия (гл. 9 ГК РФ). Аналогично следует рассуждать и применительно к требованиям об оспаривании корпоративных актов. Следовательно, в таких ситуациях мотивы выносимых судебных решений должны содержать ссылки как на ст. 10 ГК, так и на специальные нормы права о недействительности сделок и корпоративных актов<sup>18</sup>. Несмотря на длительность дискуссии среди ученых-юристов нет единой точки зрения по вопросу юридической природы злоупотребления правом. Поскольку юридическая природа данного явления неразрывно связана прежде всего с гражданским правом, значительное внимание этим вопросам уделяли ученые-цивилисты. В последнее десятилетие стали появляться и общетеоретические исследования<sup>19</sup>. Заслуживает одобрения и всяческой поддержки предложение ученых возвести ограничение на злоупотребление правом в ранг как общеправового, так и отраслевого принципа права.

Резюмируя изложенное, еще раз отметим, что возникла настоятельная потребность в конкретизации законодательства и практики применения института злоупотребления правом, а также информирования населения о нем.

Задача государства - выстроить свою правовую политику таким образом, чтобы ограничить, насколько это возможно, злоупотребление правом.

#### **Список использованных источников**

1. Комментарий к Конституции РФ / Под ред. Б.Н. Топорнина, Ю.М. Батурина, Р.Х. Орехова. М., 1994. С. 124.
2. Лукьянцев А., Яценко Т. Учет факта злоупотребления правом при применении гражданско-правовой ответственности в сфере предпринимательской деятельности // *Хозяйство и право*. 2003. N 8.
3. Волков А.В. Теория концепции «Злоупотребление гражданскими правами». Волгоград., 2007.
4. Садиков О. Злоупотребление правом в Гражданском кодексе России // *Хозяйство и право*. 2002. N 2.
5. Малиновский А.А. Злоупотребление правом: Теоретические аспекты // *Журнал российского права*. 1998. N 7.

#### **Курбанов А.**

ФБГОУ «Санкт-петербургский государственный экономический университет»  
филиал в г. Кизляре, юридический факультет,  
Студент 5 к.

### **НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ДЕЕСПОСОБНОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ**

Изучение вопросов содержания правоспособности несовершеннолетних, являющейся необходимой предпосылкой их участия в гражданских правоотношениях, не-

---

<sup>18</sup> Садиков О. Указ. соч. С. 88.

<sup>19</sup> См., например: Малиновский А.А. Злоупотребление правом: Теоретические аспекты // *Журнал российского права*. 1998. N 7. С. 70 - 75.

возможно без рассмотрения общих положений характеризующих данную правовую категорию.

Правоспособность гражданина возникает в момент рождения и прекращается его смертью (п.2 ст.17). Как отмечается в юридической литературе, при определении момента рождения, медицина, как правило, руководствуется критерием начала самостоятельного дыхания. Что же касается момента смерти, то он определен Законом РФ от 22.12.92. N 4180-1 "О трансплантации органов и (или) тканей человека. ". Согласно ч. 2 ст.9 указанного Закона, такой момент связывается с наступлением необратимой гибели всего головного мозга (смерть мозга). Констатация смерти мозга при этом происходит в соответствии с процедурой, утвержденной Министерством здравоохранения РФ.

Исходя из этих общих положений, можно попытаться определить суть данной правовой категории. Прежде всего, определяя саму правоспособность (как способность к обладанию гражданскими правами и обязанностями) и момент ее возникновения, отметим, что правоспособность не является врожденным свойством человека, а выступает в качестве определенного юридического свойства, приобретаемого человеком лишь в силу жизненного обстоятельства - рождения (точнее живорождения, ибо появление на свет мертвого ребенка (плода) не вызывает к действию нормы права посвященные правоспособности).

Прекращается правоспособность смертью гражданина. С определением момента смерти связано много различных медицинских и правовых вопросов, в частности, возможность изъятия органов для трансплантации и ряд других. В медицине различают состояние клинической смерти (когда происходит остановка работы отдельных органов – сердца, почек, головного мозга, однако существует возможность восстановления жизнеспособности организма) и биологической смерти (когда начинаются необратимые процессы в организме человека). Для определения момента, с которым гражданское законодательство связывает прекращение правоспособности, следует говорить о биологической смерти, т. е. тогда, когда возврат человека к жизни исключен.

Прежде чем говорить об основных правах и свободах несовершеннолетних, следует отметить, что гражданское законодательство, закрепляя права и обязанности ребенка, использует два термина:

- "малолетний" - в силу возраста им признается гражданин с момента рождения до достижения 14 лет

- и "несовершеннолетний" - в возрасте от 14 до 18 лет. Это обусловлено различным объемом возможностей самостоятельно реализовывать предусмотренные законом права и обязанности в силу психологической зрелости ребенка.

Одним из основных понятий гражданского права, как нами уже отмечалось ранее, является понятие субъектов права, т.е. лиц, выступающих в качестве участников общественных отношений (имущественных и личных неимущественных), регулируемых данной отраслью права, а также и тот факт, что гражданское законодательство признает субъектом гражданского права каждого человека независимо от его возраста и состояния здоровья. Таким образом, как мы выяснили, несовершеннолетний, как и любой другой гражданин, обладает правосубъектностью, т.е. признается субъектом гражданских правоотношений.

Категория гражданской правосубъектности включает гражданскую правоспособность и дееспособность.

Согласно ст. 17 ГК РФ гражданин в возрасте до 18 лет имеет такую же правоспособность, как и совершеннолетний гражданин, т.е. равную способность (возмож-

ность) иметь гражданские права и нести обязанности. Определяя содержание правоспособности граждан, закон уделяет в первую очередь внимание главному - правам, примерный перечень которых закреплен в ст. 18 ГК РФ, где предусматривается, что гражданин может:

- иметь имущество на праве собственности;
- наследовать и завещать имущество;
- заниматься предпринимательской и любой иной не запрещенной законом деятельностью;
- создавать юридические лица самостоятельно или совместно с другими гражданами и юридическими лицами;
- совершать любые не противоречащие закону сделки и участвовать в обязательствах;
- избирать место жительства;
- иметь права авторов произведений науки, литературы и искусства, изобретений и иных охраняемых законом результатов интеллектуальной деятельности;
- иметь иные имущественные и личные неимущественные права.

А также нам нельзя забывать о таком значимом имущественном праве несовершеннолетнего как право на получение содержания от своих родителей и других членов семьи в соответствии с нормами Семейного кодекса РФ.

Также, на наш взгляд, необходимо отметить, что согласно гражданскому законодательству дети и родители, проживающие совместно, не имеют права собственности на имущество друг друга. Однако они могут владеть и пользоваться имуществом друг друга по взаимному согласию. В случае возникновения права общей долевой собственности родителей и детей их отношения регулируются общими нормами гражданского законодательства.

Так в соответствии с п.1 ст.150 ГК РФ - несовершеннолетние наравне с взрослыми обладают такими личными неимущественными правами, как право на жизнь и здоровье, честь и достоинство, деловую репутацию, неприкосновенность частной жизни, право на имя и др.

Все эти права являются неотчуждаемыми и непередаваемыми правами несовершеннолетних.

#### **Список, использованных источников.**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): офиц. текст от 30.11.1994 № 51-ФЗ в ред. от 11.02.2013 г. // Собрание законодательства РФ. - 05.12.1994. - № 32. - ст. 3301.

2. Семейный кодекс Российской Федерации: от 29.12.1995 N 223-ФЗ (принят ГД ФС РФ 08.12.1995) (ред. от 30.06.2008) (с изм. и доп., вступающими в силу с 01.09.2008). // Российская газета. - 27.01.1996. - N 17.

3. ФЗ РФ от 22.12.92. N 4180-1.// «О трансплантации органов и (или) тканей человека». [Электронный ресурс]. – Режим доступа: Справочная правовая система «Консультант Плюс».

4. Шевчук Д.А. Гражданское право М.: Эксмо, 2009.

**Куц А.**  
студентка 5. курса, ФБГОУ «Санкт-петербургский  
государственный экономический университет» филиал  
в г. Кизляре, юридический факультет,

## **ДОГОВОР ЗАЙМА (ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ)**

По договору займа одна сторона (заимодавец) передает в собственность другой стороне (заемщику) деньги или другие вещи, определенные родовыми признаками, а заемщик обязуется возвратить заимодавцу такую же сумму денег (сумму займа) или равное количество других полученных им вещей того же рода и качества (п. 1 ст. 807 ГК РФ).

Как видим, предметом займа могут быть не только денежные средства, но и вещи. Однако в практике работы предприятий (работодателей) подавляющее большинство займов выдается именно в денежном выражении.

Согласно п. 1 ст. 808 ГК РФ договор займа должен быть заключен в письменной форме, если его сумма не менее чем в десять раз превышает установленный законом минимальный размер оплаты труда, а в случае когда стороной договора займа является юридическое лицо, то вне зависимости от суммы договор должен быть заключен в письменной форме.

ГК РФ не устанавливает обязательного нотариального удостоверения такого договора, заключенного в письменной форме (за исключением случаев, прямо предусмотренных законом, например, п. 3 ст. 35 Семейного кодекса РФ), но если стороны достигли соглашения о необходимости его нотариального удостоверения, то эта процедура становится обязательной для обеих сторон. Если одна из сторон полностью или частично исполнила сделку, требующую нотариального удостоверения, а другая сторона уклоняется от такого удостоверения сделки, суд вправе по требованию исполнившей сделку стороны признать сделку действительной. В этом случае последующее нотариальное удостоверение сделки не требуется. Кроме того, если сторона необоснованно уклоняется от нотариального удостоверения сделки, то она должна возместить другой стороне убытки, вызванные задержкой в совершении сделки (п.п. 2 и 4 ст. 165 ГК РФ).

Пункт 2 ст. 808 ГК РФ допускает, что в подтверждение договора займа и его условий может быть представлена расписка заемщика или иной документ, удостоверяющие передачу ему заимодавцем определенной денежной суммы или определенного количества вещей.

ГК РФ (п. 2 ст. 434) допускает заключение договора в письменной форме путем составления одного документа, подписанного сторонами. Важно обратить внимание: в соответствии с п. 3 ст. 7 Федерального закона от 21.11.96 № 129-ФЗ «О бухгалтерском учете» без подписи главного бухгалтера денежные и расчетные документы, финансовые и кредитные обязательства считаются недействительными и не должны приниматься к исполнению. По этой причине договор займа в обязательном порядке, помимо подписи уполномоченного лица, выступающего от имени работодателя-заимодавца, должен содержать подпись главного бухгалтера.

С точки зрения гражданского права договор займа относится к числу реальных договоров. То есть договор считается заключенным с момента передачи заемщику денег или других вещей. Важно определить способ передачи денежной суммы. Это один из ключевых вопросов предоставления займа. Ведь заимодавец заинтересован иметь убедительные подтверждения того, что работник деньги получил. Статья ГК РФ указы-

вает: заемщик может оспаривать то, что ему деньги передавались. Заемщик вправе оспаривать договор займа по его безденежности, доказывая, что деньги или другие вещи в действительности им не получены от займодавца или получены в меньшем количестве, чем указано в договоре. Таким образом, заключенного договора недостаточно, чтобы подтвердить факт передачи денег.

Денежная сумма, являющаяся предметом договора займа, может быть передана работнику двумя основными способами:

- в наличной форме;
- перечислена на счет работника банковским платежом, например на карточку, которой пользуется работник, получая от работодателя зарплату.

В первом случае доказательством получения денежных средств в кассе предприятия может служить расходный кассовый ордер. В нем работник должен собственноручно указать прописью и цифрами полученную сумму, дату и поставить подпись с расшифровкой. Если работодатель хочет дополнительно «подстраховаться», он может составить двусторонний акт о передаче суммы займа с участием свидетелей.

В случае передачи денежной суммы работнику в безналичном порядке доказательством исполнения данного обязательства работодателя будет служить платежное поручение с отметкой банка о проведении операции и выписки по расчетному счету организации. Датой предоставления суммы займа следует считать день зачисления денежной суммы установленного размера на счет работника. Именно с этого момента он сможет распоряжаться суммой займа. Иногда в договорах дополнительно прописывается условие о том, что заемщик обязан письменно подтвердить займодавцу, что сумма поступила на его банковский счет. Поэтому если сумма так и не поступила на счет заемщика, займодавец обязан сделать запрос в банк и уточнить причины непоступления денег.

Договором займа может быть установлено, что сумма займа передается работнику в рассрочку (частями). В этом случае наступает необходимость согласовать график выдачи денег, периодичность их поступления.<sup>20</sup>

Как мы уже заметили, договор займа может заключаться в письменной форме. Оспаривание договора, заключенного в письменной форме, по безденежности путем свидетельских показаний не допускается, за исключением случаев, когда договор был заключен под влиянием обмана, насилия, угрозы, злонамеренного соглашения представителя заемщика с займодавцем или стечения тяжелых обстоятельств. Если в процессе оспаривания заемщиком договора займа по его безденежности будет установлено, что деньги в действительности не были получены от займодавца, договор займа считается незаключенным.

Как видно из определения, данного в п. 1 ст. 807 ГК РФ, по договору займа у займодавца нет никаких обязанностей по передаче денег. Если займодавец не передаст заемщику деньги, то договор просто считается незаключенным. В этом суть реального договора. Требовать от займодавца передачи ему денег заемщик не вправе.

В этом основное отличие договора займа от кредитного договора, из определения которого видно (п. 1 ст. 819 ГК РФ), что на кредитной организации лежит обязанность предоставить заемщику денежные средства.

Заемщику следует помнить, что при получении им беспроцентного займа или если плата за пользование заемными средствами составит менее 3/4 ставки рефинансирования Банка России, действующей на дату фактического получения налогоплательщиком дохода (день уплаты налогоплательщиком процентов), то у него в соот-

---

<sup>20</sup> Медведев Д.А. Гражданское право: Учебник. Ч 2 / Под ред. А.П. Сергеева. М., 2008. С.125.

ветствии со ст. 212 НК РФ возникнет доход в виде материальной выгоды от экономии на процентах. Указанный порядок определения налоговой базы применяется с 1 января 2008 г., а до 1 января 2008 г. в расчетах использовалась ставка рефинансирования Банка России, действовавшая на дату получения заемных (кредитных) средств.

Кроме того, законодатель установил (подп. 2 п. 2 ст. 212, ст. 226 НК РФ), что с 1 января 2008 г. налоговый агент (организации, индивидуальные предприниматели, нотариусы, занимающиеся частной практикой, адвокаты, учредившие адвокатские кабинеты, а также обособленные подразделения иностранных организаций в РФ), а не налогоплательщик определяет налоговую базу по доходу в виде материальной выгоды, полученной от экономии на процентах, исчисляет, удерживает из дохода налогоплательщика и перечисляет сумму налога в бюджет НДФЛ.

**Список, использованных источников.**

1. Брагинский М.И. Договорное право. Книга пятая. Том 1. М., 2006..
2. Пессель М.А. Заем. Кредит. Ссуда. // Деньги и кредит. – 2004. – № 4.
3. Медведев Д.А. Гражданское право: Учебник. Ч 2 / Под ред. А.П. Сергеева. М., 2008.
4. Азбукин А. В. Коммерческий кредит. Особенности функционирования и дальнейшего развития в России.- Дис. ... канд. юрид. Наук.- М., 2003. - 179с.
5. Бакшинская В.Ю. Правовое регулирование хозяйственной деятельности. М.: Информационное агентство "ИПБ-БИНФА", 2002. – С. 144-145.
6. Заемные и кредитные отношения в свете Гражданского Кодекса Российской Федерации (правовое регулирование). Сб. науч.тр. – М., 2008.

## СЕКЦИЯ: ТЕОРИИ ГОСУДАРСТВА И ПРАВА

*Выполнила: ст-ка 1к. 1гр. ФГБОУ ВГУЮ МЮ РФ  
Абдулаева С.А.*

### РЕСПУБЛИКАНСКАЯ ФОРМА ПРАВЛЕНИЯ И ЕЕ ВИДЫ

Актуальность темы исследования заключается тем, что ч. 1 ст. 1 Конституции Российской Федерации закрепляет положение «Российская Федерация - Россия есть демократическое федеративное правовое государство с республиканской формой правления». В мире примерно три четверти государств избрали также в качестве формы правления республику, являющуюся на сегодняшний день самой демократичной формой управления государством и обществом. По этой причине ее исследование представляет не только ретроспективный, но и перспективный интерес.

Республиканская форма правления в дореволюционной Руси и России, Советском государстве и Российской Федерации прошла сложный путь становления и развития. В отличие от других государств в нашей стране создание республик всегда носило своеобразный новаторский характер, и практически не опиралось на предшествующий опыт государственного строительства. Само же существование республиканской формы правления было, по сути, дискретным<sup>21</sup>.

Республика - динамичная форма правления, трансформирующаяся под воздействием конкретно-исторических условий. Процесс модернизации республиканской формы правления во многом зависит от воли законодателя. Однако законодатель должен опираться не только на перспективные разработки, но и на исторический опыт. По этой причине изучение истории республиканской формы правления представляет не только теоретический, но и практический интерес<sup>22</sup>.

Комплексного освещения проблем республиканской формы правления за всю историю российского государства до настоящего времени не проводилось. Тем не менее, вопросы функционирования республики в отдельные исторические периоды нашли отражение в трудах историков и правоведов.

На современном этапе развитии стран мира, стремление к большему участию населения, и общества в целом, в политической жизни своих стран, проблема формы государства приобретает не только теоретическое, но и первостепенное практическое-политическое значение. От того, как формируется государственная власть, организована и как реализуется, зависит эффективность государственного руководства, действенность управления, престиж и стабильность правительства, состояние законности и правопорядка в стране. В последнее время отчетливо высветились многие актуальные проблемы теории и практики современного конституционного права, в частности вопрос о форме правления в его различных вариантах.

Республика или республиканская форма правления является весьма древней формой государственной организации общества. Уже в первых месопотамских городах-государствах, как в последствии в древнегреческих полисах, власть имела сложную структуру. И в этой структуре верховенство власти зачастую оставалось за демократическим органом – собранием и советом. При этом в собрании участвовали все

<sup>21</sup> Лазарев, В. В. Теория государства и права. / В.В. Лазарев. - М., 2011. С. 142

<sup>22</sup> Венгерова, А. Б. Теория государства и права. Ч. 2. - М., 2011.

полноправные горожане, все граждане города-государства, которые принимали основные решения, избирали совет для ведения текущих государственных дел. Иностранцы и рабы, как правило, отстранялись от участия в государственном управлении. Военачальники, предводители дружин выполняли решения собрания, были на службе у совета. То или иное соотношение и взаимодействие различных органов власти, те или иные способы образования собраний, советов определяют различные республиканские формы правления<sup>23</sup>.

На современном этапе, республика (от лат. *res publica* – общественное дело) - это такая форма государственного правления, при которой верховная власть принадлежит выборным представительным органам, избираемым на определенный срок. Республика, таким образом, характеризуется выборными высшими органами власти, в которые входят избранные представители народа. Для республики характерны и различные полномочия, которыми эти органы наделяются.

При прочих равных условиях республика - наиболее демократическая форма правления, поскольку предполагает, что полномочия любой ветви власти, любого высшего ее органа, включая главу государства, в конечном счете, основываются на мандате народа. Но следует подчеркнуть, что этот вывод верен лишь при прочих равных условиях<sup>24</sup>.

Республиканская форма правления характеризуется наличием следующих юридических признаков.

1. Все высшие органы государственной власти – разного рода собрания, советы и т.п. – имеют сложную структуру, наделяются определенными, только им свойственными полномочиями и несут ответственность за их неисполнение или ненадлежащее исполнение согласно закону. Решения, принимаемые высшими органами власти – законодательными, представительными, - в большинстве случаев длительно готовятся, обсуждаются по соответствующей процедуре, проходят экспертизу, иногда проверяются в экспериментальном порядке. Принятие же решения осуществляется, как правило, путем голосования. Оно считается принятым, если за него проголосовало большинство (более 50%).

2. Республиканское правление основано подчас на принципе разделения единой государственной власти на ряд властей: законодательную, исполнительную и судебную. Парламенту ( народному собранию, национальной ассамблее, думе, верховному совету, конгрессу и т.п.) поручается принимать законы. Правительству и его органам (исполнительно- распорядительным органам) – выполнять законы, организовывать их исполнение. Судебным органам - осуществлять контроль за исполнением законов, привлекать к ответственности за их нарушение и т.д.

Разделение властей позволяет, во-первых, более качественно решать возложенные на каждую из властей задачи, во-вторых, предотвращать злоупотребление властью, которое становится весьма вероятным при монополизме власти, а в-третьих, осуществлять контроль за действиями государственных органов. Большие отличия от монархии имеет республика и в сфере образования органов власти<sup>25</sup>.

Республиканская форма правления в большей степени соответствует характеру демократического конституционного государства. При этом общественное сознание

---

<sup>23</sup> Комаров С. А. Общая теория государства - М., 2011. С. 102

<sup>24</sup> Марченко, М.Н. Общая теория государства и права. Академический курс / Под ред. М. Н. Марченко. Т. 2. - М., 2011. С. 174

<sup>25</sup> Матузов, Н.И. Теория государства и права. Курс лекций / под ред. Н. И. Матузова и А. В. Малько. - М., 2011. С. 365

исходит из принципа формального равенства людей, их солидарности, объединённости в государстве, необходимости компромиссов и стабильности. Идея равенства позволяет выдвигать на те или иные должности чаще всего любого гражданина, кроме тех, кто на основании закона ограничен в своих правах. Республиканская форма правления наиболее эффективно обеспечивает возможность участия каждого гражданина в политической жизни общества, обеспечивает ее соотношение с правами, свободами и интересами других людей.

Подводя итоги исследования, можно сделать следующие теоретические выводы и обобщения:

Такая форма политической власти, как республика, имеют свои особенности, характерные признаки, которые по мере общественного развития наполняются новым содержанием, обогащаясь во взаимосвязи и взаимодействии форм правления, как показывает опыт многих стран, имеет несомненные плюсы. Тем самым обеспечивается стабильность управления страной, устраняется возможность частой смены правительства по конъюнктурным партийным соображениям, обеспечивается консолидация партий. Не нарушая местного самоуправления, этот процесс ведет к укреплению роли государственной власти на местах, способствует единству государства. Это особенно важно в условиях стран, которые не имеют опыта длительного парламентского управления и где последнее в условиях, не сформировавшихся партийных структур, не сложившихся механизмов парламентского управления может вести к постоянному разброду и шатаниям<sup>26</sup>.

Вместе с тем, такой процесс имеет свои минусы. Нарушается присущее той или иной форме единство структуры управления и одновременно возникают новые виды отношений, коллизии и несогласованности, которых не было в "отработанных" формах правления. Разрушаются сложившиеся стандарты разделения властей, имеющие свои устойчивые формы и в президентской, и в парламентской республиках. Происходит смешение разных начал, и это не всегда способствует соблюдению конституционной законности.

На основе всего вышеизложенного мы можем сделать следующий вывод, что всемирные процессы демократизации общества ведут, что такая форма правления становится самой массовой мире. Республиканская форма правления, постепенно избавляется от элементов монархии, и все более отвечая принципу разделение властей, которая отражает интересы граждан.

#### **Список использованных источников**

1. Алексеев, С. С. Общая теория права. / С.С. Алексеев. - М., 2011.
2. Венгеров, А. Б. Теория государства и права. Ч. 2. - М., 2011. Комаров С. А. Общая теория государства - М., 2011.
3. Лазарев, В. В. Теория государства и права. / В.В. Лазарев. - М., 2011.
4. Марченко, М.Н. Общая теория государства и права. Академический курс / Под ред. М. Н. Марченко. Т. 2. - М., 2011.
5. Матузов, Н.И. Теория государства и права. Курс лекций / под ред. Н. И. Матузова и А. В. Малько. - М., 2011.

---

<sup>26</sup> Алексеев, С. С. Общая теория права. / С.С. Алексеев. - М., 2011. С. 32

**Выполнила: ст-ка 1к. 1гр.**

Северо-Кавказский институт (филиал) ФГБОУ ВПО  
«Всероссийский государственный университет юстиции  
(РПА Минюста России)» в г. Махачкала

**Абдуллабекова А.М.**

## **МОНАРХИЧЕСКАЯ ФОРМА ПРАВЛЕНИЯ И ЕЕ ВИДЫ**

Актуальность выбранной темы заключается в том, что монархическая форма правления на протяжении многих веков сопровождала нашу страну, число монархий в мире довольно велико, и периодически возникают споры, имеет ли монархия право на существование, является ли она прогрессивной формой правления или ограничивает развитие демократии.

Монархия - это форма правления, при которой вся полнота государственной власти сосредоточена в руках одного человека - монарха (царя, короля, шаха, императора, султана и т.п.), который наследует ее как представитель правящей династии и осуществляет пожизненно, выполняя и функции главы государства, и функции законодательной, а во многом и функции исполнительной властей, контролируя правосудие и местное самоуправление<sup>27</sup>.

Монархическая форма правления, т.е. «персональное единовластие» - весьма древняя форма правления. История государственности была преимущественно историей монархий, и в ходе ее эта форма правления существенно видоизменялась.

Процесс развития современного мира свидетельствует о сокращении числа монархий. После второй мировой войны провозглашены республики во многих ранее монархических государствах. Например, Болгарии, Румынии, Венгрии, Греции, Италии, Афганистане, Эфиопии и некоторых других странах. В 1993 г. на референдуме было отвергнуто предложение о восстановлении монархии в Бразилии.

Исходя из определения, указанного выше, монархия отличается следующими признаками:

- 1) существованием единоличного носителя верховной власти - монарха, который, как правило, пользуется этой властью пожизненно;
- 2) наследственный порядок преемственности верховной власти, регулируемый законом о престолонаследии или обычаям;
- 3) тем, что монарх представляет государство по собственному праву, которое не производно от власти народа;
- 4) отсутствием юридической ответственности монарха как главы государства<sup>28</sup>.

Монарх персонифицирует государство, выступает во внешней и внутренней политике как глава государства, представитель народа и т.д. Он осуществляет единоличное правление. Естественно, это означает, что монарх сам решает все дела в государстве. Собственно управление делами государства ведут многочисленные советники, министры, чиновники, служащие, объединенные в различные органы государства. Монарху же приходится принимать решения по самым важным, принципиальным государственным вопросам.

Монарх, как было отмечено, имеет бессрочную и пожизненную власть. Это отнюдь не означает, что только естественная смерть монарха может прервать его полномочия. Бессрочность монархического правления означает лишь то, что срок правления

<sup>27</sup> Ильин И.А. Собрание сочинений М. 2008. С.100

<sup>28</sup> Лазарев В.В. Общая теория права и государства. - М. 2011. С. 203

не устанавливается заранее. История изобилует примерами, когда неугодные монархи оказывались свергнутыми, убитыми, замененными другими лицами.

Монархию как форму правления характеризуют не только юридические, но и социально-психологические признаки. Власть монарха воспринимается как нечто божественное, а монарх - как человек, осененный божьей благодатью, наделенный властью от бога. К примеру, королевская семья в Иордании является прямыми потомками пророка Мухаммеда. Здесь следует отметить, что монархом не может стать любой человек общества, а представитель правящей династии, сложившейся в ходе исторического развития. Об этом забывают политические лидеры некоторых государств, носящие иные наименования, но фактически обладающие властью и статусом монарха. Это дает основание многим ученым говорить о новой форме правления.

Поскольку особенности устройства верховной власти тоталитарного государства, отмечает Л.И. Спиридонов, не охватываются ни понятием монархии, ни понятием республики, эти признаки дают основание для выделения третьего вида формы правления - формы правления тоталитарного государства.

Таким образом, монархия как форма правления - это сложный конгломерат власти, юридических основ ее организации и осуществления, социально-психологического состояния общества.

Как отмечалось выше, история государственности была по преимуществу историей монархий. Вот почему первым основанием классификации монархий является их разделение по тем историческим эпохам, в которых они существовали и существуют. Большинство авторов прибегают к данному основанию классификации монархий. К примеру, В.Н. Хропанюк выделяет следующие исторические виды монархий: древневосточная; древнеримская; феодальная (средневековая), в которой выделяется три периода развития - раннефеодальная, сословно-представительная и абсолютная; конституционная; парламентарная<sup>29</sup>.

Л.И. Спиридонов классифицирует монархии по историческим эпохам на следующие виды: восточно-деспотические, основанные на азиатском способе производства; античные (рабовладельческие), в число которых входят рабовладельческие государства, выросшие на основе классической древности; феодальные к которым относятся раннефеодальные, сословно-представительные и абсолютные; буржуазные, в которых власть короля ограничивается конституцией и парламентом и которые подразделяются на дуалистические, когда монарх сохраняет всю полноту исполнительной власти, и парламентарные, когда монарх как глава исполнительной власти ограничен в правах<sup>30</sup>.

Классификация видов монархий по историческим периодам дает возможность видеть динамику развития монархической формы правления. Вместе с тем, многими учеными предлагается классификация, основанная на общих (основных) признаках монархий.

Так, А.Б. Венгеров, подразделяет монархию на неограниченную (абсолютную) и ограниченную, в том числе конституционную.

В.Е. Чиркин выделяет три основных разновидности монархии: абсолютную, дуалистическую, парламентарную<sup>31</sup>.

Абсолютная монархия в ее «чистом» виде является достоянием прошлого (рабовладельческий и феодальный периоды) и характеризуется сосредоточением всей пол-

---

<sup>29</sup> Матузов Н.И., Малько А.В. Теория государства и права. – М. 2009. С. 502

<sup>30</sup> Спиридонов Л.И. Теория государства и права М., 2001. С. 304

<sup>31</sup> Венгеров А.Б. Теория государства и права. - М., 2010. С. 357.

ноты власти в руках монарха. В настоящее время безконституционная монархия сохранилась лишь в отдельных странах (султанат Оман).

Многие государства с этой формой правления приняли конституции и создали парламенты (Бахрейн, Катар, Кувейт и др.). Однако по существу такие монархии продолжают оставаться абсолютными, поскольку конституции этих стран устанавливают, что вся власть исходит от монарха, а парламенты имеют лишь консультативный характер.

Абсолютная монархия, как и прежде, является формой господства феодальной и полуфеодальной знати, хотя ныне оно и связано не с обладанием землей и властью над зависимыми крестьянами, а с присвоением с помощью государственного аппарата ренты на минеральные ресурсы (нефть), объявленные государственной собственностью.

Развитие и усиление класса буржуазии в XVIII-XIX в.в. в Европе привели к ограничению власти монарха и замене абсолютной монархии дуалистической. Последняя представляла собой компромисс растущей буржуазии и еще сильного дворянства. В дуалистической монархии создается парламент, который обладает законодательной властью; законы не могут издаваться помимо парламента. Управление государством возглавляет король, он формирует правительство (совет, кабинет министров), ответственное только перед ним, парламент не может путем вотума недоверия или иным способом отправить правительство в отставку. Король к тому же имеет указанные полномочия: его указы могут регулировать многие сферы жизни и не нуждаются в одобрении парламентом. Король имеет право отлагательного вето по отношению к законам парламента и право роспуска последнего.

Такая форма правления существовала в свое время в Германии, Турции, Таиланде, Ливии и других странах. В настоящее время в «чистом» виде она уже почти не существует (кроме мелких государств, Брунея, Бутана), но фактически пережитки дуалистической монархии сильны в Иордании, Марокко, Непале и некоторых других государствах.

Укрепление позиций буржуазии, рост численности и влияния «среднего» класса повлекли за собой установление парламентарной монархии. При такой форме правления монарх является главой государства, символом нации, но не возглавляет государственное управление и не занимается им. Правительство (лидера правительства, премьер-министра) он назначает по указанию парламента из состава партии или коалиции партий, имеющих большинство в парламенте или его нижней палате, права вето по отношению к актам парламента он не имеет или не применяет его в течение длительного времени, в связи с чем сложилась норма обычного права и неприменения вето.

Названные разновидности монархической формы правления отражают только основную классификацию. Определив государство как монархию или как республику, мы узнаем о нем очень немного. Республики различаются по формам, и монархии столь же разнообразны. Встречаются формы правления, которые нельзя отнести ни к республикам, ни к монархиям.

#### **Список использованных источников**

1. Венгеров А.Б. Теория государства и права. - М., 2010.
2. Ильин И.А. Собрание сочинений М. 2008.
3. Матузов Н.И., Малько А.В. Теория государства и права. – М. 2009.
4. Лазарев В.В. Общая теория права и государства. - М. 2011.
5. Спиридонов Л.И. Теория государства и права М., 2001.

Выполнила: ст-ка 1к.5гр. ФГБОУ ВГУЮ МЮ РФ  
Халилова К.З.

## ГОСУДАРСТВО ПАРТИИ И ДРУГИЕ ОБЩЕСТВЕННЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ В ПОЛИТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ ОБЩЕСТВА

Актуальность темы не подлежит сомнению, так как политическая жизнь современного общества сложна, противоречива и многообразна. В ней занято огромное число участников (субъектов политики), среди которых одно из самых видных мест принадлежит как политическим партиям, так и общественным организациям. Сегодня трудно представить себе государство, в котором не было хотя бы одной политической партии. В подавляющем большинстве государств современного мира существуют двух- или многопартийные системы.

Центральное место в политической системе общества занимает государство как единая политическая организация, власть которой распространяется на все население стран в пределах ее государственных границ. В то же время государство обладает суверенитетом, т. е. верховенством по отношению к другим властям внутри страны и независимостью от любой иностранной власти. Государство в политической системе общества координирует основные стороны жизни общества. Поэтому степень «демократичности» политической системы в первую очередь зависит от сущности государства<sup>32</sup>.

Государство – это такая форма организации общественной жизни, которая не может быть создана разрозненными усилиями отдельных лиц. Общество не может существовать на основе преходящих целей. Его объединяет общая, объективная цель, без которой оно не может ни возникнуть, ни развиваться. Такой целью является объединение людей под единой властью, координирующей разнообразные интересы членов общества.

Государство есть организация политической власти определенного общества. "Государство вообще", как известно, бывает лишь в теории, в обобщении. На практике же функционируют конкретные государства конкретных обществ. Нельзя, конечно, умалять значение государственно-правовых обобщений. Именно из обобщений деятельности конкретных государств выводятся параметры наиболее совершенного государства, и с этих позиций оцениваются конкретные государства. Однако когда речь идет о государстве как организации политической власти, следует иметь в виду и параметры общества, на обслуживание интересов которого оно нацеливается. От уровня развития конкретного общества зависит и степень зрелости государственных институтов<sup>33</sup>.

В современных условиях Российскому государству принадлежит первостепенная роль в утверждении демократии и свободы, стабильности и гражданского мира, согласия и сотрудничества народов страны, в продолжении реформ, и переходе к цивилизованному обществу, организации обороны страны.

Политическая партия - одно из важных достижений цивилизации необходимый для нормальной общественной жизни политический институт. Партия, самая политическая из всех общественных организаций: ее целью является завоевание и удержание власти, осуществление прямых и обратных связей между обществом и государством. Обратная связь помогает партии выполнять уникальную роль - агрегирования, согласо-

<sup>32</sup> Венедиктов А.Н. Россия; партия, выборы, власть//Государство и право.-2006.№1 С. 210

<sup>33</sup> Юдин Ю.А. Политические партии и право в современном государстве. М.: ФОРУМ-ИНФРА-М, 2-ое издание 2005. С.96

вания, выведения на политический уровень реальных и многообразных интересов, существующих или вновь зарождающихся в обществе.

Сущность политической партии зависит от следующих основных характеристик: социального состава и социальной базы партии; состава, интересов и целей руководства партии; программных установок организации; объективной направленности ее политических действий<sup>34</sup>.

Наряду с государством и политическими партиями, важное место в функционировании политической системы общества занимают общественные организации и движения граждан. Основные черты современного общества - высокая степень организованности политической жизни.

Люди участвуют в политической жизни посредством определенных общественных объединений. Эти объединения возникают в силу естественной потребности человека соучаствовать в делах общества. В повседневной жизни они освобождают его от необходимости разрешить многие проблемы, позволяют человеку действовать более уверенно и эффективно.

Общественные организации следует отличать от общественных движений. Общественные организации - это относительная автономная группа людей, ориентированная на достижение некоторой заранее фиксированной цели, реализация которой требует совместных и конструктивных действий на основе определенных процедур и правил.

Между общественными движениями и общественными организациями много общего: и то и другое являются массовыми, создаются добровольно для определенных целей. В то же время общественные движения могут быть структурно не оформлены, не всегда объединяют единомышленников, могут включать группы и течения, объединившиеся из тактических соображений и расходящиеся в программных установках<sup>35</sup>.

Общественные организации располагают более или менее разветвленным аппаратом, имеют четкую структуру, устав, постоянное членство, централизованное руководство. В силу этого общественные организации более устойчивы, чем общественные движения, т.е. могут существовать продолжительное время, располагают большими возможностями для решения общественных проблем.

Таким образом, общественные организации — это негосударственные формы социальных связей, возникающие на основе групповых (особенных) интересов. В содержательном плане они представляют собою различные формы социальной деятельности людей, связанные с выражением и защитой интересов определенных групп и слоев населения, включая многочисленные группировки. Профсоюзы, трудовые ассоциации, молодежные союзы, научные общества и прочие профессиональные и любительские объединения - все это примеры общественных организаций. Различие между организациями и движениями относительное. Любая массовая организация функционирует как общественное движение, например, профсоюзное, молодежное, женское. Ведь движение — это определенная форма организации социальной деятельности различных групп и слоев населения. Динамика развития общественных организаций в общественно-политические несложна. В том случае, если организация включается в политический процесс, претендуя на представление и защиту общих интересов каких-то социальных групп, она обретает общественно-политический статус (формальный или

---

<sup>34</sup> Козлова Е.И., Куцафин О.Е. Конституционное право России. —М., 2001. С.93

<sup>35</sup> Димитров Р.А. Общественные организации и движения, общее и различное.- изд-во «Норма» Т. 2004 С. 104

неформальный) и отдельные признаки партии, хотя партией в полном смысле этого понятия еще не становится<sup>36</sup>.

Общественные организации и движения являются важнейшим элементом гражданского общества. В последние десятилетия произошли коренные изменения во всех сферах общественной жизни. Современный трансформационный процесс в российском обществе – это, прежде всего, процесс изменения институциональной структуры. Появились новые социальные слои и группы, новые социальные институты, другие институциональные образования, и значительно трансформировались старые.

На современном этапе произошли качественные изменения в организации. В первую очередь, следует отметить изменения в структуре, которые приобрели устойчивый и воспроизводимый характер. Изменения стали элементом функционирования организации. «Новые» организации более гибкие, т.е. находятся в постоянной готовности для совершенствования всех своих компонентов и стремятся поддерживать баланс с внешней средой. Они ориентируются на ситуацию, постоянно меняют формы и методы деятельности. Причинами этих организационных изменений, на наш взгляд, служат и новое государственное устройство, и распространение новых норм и ценностей, и демократизация политической и общественной жизни в целом. Все это является и одной из причин падения роли политических партий. Предназначенные политическим партиям функции они не выполняют. Из всех функций востребованной оказалась, прежде всего, функция мобилизации электората в период избирательной кампании, а также селекционирование политических лидеров в структуры власти. Сегодня партии очень отличаются от классических партий конца XIX – начала XX века<sup>37</sup>.

Таким образом, в настоящее время политические партии, являющиеся во всех обществах главным связующим звеном между населением и властью, вынуждены делить свое влияние с другими социальными субъектами, прежде всего, общественными организациями и движениями.

На основании проведенного исследования можно сделать следующие выводы: государство, политические партии и организации представляют собой учреждения, организующие и обслуживающие процесс осуществления политической власти, а также передачу политической информации и обмен деятельностью между властью и другими сферами политической жизни. Они стабилизируют отношения, регулируют поведение индивидов и групп, обеспечивая согласованность, интегрированность их действий. Каждый из этих политических институтов как субъект политики реализует политическую активность через деятельность своих лидеров, функционеров различных уровней и рядовых членов, взаимодействия с общественной средой в целях удовлетворения и индивидуальных и групповых социально-политических интересов.

Российская многопартийность пока еще находится в стадии становления. Немногочисленные партии, не имеющие прочных корней в обществе и апеллирующие к абстрактным идейным ценностям, а не реальным интересам социальных групп, скорее всего исчезнут с политической карты. Выдержать конкуренцию смогут только те политические партии, которые найдут поддержку в широких социальных слоях российского общества, будут представлены во властных, а также финансово-промышленных структурах, смогут выдвинуть из своей среды и "поддержать" сильных и ярких политических лидеров, пользующихся влиянием у всех основных слоев и групп населения России. Происходит рост и усиление роли общественно-политических движений, что говорит о

---

<sup>36</sup> Теория государства и права курс лекций /Под. ред. Н.И. Матузова и А.В. Малько. . 2001. С. 269

<sup>37</sup> Лапаева В.В. Право и многопартийность в современной России. Москва. Норма, 2006 г. 3-е издание.

вовлечении огромного числа людей в политику. Существуют различные варианты взаимоотношений общественно-политических движений с партиями, но независимые общественно-политические движения не вступают в какие-либо отношения с партиями. Это происходит в том случае, когда участники движений, имея определенный политический интерес, вместе с тем не удовлетворены деятельностью партий. Создание некоторых движений инициируется партией или блоком партий с целью вовлечь в борьбу за выдвинутую политическую задачу широкие массы беспартийных.

Таким образом, деятельность общественных организаций и движений является реальным показателем процесса становления демократизации политической системы, гражданского общества, а так же развития самоуправления.

Что же касается России, то с моей точки зрения партии в России со временем должны уступить место гражданскому обществу, которое, слившись с государством, образует совершенную систему управления, основанную на интересах каждого гражданина. Вступая в должность на второй срок, В.В. Путин говорил, что мы будем делать все, чтобы каждый человек смог проявить свой талант, чтобы в стране развивалась и укреплялась реальная многопартийность, укреплялись личные свободы граждан. Это можно сделать только в свободной стране свободными гражданами. Успех и процветание России не могут, и не должны зависеть от одного человека или от одной политической партии.

По результатам исследования был вскрыт ряд проблем, имеющих отношение к рассматриваемой теме, и сделаны выводы о необходимости дальнейшего изучения/улучшения состояния вопроса.

Таким образом, актуальность данной проблемы определила выбор темы работы Государство, политические партии и общественные организации, круг вопросов и логическую схему ее построения.

#### **Список использованных источников**

- 1 Конституция Российской Федерации. М. 2015
2. Венедиктов А.Н. Россия; партия, выборы, власть//Государство и право.-2006.- №1
3. Димитров Р.А. Общественные организации и движения, общее и различное.- изд-во «Норма» Тамбов. 2004 г.
4. Козлова Е.И.. Кутафин О.Е. Конституционное право России. -М.: Изд-во "Юристъ". 2001 г.
5. Лапаева В.В. Право и многопартийность в современной России. М. Норма, 2006 г. 3-е издание.
6. Теория государства и права курс лекций /Под.-ред. Матузова Н.И. и Малько А.В.-М. 2001 г.
7. Юдин Ю.А. Политические партии и право в современном государстве. М.: ФОРУМ-ИНФРА-М, 2-ое издание 2005 г.

**Исмаилов Х. Р.**

Студент 3-го курса,

Северо-кавказский институт (филиал) ФГБОУ ВПО «Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России)» в г. Махачкала  
(Юридический факультет)

## **К ВОПРОСУ ОБ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРАВА (ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АНАЛИЗ)**

Проблемы эффективности права приобретают особую актуальность в современной России в условиях потребности дальнейшего реформирования правовой системы, преодоления разных деформаций правосознания.<sup>38</sup> Кроме того эффективность права является одним из важнейших элементов предмета изучения общей теории государства и права.

Значительное число теоретиков права и представителей отраслевых наук занимались изучением данной темы с целью исследовать важный вопрос об эффективности права как для понимания механизма действия права, так и для понимания воздействия права на общество в целом, либо на отдельных индивидуумов и их взаимоотношения.

Мы считаем целесообразным, прежде всего уточнить основные понятия «эффективности права», дать определение и рассмотреть трактовку этих понятий, высказанных различными учеными, а так же сравнить их точки зрения.

Большинство российских ученых говоря о дефиниции эффективности права ссылаются на определение данное академиком В.Н. Кудрявцевым, который указывал, что под данным термином понимается «соотношение между фактическим результатом их действия и теми социальными целями, для достижения которых эти нормы были приняты».<sup>39</sup>

Схожее с этим, дано определение в работе представителя Саратовской школы права А.А. Зелепукина «Эффективность российского законодательства»: «Понимая правовое регулирование как воздействие на общественные отношения, осуществляемое при помощи права и других юридических средств, мы говорим о его эффективности, имея в виду степень достижения цели, которая ставилась при разработке конкретных нормативных актов», - пишет он.<sup>40</sup>

Некоторые ученые, принимая в целом эти определения, пытаются вносить поправки и изменения. Так, по мнению С.С. Алексеева, эффективность права – это «результативность правового воздействия, которая характеризуется общими показателями – состоянием законности, уровнем устойчивости правопорядка, находящими выражения в количественных показателях – в соотношении между фактическим результатом действия юридических норм и той социальной целью, для достижения которой эта норма издана».

Известный теоретик А.В. Малько в целом рассматривал эффективность с неких других позиций. Он считает, что «рассмотрение эффективности правовых стимулов и правовых ограничений, которые, будучи своеобразными обобщенными средствами, действуют на уровне как нормативного, так и индивидуального регулирования, в определенной мере будут содействовать созданию подобной синтетической теории в информационном аспекте».

---

<sup>38</sup> Жинкин С.А. Эффективность норм права // Закон и право. – 2007. – N11. – С. 21-23

<sup>39</sup> Кудрявцев В.Н., Никитинский В.И., Самощенко И.С., Глазырин В.В., Эффективность правовых норм. М., 1980. С.176

<sup>40</sup> Зелепукин А.А. Эффективность российского законодательства Саратов: 2000.

По нашему мнению, стимулы и ограничения, безусловно являются вкладом в теорию эффективности правового воздействия.<sup>41</sup>

Исходя из всех вышеперечисленных понятий мы придерживаемся позиции С.С.Алексеева, но на наш взгляд эффективность права - это так же результативность правового воздействия, которая характеризуется, прежде всего, отношением между фактическим результатом действия юридических норм и той социальной целью, для достижения которых эти нормы были изданы. Именно это определение эффективности, на наш взгляд, в большей степени отвечает сущности данного понятия с точки зрения права.

Для того, что бы правильно оценить эффективность права необходимо знать ее структуру, т.е. необходимо определить какие составляющие определяют эффективность конкретной нормы.

И так эффективность права состоит из 3 факторов:

- Качество закона (НПА и другие источники права).
- Эффективность реализации и правоприменения.
- Уровень сознания и правовой культуры.

Все эти три фактора взаимосвязаны между собой. Поэтому можно говорить, что эффективность права зависит от эффективности трех стадий действия права: норма права, правореализация, правосознание и правовая культуры.

В настоящее время есть все основания утверждать, что наиболее слабым звеном в системе правовых факторов эффективности действующего российского законодательства является низкое социально-правовое качество законов, их неадекватность социальным реалиям, неспособность законодательства обеспечить согласование социальных интересов в рамках правообразующего интереса. В силу недостаточного нормативно правового регулирования законодательного процесса; отсутствие должного финансового обеспечения; кроме того отсутствует четкая системная и целенаправленная правотворческая политика.<sup>42</sup>

Что касается вопросов эффективности отраслевого законодательства, к примеру уголовного, то здесь нельзя не согласиться с мнением Н.Ф. Кузнецовой, которая считает, что «основными критериями эффективности уголовного закона являются применимость к реальной преступности и ошибки в квалификации преступлений и их наказуемости».<sup>43</sup>

Так же не лишним будет осветить проблемы эффективности норм гражданского права, как свидетельствует анализ практики применения многих норм гражданского законодательства России, пока нет оснований для вывода об эффективности их применения, поскольку не достигнуты те цели, ради которых такие нормы были приняты. В качестве примера неэффективных норм гражданского законодательства России можно назвать нормы: о юридических лицах, их создании, государственной регистрации и ликвидации, несостоятельности (банкротстве), о правовом режиме недвижимого имущества, в частности, земельных участков, о самовольной постройке как основании приобретения права собственности, об ипотеке, банковской гарантии, ответственности за нарушение обязательств, а также нормы о защите прав потребителей, о поставках това-

---

<sup>41</sup> Сулейманов Б.Б. К вопросу о методических аспектах эффективности права // Юридическая техника. 2012. №6

<sup>42</sup> Проблемы общей теории права и государства: Учебник для вузов / Под общ.ред. академика РАН, д.ю.и., проф. В.С. Нерсесянца. – М.: Норма, 2004. – С. 832

<sup>43</sup> Кузнецова Н.Ф. Критерии эффективности уголовного закона // Пять лет действия УК РФ: итоги и перспективы. М., 2003. С. 37-38.

ров, выполнении работ и оказании услуг для государственных и муниципальных нужд, энергоснабжении, продаже недвижимости, об удовлетворении жилищных потребностей граждан, в том числе о договоре долевого участия в строительстве многоквартирных домов и другие.

Нет пока оснований признавать эффективными, например, нормы ФЗ «О ветеранах» от 12 января 1995 года с изменениями от 7 ноября 2011 года, Указ Президента РФ от 7 мая 2008 года №714 «Об обеспечении жильем ветеранов Великой Отечественной войны 1941-1945 годов» с изменениями от 9 января 2010 года.

Это обусловлено, наряду с другими причинами, тем, что некоторые нормы изложены не совсем четко и понятно, противоречиво, допускают возможность различного их толкования и применения на практике, отдельные вопросы обеспечения жильем ветеранов ВОВ и членов их семей не урегулированы совсем.

Мы считаем, что не мало важным фактором в развитии эффективности является уровень правового сознания и правовой культуры. При этом воздействие этих элементов на эффективность права является взаимосложным, что проявляется в следующем:

Во-первых, качественный закон может возникнуть только в обществе с высокой правовой культурой.

Во-вторых, на качество реализации права непосредственно влияет уровень правосознания субъектов правореализации.

В-третьих, сложность и низкое качество делают понимание закона практически нереальным.

И в-четвертых, знание закона и готовность соблюдать его гражданами составляет индивидуальное правосознание, что повышает эффективность права в конкретном случае. И наоборот, некачественный закон или подзаконный акт, неэффективная его реализация снижает уровень правосознания и правовой культуры.

Руководствуясь всем выше изложенным, мы приходим к выводу о том, что в современных условиях необходим анализ не только самого права, но и его эффективности как многоуровневых феноменов, имеющие различные формы выражения. С этим связано качественное разграничение эффективности права как социально-духовного регулятора, как формы духовного существования человечества, явлений цивилизации и культуры, а так же эффективность норм законодательства как изданных уполномоченными органами государственной власти предписаний общего характера, обеспеченных возможностью применения государственного принуждения.

#### **Список использованных источников**

1. Жинкин С.А. Эффективность норм права // Закон и право. – 2007. – №11. – С. 21-23.
2. Зелепукин А.А. Эффективность российского законодательства Саратов: 2000.
3. Кудрявцев В.Н., Никитинский В.И., Самощенко И.С., Глазырин В.В., Эффективность правовых норм. М., 1980. С.176 Венедиктов А.Н. Россия; партия, выборы, власть//Государство и право.-2006.-№1.
4. Теория государства и права курс лекций /Под.-ред. Матузова Н.И. и Малько А.В.-М. 2001.
5. Кузнецова Н.Ф. Критерии эффективности уголовного закона // Пять лет действия УК РФ: итоги и перспективы. М.,2003.
6. Проблемы общей теории права и государства: Учебник для вузов / Под общ.ред. академика РАН, д.ю.и., проф. В.С. Нерсесянца. – М.: Норма,2004.

Выполнил: ст-1к. 1гр.

Северо-кавказский институт (филиал) ФГБОУ ВПО  
«Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста Рос-  
сии)» в г. Махачкала

**Джалилов А.Ш.**

## **ТЕОРИЯ РАЗДЕЛЕНИЕ ВЛАСТЕЙ**

Проблема, вынесенная в заголовок, затрагивает самые насущные интересы и потребности каждого гражданина нашей страны.

Теория разделения властей была впервые сформулирована в XVII веке французским просветителем Дж. Локком и нашла своё применение на практике: она лежит в основе структуры государственной власти большинства современных государств.

Разделение властей предполагает единство государственной власти и в то же время её разделение на три ветви: законодательную, исполнительную и судебную. При этом, как справедливо заметили ещё философы древности, три ветви власти, представленные определёнными органами государства, не могут существовать независимо друг от друга. Они находятся в постоянном взаимодействии и влияют друг на друга, что позволяет нам говорить о наличии системы сдержек и противовесов. Насколько велико такое влияние и какими путями его целесообразнее осуществлять, также является спорным вопросом современности.

Действительно, все мы заинтересованы в стабилизации политической жизни, в укреплении законности, в нормальной человеческой жизни. Нет никаких сомнений в том, что только государство, поставленное на службу человеку и следующее неуклонно этому курсу, может быть легитимным и пользоваться поддержкой широких масс<sup>44</sup>.

Актуальность темы данной научной работы заключается в том, что проблема власти - центральная в истории политической мысли и современной политической теории. Проблема осуществления прав и свобод и принцип разделения властей тесно взаимосвязаны.

Вполне естественно возникает: как построить такое государство, как должен быть организован и на каких принципах должен функционировать государственный механизм? Сегодня, кажется, все признают, что легитимное государство должно быть демократическим, светским, социальным и правовым. Главная и высшая ценность этого государства - человек, его неотъемлемые права и свободы.

Весь мировой опыт показывает и подтверждает, что там, где поправа свобода, где царствует диктатура и произвол, неизбежны упадок общества и нравов, ухудшение условий жизни, а в конечном итоге - крах режима и антинародной государственности. В истории нет ни одного примера, который бы свидетельствовал о том, что тоталитарный строй обеспечивает стабильное процветание, расцвет личности и общества, отправление власти в интересах народа.

Как же оградить эту свободу, предотвратить узурпацию власти и неизбежно следующее за ней произвол, расправы и репрессии? Каким путем можно оградить человека от подавления его всемогущей машиной государства?

---

<sup>44</sup> Кокошкин Ф.Ф. Лекции по общему государственному праву. – М., 2004. С. 260.

Один из способов решения этой вековой проблемы состоит в таком построении механизма государственной власти, который сам по себе препятствовал бы ее узурпации и использованию во вред человека. Для того чтобы эта власть служила людям, она должна быть им подконтрольна. Управляемые должны сами и самостоятельно решать судьбу управляющих. Этому может служить и служит назначение властей самим народом посредством всеобщих выборов. Но для того, чтобы эти выборы были действенны, они должны быть свободны. Речь идет не просто о демократической процедуре голосования и определения результатов, что, конечно, само по себе тоже очень важно. Но еще важнее, чтобы был свободен тот, кто своим волеизъявлением решает судьбу власти.

Речь идет не о том, чтобы разделить единую власть между различными общественными силами или социальными группами, а лишь исключить возможность концентрации всей полноты власти в руках одного лица или органа<sup>45</sup>.

За годы, прошедшие с момента принятия Конституции РФ, где в ст. 10 были закреплены принципы разделения властей, накоплен определенный практический опыт реализации конституционных положений, проявились их достоинства и недостатки, без учета которых невозможны дальнейшие преобразования. Российское государство на современной этапе характеризуется противоречивым состоянием проводимых преобразований, связанных с критической переоценкой своего прошлого и с выбором будущего, необходимостью поиска перспектив общественного развития. Решение проблемы коррекции содержания и форм многих правовых явлений выступает необходимым условием эволюции правовой системы, ее ориентации на общемировые стандарты. В системе таких явлений находится и разделение властей.

С началом «перестройки» и вплоть до нынешних дней о теории разделения властей с благословения власть имущих, весьма чувствительных ко всему западному, а значит, безусловно цивилизованному, прогрессивному говорят и пишут довольно много, по-пропагандистски ярко, идеологически доходчиво. Но среди массы, в основном газетных, журналистского уровня публикаций преобладают упрощенные, не аналитического и не критического плана издания. Повсеместно проводится мысль о том, что наличие в государственном механизме России принципа разделения властей и безусловно хорошо, а его отсутствие — это очень плохо.

Разделение власти - неизбежное условие и основной механизм функционирования всех видов власти (политической, неполитической). Разделение любой власти возникает из «свойства власти быть отношениями между субъектом (первым, или активным), от которого исходит волевой импульс, пробуждение к действию, и субъектом (вторым, или пассивным), который воспринимает этот импульс и осуществляет побуждение, становится носителем власти, ее исполнителем».<sup>46</sup>

Принцип разделения властей в Конституции РФ отражен в ст. 10. В ней говорится что: государственная власть в Российской Федерации осуществляется на основе разделения на законодательную, исполнительную и судебную. Органы законодательной, исполнительной и судебной власти самостоятельны.<sup>47</sup>

Подводя итоги можно сделать вывод, что мы не можем признать разделение властей абсолютной истиной во всех ее деталях. Во многих деталях учение неверно или устарело, в некоторых – оно дополнено позднейшим развитием политической жизни. Но сама идея разделения власти есть глубокая и верная мысль, которая лежит в основе современного политического строя цивилизованных народов, и, в этом смысле, мы мо-

<sup>45</sup> Марченко М.Н. Разделение властей. – М. 2004. С. 427.

<sup>46</sup> Аверьянов Ю.И. Политология: Энциклопедический словарь. - М., 1993. С. 329

<sup>47</sup> Алебастрова, И.А. Основы американского конституционализма. М., 2001, С.83

жем назвать Монтескье отцом современного конституционного государства.

Итак, какие же итоговые выводы можно сделать, говоря об исторических судьбах концепции разделения властей и сегодняшней практике ее воплощения в жизнь. Безусловно, к настоящему моменту подавляющее большинство стран взяло, по крайней мере формально, принцип разделения властей за основу в строительстве государственного механизма. Ныне в этой сфере данный принцип, несомненно, доминирует. Однако, констатируя указанный факт, следует сделать ряд оговорок.

Во-первых, формальное закрепление в конституционном праве положения о разделении властей далеко не всегда свидетельствует о том, что в реальной жизни деятельность государственных институтов осуществляется в соответствии с классическими установками этой концепции.

Во-вторых, даже такое сугубо формальное воплощение постулата о разделении властей получило широкое распространение по историческим меркам относительно недавно – всего 50-60 лет. До этого на протяжении более чем двух веков идеям, заложенным в концепции разделения властей, приходилось с большим трудом пробивать себе дорогу в острейших идейно-политических столкновениях с принципиально иными моделями государственного устройства.

В-третьих, в силу того, что на сегодняшний день существует довольно богатый выбор разных моделей государственных структур, основанных на разделении властей, выстроить их по ранжиру, по степени эффективности непросто. Даже однотипные с формально-правовой точки зрения модели государственного устройства в разных странах демонстрируют далеко не одинаковую эффективность. Это весомый аргумент против тезиса об универсальности принципа разделения властей<sup>48</sup>.

Таким образом, теория разделения властей является одной из основополагающих концепций современности. Она признаётся и реализуется в большинстве стран мира. В настоящее время учёные указывают на зависимость разделения властей от формы правления – это одна из характерных особенностей современного понимания данного вопроса. Однако мы можем отметить, что теория разделения властей обладает огромными перспективами развития. Это подтверждает, например, опыт Египта. Конституционное закрепление информационной власти указывает на возникновение нового этапа в развитии концепции разделения властей. В настоящее время для теоретиков важнейшим вопросом является поиск наиболее эффективной модели разделения властей, что, несомненно, актуально и для Российской Федерации, которая в конце XX века выбрала путь демократического развития.

#### **Список использованных источников**

1. Аверьянов Ю.И. Политология: Энциклопедический словарь. - М., 1993.
2. Алебастрова И.А. Основы американского конституционализма. М., 2001.
3. Кокошкин Ф.Ф. Лекции по общему государственному праву. – М., 2004.
4. Манов Г.Н. Теория права и государства. - М., 1995.
5. Марченко М.Н. Разделение властей. – М. 2004.

---

<sup>48</sup> Манов Г.Н. Теория права и государства. - М., 1995. С. 532.

Выполнил: Студент 1к. 4гр. *ФГБОУ ВГУЮ МЮ РФ*  
**Магомедалиев Р.М.**

## **МЕХАНИЗМ ГОСУДАРСТВА: НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ**

Механизм государства в различные эпохи развития цивилизованного общества имел неодинаковую структуру и функции. Продвигаясь по пути прогресса, человеческое общество создавало такие государственные органы, которые в целом обеспечивали его нормальное функционирование. Структурное и функциональное разнообразие государственного механизма позволяет выделить его наиболее общие и существенные признаки, характерные для подавляющего большинства государств прошлого и современности<sup>49</sup>.

Актуальность работы связана в первую очередь с тем, что современный государственный аппарат в России проходит стадию реконструкции, становления и развития. В это время очень важно осознание обществом места и роли всех органов государственного аппарата в управлении государством, конкретизации и разделении их полномочий. А с выдвижением общегосударственной цели - построение и реализация правового государства, этот вопрос и его проблематика привлекает пристальное внимание отечественных теоретиков права.

Механизм государства - это система специальных органов и учреждений, посредством которых осуществляется государственное управление обществом и защита его основных интересов.

Наиболее общие характерные признаки государственного механизма (аппарата) выражаются в следующем:

Во-первых, механизм государства состоит из людей, специально занимающихся управлением (законотворчеством, исполнением законов, их охраной от нарушений).

Во-вторых, государственный механизм представляет собой сложную систему органов и учреждений, которые находятся в тесной взаимосвязи при осуществлении своих непосредственных властных функций.

В-третьих, функции всех звеньев государственного аппарата обеспечиваются организационными и финансовыми средствами, а в необходимых случаях и принудительным воздействием.

В-четвертых, механизм государства призван надежно гарантировать и охранять законные интересы и права своих граждан. Сфера властных полномочий государственных органов ограничивается правом, которое максимально обеспечивает гармоничные, справедливые отношения между государством и личностью<sup>50</sup>.

На различных ступенях развития человеческого общества механизм государства имел свои особенности, своеобразную структуру. Это объясняется экономическими, социальными причинами, национальным составом населения государства, размерами его территории, географическим положением и другими факторами.

Уже в древневосточных и античных европейских странах механизм государства имел довольно стройную систему. Он состоял из главы государства (монарха или коллегиального органа), центральных учреждений, должностных лиц, местных органов, чиновников, армии, суда, полиции и других государственных структур. Так,

---

<sup>49</sup> Общая теория государства и права. Учебник /Под ред. Лазарева В. М. Юрист - 2004.С.61

<sup>50</sup> Нерсесянц В.С. Общая теория права и государства / В.С.Нерсесянц.- М.: Норма-Инфра-М, 2004 С.118

основными органами государственной власти Римской республики являлись сенат, народные собрания, магистраты.

1. Сенат - один из высших органов Римского государства, который играл первостепенную роль в решении важнейших вопросов общественной жизни. В области законодательной полномочия сената заключались в утверждении законов, принятых собраниями центуриатов и трибутов. Сенат также мог издавать и общие постановления, касающиеся благоустройства и общественной безопасности. В области финансовой сенат разрабатывал государственный бюджет и устанавливал налоги. Во внешнеполитической области он вел переговоры с другими государствами или наблюдал за ведением таких переговоров, заключал мирные соглашения. Важными полномочиями обладал сенат в области военного строительства: он устанавливал количество призываемых в армию, распределял армии и провинции между военачальниками, выделял средства на ведение войны, объявлял чрезвычайное положение, был наделен и многими другими полномочиями.

2. Народные собрания (комйции) осуществляли высшие законодательные и важнейшие управленческие функции. В их компетенцию входило принятие или отклонение проектов законов, избрание высших должностных лиц государства (магистратов), рассмотрение жалоб лиц, присужденных магистратом к тяжкому наказанию.

3. Магистраты выполняли управленческие функции, в том числе руководство армией. Юридически магистратом мог быть любой римский гражданин, но фактически их должности замещались крупными землевладельцами. Магистрат избирался на один год, причем на конкретную должность (кроме диктатора) выбиралось несколько лиц, однако распоряжение отдавал каждый магистрат самостоятельно. За выполнение своих должностных обязанностей магистраты не получали никакого вознаграждения. Властные полномочия магистратов сводились к следующим функциям: верховному командованию войском и заключению перемирий; праву собирать сенат и народное собрание и председательствовать в них; праву суда и наложения наказаний; праву издавать общие распоряжения - эдикты; праву налагать штрафы за невыполнение распоряжений<sup>51</sup>.

В зависимости от конкретных задач управления магистраты подразделялись на консулов, диктаторов, преторов, цензоров, квесторов и других.

Консулы являлись верховными магистратами. Именно они осуществляли командование войском, созывали сенат и народное собрание, ведали внутренним управлением. Диктатор — это чрезвычайный магистрат, который назначался в особых случаях одним из консулов по предложению сената сроком на шесть месяцев. Диктатура учреждалась при наличии серьезной военной опасности, при возникновении восстаний и в некоторых других чрезвычайных обстоятельствах. Преторы вначале являлись заместителями консулов, а затем стали постоянно выполнять функции судебного надзора за разрешением имущественных дел. Цензоры как должностные лица составляли списки сенаторов и распределяли граждан Римской республики по военным и территориальным единицам, производя одновременно оценку имущества граждан, а также осуществляли надзор над «нравами». Квесторы обладали разнообразными полномочиями: одни из них ведали некоторыми уголовными делами, другие хранили казну, получали платежи и выплачивали деньги. Кроме того, были магистраты, контролировавшие торговлю, чеканку монет, строительство и эксплуатацию дорог.

---

<sup>51</sup> Теория государства и права. Курс лекций. Н. И. Матузова и А. В. Малько – М. Юрист - 2004 г. С.79

Механизм феодального (средневекового) государства претерпевал значительные изменения в зависимости от основных этапов его развития: раннефеодальной, сословно-представительной и абсолютной монархии. В период раннефеодальной монархии аппарат государства имел несложную структуру. Он состоял из главы государства (короля, князя), придворной знати, военной дружины, сборщиков податей. Позже появляются сословно-представительные, исполнительные и другие органы государственной власти.

Построение и деятельность механизма государства осуществляется на основе определенных принципов, имеющих объективный характер. Их всесторонний учет как при образовании государственных органов, так и в процессе их функционирования позволяет обеспечить максимальную эффективность государственного управления обществом.

До недавнего времени основными принципами организации и деятельности государственного аппарата наша юридическая наука считала принцип широкого участия масс в управлении государством; демократический централизм; пролетарский интернационализм; социалистическую законность; социалистическую плановость, учет и контроль; партийное руководство деятельностью всех звеньев государственного аппарата.

Конституция Российской Федерации (статья 10) закрепила три самостоятельные "ветви" власти, реализовав принцип разделения государственной власти на законодательную, исполнительную и судебную<sup>52</sup>.

Множество вопросов, связанных с данной проблемой, возникает и в научной литературе. Прежде всего, относительно непосредственно понятия механизма государства. Дискуссии нередко возникают по поводу соотношения таких понятий, как государственный аппарат и механизм государства. Имеются разногласия и при определении системы органов, реализующих основные направления государственной деятельности и являющихся составными частями государственного механизма. В связи с этим необходимо изучить и систематизировать имеющиеся точки зрения, касающиеся данной темы, выработать наиболее целесообразное понятие механизма государства, определить его признаки, структуру и функции, а также проанализировать особенности функционирования и развития непосредственно механизма Российского государства на современном этапе.

Исходя из вышеизложенного можно отметить, что механизм государства выступает основным субъектом осуществления государственной власти. Через государственный аппарат, его органы, государство осуществляет возложенные на него задачи, оказывает заметное влияние на стабилизацию и развитие общественной жизни, способствует углублению демократии и организованности в стране, процветанию и благополучию населения. В определенных случаях властные государственные функции могут осуществлять и негосударственные организации, если они на то уполномочены государством.

Современное развитие механизма государства в России, испытывая воздействие многих факторов, отражающих политику государства в различных сферах, отличается динамизмом. И если сама структура органов, сложившаяся после принятия Конституции РФ, в целом приобрела логически заверченный облик, этого нельзя сказать о методах правового регулирования.

---

<sup>52</sup> Лазарев В.В. Теория государства и права. - М., 2012, С.280

### Список использованных источников

1. Лазарев В.В. Теория государства и права. - М., 2012.
2. Нерсесянц В.С. Общая теория права и государства / В.С.Нерсесянц.- М.: Норма-Инфра-М, 2004
3. Общая теория государства и права. Учебник /Под ред. Лазарева В. М. Юрист - 2004.
4. Проблемы теории государства и права / под ред. М.Н. Марченко.-М.: Проспект, 2009.
5. Теория государства и права. Курс лекций. Н. И. Матузова и А. В. Малько – М. Юрист - 2004 г.

**Милокумов А.С.**

студент 2 курса

фак. ПиЭБ СПбГЭУ в г. Кизляр

### КЛАССИФИКАЦИЯ НОРМ ПРАВА

Нормы права являются обязательными правилами поведения, то есть представляют собой правила поведения общего характера и обязательны к исполнению всеми лицами независимо от их желания. Нормы права, выражая волю народа, вступают необходимым регулятором общественных отношений.<sup>53</sup>

Правовые нормы - одна из наиболее молодых структур в системе социальных норм, которая стала возможной только с развитием института государства, так как, согласно одному из определений, правовыми нормами являются «общеобязательные правила поведения, являющиеся мерой свободы и ответственности формально равных субъектов общественных отношений, устанавливаемые государством, документально оформленные и обеспеченные различными формами государственного воздействия и принуждения».<sup>54</sup>

Содержание правовой нормы определяется объективной природой того вида общественных отношений, упорядочить которые она призвана. Оно формируется под влиянием социального опыта регулирования, уровня общей и правовой культуры, нравственных и политических установок, ориентации государства и других факторов.

В современных условиях совершенствование норм права идет по двум основным направлениям: улучшается содержание норм, т. е. укрепляется их «истинность»; упорядочивается их структура и система в целом.

Первый путь характеризуется тенденцией ко все более точному отражению потребностей общественной жизни, без чего невозможно обеспечить рост эффективности действия норм права как регуляторов общественных отношений.

Поэтому совершенствовать необходимо весь комплекс норм — обязывающих, уполномочивающих, запрещающих.

Основными условиями, позволяющими добиваться совершенствования норм права, являются: точное отражение в правовых предписаниях закономерностей разви-

---

1. Юридический энциклопедический словарь / отв. ред. М.Н. Марченко. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2006.

2. Общая теория права и государства: Учебник / Под ред. В.В. Лазарева. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрист, 1996. – С.106.

тия государственно-правовой надстройки; соответствие норм права требованиям морали и правосознания; соблюдение требований системности (непротиворечивости) и других закономерностей действующей системы права в ходе принятия новых норм; учет в процессе нормотворчества общих принципов регулирования и управления общественными процессами.

Научно обоснованная классификация правовых норм позволяет четко определять место каждого вида юридических норм в системе действующего в государстве права; лучше уяснить функции правовых норм и их роль в механизме правового регулирования; точнее определить границы и возможности регулирующего воздействия права на общественные отношения; а также совершенствовать правотворческую и правоприменительную деятельность государственных органов.<sup>55</sup> Данная классификация позволяет более четко обозначить место и роль юридических норм в системе правового регулирования, глубже познать их природу и назначение.<sup>56</sup>

Выделяют следующие основные виды правовых норм:

1) в зависимости от содержания они подразделяются на:

- исходные нормы, которые определяют основы правового регулирования общественных отношений, его цели, задачи, пределы, направления (это, например, декларативные нормы, провозглашающие принципы;
- дефинитивные нормы, содержащие определения конкретных юридических понятий, и т.п.);
- общие нормы, которые присущи общей части той или иной отрасли права и распространяются на все или большую часть институтов соответствующей отрасли права;
- специальные нормы, которые относятся к отдельным институтам той или иной отрасли права и регулируют какой-либо определенный вид родовых общественных отношений с учетом присущих им особенностей и т.д. (они детализируют общие, корректируют временные и пространственные условия их реализации, способы правового воздействия на поведение личности);

2) в зависимости от предмета правового регулирования (по отраслевой принадлежности) - на конституционные, гражданские, административные, земельные и т.п.;

3) в зависимости от их характера - на материальные (уголовные, аграрные, экологические и пр.) и процессуальные (уголовно-процессуальные, гражданско-процессуальные);

4) в зависимости от методов правового регулирования делятся на<sup>57</sup>:

- императивные (содержащие властные предписания);
- диспозитивные (содержащие свободу усмотрения);
- поощрительные (стимулирующие социально полезное поведение);
- рекомендательные (предлагающие наиболее приемлемый для государства и общества вариант поведения);

5) в зависимости от времени действия - на постоянные (содержащиеся в законах) и временные (указ Президента о введении чрезвычайного положения в определенном регионе в связи со стихийным бедствием);

---

3.Комментарий к Гражданскому Кодексу Российской Федерации, Части второй / под. ред. Садиков О.Н. – М.: 1996 г. «Инфра-М».

4.Кашанина Т.В., Кашанин А.В. Основы российского права: Учебник для вузов. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Норма, 2004. – 784 с.

5.Гражданское право: Учебник. / Отв. ред. Е.А. Суханов. – 2 –е изд., перераб. и доп. – М., 2000.

6) в зависимости от функций - на регулятивные (предписания, устанавливающие права и обязанности участников правоотношений, например нормы конституции, закрепляющие права и обязанности граждан, президента, правительства и т.д.) и охранительные (направленные на защиту нарушенных субъективных прав, например нормы гражданско-процессуального права, призванные восстанавливать нарушенное состояние с помощью соответствующих юридических средств защиты);

7) в зависимости от круга лиц, на которых распространяется действие норм, - на общераспространенные (действуют в отношении всех граждан, например нормы Конституции РФ) и специально распространенные (действуют только в отношении определенной категории лиц - пенсионеров, военнослужащих, учащихся и т.д.);

8) в зависимости от степени определенности элементов правовой нормы - на абсолютно определенные (точно определяющие права и обязанности участников правоотношения, условия своего действия, последствия несоблюдения предписаний нормы; например нормы УК РФ, устанавливающие точный и исчерпывающий перечень обстоятельств, отягчающих ответственность), относительно определенные (устанавливающие возможные варианты поведения; например санкции статей Особенной части УК РФ, предусматривающие верхний и нижний пределы уголовного наказания) и альтернативные (закрепляющие несколько возможных вариантов действия, из которых необходимо выбрать один с учетом конкретных обстоятельств; например, установление нормами УК РФ различных видов наказания - лишение свободы, или исправительные работы, или штраф);

9) в зависимости от сферы действия - на общефедеральные (действуют на территории всей страны, например нормы Уголовно-исполнительного кодекса РФ), региональные (действуют на территории субъектов РФ - в республиках, краях, областях и т.п.) и локальные (действуют на территории конкретного предприятия, учреждения, организации);

10) в зависимости от юридической силы - на правовые нормы законов и подзаконных актов;

11) в зависимости от способа правового регулирования - на управомочивающие (предоставляющие возможность совершать определенные действия, например принять завещание, требовать исполнения обязательств), обязывающие (предписывающие лицам совершить те или иные положительные действия, например возместить убытки, уплатить квартплату, вернуть в библиотеку книги) и запрещающие (не разрешающие производить определенные действия, например нарушать правила дорожного движения, совершать хищения);

12) в зависимости от субъектов правотворчества - на нормы, принятые государственными (законодательными, исполнительными) органами и негосударственными структурами (народом на референдуме либо органами местного самоуправления).

Таким образом, можно сказать, что норма права — общеобязательное правило поведения, которое содержит указания на существенные признаки поведения, свойственные каждому из неопределенного числа конкретных индивидуальных поступков, отношений, которые государство намерено подвергнуть правовому регулированию.

#### **Список использованных источников**

1. Гражданский кодекс РФ: Части первая, вторая, третья и четвёртая. – М.: Издательство «Омега-Л», 2011. – 478с.

2. Уголовный кодекс Российской Федерации. – Москва: Проспект, У26 Кно-Рус, 2012. – 224с.

3. Комментарий к Гражданскому Кодексу Российской Федерации, Части второй / под. ред. Садилов О.Н. – М.: 1996 г. «Инфра-М».

4. Гражданское право: Учебник / Отв. ред. Е.А. Суханов. – 2 –е изд., перераб. и доп. – М., 2000.

5. Кашанина Т.В., Кашанин А.В. Основы российского права: Учебник для вузов. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Норма, 2004. – 784 с.

6. Общая теория права и государства: Учебник / Под ред. В.В. Лазарева. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юристъ, 1996. – С.106.

7. Юридический энциклопедический словарь / отв. ред. М.Н. Марченко. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2006.

Выполнила: ст-ка 2к.

**Абдулазизова Л.**

фак. ПиЭБ СПбГЭУ в г. Кизляр

## **ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ЮРИДИЧЕСКИХ ФАКТОВ**

Как известно, правоотношения возникают, изменяются или прекращаются вследствие определенных жизненных обстоятельств (фактов). Исходя из следующего определения: «правоотношения – это отношения между людьми и организациями, урегулированные нормами права и состоящие во взаимной связи субъективных прав и юридических участников правоотношения», можно сделать вывод о немалой значимости темы данной работы и ее актуальности.

Обстоятельства, сформулированные в виде гипотезы (модели) в нормах права, как влекущие за собой в случае наступления юридические последствия, а также обстоятельства, зафиксированные в решениях, приговорах судов, закрепленные в виде правовых обычаев, являются юридическими фактами. Таким образом, юридические факты – это конкретные жизненные обстоятельства, с которыми нормы права связывают возникновение, изменение или прекращение правоотношений, влекущие за собой наступление правовых (юридических) последствий.

Юридические факты представляют собой конкретные жизненные обстоятельства, с которыми норма права связывает наступление тех или иных правовых последствий. Норма права и правоотношение всегда диалектически связаны, а юридический факт в любой его форме является своего рода переходным мостиком между ними, выступая как бы рычагом, “который приводит юридическую норму в действие, на основе которой возникает (а так же изменяется и прекращается) правоотношение”.<sup>58</sup> Без этого факта юридическая норма и право в целом существуют как нереализованная абстракция.

Не право порождает подобные факты, они возникают и существуют помимо него, но право придает им статус юридических в целях их регуляции и упорядочения государственной и общественной жизни. Это реакция правовой нормы на конкретную ситуацию, предусмотренную в ее гипотезе. Юридические факты служат непосредственными поводами, основаниями для появления и функционирования правоотношений.

---

<sup>58</sup> Проблемы теории государства и права. Учебник/Под ред. С.С Алексеева. М., 1979.

В правоприменении необходимо учитывать, что это связи реальной действительности. Они отличаются своей социальной ценностью в силу того, что существенны для личности, общества и государства.<sup>59</sup>

Необходимость определенного юридического факта для возникновения и развития правоотношения с особой четкостью и наглядностью подчеркивает неразрывную связь реального поведения и правовой формы, невозможность в реальной жизни отделить одно от другого. С юридического факта начинается жизнь правовой нормы, с его помощью проверяется ее реальность и действенность. Юридический факт – это в большинстве случаев тот акт поведения, который по воле лица либо помимо его воли приводит в действие механизм правового регулирования. В дальнейшем поведение лица соотносится с моделью поведения, установленной в норме права. Реальное поведение модели зависит от многих факторов, в том числе и от того, какое место в поведении человека занимает осознание прав и обязанностей, обязательность их исполнения и последствия нарушений. Так же факты вместе с нормой права определяют конкретное содержание взаимных прав и обязанностей сторон правоотношения.

Юридические факты выполняют несколько важных функций в механизме правового регулирования. В зависимости от связи с элементами правовой системы можно выделить основную и дополнительные функции юридических фактов.

Главной задачей юридических фактов в правовом регулировании является обеспечение возникновения, изменения, прекращения правоотношений. Норма права содержит общую программу поведения субъектов, рассчитанную на неопределенный круг лиц неопределенное число случаев реализации. А юридические факты в свою очередь обеспечивают переход от общей модели прав и обязанностей к конкретной. Обеспечивая надежное возникновение, изменение, прекращение правоотношений, юридические факты способствуют тем самым стабильному надежному функционированию всей системы правового регулирования.<sup>60</sup>

Юридические факты вводятся в правоприменительный процесс посредством доказательств. Доказательствами признаются фактические данные, имеющие значение для установления юридических фактов, выраженные в предусмотренной законом форме.

Юридическими фактами, как известно, могут быть явления прошлого (совершенное преступление), и обстоятельства настоящего (возраст). Поэтому в правоприменительном процессе о юридических фактах судят на основании других социальных обстоятельствах, называемых доказательственными фактами. Они представляют собой явления действительности, на которых отразились те или иные следы, позволяющие судить о наличии или отсутствии устанавливаемых юридических фактов.

Любой юридический факт представляет собой единство содержания и формы – внешнего выражения этого содержания. Они не могут существовать в неоформленном виде, т.к. социальное обстоятельство лишь тогда порождает правовые последствия, когда оно определенным образом зафиксировано и установлено законодательством.

Юридические факты, закрепляемые в законодательстве, должны получать адекватное понятийное выражение и четкое терминологическое обозначение. В

---

<sup>59</sup> Курцев Н.П., Горюнова Е.Н. Правовая природа юридических фактов//Юрист. 2003.№10. С.16.

<sup>60</sup> Общая теория государства и права. Академический курс в 2х томах./Под ред. М.Н.Марченко. Том 2. Теория права. М., 2000.

зависимости от системы понятий и терминов, которыми описываются факты, они могут получать ту или иную окраску, приобретать или утрачивать юридическое значение.

Юридические факты - это фактические жизненные обстоятельства, с которыми нормы права связывают возникновение, изменение и прекращение правоотношений. Они обладают определёнными признаками и функциями.

Юридические факты чрезвычайно многообразны. По этой причине были рассмотрены лишь некоторые виды юридических фактов.

Основной классификацией является классификация по волевому признаку: события и действия. Проблема заключается в том, что иногда бывает тяжело найти грань между событием и действием. Вопрос классификации юридических фактов по волевому признаку требует дальнейшего исследования и выявления сходств и различий между юридическими событиями и действиями<sup>61</sup>.

Юридические факты как элемент механизма правового регулирования должны использоваться системно. Системность юридических фактов - очень важное свойство. И это нужно учитывать при установлении фактической стороны того или иного дела. Здесь целесообразно выделение такой категории, как большая фактическая система, к которой относятся юридические факты в масштабе от нормативного акта до всей правовой системы определённого периода времени. Сказанное позволяет сделать вывод, что юридические факты - неразрозненные явления правовой действительности, а определённая ее подсистема, с присущими ей связями.

По нашему мнению, очень важно для правовой силы юридических фактов своевременно и правильно их зафиксировать, удостоверить и доказать. От этого зависит качество и быстрота реализации законных прав и интересов физических и юридических лиц. Тем не менее, на практике именно из-за несоблюдения данных действий возникают различные коллизии, зачастую разрешаемые в судебном порядке. Важно уметь разграничивать юридические факты и доказательства о них.

Выполнила: ст-т. 3 . фак. ПиЭБ СПбГЭУ в г. Кизляр  
**Джалилов А.М.**

## **ФЕДЕРАЛИЗМ И ФЕДЕРАТИВНОЕ ГОСУДАРСТВО, ПОНЯТИЕ И ОСОБЕННОСТИ**

Под формой государственного устройства понимаются территориальное его устройство (административно-территориальное или национально-территориальное) и характер взаимоотношений между его составными частями и центральной властью<sup>62</sup>.

Федеративное государство (от позднелат. *foederatio* – «союз, объединение») – сложное государство, субъекты которого, обладая государственным суверенитетом, объединились в общее государство для решения общих долгосрочных задач. В теории различают автономную и союзную (договорную) федерацию<sup>63</sup>.

Федеративная природа ряда государств обусловлена в первую очередь многонациональным составом населения. Основой федеративного устройства государств явля-

---

<sup>61</sup> Мелехин, А.В. Теория государства и права. Учебник. - М.: Маркет ЮС, 2007. - 640с.

<sup>62</sup> Головистикова А.Н., Дмитриев Ю.А. Проблемы теории государства и права: Учебник. –М., 2005. С. 279.

<sup>63</sup> См.: Чиркин В.Е. Модели современного федерализма: сравнительный анализ // Государство и право. 1994. № 8-9. С. 151-152.

ется национально-территориальный или территориальный принцип, что способствует разрешению национального вопроса. В первом случае федерация образуется из самостоятельных государств преимущественно на договорной основе, во втором – субъектами федерации выступают государственные образования, образованные по территориальному признаку.

В федеративном государстве существуют общедофедеральные органы государственной власти (законодательной, исполнительной и судебной), решения которой являются обязательными для субъектов федерации только в той мере, в какой это определено в ее компетенции. Законодательный орган традиционно состоит из двух палат, в одной из которых представлены ее субъекты. В Российской Федерации в Совете Федерации каждый из ее субъектов имеет по два представителя. Наряду с высшими федеральными органами существуют высшие органы государственной власти членов, частей, субъектов федерации.

Федерализм – понятие более широкое, нежели федерация. Он определяется как принцип, концепция, парадигма государственного устройства, позволяющая обеспечить единство и плюрализм государственной и общественной власти в условиях ее территориальной организации на нескольких уровнях. Как принцип федерализм воплощает способ урегулирования разногласий и объединения людей и их образований на государственном уровне; как режим и форма государственного устройства он определяет разделение государственной власти по вертикали между территориальными образованиями различного уровня в едином государстве.

Понятие федерализма, таким образом, характеризуется достаточно широким объемом. Существенной его частью является идеологическая составляющая. Федерализм может совпадать с федеративной формой государственного устройства, но это не обязательный признак, поскольку «федерализм... может существовать без федерации, но невозможно существование федерации без федерализма»<sup>64</sup>. Федеративные начала присутствуют в моделях организации власти едва ли не любого порядка. Федерализм – это частный случай более широкого общественного феномена.

Существует немало контраргументов в пользу того, что идея федерализма переживает свой кризис, что федерализм для нашей страны неактуален, да и другие федеративные государства также постепенно отходят от федерализма, оставляя за ним роль идеологической ширмы, что, наконец, польза от федерализма мизерна, а вред – велик, поскольку искривление властной вертикали неминуемо приведет к безответственности и сепаратизму. Эти традиционные взгляды на государство и власть как на единоначалие противостоят феномену, получившему в современной правовой науке название полицентризма – структурной основы самоуправляющихся общественных систем.

Исследование феномена федерализма как частного случая полицентризма, приложенного к территориальной организации власти, выводит нас к теории систем. Для системного метода характерен взгляд на полицентрическую модель власти как систему, состоящую из совокупности объектов, причем их взаимосвязь приводит к возникновению новых интегративных свойств системы, которые отсутствуют у составляющих ее объектов<sup>65</sup>. Полицентризм согласно данной теории представляет собой самоорганизующуюся систему, черпающую энергию и информацию непосредственно из окружающей их среды способами, недоступными иным разновидностям систем. Самоорганизу-

---

<sup>64</sup> Абдулаев М.И., Комаров С.А. Проблемы теории государства и права / Учебник. СПб., 2003. – 576 с.

<sup>65</sup> Прангишвили И.В. Системный подход и общесистемные закономерности. М., 2000. С. 77; Рузавин Г.И. Методология научного исследования. М., 1999. С. 276.

ющиеся системы открыты и упорядочены. В закрытых же системах, напротив, энтропия (беспорядок) постоянно возрастает, достигая в пределе максимума.

Данная модель во многом походит на самоорганизующуюся, и она также сопоставима с полицентрическими взглядами на территориальную организацию власти.

В последние десятилетия развитие федерализма показывает, что ни национально-территориальный подход (средство решения национального вопроса), ни подход территориальный (в частности, как способ децентрализации управления) к организации федеративного государства нельзя абсолютизировать<sup>66</sup>.

Принцип федерализма в России обладает своими особенностями, обусловленными той политической обстановкой 90-х годов, в которой он складывался, экономическими, социальными условиями его становления, идеологической основой и иными обстоятельством.

Перечень принципов российского федерализма отражен в конституции РФ в которых входят следующие принципы:

- принцип государственной целостности;
- принципа равноправия народов и субъектов Российской Федерации;
- принципа единства системы государственной власти;
- принципа разграничения предметов ведения между Российской Федерацией и ее субъектами, а также разграничения предметов ведения и полномочий между органами государственной власти Федерации и органами государственной власти ее субъектов;
- единый и равный для всех субъектов РФ стандарт основных прав и обязанностей человека и гражданина;
- принципы верховенства федерального права.

Как отмечает Н.М. Добрынин, федеральное законодательство в сфере федеративных отношений содержит множество пробелов, оно туманно, противоречиво<sup>67</sup>. Основной перспективой применения такой законодательной практики является еще большее усложнение и запутывание нормативно-правовой базы федерализма в Российской Федерации, в которой не сможет разобраться не только правоприменитель, но и сам законодатель.

А также, нельзя не согласиться с мнением Ю.А. Тихомирова, о том, что на развитие федеративных отношений влияет много факторов, в том числе проведение государственных преобразований. Пока не вполне согласованы цели, этапы и действия в рамках федеративной, административной и социальной реформ, что приводит к противоречиям правовых актов и трудностям в государственном управлении<sup>68</sup>. Следовательно, необходимо проведение единой комплексной реформы, направленной на преобразование во всех взаимосвязанных сферах жизни государства, а не целого ряда самостоятельных, несогласованных реформ. Во-вторых, необходимо поставить четкую, научно обоснованную цель, которой требуется достичь путем преобразования (выработать концепцию). В-третьих, составить план последовательности (поэтапности) проводимых преобразований.

---

<sup>66</sup> Федерализм: теория, институты, отношения (сравнительно-правовое исследование). Отв. ред. Б.Н. Топорнин. М., 2001. С. 65.

<sup>67</sup> См.: Добрынин Н.М. Федерализм в России: оценка состояния и пути решения проблем // Право и политика. 2006. N 5.

<sup>68</sup> Тихомиров Ю.А. Об институциональных аспектах федеративных отношений // Государственная власть и местное самоуправление. 2006. N 3.

Проблема федерализма в России действительно является одной из наиболее ключевых, злободневных проблем современности. Без построения в стране нормальной Федерации невозможно создать эффективно функционирующую систему государственной власти в силу обширных размеров России, ее колоссальной социально-экономической, этнической, природно-климатической дифференциации. Главный же вопрос федеративной реформы состоит сегодня в необходимости оптимальным образом использовать представившийся нам, нынешнему поколению политиков, исторический шанс построения прочной демократической государственности через преобразование (реконструкцию) федерализма.

Студент 4 к. Выполнила:  
фак. ПиЭБ СПбГЭУ в г. Кизлярь  
**Федоров А.**

## НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ СИСТЕМЫ ПРАВА

В жизни человека возникают самые различные интересы, связанные с его многообразными потребностями. Можно выделить отдельные группы таких интересов, например трудовые, семейные, имущественные, политические и др. Поэтому и нормы права, регулирующие эти интересы, группируются по отраслям права, а отрасли соединяются в систему права, взаимно согласуются и дополняют друг друга.

Система права формируется и функционирует на основе общих объективных закономерностей. Это сложное и развивающееся социальное явление, которое отражает и закрепляет в нормативной форме закономерности общественной жизни.

Право как система характеризуется следующими признаками:

*Во-первых*, право — это *органически целое правовое явление*, а не случайный набор правовых норм. Система права характеризуется *объективностью*. Она не может создаваться по субъективному усмотрению людей, поскольку обусловлена реально существующей системой общественных отношений. Право, с одной стороны, отражает в специфической форме эту систему отношений, а с другой стороны, оказывает на нее регулирующее воздействие. Если право в своих нормах неадекватно отражает потребности общественной жизни, то оно становится тормозом общественного прогресса. Так называемые «мертвые» законы или нормы являются результатом произвольного правотворчества, не учитывающего или не познавшего объективных потребностей общественной жизни.

Для системы права характерны *единство и взаимосвязь норм*, ее составляющих. Они не могут функционировать изолированно. Их регулирующая сила состоит во взаимосогласованности и общей целенаправленности. Любой структурный элемент, извлеченный из системы права, лишается системных функций, а, следовательно, и социальной значимости<sup>69</sup>.

*Во-вторых*, *система права* — это *многообразное правовое явление*, включающее неодинаковые по своему содержанию и объему структурные элементы. Будучи цельным образованием, система права в то же время подразделяется на *нормы права, институты права, подотрасли и отрасли права*. Такое деление объясняется большим разнообразием общественных отношений, которые отражает и регулирует система права.

---

<sup>69</sup> Черданцев А.Ф. Теория государства и права: Учебник для вузов— М, 2003 С. 432.

Норма права регулирует типовое общественное отношение, образуя первичный элемент системы права, а из различных сочетаний правовых норм складываются другие ее элементы: институты права, подотрасли и отрасли права, — которые регулируют более сложные по структуре группы общественных отношений.

Таким образом, система права — это его внутреннее строение, которое выражается в единстве и согласованности действующих в государстве правовых норм и вместе с тем в разделении права на относительно самостоятельные части.

Мировая юридическая наука считает деление права на частное и публичное в известной мере условным, но необходимым. Естественным основанием для деления права на частное и публичное является характер правовых взаимоотношений между индивидуумом и государственно-организованными структурами общества. Всякое право, будь оно частное или публичное, включает в себе отношения конкретного лица не только к другим лицам, но и к государству и обществу в целом. В зависимости от того, каково отношение субъекта права к общим государственным интересам, право будет частным или публичным. Те права, где индивидуальное лицо является независимым, самостоятельным субъектом права, — это права частные. Если же субъект выступает как часть социального целого, ему подчиненная, — это права публичные. В правовом государстве частные и публичные права гармонически сочетаются<sup>70</sup>.

Традиционно к *частному праву* относят те отрасли, которые призваны обеспечивать интересы частных лиц (гражданское, банковское, страховое, патентное право и другие). К *публичному праву* относятся отрасли государственного, административного и уголовного права<sup>71</sup>.

Основным элементом системы права является *отрасль права*. Это наиболее широкое объединение правовых норм, регулирующих все разнообразие определенного вида общественных отношений. В отличие от других структурных элементов системы права отрасль, не порывая системной связи, обладает относительной автономией: способна к самостоятельному функционированию в общей системе права.

Приоритетное положение отрасли в системе права определяется тем, что она отражает и регулирует наиболее важные, относительно обособленные группы общественных отношений, играющие существенную роль в организации общественной жизни.

Отрасль права — это относительно самостоятельное подразделение системы права, состоящее из правовых норм, регулирующих качественно специфический вид общественных отношений. Так, нормы права, регулирующие земельные отношения, образуют отрасль земельного права; совокупность норм, которые определяют характер финансовых отношений в государстве, составляют отрасль финансового права. В свою очередь отрасль права подразделяется на отдельные взаимосвязанные элементы, которые называются *институтами права*. Такая внутриотраслевая группировка правовых норм обусловлена характерными особенностями различных отношений определенного вида.

Правовой институт — это обособленный комплекс правовых норм, являющихся специфической частью отрасли права и регулирующих разновидность определенного вида общественных отношений. В отличие от отраслей права правовой институт объединяет нормы, которые регулируют лишь часть отношений определенного вида. Эти

---

<sup>70</sup> Пиголкин А.С. Общая теория права – М., 2002 С. 321 .

<sup>71</sup> Мушинский В.О. Основы правоведения: Учебник. – 6-изд. – М.: Международные отношения, 2002 С.356

нормы действуют в составе отрасли права, хотя и отличаются от других отраслевых норм некоторым своеобразием<sup>72</sup>.

Таким образом, система права состоит из отраслей, включающих подотрасли права и правовые институты.

Система права современного общества объединяет следующие *основные отрасли*:

1. Государственное (конституционное) право — это отрасль права, закрепляющая основы общественного и государственного устройства страны, основы правового положения граждан, систему органов государства и их основные полномочия.

2. Административное право регулирует общественные отношения, которые складываются в процессе осуществления исполнительно-распорядительной деятельности органов государства.

3. Финансовое право представляет собой совокупность норм, регулирующих общественные отношения в сфере финансовой деятельности.

4. Земельное право регулирует общественные отношения в области использования и охраны земли, ее недр, вод, лесов, что является материальной основой жизнеобеспечения человеческого общества.

5. Гражданское право — наиболее объемная отрасль системы права, которая регулирует разнообразные имущественные и связанные с ними личные неимущественные отношения. Нормы гражданского права закрепляют и охраняют различные формы собственности, определяют права и обязанности сторон в имущественных отношениях, регламентируют отношения, связанные с созданием произведений искусства, литературы и т. д. Гражданским правом охраняются и такие личные неимущественные права, как честь и достоинство гражданина или организаций.

6. Трудовое право — это отрасль права, регулирующая общественные отношения в процессе трудовой деятельности человека. Нормы трудового права определяют, например, условия приема на работу, устанавливают рабочее время и время отдыха, правила безопасности условий труда.

7. Семейное право — отрасль права, которая регулирует брачно-семейные отношения. Ее нормы устанавливают условия и порядок вступления в брак, определяют права и обязанности супругов, родителей и детей по отношению друг к другу.

8. Гражданско-процессуальное право регулирует отношения, возникающие в процессе рассмотрения судами гражданских, трудовых и семейных споров. Нормы гражданско-процессуального права определяют цели, задачи, права и обязанности суда при осуществлении правосудия; закрепляют правовое положение участников гражданского процесса; регламентируют ход судебного разбирательства; порядок вынесения и обжалования судебного решения.

9. Уголовное право представляет собой комплекс норм, которые устанавливают, какое общественно опасное поведение является преступным и какое наказание за его совершение применяется. Нормы уголовного права определяют понятие преступления; устанавливают круг преступлений, виды и размеры наказания за преступное поведение и другое.

10. Уголовно-процессуальное право объединяет нормы, определяющие порядок производства по уголовным делам. Нормы данной отрасли регулируют деятельность органов дознания предварительного следствия, прокуратуры, суда и их взаимоотношения с гражданами при расследовании, в ходе судебного разбирательства и при

---

<sup>72</sup> Марченко М.Н. Теория государства и права: Курс лекций. – М., 2001 С.345 .

разрешении уголовных дел.

11. Исправительно-трудовое право регулирует отношения, складывающиеся при исполнении мер уголовного наказания и связанные с исправительно-трудовым воздействием. Нормы этой отрасли устанавливают порядок отбытия осужденными назначенной им меры уголовного наказания, а также регламентируют деятельность по исправлению осужденных при отбытии наказания<sup>73</sup>.

Система права, как и общественная жизнь, находится в постоянном изменении и развитии. С возникновением новых, более прогрессивных отношений, требующих правового регулирования, она пополняется новыми нормами, институтами, отраслями, становится более совершенной и эффективной.

Таким образом, «система права» появилось тогда когда общество пришло к выводу о том, что для рационального регулирования общественных отношений необходимо разбить право по специфике области регулирования общественных отношений. Таким образом, появляются отрасли права, а следовательно и кодексы как законодательство этой отрасли.

Система права – это строение права, которое позволяет ориентироваться в законодательстве, квалифицировать нарушения и принимать соответствующие меры воздействия, так как главная особенность каждой отрасли это наличие особого юридического режима - метода регулирования.

Преобразование права в систему путем деления его на отрасли, институты права позволяет оперативно ориентироваться в законодательстве<sup>74</sup>.

#### **Список использованных источников**

1. Алексеев С.С. Структура Советского права. М., 1975.
2. Мушинский В.О. Основы правоведения: Учебник .– 6-изд. – М.: Международные отношения. 2002.
3. Марченко М.Н. Теория государства и права: Курс лекций. – М.: Зерцало, ТЕИС, 2001 – 345 стр.
4. Пиголкин А.С. Общая теория права – М.: МГТУ им. Н.Э. Баумана. М., 2002.
5. Черданцев А.Ф. Теория государства и права: Учебник для вузов– М.: ЮРАЙТ, 2003.
6. Консультант Плюс: Программа информационной поддержки Российской Науки и Образования. – Высшая Школа, 2014.

**Чубанов М.**

фак. ПиЭБ СПбГЭУ в г. Кизляр

Студент 2 курса

### **НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПАТРИАРХАЛЬНОЙ ТЕОРИИ ПРАВА**

Родоначальниками этой теории являются Платон и Аристотель. Создатели этой теории ориентировались на Древнюю Грецию. Процесс создания государства в Древней Греции происходил иначе. На холмистой земле Греции плохо росли злаки, но мож-

---

<sup>73</sup> Консультант Плюс: Программа информационной поддержки Российской Науки и Образования. – Высшая Школа, 2004.

<sup>74</sup> Марченко М.Н. Теория государства и права: Курс лекций. – М., 2001 С. 366 .

но было разводить мелкий скот. Когда население увеличилось, надо было думать о новом источнике питания. Люди обратили внимание на море. Они брали от него продукты. Но самое главное - море давало возможность вступать в отношения с Египтом и Передней Азией, обмениваться имеющимися продуктами с людьми, их населявшими. Было очень важно эффективно организовать свое производство и умело построить отношения с соседями по региону. Занимались этим, как мы знаем, старейшины, главы советов старейшин, затем вожди, которые, по мере увеличения населения, становились царями. Вот почему в этом регионе Земли процесс создания государства пошел как бы по патриархальному типу, т.е. по типу разрастания кровнородственной семьи, а царь уже становился «отцом» (патриархом) всего народа.

Древняя Италия несколько отличалась от Древней Греции. Основную часть ее территории составляют горы, покрытые лесами. Климат ее более сырой и прохладный. Земли, пригодной для занятия земледелием, мало. Море в Италии не такое приветливое, как в Греции (на востоке оно слишком бурное, его берега неприступны. На западе также удобных бухт мало). Вот почему латиняне (римляне) были народом, у которого первоначально велика была роль старейшин. Но вскоре (вероятно, с увеличением населения и нехваткой продуктов питания), когда надо было захватывать новые земли, жизнью стали заправлять вожди. Однако в древнем Риме влияние «отцов» крупных семей оставалось значительным и в дальнейшем.

Дж. Локк говорил, что в последнее время среди нас появилась порода людей, которые готовы льстить монархам, утверждая, что каковы бы не были законы, монархи обладают правом на абсолютную власть.<sup>75</sup>

Согласно патриархальной теории. Государство - это продукт разросшейся семьи. Но как образовалась такая большая семья? Являясь первоначальной формой организованного общения, семья, естественным образом увеличиваясь, затем делится. Но поскольку в людях заложена естественная потребность в общении, а также под влиянием экономических условий, семьи, объединенные преданием об общем происхождении, объединяются в племена, союзы племен, народности, объединенные уже общностью исторического прошлого. В этом ряду социальных превращений момент перехода к государственному образованию тот, когда утрачивается чувство кровного родства и создается власть, лишенная семейной основы. Собственно государственная власть есть постепенное преобразование власти отца, переходящей во власть государя. Власть монарха.

Оценивать эту теорию надо спокойно, несмотря на то, что она у некоторых может вызвать улыбку. Прежде всего надо отметить, что в ней правильно обращается внимание на то, что такое понятия, как «семья» и «государство». Взаимосвязаны и что связь между государством и семьей не только долго не утрачивается после перехода в государственное состояние. Но существует и поныне. Указывается на то, что вождь, правитель продолжает и в новом качестве быть отцом своих детей, да и к подданным относиться не как к чужим, а как к своим детям. Отзвук того далекого времени сохранился не только до октябрьской революции в России («царь-батюшка», «царица-матушка»), но, пожалуй, он существует в какой-то мере и сегодня. Часто наши сограждане рассуждали так: вот напишу Генеральному секретарю, а теперь - Президенту, он и разберется! Совершенно справедливо сторонники этой теории обращают внимание на тот факт, что так же, как в семье, власть «передается» сыну после смерти отца, так же и в государстве власть наследуется.

---

<sup>75</sup> Локк Дж. Два трактата о правлении // Собрание сочинений в 3-х томах. М., 1998. Т. 2. . С. 105

Патриархальная теория несет большой положительный заряд, особенно если учесть, что она была создана в 3в. до н.э. Во-первых, она способствует установлению в обществе порядка, как результата подчинения «воле отца». Во-вторых, она поддерживает веру людей в нерушимость мира. Ведь именно в хороших семьях никогда не дерутся, а достигают компромисса на основе учета взаимных интересов. В-третьих, теория показывает один из действительно существовавших в истории общества фрагментов общественной жизни: концентрацию власти в руках вождей, которые, как правило, проживали в городах. В-четвертых, авторы этой теории уловили объективный процесс на роль главы человеческого сообщества всегда претендует человек, аккумулирующий жизненный опыт. И, наконец, следует заметить в оправдание создателей этой теории, что они жили до новой эры, их знания об окружающей жизни были невелики. Да, впрочем, в то время были сильны в Греции остатки родового строя, и они как бы списывали свою теорию с окружающей действительности. Правдоподобность этой теории велика.

Аристотель говорил, что общение, состоящее из нескольких семей – селение. В колониях семей – селениях поддерживали в силу родственных отношений между их членами то же порядок.<sup>76</sup>

Сегодня мы знаем о мире неизмеримо больше и отчетливо видим недостатки патриархальной теории. Нам известно, что общество развивалось многовекторно и многовариантно, и поэтому объяснить образование государства во всех частях мира эта теория не в состоянии. Есть пробелы и в самой этой теории. Так, в частности, нам непонятно, если государство – единая семья, то почему же люди постоянно воюют между собой, причем это имеет место во всех регионах земного шара и у всех народов? Что, все семьи сплошь плохие? Еще более непонятно, по чьей воле возникают революции в обществе, если власть отца изначально и непоколебима? Или, если монарх – «отец родной» и руководит своими детьми. То почему он допускает, что в его государстве часто существуют противоречивые законы? Чем объясняется наличие во многих государствах законов несправедливых, а то и жестоких? Есть сомнения в истинной научности этой теории. Исторической наукой установлено, что патриархальная семья возникла из рода (общины) как результат его деления. Практически она появилась вместе с государством в процессе разложения первобытнообщинного строя. Ну и конечно, в том, что они с помощью этой теории и особенно ее продолжателей обвиняют в том, что они с помощью этой теории оправдывают монархическую власть и тем самым стараются задушить всякую инициативу народа в управлении делами общества. Данная теория отражает одну из сторон общественной жизни – реально существовавшую в период родового строя – концентрацию власти в руках старейшин и вождей. Однако она имеет и ряд существенных пробелов. Так, исторической наукой установлено, что патриархальная семья появляется вместе с государством как результат разложения родового строя. К тому же государство и семья выполняют в обществе различные функции: если главной функцией семьи являются воспроизводство рода и совместное потребление, то государственная власть призвана решать иные задачи (обеспечивать безопасность населения, сглаживать возникающие в обществе конфликты и др.)

Сочинение Фильмера было самой экзотической работой, выражавшей идеи патриархальной теории. Уже современники Фильмера обратили внимание не несуразность многих ее положений. Например, из теории Фильмера следовало, что монархов должно было быть столько, сколько было отцов семей, или в мире должна была существовать одна монархия. Естественно, такого исторически никогда не было, да и быть не могло.

---

<sup>76</sup> Аристотель Политика. М., 1984. С. 99

Однако многие другие юристы и социологи более глубоко рассматривали роль семьи в возникновении государства, а также других социальных институтов.

И современное состояние научных знаний о происхождении государства, хотя и привязывает этот процесс к новому способу экономической, трудовой деятельности в раннеклассовых обществах, к организационно-управленческим функциям, связанным с земледелием, к городской цивилизации, к возникновению частной собственности, вместе с тем отнюдь не умаляет и первоначальной роли семьи. С одной стороны, появление на финальных этапах неолитической революции «больших семей» общинников-земледельцев- основного звена раннеклассового общества, с другой- династическое присвоение должностей в раннеклассовых первичных городах- государствах- это вполне реальные, научно установленные процессы, которые по-новому позволяют взглянуть как на содержательные, так и на ошибочные положения патриархальной теории. Словом, и эта теория также «схватывала» и отражала какие-то реальные, существенные стороны перехода человечества от социально- организованной жизни в первобытном обществе к государственным формам в раннеклассовом обществе, но и – в этом основной недостаток этой теории- преувеличивая их, придавала этим сторонам универсальное и определяющее значение. А это уже было теоретически и исторически неверным.

#### **Список, использованных источников**

1. Аристотель. Политика. М.,1984.
2. Кашанина Т. В. Происхождение государства и права. М. 1990.
3. Локк Дж. Два трактата о правлении// Собрание сочинений в 3-х томах. М.,1998.Т.2
4. Марченко М. Н. Теория государства и права. М. 2014..
5. Лазарев В. В., Липень С. В. Теория государства и права. Хрестоматия. М. 2001.

**Ибрагимов А.**

ст-т 4к. фак. ПиЭБ СПбГЭУ в г. Кизляр

## **МЕСТНОЕ САМОУПРАВЛЕНИЕ КАК ОСОБЫЙ ВИД ПУБЛИЧНОЙ ВЛАСТИ**

В соответствии с Конституцией Российской Федерации (ст. 130) местное самоуправление осуществляется населением муниципальных образований в различных организационных формах: путем референдума, выборов, других форм прямого волеизъявления, через выборные и другие органы местного самоуправления.

Местное самоуправление в Российской Федерации - это система организации и деятельности граждан представляющая собой совокупность организационных форм и институтов прямого волеизъявления, а также выборных и других органов местного самоуправления, посредством которых обеспечивается самостоятельное решение населением вопросов местного значения.

Особую роль в реализации местного самоуправления, несмотря на сложную социально-экономическую ситуацию в стране по-прежнему играют институты непосредственной демократии. Обусловлено это тем, что:

Во-первых, именно народ является носителем суверенитета и единственным источником власти, имея право в первую очередь на непосредственное ее осуществление

(ст. 3 Конституции Российской Федерации)<sup>77</sup>;

Во-вторых, формы непосредственной муниципальной демократии оказывают прямое влияние на институты местного самоуправления, определяя, к примеру, не только состав представительных и иных органов местного самоуправления, но и задавая конкретные параметры их деятельности.

Решения, принятые самими гражданами, имеют не только общественно-политическое, но и большое экономическое значение. Кроме того, благодаря институтам непосредственной демократии усиливается контроль граждан за деятельностью органов местного самоуправления.

Как известно, непосредственная демократия - прямое осуществление власти народами в общегосударственном и местном масштабах, различные формы принятия самим населением (преимущественно гражданами - избирателями) решений общего и местного характера.

Формы прямого волеизъявления способствуют непосредственному осуществлению власти населением муниципального образования и являются важным элементом системы местного самоуправления. Формы прямого волеизъявления граждан могут быть двух видов:

1) формы прямого волеизъявления обязательного характера - это формы, которые позволяют выявить обязательную для исполнения волю населения муниципального образования: местный референдум, муниципальные выборы, собрания (сходы);

2) формы прямого волеизъявления рекомендательного характера - это формы, которые способствуют выявлению общественного мнения населения по поводу осуществления местного самоуправления и позволяют органам и должностным лицам местного самоуправления принять (или не принять) решение с учетом мнения и интересов большинства населения. Такими формами являются территориальное общественное самоуправление, народная правотворческая инициатива, обращения граждан в органы местного самоуправления, конференции жителей по вопросам местного значения, опросы общественного мнения, митинги, демонстрации, шествия, пикетирования и т. д.<sup>78</sup>.

Центральное место среди форм прямого волеизъявления граждан в системе местного самоуправления занимает референдум. Обусловлено это рядом обстоятельств, в числе которых, прежде всего, необходимо обратить внимание на то, что юридическая сила решений, принимаемых на местном референдуме, выше юридической силы любых иных актов органов и должностных лиц местного самоуправления. Они не только имеют общеобязательный для исполнения характер, но и не нуждаются в утверждении какими либо органами государственной власти, государственными должностными лицами или органами местного самоуправления.

Местный референдум - это голосование граждан по наиболее важным вопросам местного самоуправления. Конституция, закрепляя референдум в качестве одной из форм осуществления местного самоуправления (ст. 130), признает за каждым гражданином Российской Федерации право участвовать в референдуме (ст. 32).

Основные вопросы организации и проведения местных референдумов регулируются, прежде всего, федеральными законами «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» и «Об

---

<sup>77</sup> Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993.

<sup>78</sup> Мазитов Р.Г. Практика реализации муниципальной реформы: местные выборы и референдумы» материалы «круглого стола». М., 2006. С. 163

общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», а также законами субъектов Российской Федерации о местном референдуме и уставами муниципальных образований.

Федеральный закон от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (Закон о местном самоуправлении 2003 г.) устанавливает следующие принципы проведения местного референдума:

- 1) участие в референдуме является всеобщим и равным;
- 2) голосование осуществляется непосредственно и добровольно;
- 3) контроль за волеизъявлением граждан не допускается.

В соответствии с Законом о местном самоуправлении 2003 г. (ст. 22) решение о проведении местного референдума принимается представительным органом местного самоуправления по собственной инициативе или по требованию населения в соответствии с уставом муниципального образования.

Важнейшим требованием Закона, связанным с подготовкой и проведением местного референдума, является гласность. В нем устанавливается, что деятельность органов местного самоуправления, государственных и общественных органов, участвующих в организации и проведении местного референдума, должна осуществляться открыто и гласно. Все решения, касающиеся местного референдума, а также вопросы или иные решения, выносимые на референдум подлежат опубликованию в местных средствах массовой информации.

На местный референдум могут быть вынесены вопросы, находящиеся в ведении местного самоуправления. Законами субъектов Российской Федерации, уставами муниципальных образований, нормативными правовыми актами представительных органов местного самоуправления могут быть определены вопросы, подлежащие вынесению на референдум. Так, помимо изменения границ муниципального образования, определения структуры органов местного самоуправления, в уставах муниципальных образований часто приводится перечень конкретных вопросов, имеющих важное значение для социально-экономического развития местного сообщества, требующих значительных финансовых затрат или могущих вызвать обострение экологической обстановки, а также другие вопросы, непосредственно затрагивающие интересы населения проживающего на территории муниципального образования, которые должны решаться только на референдуме<sup>79</sup>.

Общий порядок реализации инициативы проведения местного референдума установлен Федеральным Законом «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» (ст.33), согласно которому каждый гражданин или группа граждан, а равно общественное объединение, зарегистрированное в установленном порядке, могут образовать инициативную группу для проведения местного референдума в количестве не менее 10 человек<sup>80</sup>.

Государство обеспечивает гражданам Российской Федерации, общественным объединениям, политическим партиям при проведении местного референдума свободное проведение агитации в соответствии с федеральными законами, предоставляет им право в допускаемых законом формах и законными методами вести агитацию за проведение местного референдума или против его проведения, за участие в местном рефе-

---

<sup>79</sup> Чаннов С.Е. Муниципальное право. — М.: Юрайт-Издат, 2006.С. 221

<sup>80</sup> Федеральный закон "Об общих принципах организации местного самоуправления в РФ" (закон о МСУ) от 06.10.2003 N 131-ФЗ/ Информационно-справочная система «Консультант Плюс».

<sup>80</sup> Сергеев А.А. Местное самоуправление в Российской Федерации. — М., 2006

референдуме или против участия в нем, за или против вопросов, выносимых на местный референдум.

Решение может быть признано недействительным:

- при нарушении процедуры проведения референдума.
- при опротестовании решения судом.
- новым референдумом (по истечении 2 лет).

На референдум субъекта Российской Федерации, местный референдум не могут быть вынесены вопросы:

а) о досрочном прекращении или продлении срока полномочий, приостановлении осуществления полномочий органов государственной власти субъекта Российской Федерации, органов местного самоуправления, а также о проведении досрочных выборов органов государственной власти субъекта Российской Федерации, органов местного самоуправления либо об отсрочке указанных выборов;

б) о формировании состава органов государственной власти субъекта Российской Федерации или органов местного самоуправления, персональном составе органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления;

в) об избрании, утверждении, о назначении либо о даче согласия на назначение на должность или на освобождение от должности депутатов и должностных лиц.

#### **Список, использованных источников**

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993. М., 2014.
2. Федеральный закон "Об общих принципах организации местного самоуправления в РФ" (закон о МСУ) от 06.10.2003 N 131-ФЗ// Информационно-справочная система «Консультант- Плюс» 2014.
1. Овчинников И.И., Писарев А.Н. Муниципальное право России. Учебник. — М.: Эксмо, 2007.
2. Мазитов Р.Г. Практика реализации муниципальной реформы: местные выборы и референдумы» материалы «круглого стола». М., 2006.
3. Пешин Н.Л. Государственная власть и местное самоуправление в России. — М.: Статут, 2007.
4. Сергеев А.А. Местное самоуправление в Российской Федерации. — М., 2006.
5. Чаннов С.Е. Муниципальное право. — М.: Юрайт-Издат, 2006.

**Набиева З.Э.**

студентка 3 курса

Государственного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Санкт-Петербургский государственный экономический университет(филиал в г.Кизляре)»

#### **ФУНКЦИИ ПРАВА**

На любом этапе развития человечества вопрос о том, каким должно быть право, его функции, а также как и кем должна осуществляться правовое регулирование являлось большим и важным вопросом.

В юридической науке понятие «функция» характеризует социальную роль государства и права. Почти вековой опыт активного использования понятия «функция права» на сегодняшний день не позволяет констатировать наличие единого взгляда на эту проблему.<sup>81</sup> И эту проблему вряд ли можно отнести к числу наиболее острых, дискуссионных в теории государства и права. Споры в основном идут вокруг различных видов функций права, критериев их классификации, функций отдельных элементов системы права - отраслей, институтов, норм.

Анализ функций права как единой целостной системы позволяет не просто сгруппировать, упорядочить знания при изучении отдельных функций. Такой анализ дает приращение знаний, позволяет глубже, полнее понять содержание каждой из функций.

Известно, что возможности познания остаются малоэффективными, если оно ограничивается уровнем единичности, если за отдельными элементами оно не стремится выявить их систему, дело еще и в том, что в реальной жизни функции права не существуют изолированно друг от друга, они тесно взаимосвязаны между собой. Поэтому ни одна из них не может быть исследована достаточно глубоко и полно без выяснения ее взаимодействия с другими функциями, то есть без изучения ее в системе.

Таким образом, функции права - это основные направления юридического воздействия на общественные отношения, определяемые сущностью, социальным назначением права в жизни общества и целями правового регулирования.

Неразрывная связь функций права с собственно-правовой материей обуславливает существование основных собственно-юридических функций: регулятивной и охранительной.

Регулятивная и охранительная функции – это имманентные праву функции. Это те функции, которые как раз и характеризуют право как специфическое качественно самостоятельное образование. Более того, можно сказать, что необходимость существования права как социального явления состоит в необходимости осуществления им этих функций.

Регулятивная и охранительная функции находятся во взаимодействии и дополняют друг друга - каждая из них вносит свой вклад в упорядочение социальных связей.

Следует, однако, иметь в виду, что само деление функций права на регулятивную и охранительную является относительно условным.

Важнейшая задача системы права цивилизованной страны – упорядочивание общественных отношений, введение их в рамки социальной свободы и справедливости. Эту задачу право решает посредством регулятивной функции. Второй важной задачей права является охрана регулируемых общественных отношений от различного рода посягательств со стороны правонарушителей. Эта задача решается с помощью охранительной функции права.

Упорядоченность общественных отношений, их системность и динамизм являются необходимыми условиями функционирования и развития общества.

Поэтому социальное назначение права состоит в регулировании, упорядочении общественных отношений, придании им должной стабильности, создании необходимых условий: для реализации прав граждан и нормального существования гражданского общества в целом.<sup>82</sup>

Совершенно оправданным следует признать увязывание функций права с его социальным назначением и ролью в общественной жизни. Что же следует понимать

---

<sup>81</sup>Енгибарян Р.В., Краснов Ю.К. Теория государства и права: Учебное пособие. - М., 1999.

<sup>82</sup>Комаров С.А., Малько А.В. Теория государства и права. Учебник. - М.: Норма, 1999.

под социальным назначением права и правовым воздействием? Социальное назначение права формируется, складывается из потребностей общественного развития. В соответствии с потребностями, социальными необходимостями общества создаются законы, направленные на закрепление определенных отношений, их регулирование или охрану.

В одном из смысловых значений слово "функция" – это назначение, роль чего-нибудь. Однако в юриспруденции функции права, как правило, не отождествляют с назначением и ролью права. Функции права способствуют познанию сущности права. Кроме того, функции права определяют содержание и виды функций различных правовых явлений, например функций юридической ответственности, отдельных структурных частей системы права - отраслей права, правовых институтов и т. п. Функции права являются общей категорией по отношению к функциям иных правовых явлений и в связи с этим играют важную методологическую роль при их изучении. Они "венчают" всю систему функций различных элементов правовой материи.

Тема функции права долгие годы входит в исследовательское поле ученых-правоведов. Поскольку в литературе последних десятилетий по вопросу о понятии, роли и классификации функций права были высказаны различные, в значительной мере не совпадающие между собой взгляды (С.С. Алексеев, Т.Н. Радько, В.Г. Смирнов, В.А. Толстик, И.Е. Фарбер и др.), то возникла потребность в преодолении некоторых сложившихся штампов и в поиске новых подходов, представляется необходимым хотя бы кратко рассмотреть эту проблему с учетом современного уровня развития теории права.<sup>83</sup>

Большинство исследователей рассматривают функции права как направления его воздействия на общественные отношения, выражающие назначение права, его роль в обществе. То есть функции права – это не само назначение или роль права, а определенные выразители, показатели назначения и роли права. Если синтезировать многочисленные точки зрения по этому вопросу, то мы увидим, что, в конечном счете, под функцией права понимают либо социальное назначение права, либо направления правового воздействия на общественные отношения, либо и то и другое вместе взятое.<sup>84</sup>

Подобный подход к понятию функции права, предложенный Т.Н. Радько, синтезирует, в сущности, взгляды ученых, которые данную категорию сводят к одному из вышеуказанных компонентов. Так, некоторые авторы при определении функций права акцентируют внимание на их "ролевом" аспекте. По мнению Ю.Г. Ткаченко, под функциями права следует понимать конкретную роль (действие) права по организации общественных отношений<sup>85</sup>.

В.Д. Филимонов указывает, что "функции права - это социальная роль, которую оно выполняет в организации (упорядочении) общественных отношений, определяемая направленностью и методом их правового регулирования"<sup>86</sup>.

Проблемы функций права нельзя назвать новыми для современной отечественной теории государства и права, поскольку определенную разработку они получили еще в дореволюционный и особенно советский периоды. Вместе с тем не все вопросы, относящиеся к данной проблеме, можно считать достаточно глубоко изученными. В их числе следует назвать вопросы понимания и классификации функций права.

Прежде всего следует отметить ограниченность содержания понятия права, употребляемого в его связи с понятием функции. А именно право рассматривается только

---

<sup>83</sup>[http://otherreferats.allbest.ru/law/00089253\\_0.html](http://otherreferats.allbest.ru/law/00089253_0.html)

<sup>84</sup>Енгибарян Р.В., Краснов Ю.К. Теория государства и права: Учебное пособие – М., 1999

<sup>85</sup>Ткаченко Ю.Г. Методологические вопросы теории правоотношений. М., 1980.

<sup>86</sup>Филимонов В.Д. Охранительная функция уголовного права. СПб., 2003.

в форме юридического (установленного, узаконенного, санкционированного) права и трактуется только в нормативистском смысле. Как следствие, проблема функций объективно замыкается на функции системы правил, которая, конечно, не может быть никакой иной, кроме регулятивной; она оказывается системообразующей, а все остальные функции, сколько бы мы их ни выделяли, представляют собой на самом деле лишь конкретизации правового регулирования.

Таким образом, функции права - это основные направления юридического воздействия на общественные отношения, определяемые сущностью, социальным назначением права в жизни общества и целями правового регулирования.

Научно-практическое значение категории "функция" заключается в следующем. Любое явление социальной действительности может реализовать свое назначение лишь в том случае, если будет функционировать. По тому, какие функции осуществляет то или иное явление социальной действительности, каким образом происходит реализация этих функций и с какой эффективностью, можно судить о самом явлении, его основных чертах, значении в жизни общества и месте в системе подобных социальных явлений, а также о перспективах его существования и развития.

#### Список использованных источников

1. Алексеев С. С. Общая теория права. Свердловск, 2005.
2. Байтин М. И. Сущность и основные функции государства. Саратов, 2009.
3. Кульчар К. Основы социологии права. М., 2001.
4. Общая теория государства и права. Академический курс. Т. 2: Теория права / Под ред. М. Н. Маргенко. М., 2008.
5. Ожегов С. И., Шведова Н. Ю. Толковый словарь русского языка. М., 2005.
6. Рабинович П. М. Право как ценность. М., 2005.
7. Радулин А. А., Радулин К. А. Социология: Курс лекций. М., 2009.
8. Радько Т. Н. Основные функции социалистического права. Волгоград, 1970.
9. Радько Т. Н. Функции права // Общая теория права / Под ред. В. К. Бабаева. Н. Новгород, 2003.

#### **Пирова Р. Н.**

**к.и.н.**, доцент кафедры теории и истории государства и права,  
Дагестанский институт народного хозяйства,  
г.Махачкала

### **СУДЕБНАЯ СИСТЕМА ДАГЕСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ РОССИЙСКОЙ ИМПЕРИИ И МЕСТО В НЕЙ АДАТОВ**

После падения Имамата, весь Дагестан стал частью Российской империи. Важным звеном по включению Дагестанской области в общероссийскую политическую, экономическую и правовую систему являлась введение новой судебной системы.

Она претворялась в жизнь в 60-х годах. Для общей судебной расправы были созданы Дагестанский областной и Дагестанский народный суды. Дагестанский областной суд подразделялся на Гражданский и Уголовный. Юрисдикция Областного суда распространялась на некоренное дагестанское население и на территорию, где действовало гражданское управление – это Темир-Хан-Шура, Петровск, Дербент, с прилигавшим к последнему Улусским магалом. В 1875 г. этот суд был упразднен и вместо него

в Дербенте, Порт-Петровске и Темир-Хан-Шуре были открыты мировые отделы, находившиеся в ведении Тифлисской судебной палаты и Бакинского окружного суда. Судебные решения в этих судах выносились на основании общих законов Российской империи и руководствуясь судебными уставами 1864 г.

Военно-политическая ситуация в Дагестане, а также народные обычаи не позволяли царским властям ввести начала гражданского судопроизводства принятого в России для всего населения Дагестана. Главной причиной являлось то, что местное население могло резко воспротивиться этому.

Введением в Дагестане судопроизводства стратегам необходимо было решить следующие задачи:

1. Подконтрольность всех решений царской администрации;
2. Уменьшение значения шариата в жизни местного населения;
3. Видимая справедливость выносимых решений;
4. Создание благоприятной репутации для народных судов.

Система народных судов состояла из Дагестанского народного суда, окружных и словесных (в феодальных владениях до их упразднения в 1865 г.) судов, а также из не входивших в систему сельских судов, решавших незначительные вопросы. Главной особенностью этих сельских судов было взаимное согласие сторон при разрешении дел, т.е. решение выносилось на основе консенсуса - по адату.

Окружные суды возглавлялись окружными начальниками, а в некоторых случаях - начальниками отделов. В состав судов также входили кадий и депутаты (по одному от наибства), которые назначались окружным начальником и утверждались областным командующим войсками.

Согласно §§27-28 «Положения об управлении Дагестанской областью (1860г.)» у мусульман Дагестанской области «судопроизводство отправляется по адату и шариату и по особым правилам, постепенно составляемым, на основании опыта и развивающейся потребности» [4, с. 435]. Ведению окружного и словесного судов подлежали: 1) дела по гражданским спорам и тяжбам; 2) дела по уголовным преступлениям (ссорам, дракам, увозу женщин); 3) дела по несогласию в семье; 4) религиозные дела. Первые две категории рассматривались по «местным обычаям туземцев» и по особым правилам, исходившим от командующего войсками области с разрешения наместника, «в опеку или дополнение местных обычаев». Последние две категории дел (пункты 3 и 4) разбирались по шариату.

Судопроизводство было гласным и словесным (устным) с ведением регистрации исков, заявлений и принятых по ним решений, которые принимались большинством голосов и с перевесом голоса председателя. Решения в делах, подпадавших под действие шариата, выносились кадием, если депутаты, знающие шариат, не приводили возражений. В случае разногласий в решениях кадия и мнения депутатов председатель суда представлял дело на усмотрение начальника области. Судебные книги велись на арабском языке с переводом на русский (что осуществлялось не всегда). Дагестанский народный суд состоял из 9 членов (7 депутатов и 2 кадиев), которые назначались начальником области из «почетных лиц» и утверждались наместником Кавказа. Председателем суда являлся помощник начальника области. Областной народный суд являлся судом апелляционной инстанции в отношении окружных и судом первой инстанции при разрешении особо важных дел, что определялось начальником области. Решения в окружных судах утверждались начальником округа, и все решения Дагестанского народного суда подлежали утверждению командующего войсками области (началь-

ника области). Судья в любое время мог быть отстранен колониальной администрацией.

Таким образом, все решения судов находились в непосредственном ведении царской администрации.

Ряд дел рассматривался комиссией военного суда во главе с командующим войсками – начальником Дагестанской области, который имел право применить меры административно-карательного характера – высылать из края «вредных и преступных жителей» и т.д. Кроме того, царские чиновники, в частности окружные начальники, имели право по «отправлению суда и расправы», разбирая жалобы коренного населения, как во главе окружных судов, так и единолично в административном порядке. Они принимали окончательное решение о присуждении вознаграждения «в пользу обложившей стороны», а также имели право к туземцам, виновным в маловажных преступлениях (ссорах, драках, своеволии, непослушании) применять меру наказания в виде ареста. По преступлениям и проступкам, совершенным «туземцами» против лиц гражданского ведомства», начальники отделов могли разбирать дела: по имущественным преступлениям (до 200 рублей), по мелким поранениям, ссорам, дракам и другого рода обидам, назначая штраф или арест виновной стороне. По аналогичным делам при воровстве свыше 200 рублей, «по поранениям», убийствам или другим тяжким преступлениям они обязаны были «донести» на рассмотрение командующего войсками области. Последнему принадлежали полномочия по разбору всех дел о проступках и преступлениях туземцев против военнослужащих и чиновников администрации [2, с. 131].

В этом пункте изначально откладывалось правовое неравенство местного и пришлого населения. И преступление против лица «гражданского ведомства», очевидно, считалось более тяжким, чем против «туземца».

В горских судах отсутствовали «присяжные поверенные, адвокаты, защитники» [3, с. 282].

Как уже отмечалось выше, решения судов выносились на основе адата (обычного права), шариата (мусульманского права) и особых правил, которые применялись, если бы решения по делам в соответствии с адатом или шариатом привели бы к наказанию «несообразному настоящему времени», а также по новым «небывалым доселе» делам. Впоследствии, решения по особым правилам играли роль судебного прецедента и были обязательными для судов при решении аналогичных дел в будущем.

Русскими стратегами и учеными была проведена большая работа по сбору, изучению, систематизации адатов дагестанских обществ именно с целью введения в будущем судопроизводства на основе местного, обычного права, и в первую очередь, с целью сведения к минимуму применение шариата в жизни горского населения и ослабления влияния мусульманского духовенства на дагестанское общество.

В частности, Н.В. Ханыков, А.В. Комаров и другие первые исследователи дагестанских адатов видели в обычном праве силу, способную предотвратить распространение шариата и основанного на нем движения мюридизма, представлявшего, по их мнению, наиболее серьезную опасность для российского владычества на Кавказе. Их идеи нашли поддержку у ряда влиятельных военных, в том числе и у А.И. Барятинского [1, с. 151].

В соответствии с судебным положением 1860 г. шариат применялся лишь в делах по «несогласию между мужем и женой, родителями и детьми», а также в религиозных делах.

Одной из задач при введении судебной власти в Дагестанской области было создание благоприятной репутации народным судам. Привлечение к работе в судах ав-

торитетных среди горского населения лиц, пользующихся уважением, авторитетом, в частности, бывших приближенных имама Шамиля, известных ученых должно было вызвать доверие горцев к судебной системе. Тем более что это позволяло привлекать алимов на сторону новой власти и создавать слой духовенства подконтрольного администрации.

Подобная система судопроизводства с незначительными изменениями просуществовала вплоть до 1917 года, когда Российская империя перестала существовать.

**Список литературы:**

[1] Бобровников В.О. Мусульмане Северного Кавказа: обычай, право, насилие. М., 2002.

[2] Гусейханов С.М. Реформа горской судебной системы Дагестана после окончательного вхождения его в состав Российской империи // Наука и молодежь. Махачкала, 2002. Вып. 5.

[3] История народов Северного Кавказа (конец XVIII в. – 1917 г.) /Отв. ред. Нарочницкий А.Л. М., 1988. Т. II.

[4] Проект положения об управлении Дагестанской областью // Акты, собранные кавказской археографической комиссией. Т. XII.

## СЕКЦИЯ: КОНСТИТУЦИОННОГО, АДМИНИСТРАТИВНОГО И МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА

**Чубанов М.А.**

Студент 2 курса СПбГЭУ

Научный руководитель:

**Полтавский И.А.**

### АДМИНИСТРАТИВНОЕ ПРИНУЖДЕНИЕ

Управление обществом, обеспечение общественной дисциплины и правопорядка осуществляется с помощью активных способов целенаправленного воздействия на сознание и поведение людей, в качестве этих способов выступают и такие методы государственной и общественной деятельности, как убеждение и принуждение. Убеждение и принуждение, как методы государственного управления, явления социальные, так как они находят свое проявление в содержании связей между участниками конкретных общественных отношений. Принуждение существует во всяком человеческом обществе и является необходимым элементом всякой социальной организации. В доклассовом обществе оно базировалось на авторитете старейшин, вождей племен и т.п., в классовом обществе - на власти государства. Следовательно, принуждение теснейшим образом связано с государственной властью и определяет качество этой власти.

“Интересы охраны законности и правопорядка, поддержания государственной дисциплины требуют, чтобы органы государства обеспечивали проведение в жизнь государственной воли, применяя в случае необходимости к тем, кто не следует этой воле добровольно, и принудительные меры, допускаемые законом.” Государственное принуждение применяется на базе убеждения, в строгих рамках законности. “Важнейшими принципами борьбы с правонарушениями являются неотвратимость воздействия на правонарушителя... законность, справедливость, гуманизм... Борьбу за законность необходимо вести строго законными средствами.” Государственное принуждение - это средство защиты интересов общества, вынужденная реакция на антиобщественные действия, принудительная деятельность регулируется правом. “Кроме правового принуждения существует, например, педагогическое принуждение, психическое принуждение, физическое принуждение и его разновидности - дисциплина голода, семейное принуждение (главы семьи в отношении детей, иждивенцев); преступника в отношении жертвы, оккупантов в отношении населения оккупированной территории и т.п.”

Необходимо различать принуждение как специфическую деятельность органов государственного управления и как один из методов управления. Первый из них применяется “в основном лишь к тем кто не выполняет добровольно требования законодательства или законных органов государственного управления. Что же касается второго, то есть принуждения как метода управления, воздействие на поведение людей или организаций, то его элементы имеются во всех случаях, где используется государственная власть.”

Решающая роль в борьбе с правонарушениями принадлежит государству. Оно имеет специальный аппарат принуждения. Правовые нормы определяют, за что государственные органы могут применять метод принуждения “(основания принуждения), виды и размеры принудительных средств (санкций) и порядок их применения. Государственное принуждение, опосредствуясь в праве, выступает в форме правового при-

нуждения и, как правило, выражается в конкретных мерах принудительного характера, применяемых уполномоченными на то органами государства (должностными лицами) в связи с неисполнением правовых норм." В праве выделяют 4 вида мер юридического (правового) принуждения: Дисциплинарное, Материальное (гражданско-правовое), Уголовное, Административное.

Административное принуждение является особой, самостоятельной разновидностью правового принуждения. "Административное принуждение играет важную роль в охране правопорядка, включает в себя большое число средств пресечения (задержание граждан, запрещение эксплуатации механизмов и т.д.), использование прекращает антиобщественные действия, предотвращает наступление общественно вредных последствий." Применение административного принуждения обусловлено: во-первых, необходимостью в установленных законом случаях наказать правонарушителей, во-вторых, необходимостью пресекать и, в-третьих, предупреждать правонарушения.

"Административное правонарушение (проступок) - негативное социально-правовое явление, поскольку на носит вред охраняемым нормам административного права... общественным и личным интересам (благам). В силу этого общество (государство) вынуждено вести борьбу с ними посредством установления соответствующих правовых запретов." Поэтому целью применения мер административного принуждения является "защита охраняемых правом общественных отношений."

Меры административного принуждения могут применяться как при наличии, так и при отсутствии правонарушений (на пример, при чрезвычайных обстоятельствах, при необходимости предупредить совершение правонарушения). В литературе высказывается и иное мнение. Так, Д.Н. Бахрах считает, что "административное принуждение - это особый вид государственного принуждения, состоящий в применении субъектами функциональной власти, установленных нормами административного права принудительных мер в связи с административными правонарушениями". Д.Н. Бахрах отмечает, что "всякую принудительную меру следует рассматривать как дозволено в виде исключения нарушения неприкосновенности личности и ее прав. ... Мерой принуждения может быть только индивидуальный акт, имеющий конкретного адресата."

"Административное принуждение применяется только к правонарушителям в случаях и в порядке, указанном в законе". Он указывает, что "как и вообще все средства государственного принуждения, административные меры применяются в связи с правонарушениями. Но они применяются в связи с наличием особого основания - административного проступка. Поскольку проступки менее вредны чем преступления той меры административного принуждения в общем менее суровы, чем уголовное наказание."

Севрюгин В.Е. отмечает, что "административное принуждение является разновидностью юридического (правового) принуждения и состоит в применении уполномоченными на то административно-юрисдикционными органами (должностными лицами), народными судами (судьями) установленных нормами административного права принудительных мер воздействия к правонарушителями в связи с неисполнением правовых предписаний." Административное принуждение имеет свои индивидуальные особенности. Севрюгин В.Е. Выделяет следующие характерные черты административного принуждения:

1. Основанием применения мер административного принуждения является административный проступок, а в случаях, прямо предусмотренных законодательством, - преступление, не представляющее большой общественной опасности.

2. Меры административного принуждения применяются к лицам и органам, в отношении которых субъект административной власти не является вышестоящим в порядке подчиненности и не обладает по отношению к ним административной властью.

3. Субъект административной власти и нарушитель не являются членами одного коллектива и последний непосредственно не подчинен по службе тем, кто применяет к нему меры административного принуждения.

4. Административное принуждение осуществляется органами государственного управления и только в некоторых специальных случаях народными судами (судьями), органами общественных организаций (товарищеские суды, технические и правовые инспекторы профсоюзов и т.п.), но в порядке, установленном нормами административного права.

5. Являются результатом реализации государственно-властных полномочий и состоит в понуждении к исполнению гражданами и должностными лицами установленных правовыми нормами юридических обязанностей.

6. Применяется для прекращения противоправных действий, наказания нарушителей в административном порядке, обеспечения общественной безопасности и установленного правопорядка.

7. Осуществляется в рамках административно процессуальных норм.

8. Способствует профилактике преступлений.

9. Осуществляется на строго правовой основе.

Как уже отмечалось, правом применения административно-принудительных мер пользуются не все, а только специально уполномоченные органы государственного управления. Это облегчает контроль и надзор за применением мер принуждения. Произвольное присвоение правомочий по применению административного принуждения является грубым нарушением законности.

Меры административного принуждения имеют профилактическую направленность, являются средством предупреждения преступности, так как применяются к лицам не имеющим устоявшихся антиобщественных установок, совершающим малозначительные отклонения от правовых предписаний. Именно это и обуславливает множественность и многочисленность применяющихся различными субъектами правоприменения административно-правовых средств воздействия.

Административное принуждение - широкое понятие, формы его конкретного выражения очень разнообразны, что обуславливается разнообразием задач органов государственного управления и условий, в которых они действуют.

Административное принуждение служит целям обеспечения государственной дисциплины, законности и правопорядка.

Большое теоретическое и практическое значение имеет вопрос о классификации мер административного принуждения, который до настоящего времени не получил единого решения и в теории, ни на практике.” По мнению Севрюгина В.Е., четкая классификация мер административного принуждения необходима,

“во-первых, для уяснения сущности разнообразных мер принуждения, применяемых органами управления, их цели, их взаимодействия.

Во-вторых, это имеет большое значение для применения мер принуждения, обеспечения эффективности воздействия на правонарушителей.

В-третьих, четкая и точная классификация необходима практическим работникам при решении вопросов о привлечении к уголовной либо административной ответственности, а также при замене уголовной ответственности - административной по ряду преступлений, не представляющих большой общественной опасности.

В-четвертых, правильная классификация является необходимой предпосылкой для их научной кодификации.”

В административно-правовой литературе высказываются различные точки зрения о классификации мер административного принуждения. Так Бахрах Д.Н. различает среди них: “меры пресечения, административно-восстановительные меры и наказания.” Он отмечает, что “меры пресечения направлены на прекращение противоправных действий и состояний, они используются для того, чтобы не допустить новых правонарушений, вредных последствий”\*, “восстановительные меры - применяются с целью возмещения причиненного ущерба, восстановления прежнего положения вещей. Поэтому вид и размер этих мер зависит от характера и размера вреда, причиненного правонарушителем.”

И.И. Веремеенко считает, что предложенная Бахрах Д.Н. классификация “не проводит достаточно четкой границы между различными правовыми мерами. В группе мер административного пресечения объединены и административно-процессуальные меры (административное задержание, задержание и арест имущества) и административно-правовые санкции, которые автор именуется самостоятельными мерами административного пресечения (например приостановление работы предприятия).

Он также утверждает, что критерием классификации мер административного принуждения, применяемых в связи с правонарушением, может служить “непосредственная цель применения тех или иных мер, по указанному критерию они делятся на две подгруппы: административно-процессуальные меры и административно-правовые санкции. Из изложенного И.И. Веремеенко делает вывод о том, что система мер административного принуждения состоит из трех самостоятельных подразделений

1. административно-процессуальные меры;
2. административно-предупредительные меры;
3. административно-правовые санкции.

При этом он отмечает, что “административно-правовые санкции осуществляют охрану правопорядка и с помощью кары, восстановления и принудительного исполнения правовой обязанности, обеспечивающей реальное исполнение. Соответственно они могут носить карательный, восстановительный и пресекающий характер” Под административно-правовой санкцией Веремеенко И.И. предлагает понимать “элемент нормы административного права, установленный в целях ее охраны, содержащий указание на те меры государственного принуждения, которые применяются к нарушителям данной нормы, выполняющей свою роль либо кары, либо восстановления, либо реального исполнения и применяемый, как правило, в административном порядке.”

В целом по вопросу о классификации мер административного принуждения в науке административного права выделяют две основные точки зрения (другие - это модификация этих двух точек зрения).

Первая сводится к двухчленной классификации административного принуждения: административные взыскания; иные меры административного принуждения. Выдвинута в конце 40-х годов Студеникиным С.С., Ямпольской Ц.А. и др. В основу данной классификации положен формальный признак-наличие административных санкций.

Итак правильное использование метода принуждения органами государственного управления, в том числе органами внутренних дел, обеспечивает эффективность управленческой деятельности, функционирования административно-правовых институтов, незыблемость правопорядка. создает условия для постепенного сокращения и

ликвидации правонарушений. Принуждение в сфере управленческой деятельности направлено к тому, чтобы обеспечить:

- правомерность поведения участников управленческих отношений;
- функционирование и защиту такого режима, при котором бы неукоснительно выполнялись правовые предписания;
- существования устойчивой системы управленческих отношений, базирующихся на основах законности.

Единое по своей природе государственное принуждение предполагает его дифференциацию, вызванную разнородностью тех общественных отношений, которые регулируются правом и характером посягательств на эти отношения. Административное принуждение - самостоятельная разновидность государственного принуждения, метод внешнего государственно-правового воздействия на поведение и сознание людей, применяемый в сфере государственного управления в целях наказания правонарушителей."\*

В зависимости от своего целевого назначения и способа обеспечения правопорядка все меры административного принуждения можно свести в три классификационные группы:

1. Меры административного предупреждения.
2. Меры административного пресечения.
3. Меры административного взыскания.

В целом меры административного принуждения имеют профилактическую направленность и являются средством предупреждения преступности.

#### **Список использованных источников:**

1. Кодекс РФ об административных правонарушениях // СПС «консультант плюс»
2. Комментарий к Основам законодательства РФ об административных правонарушениях под ред. Лазарева Б.М. - М.: Юрид. лит., 1989
3. Административное право: Учебное пособие .Овсянко Д.М. - М.: Юристъ, 1996
4. Советское административное право. Части Общая и Особенная: Учебник под ред. Еропкина М.И., - Киев, 1988
5. Севрюгин В.Е. Проблемы административного права. Учебное пособие. - Тюмень: ТВШ МВД РФ, ТГУ, 1994
6. Бахрах Д.Н., Серегин А.В. Ответственность за нарушение общественного порядка. М. Юрид. лит. 1987
7. Бахрах Д.Н. Административная ответственность граждан в СССР. Свердловск, 1989
8. Севрюгин В.Е. Понятие правонарушения (проступка) по административному законодательству. Учебное пособие. М., 1988
9. Бахрах Д.Н. Административное принуждение в РФ, его виды и основные тенденции развития. М., 1986
10. Бахрах Д.н. Советское законодательство об административной ответственности. Пермь, 1969
11. Веремеенко И.И. Административно-правовые санкции. М.: Юрид. лит., 1985

**Ибрагимов А.**  
Студент 4 курса филиала СПбГЭУ в г. Кизляре  
Научный руководитель:  
**Полтавский И.А.**

## **АДМИНИСТРАТИВНО – ПРАВОВОЙ СТАТУС ГРАЖДАНИНА: СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ**

Одно из принципиальных отличий современного состояния отечественного административного права заключается в том, что, по сравнению с советским периодом его развития, главное предназначение норм данной отрасли права в регулировании и охране прав и свобод российских граждан. В связи с этим многократно возрастает значение и роль последних в системе субъектов административного права России. Не будет преувеличением утверждать, что правовое регулирование прав, свобод и обязанностей граждан, а также закрепление мер их защиты от административного произвола и ведомственных злоупотреблений ставится во главу угла административно-правового регулирования, а сами граждане обретают статус ведущего субъекта административного права.

Перенос центра тяжести административного законодательства на создание усилиями органов и должностных лиц государственного и муниципального управления надлежащих условий для полноценной реализации прав и свобод российских граждан актуализирует научное осмысление административно-правового статуса граждан и его законодательного обеспечения. Однако приходится констатировать, что преимущественное внимание исследователей административного права традиционно сосредоточено на таких его категориальных (понятийных) составляющих, как государственное управление, исполнительная власть, органы государственного управления (органы исполнительной власти), государственная служба, правовые акты управления, административно-правовые методы, административное принуждение, административный процесс, административно-правовые режимы.<sup>87</sup> Не умаляя значение перечисленных и иных институтов административного права, все же нельзя не признать, что они по своей юридической природе производны от правового статуса граждан в сфере управления. Именно обеспечение и защита прав и свобод граждан наполняют деятельность государственных органов и органов местного самоуправления социальным смыслом, служат целевым ориентиром всех управленческих действий и решений, способствуют реальному человеческому измерению эффективности государственной и муниципальной администрации. Соответственно главной составляющей предмета административного права, его ядром становится система отношений публичной администрации с гражданами и их организациями, а основной задачей административного законодательства — правовое обеспечение конституционных прав и обязанностей граждан.<sup>88</sup> Это обуславливает необходимость тщательного исследования структуры, особенностей и способов (приемов) законодательного оформления административно-правового статуса российских граждан.

Не вызывает сомнения, что административно-правовой статус гражданина является частью его общего правового статуса, в состав которого традиционно принято включать правосубъектность, права и обязанности, ответственность и гарантии. Основу

---

<sup>87</sup>Воронков А. В. Развитие системы административного права в России. СПб., 2002. С. 21-38.

<sup>88</sup>Бахрах Д. Н. Предмет и источники административного права России // Административное право России на рубеже веков. Екатеринбург, 2003. С.

административно-правового статуса составляет административная правосубъектность, предполагающая наличие у гражданина правоспособности, дееспособности и деликтоспособности.<sup>89</sup> Однако указанные элементы административной правосубъектности являются преимущественно научными категориями и не получили сколько-нибудь обстоятельного закрепления в действующем законодательстве. Исключение составляет лишь административная деликтоспособность граждан, которая применительно к ответственности за административные правонарушения урегулирована исчерпывающим образом.<sup>90</sup> Что же касается правоспособности и дееспособности граждан, то имеющие к ним отношение административно-правовые нормы рассредоточены по различным законам и даже подзаконным актам, страдают пробельностью и противоречивостью, не дают целостного, системного представления об общих условиях обладания и реализации гражданином прав и обязанностей в сфере публичной администрации.

Вследствие этого административно-правовой статус граждан в значительной мере зависит от состояния законодательства, закрепляющего их права и обязанности в различных (конкретных) сферах управления. Причем нередко административно-правовые нормы связывают права и обязанности граждан с особенностями их положения в качестве абитуриентов, студентов, призывников, жителей закрытых административно-территориальных образований, водителей автотранспортных средств и других участников отношений в сфере публичного управления. Тем самым административно-правовой статус российских граждан представлен в настоящее время в большей степени как некая совокупность, к тому же лишенная системообразующего центра, отдельных фрагментов (модификаций) их административно-правового состояния в отношениях с органами и учреждениями образования, здравоохранения, социального обеспечения, транспорта, жилищно-коммунального хозяйства и т. п. Как следствие, при обилии предписаний законодательства, прямо или косвенно адресуемых гражданам как участникам административно-правовых отношений, нельзя не признать, что юридическое оформление их правового статуса в сфере публичной администрации далеко от совершенства.

Данное достаточно очевидное обстоятельство означает, что совершенствование юридической регламентации положения граждан в качестве субъектов российского административного права объективно претендует на роль магистрального направления развития всего административного законодательства. При этом задача адекватного современным социально-экономическим потребностям обеспечения силами административно-правовых норм прав, свобод, законных интересов и обязанностей граждан, а также механизма их реализации предполагает необходимость многоуровневого и многоаспектного подхода к конструированию административно-правового статуса граждан. Этот подход должен базироваться на концептуальной установке Конституции РФ, согласно которой права и свободы человека и гражданина определяют смысл, содержание и применение законов, деятельность законодательной и исполнительной власти, местного самоуправления и обеспечиваются правосудием.

Важнейшими приоритетами административного правового обеспечения положения граждан в сфере публичной администрации является развитие, детализация,

---

<sup>89</sup>Понизова Е. В. Институт гражданства и административно-правовой статус гражданина // Административное и информационное право (Состояние и перспективы развития). М., 2003. С. 69.

<sup>90</sup>В соответствии с Кодексом РФ об административных правонарушениях гражданин признается деликтоспособным при условии, что он достиг к моменту совершения административного правонарушения возраста шестнадцати лет (ст. 2.3.) и является вменяемым физическим лицом (ст. 2.8.).

конкретизация и гарантирование конституционных норм, фиксирующих основные права, свободы и обязанности российских граждан.<sup>91</sup> За десятилетие, минувшее с момента принятия Конституции РФ, в этом направлении сделано уже немало. В частности, на федеральном уровне приняты законы об общественных объединениях, об информации, информатизации и защите информации, об основах государственной службы, об альтернативной гражданской службе, а также ряд других законодательных актов, которые существенно обогатили права граждан в сфере управления и их гарантии. Однако до настоящего времени отсутствует надлежащее административно-правовое сопровождение таких конституционных прав граждан, как право граждан на собрания, митинги, демонстрации, шествия и пикетирование, право на индивидуальные и коллективные обращения в государственные органы и органы местного самоуправления. Помимо этого, ощущается дефицит административно-правовых норм по отношению к общеобразовательным, культурным и другим социально-экономическим правам.<sup>92</sup> Восполнение данных пробелов административного законодательства позволит не только привести его в соответствие с Конституцией РФ, но и будет способствовать развитию административно-правового статуса граждан.

Вместе с тем следует помнить, что ни законодательные акты субъектов Федерации, ни акты муниципального правотворчества ни при каких условиях не должны ограничивать конституционные права и свободы граждан даже в случаях, когда федеральные законы прямо делегируют такие полномочия на региональный и муниципальный уровни публичной власти. В частности, несмотря на указание ст. 4 Федерального закона «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» от 12 июня 2002 г.<sup>93</sup> на то, что уставом муниципального образования могут устанавливаться дополнительные условия реализации гражданином пассивного избирательного права, не позволяющие одному и тому же лицу занимать должность главы муниципального образования более установленного количества сроков подряд, ограничение муниципальным уставом права российских граждан быть избранными главой конкретного муниципального образования будет противоречить конституционному принципу равенства граждан независимо от места их жительства, а тем самым разрушать единство их правового статуса, отрицать универсальный характер последнего в масштабах Российской Федерации.

В заключение отметим, что облечение властной деятельности субъектов публичной администрации в «процедурные одежды» позитивно скажется не только на внутренней организации и функционировании государственного и муниципального аппарата, но и наполнит административно-правовой статус граждан процессуальным содержанием, без которого реализация их прав и обязанностей в современных условиях зачастую просто немыслима.

#### **Список использованной литературы:**

1. Воронков А. В. Развитие системы административного права в России. СПб., 2002. С. 21-38

---

<sup>91</sup>Конин Н. М. Российское административное право: Общая часть: Курс лекций. Саратов, 2001. С. 100.

<sup>92</sup>Князев С. Д. Современное российское административное право: состояние и перспективы развития // Правовая политика и правовая жизнь. 2001. № 4. С. 35-36.

<sup>93</sup>Российская газета. 2002. 15 июня; СЗ РФ. 2002. № 24. Ст. 2253.

2. Бахрах Д. Н. Предмет и источники административного права России // Административное право России на рубеже веков. Екатеринбург, 2003. С. 14—15
3. Понизова Е. В. Институт гражданства и административно-правовой статус гражданина // Административное и информационное право (Состояние и перспективы развития). М., 2003. С. 69
5. Конин Н. М. Российское административное право: Общая часть: Курс лекций. Саратов, 2001. С. 100
6. Князев С. Д. Современное российское административное право: состояние и перспективы развития // Правовая политика и правовая жизнь. 2001. № 4. С. 35-36
7. Российская газета. 2003. 8 окт.; СЗ РФ. 2003. № 40. Ст. 3822
8. Российская газета. 2002. 15 июня; СЗ РФ. 2002. № 24. Ст. 2253
9. Костенников М. В. Современные проблемы кодификации российского административного права // Юрист. 2000. № 2. С. 48—49; Павловский Л. И. К вопросу об основных направлениях административной политики применительно к институту административной ответственности // Институты административного права России. М., 1999. С. 242-243
10. Хазанов С. Д. Административные процедуры: определение и систематизация // Российский юридический журнал. 2003. № 1. С. 58—63.
11. Тихомиров Ю. А., Таланина Э. В. Административные процедуры и право // Журнал российского права. 2002. № 4. С. 4

**Магомедов Т.**

студент 2 курса Филиала СПбГУ в г Кизляр

Научный руководитель

**Полтавский И. А.**

## **АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЙ СТАТУС ГРАЖДАН РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Административно-правовой статус граждан РФ определяется Конституцией РФ, Федеральным законом «О гражданстве Российской Федерации», другими федеральными законами, иными правовыми актами. Административно-правовой статус гражданина является составной частью общего правового статуса личности. Многие права и обязанности граждан РФ в административно-правовых отношениях производим от их конституционных прав и обязанностей и находят свое конкретное выражение в законах и подзаконных административно-правовых актах, в актах органов местного самоуправления. Другие права и обязанности, соответствуя общей конституционной концепции положения личности в России, устанавливаются иными правовыми актами.

Среди основных прав граждан РФ, являющихся составной частью их административно-правового статуса и имеющих существенное значение с точки зрения взаимоотношений граждан с органами государственной власти, местного самоуправления, общественными объединениями, администрацией предприятий, учреждений, а также организации системы управления государством, в первую очередь следует назвать следующие.

1. Право на свободу и личную неприкосновенность. Арест, заключение под стражу и содержание под стражей допускаются только по судебному решению. До су-

дебного решения лицо не может быть подвергнуто задержанию на срок более 48 часов (ст. 22 Конституции РФ);

2. Право частной собственности. Никто не может быть лишен своего имущества иначе как по решению суда (ст. 35 Конституции РФ);

3. Право на неприкосновенность жилища. Никто не вправе проникнуть в жилище против воли проживающих там граждан иначе как в случаях, установленных федеральным законом или на основании решения суда (ст. 25 Конституции РФ);

4. Право на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну, защиту своей чести и доброго имени. Ограничение права на тайну переписки, телефонных переговоров и иных сообщений допускается только на основании судебного решения (ст. 23 Конституции РФ);

5. Право на передвижение. Каждый, кто законно находится на территории РФ, имеет право свободно передвигаться, выбирать место пребывания и жительства. Каждый может свободно выезжать за пределы страны, причем граждане РФ могут беспрепятственно возвращаться в Россию (ст. 27 Конституции РФ);

6. Право участвовать в управлении государством, в том числе избирать и быть избранным в органы государственной власти местного самоуправления, а также участвовать в референдуме. Граждане РФ имеют равный доступ к государственной службе (ст. 32 Конституции РФ);

7. Право обращаться лично, а также направлять индивидуальные и коллективные обращения в государственные органы и органы местного самоуправления (ст. 33 Конституции РФ);

8. Право на объединение, включая право создавать профессиональные союзы для защиты своих интересов (ст. 30 Конституции РФ);

9. Право проводить собрания, митинги, демонстрации, шествия и пикетирования (ст. 31 Конституции РФ);

10. Право на возмещение государством вреда, причиненного незаконными действиями или бездействием органов государственной власти и их должностных лиц (ст. 53 Конституции РФ).

Эти и некоторые другие права граждан РФ имеют основополагающее значение при осуществлении государственного управления, во многом определяют характер административно-правовых отношений между гражданами и другими субъектами административного права. Указанные права нашли свое развитие и детализацию в ряде законов и подзаконных актов, регулирующих административно-правовую сферу и устанавливающих административно-правовой статус органов государственной власти и местного самоуправления.

Граждане РФ, имея права, должны также выполнять возложенные на них Конституцией РФ и законами обязанности. Среди конституционных, имеющих существенное значение для организации процесса государственного управления, следует указать такие обязанности, как: защищать Отечество, платить законно установленные налоги и сборы, сохранять природу и окружающую среду, бережно относиться к природным богатствам и др.

В соответствии с Федеральным законом «О гражданстве Российской Федерации» гражданство Российской Федерации — это устойчивая правовая связь лица с Российской Федерацией, выражающаяся в совокупности их взаимных прав и обязанностей. Документом, удостоверяющим гражданство РФ, является паспорт гражданина РФ или иной основной документ, содержащие указание на гражданство лица. Виды основных

документов, удостоверяющих личность гражданина РФ, определяются федеральным законом.

Гражданство РФ является единым и равным независимо от оснований его приобретения. Проживание гражданина РФ за пределами Российской Федерации не прекращает его гражданства РФ. Гражданин РФ не может быть лишен гражданства РФ или права изменить его. Гражданин РФ не может быть выслан за пределы Российской Федерации или выдан иностранному государству.

Заключение или расторжение брака между гражданином РФ и лицом, не имеющим гражданства РФ, не влечет за собой изменение гражданства указанных лиц. Изменение гражданства одним из супругов не влечет за собой изменение гражданства другого супруга. Расторжение брака не влечет за собой изменение гражданства родившихся в этом браке или усыновленных (удочеренных) супругами детей.

Гражданин РФ может иметь гражданство иностранного государства — двойное гражданство (ст. 62 Конституции РФ). При этом гражданин РФ, имеющий иное гражданство (гражданство или подданство иностранного государства), рассматривается Российской Федерацией только как гражданин РФ, за исключением случаев, предусмотренных международным договором Российской Федерации или федеральным законом.

Приобретение гражданином РФ иного гражданства не влечет за собой прекращение гражданства РФ. Наличие у гражданина РФ двойного гражданства не умаляет также его прав и свобод и не освобождает от обязанностей, вытекающих из российского гражданства, если иное не предусмотрено федеральным законом или международным договором Российской Федерации. Гражданам РФ, находящимся за пределами России, предоставляются защита и покровительство РФ. Органы государственной власти Российской Федерации, дипломатические представительства и консульские учреждения Российской Федерации обязаны содействовать тому, чтобы гражданам РФ была обеспечена возможность пользоваться в полном объеме всеми своими правами, защищать их права и охраняемые законом интересы.

Гражданство РФ приобретает:

- по рождению;
- в результате приема в гражданство РФ;
- в результате восстановления в гражданстве РФ;
- по иным основаниям, предусмотренным Федеральным законом «О гражданстве Российской Федерации» или международным договором Российской Федерации.

Ребенок приобретает гражданство РФ по рождению, если на день рождения ребенка:

- оба его родителя или единственный его родитель имеют гражданство РФ (независимо от места рождения ребенка);
- один из его родителей имеет гражданство РФ, а другой родитель является лицом без гражданства, или признан безвестно отсутствующим, или место его нахождения неизвестно (независимо от места рождения ребенка);
- один из его родителей имеет гражданство РФ, а другой родитель является иностранным гражданином (при условии, что ребенок родился на территории РФ либо если в ином случае он станет лицом без гражданства);
- оба его родителя или единственный его родитель, проживающие на территории РФ, являются иностранными гражданами или лицами без гражданства (при условии что ребенок родился на территории РФ, а государство, гражданами которого явля-

ются его родители или единственный его родитель, не предоставляет ребенку свое гражданство).

Ребенок, который находится на территории РФ и родители которого неизвестны, становится гражданином РФ в случае, если родители не объявятся в течение шести месяцев со дня его обнаружения.

Иностранцы граждане и лица без гражданства, достигшие возраста 18 лет и обладающие дееспособностью, вправе обратиться с заявлениями о приеме в гражданство РФ в общем порядке при условии, если они:

- проживают на территории РФ со дня получения вида на жительство и до дня обращения с заявлениями о приеме в гражданство РФ в течение пяти лет непрерывно. При этом срок проживания на территории РФ считается непрерывным, если лицо выезжало за пределы Российской Федерации не более чем на три месяца в течение одного года. Кроме того, срок проживания на территории РФ для лиц, прибывших в Россию до 1 июля 2002 г. и не имеющих вида на жительство, исчисляется со дня регистрации по месту жительства;

- обязуются соблюдать Конституцию РФ и законодательство РФ;
- имеют законный источник средств к существованию;
- обратились в полномочный орган иностранного государства с заявлениями об отказе от имеющегося у них иного гражданства (отказ от иного гражданства не требуется, если это предусмотрено международным договором Российской Федерации или Федеральным законом «О гражданстве Российской Федерации» либо если отказ от иного гражданства невозможен в силу не зависящих от лица причин);

- владеют русским языком (порядок определения уровня знаний русского языка устанавливается положением о порядке рассмотрения вопросов гражданства РФ).

Однако срок проживания на территории РФ со дня получения вида на жительство и до дня обращения с заявлениями о приеме в гражданство РФ сокращается с пяти лет до одного года при наличии хотя бы одного из следующих оснований:

- наличие у лица высоких достижений в области науки, техники и культуры; обладание лицом профессией либо квалификацией, представляющими интерес для Российской Федерации;

- предоставление лицу политического убежища на территории РФ;

- признание лица беженцем.

Лицо, имеющее особые заслуги перед Россией, может быть принято в гражданство РФ без соблюдения указанных условий.

Граждане государств, входивших в состав СССР, проходящие не менее трех лет военную службу по контракту в Вооруженных Силах РФ, других войсках, воинских формированиях или в органах, вправе обратиться с заявлением о приеме в гражданство РФ без соблюдения указанных выше условий и без представления вида на жительство.

Федеральным законом «О гражданстве Российской Федерации» предусмотрен также ряд оснований, когда иностранные граждане и лица без гражданства, достигшие возраста 18 лет и обладающие дееспособностью, вправе обратиться с заявлениями о приеме в гражданство РФ в упрощенном порядке без соблюдения перечисленных выше условий.

Иностранцы граждане и лица без гражданства, ранее имевшие гражданство РФ, могут быть восстановлены в гражданстве РФ в соответствии с рассмотренным выше общим порядком. При этом срок их проживания на территории РФ сокращается до трех лет.

В соответствии с Федеральным законом «О гражданстве Российской Федерации» отклоняются заявления о приеме в гражданство РФ и о восстановлении в гражданстве РФ, поданные лицами, которые:

- выступают за насильственное изменение основ конституционного строя Российской Федерации или иными действиями создают угрозу безопасности Российской Федерации;
- в течение пяти лет, предшествовавших дню обращения с заявлениями о приеме в гражданство РФ или о восстановлении в гражданстве РФ, выдворялись за пределы Российской Федерации;
- использовали подложные документы или сообщили заведомо ложные сведения;
- состоят на военной службе, на службе в органах безопасности или в правоохранительных органах иностранного государства (если иное не предусмотрено международным договором Российской Федерации);
- имеют неснятую или непогашенную судимость за совершение умышленных преступлений на территории РФ или за ее пределами, признаваемых таковыми в соответствии с федеральным законом;
- преследуются в уголовном порядке компетентными органами Российской Федерации или компетентными органами иностранных государств за преступления, признаваемые таковыми в соответствии с федеральным законом (до вынесения приговора суда или принятия решения по делу);
- осуждены и отбывают наказание в виде лишения свободы за действия, преследуемые в соответствии с федеральным законом (до истечения срока наказания).

Гражданство РФ прекращается вследствие выхода из гражданства РФ либо по иным основаниям, предусмотренным Федеральным законом «О гражданстве Российской Федерации» или международным договором Российской Федерации. Выход из гражданства РФ лица, проживающего на территории РФ, осуществляется на основании добровольного волеизъявления такого лица в общем порядке. Выход из гражданства РФ лица, проживающего на территории иностранного государства, осуществляется на основании добровольного волеизъявления такого лица в упрощенном порядке. Выход из гражданства РФ ребенка, один из родителей которого имеет гражданство РФ, а другой родитель является иностранным гражданином либо единственный родитель которого является иностранным гражданином, осуществляется в упрощенном порядке по заявлению обоих родителей либо по заявлению единственного родителя.

При этом выход из гражданства РФ не допускается, если гражданин РФ:

- имеет не выполненное перед Российской Федерацией обязательство, установленное федеральным законом;
- привлечен компетентными органами Российской Федерации в качестве обвиняемого по уголовному делу либо в отношении его имеется вступивший в законную силу и подлежащий исполнению обвинительный приговор суда;
- не имеет иного гражданства и гарантий его приобретения.

Гражданство ребенка при приобретении или прекращении гражданства РФ одним из его родителей либо обоими его родителями сохраняется или изменяется в соответствии с Федеральным законом «О гражданстве Российской Федерации». Для приобретения или прекращения гражданства РФ ребенком в возрасте от 14 до 18 лет необходимо его согласие. Гражданство РФ ребенка не может быть прекращено, если в результате прекращения гражданства РФ он станет лицом без гражданства.

Ребенок приобретает гражданство РФ, если оба его родителя или единственный его родитель приобретают гражданство РФ. Гражданство РФ ребенка прекращается при прекращении гражданства РФ обоих его родителей или единственного его родителя при условии, что ребенок не станет лицом без гражданства.

Если один из родителей, имеющих иное гражданство, приобретает гражданство РФ, их ребенок, проживающий на территории РФ, может приобрести гражданство РФ по заявлению его родителя, приобретающего гражданство РФ. Если один из родителей, имеющих иное гражданство, приобретает гражданство РФ, их ребенок, проживающий за пределами России, может приобрести гражданство РФ по заявлению обоих его родителей. Если один из родителей, имеющий иное гражданство, приобретает гражданство РФ, а другой родитель является лицом без гражданства, их ребенок может приобрести гражданство РФ по заявлению его родителя, приобретающего гражданство РФ. Если один из родителей, приобретающий гражданство РФ, является лицом без гражданства, а другой родитель имеет иное гражданство, их ребенок может приобрести гражданство РФ по заявлению обоих его родителей.

Если гражданство РФ одного из родителей прекращается, а другой родитель остается гражданином РФ, их ребенок сохраняет гражданство РФ. Гражданство РФ ребенка может быть прекращено одновременно с прекращением гражданства РФ одного из родителей при наличии данного в письменном виде согласия другого родителя, являющегося гражданином РФ, и при условии, что ребенок не станет лицом без гражданства.

#### **Список использованной литературы**

1. Бахрах, Д. Н. Административное право : учебник для вузов / Д. Н. Бахрах, Б. В. Россинский, Ю. Н. Стариков. - 3-е изд.
2. Габричидзе Б.Н., Чернявский А.Г., Ким-Кимэн А.Н. Административное право: Учебник. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект,
3. Дмитриев Ю.А., Евтева А.А. Петров С.М. Административное право: Учебник. – М.: Изд-во Эксмо, 2005.
4. Кодекс РФ об административных правонарушениях. Комментирующие нормативные материалы. 2003 г.
5. Комментарий к уголовному кодексу Российской Федерации. С постатейными материалами и судебной практикой. Под. Ред. С. И. Никулина. М.: 2001 г.
6. Новиков С.А. Административное право России с учетом КоАП РФ. Конспект лекций. Приор. 2002 г.

**Дмитрюков А.**  
Студент 2 курса филиала СПбГЭУ  
Научный руководитель:  
**Полтавский И.А.**

### **АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЙ СТАТУС ИНОСТРАННЫХ ГРАЖДАН И ЛИЦ БЕЗ ГРАЖДАНСТВА**

Иностранный гражданин – лицо, не являющееся гражданином Российской Федерации и имеющее гражданство (подданство) иностранного государства.

Лицо без гражданства – лицо, не являющееся гражданином Российской Федерации и не имеющее доказательств наличия гражданства иностранного государства.

Для пребывания иностранных граждан и лиц без гражданства на территории Российской Федерации существуют национальный режим и режим наибольшего благоприятствования.

Иностранные граждане и лица без гражданства пользуются в Российской Федерации правами и несут обязанности наравне с гражданами Российской Федерации, кроме случаев, установленных федеральным законом или международными договорами РФ (ч. 3 ст. 62 Конституции).

Классификация иностранных граждан:

1) по сроку пребывания на территории Российской Федерации:

- постоянно проживающие на территории Российской Федерации – иностранные граждане, имеющие разрешение и вид на жительство, выданное органами внутренних дел;

- временно пребывающие на территории Российской Федерации – иностранные граждане, находящиеся на территории Российской Федерации на иных законных основаниях;

- следующие через территорию Российской Федерации транзитом;

2) по степени подчиненности юрисдикции РФ:

- граждане, обладающие дипломатическим иммунитетом;

- граждане, не обладающие дипломатическим иммунитетом;

- военнослужащие иностранных воинских частей, экипажей военных кораблей, самолетов военно-воздушных сил (ВВС);

- члены официальных государственных, межпарламентских, межправительственных делегаций, миссий;

- граждане, служащие в международных организациях;

- граждане, работающие по контрактам с российскими учреждениями, предприятиями, организациями;

- свидетели и иные лица, статус которых определен международными договорами РФ;

3) по целям нахождения на территории Российской Федерации:

- работники дипломатических и консульских учреждений, международных организаций;

- корреспонденты и журналисты, аккредитованные в Российской Федерации;

- преподаватели в учебных заведениях;

- лица, относящиеся к иностранной рабочей силе, – трудящиеся эмигранты;

- лица, находящиеся на лечении и отдыхе, и т. д.

Особенности административно-правового статуса иностранных граждан и лиц без гражданства:

1) не могут быть приняты на государственную службу, занимать должности в органах государственной власти и местного самоуправления, связанные с наличием гражданства Российской Федерации;

2) не допускаются к деятельности, связанной с государственной тайной;

3) не могут участвовать в отправлении правосудия;

4) не обладают ни активными, ни пассивными избирательными правами;

5) не имеют права участвовать в референдуме;

- 6) на них не распространяется воинская обязанность;
- 7) не могут быть членами политических общественных объединений;
- 8) за ряд правонарушений к ответственности могут привлекаться только иностранные граждане и лица без гражданства (нарушение режима пребывания);
- 9) только к иностранным гражданам и лицам без гражданства применяются некоторые административные взыскания (административное выдворение);
- 10) могут въезжать на территорию Российской Федерации при наличии специальных разрешений (исключение составляют граждане Содружества Независимых Государств (СНГ), с которыми заключено соглашение о безвизовом порядке въезда и выезда);
- 11) проживают и осуществляют свою деятельность на основании специальных разрешений;
- 12) устанавливаются ограничения в передвижении и в выборе места пребывания и жительства (пограничная зона, специальные охраняемые территории);
- 13) по территории, открытой для иностранцев, могут свободно перемещаться при условии уведомления об этом органов внутренних дел;
- 14) могут приобретать гражданское оружие по лицензии, выданной органами внутренних дел, но только на основании ходатайств представительств государств, гражданами которых они являются, и при условии вывоза ими оружия с территории Российской Федерации – в течение пяти дней со дня приобретения;
- 15) при наличии обстоятельств, установленных законодательством, выезд из Российской Федерации может быть не разрешен.

#### **Административно-правовой статус беженцев**

Беженец – это лицо, которое не является гражданином Российской Федерации и которое в силу вполне обоснованных опасений стать жертвой преследований по признаку расы, вероисповедания, гражданства, национальности, принадлежности к определенной социальной группе или политических убеждений находится вне страны своей гражданской принадлежности и не может пользоваться защитой этой страны или не желает пользоваться такой защитой вследствие таких опасений; или, не имея определенного гражданства и находясь вне страны своего прежнего обычного местожительства в результате подобных событий, не может или не желает вернуться в нее вследствие таких опасений.

Основания и процедура признания лица беженцем:

- обращение с ходатайством о признании беженцем;
- предварительное рассмотрение ходатайства;
- принятие решения о выдаче свидетельства о рассмотрении ходатайства по существу либо об отказе в рассмотрении ходатайства по существу;
- выдача свидетельства либо уведомления об отказе в рассмотрении ходатайства по существу;
- рассмотрение ходатайства по существу;
- принятие решения о признании беженцем либо об отказе в признании беженцем;
- выдача удостоверения беженца либо уведомления об отказе в признании беженцем.

Лицо, признанное беженцем, имеет следующие права.

1. Получать услуги переводчика и получать информацию о порядке признания беженцем, о своих правах и обязанностях, а также иную информацию.

2. Получать содействие в оформлении документов для въезда на территорию Российской Федерации в случае, если данные лица находятся вне пределов территории Российской Федерации.

3. Получать содействие в обеспечении проезда и провоза багажа к месту пребывания в порядке, определяемом Правительством РФ.

4. Получать питание и пользование коммунальными услугами в центре временного размещения в порядке, определяемом Правительством РФ, до убытия к новому месту пребывания.

5. Право на охрану представителями территориального органа федерального органа исполнительной власти по внутренним делам в центре временного размещения в целях обеспечения безопасности данных лиц.

6. Пользоваться жилым помещением, предоставляемым в порядке, определяемом Правительством РФ, из фонда жилья для временного поселения. Лицо, признанное беженцем, и члены его семьи утрачивают право на пользование жилым помещением из фонда жилья для временного поселения в случае приобретения, получения, найма другого жилья.

7. Получать медицинскую и лекарственную помощь наравне с гражданами Российской Федерации в соответствии с федеральными законами и иными нормативными правовыми актами РФ, законами и иными нормативными правовыми актами субъектов РФ, если иное не предусмотрено международными договорами РФ.

8. Получать содействие в направлении на профессиональное обучение или в трудоустройстве наравне с гражданами Российской Федерации в соответствии с федеральными законами и иными нормативными правовыми актами РФ, законами и иными нормативными правовыми актами субъектов РФ, за исключением случаев, предусмотренных законодательством РФ и международными договорами РФ.

9. Работать по найму или заниматься предпринимательской деятельностью наравне с гражданами Российской Федерации в соответствии с федеральными законами и иными нормативными правовыми актами РФ, законами и иными нормативными правовыми актами субъектов РФ, за исключением случаев, предусмотренных законодательством РФ и международными договорами РФ.

10. Получать социальную защиту, в том числе социальное обеспечение, наравне с гражданами Российской Федерации в соответствии с федеральными законами и иными нормативными правовыми актами РФ, законами и иными нормативными правовыми актами субъектов РФ, за исключением случаев, предусмотренных законодательством РФ и международными договорами РФ.

11. Получать содействие в устройстве детей лица, признанного беженцем, в государственные или муниципальные дошкольные и общеобразовательные учреждения, образовательные учреждения начального профессионального образования, а также в переводе их в образовательные учреждения среднего профессионального и высшего профессионального образования наравне с гражданами Российской Федерации в соответствии с федеральными законами и иными нормативными правовыми актами РФ, законами и иными нормативными правовыми актами субъектов РФ, если иное не предусмотрено международными договорами РФ.

12. Получать содействие федерального органа исполнительной власти по миграционной службе в получении сведений о родственниках лица, признанного беженцем,

проживающих в государстве его гражданской принадлежности (его прежнего обычного местожительства).

13. Обращаться в территориальный орган федерального органа исполнительной власти по миграционной службе по месту пребывания лица и членов его семьи в целях оформления проездного документа для выезда за пределы территории Российской Федерации данных лиц. Форма бланка проездного документа, порядок его оформления, выдачи и обмена определяются Правительством РФ.

14. Обращаться с заявлением о предоставлении права на постоянное проживание на территории Российской Федерации или на приобретение гражданства Российской Федерации в соответствии с законодательством РФ и международными договорами РФ.

15. Участвовать в общественной деятельности наравне с гражданами Российской Федерации, за исключением случаев, предусмотренных законодательством РФ и международными договорами РФ.

16. Добровольно возвращаться в государство своей гражданской принадлежности (своего прежнего обычного местожительства).

17. Выезжать на место жительства в иностранное государство.

18. Пользоваться иными правами, предусмотренными законодательством РФ и международными договорами РФ, а также законодательством субъектов РФ.

Обязанности лиц, признанных беженцами:

- соблюдать Конституцию, федеральные законы и иные нормативные правовые акты РФ, а также законы и иные нормативные правовые акты субъектов РФ;

- своевременно прибыть в центр временного размещения или иное место пребывания, определенное федеральным органом исполнительной власти по миграционной службе либо его территориальным органом;

- соблюдать установленный порядок проживания и выполнять установленные требования санитарно-гигиенических норм проживания в центре временного размещения;

- сообщить в течение семи дней в территориальный орган федерального органа исполнительной власти по миграционной службе сведения об изменении фамилии, имени, состава семьи, семейного положения, о приобретении гражданства Российской Федерации или гражданства другого иностранного государства либо о получении разрешения на постоянное проживание на территории Российской Федерации;

- сообщать о намерении переменить место пребывания на территории Российской Федерации либо выехать на место жительства за пределы территории Российской Федерации;

- сняться с учета в территориальном органе федерального органа исполнительной власти по миграционной службе при перемене места пребывания и в течение семи дней со дня прибытия к новому месту пребывания встать на учет в территориальном органе федерального органа исполнительной власти по миграционной службе;

- проходить ежегодный переучет в сроки, устанавливаемые территориальным органом федерального органа исполнительной власти по миграционной службе.

#### **Административно-правовой статус вынужденных переселенцев**

Вынужденный переселенец – гражданин Российской Федерации, покинувший место жительства вследствие совершенного в отношении его или членов его семьи насилия или преследования в иных формах либо вследствие реальной опасности подвергнуться преследованию по признаку расовой или национальной принадлежности, вероисповедания, языка, а также по признаку принадлежности к определенной соци-

альной группе или политических убеждений, ставших поводами для проведения враждебных кампаний в отношении конкретного лица или группы лиц, массовых нарушений общественного порядка.

Права лица, признанного вынужденным переселенцем:

- самостоятельно выбрать место жительства на территории Российской Федерации, в том числе в одном из населенных пунктов, предлагаемых ему территориальным органом миграционной службы. Вынужденный переселенец может в соответствии с установленным порядком проживать у родственников или у иных лиц при условии их согласия на совместное проживание независимо от размера занимаемой родственниками или иными лицами жилой площади;

- при отсутствии возможности самостоятельного определения своего нового места жительства на территории Российской Федерации получить у федерального органа миграционной службы или территориального органа миграционной службы в порядке, определяемом Правительством РФ, направление на проживание в центре временного размещения вынужденных переселенцев либо в жилом помещении из фонда жилья для временного поселения вынужденных переселенцев;

- на получение содействия в обеспечении его проезда и провоза багажа к новому месту жительства или к месту пребывания в порядке, определяемом Правительством РФ. При этом малообеспеченные лица (одиноким пенсионер, одиноким инвалид, семья, состоящая только из пенсионеров и (или) инвалидов, одиноким родитель (замещающее его лицо) с ребенком или детьми в возрасте до 18 лет, многодетная семья с тремя и более детьми в возрасте до 18 лет) обеспечиваются правом на бесплатные проезд и провоз багажа от места временного поселения к новому месту жительства или к месту пребывания на территории Российской Федерации.

Обязанности лица, признанного вынужденным переселенцем:

- соблюдать Конституцию и законы
- соблюдать установленный порядок проживания в центре временного размещения вынужденных переселенцев и жилом помещении из фонда жилья для временного поселения вынужденных переселенцев;

- при перемене места жительства перед выездом сняться с учета в территориальном органе миграционной службы и в течение одного месяца встать на учет в территориальном органе миграционной службы;

- проходить ежегодный переучет в сроки, устанавливаемые территориальным органом миграционной службы.

Студент 2 курса Специальности ПиЭБ СПбГИЭУ

**Джалилов А. М**

Научный руководитель:

**Полтавский И.А**

## **АДМИНИСТРАТИВНАЯ ПРАВОСОБОСНОСТЬ И ДЕЕСПОСОБНОСТЬ ГРАЖДАН**

Государственная администрация -самая большая, самая мощная часть государственной машины. Государственной администрации прямо подчинены почти все существующие средства физического принуждения: войска, милиция, полиция, контрразведка, исправительно-трудовые учреждения, психиатрические больницы и т. д.

Власть, которой она обладает, — административная власть — огромная социальная сила. Ее правильное использование серьезно способствует тому, чтобы страна стала процветающей. Субъективизм, некомпетентность, произвол, злоупотребления при осуществлении государственной власти приносят обществу колоссальный вред. К сожалению, так было в России в 30-х и 90-х годах XX века.

В демократически организованном обществе формирование и деятельность государственной администрации должны быть четко, полно урегулированы правом. И основную роль здесь играет фундаментальная отрасль права любого государства — административное право. Особенно велико его значение в России, где такие факторы, как большая территория, значительные природные ресурсы, многонациональный состав населения, исторические традиции обусловили особое значение государственной администрации (административной власти).

Эффективность в деле осуществления безопасности граждан, общества, страны, реализация социальных и экономических программ, конституционных прав и свобод граждан во многом зависит от деятельности государственной администрации. А на ее четкую, плодотворную работу серьезно влияет административно-правовое регулирование. Нормы административного права должны закрепить оптимальные варианты создания системы исполнительных органов государственной власти, распределения компетенции между ними, комплектования их личного состава.

Административная правоспособность — это способность иметь права и обязанности, закрепленные нормами административного права. Частично она возникает с момента рождения (право на постановку в очередь на получение жилой площади, на имя, на медицинскую помощь, на бесплатное обеспечение лекарствами). Будучи в принципе равной, административная правоспособность граждан не одинакова. Она зависит от возраста, пола, состояния здоровья, образования, места жительства, национальности и других демографических факторов. В качестве примера можно назвать воинскую обязанность, способность стать носителем которой зависит от пола, возраста, состояния здоровья, гражданства и ряда иных факторов. О влиянии на административную правоспособность даже такого признака, как национальность лица, свидетельствуют нормы Федерального закона "О гарантиях прав малочисленных народов в Российской Федерации", принятого в апреле 1999 г. В частности, в нем закреплено право лиц, относящихся к малочисленным народам, на замену военной службы альтернативной гражданской службой. Влияет на правоспособность также рост лица. Лица, рост которых менее 150 см, не призываются на военную службу, им не предоставляются права на управление автобусами и т. д.

Сейчас, когда субъекты Федерации в соответствии со ст. 72 Конституции России активно осуществляют административное правотворчество, административная правоспособность жителей разных регионов имеет определенные различия.

Например, распоряжением мэра г. Москвы от 28 мая 1998 г. установлено, что с 1 июня 1998 г. ежемесячно производится доплата к пенсии в размере 100% минимальной пенсии по старости лилипутам, получающим пенсию (независимо от ее вида) в органах социальной защиты населения.

Таким образом, главные особенности административной правоспособности следующие: она регулируется нормами административного права, ее содержание состоит в регламентации правовых способностей индивидов в отношениях с субъектами государственной исполнительной власти, у конкретных лиц она возникает с момента рождения, для разных лиц она неодинакова по объему.

Административная дееспособность — это способность "лица своими действиями осуществлять права, выполнять обязанности, предусмотренные административно-правовыми нормами, и нести ответственность в соответствии с этими нормами.

Административная дееспособность граждан России возникает позднее правоспособности, возраст ее наступления законом не установлен. Хочется отметить, что раньше, чем какая-либо иная, у гражданина возникает именно административная дееспособность. Ее частичное появление и последующее увеличение связано с физическим и интеллектуальным взрослением лица. Даже дошкольники могут самостоятельно обратиться к врачу, реализовать право на жалобу, с шести лет ребенок сам реализует право на образование. Комиссия по делам несовершеннолетних вправе направить лицо, которому исполнилось 11 лет, в специальную школу. С 16 лет наступает административная деликтоспособность — способность нести административную ответственность за свои действия.

В течение последнего десятилетия административная правосубъектность индивидуальных субъектов непрерывно расширяется. В ее регулировании повышается роль законов. За последние годы федеральными законами гражданам предоставлено право на оружие, на свободный выбор места жительства, выезда из России, учреждение средств массовой информации и др. Значительно расширены права на судебную защиту, на объединение, на свободу совести.

Согласно ч. 3 ст. 55 Конституции «права и свободы человека и гражданина могут быть ограничены федеральным законом только в той мере, в какой это необходимо в целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обороны страны и безопасности государства».

Федеральными законами предусмотрены четыре группы обстоятельств, при наличии которых правовой статус, прежде всего административно-правовой статус индивидуального субъекта, может быть ограничен:

- чрезвычайные обстоятельства (массовые беспорядки, стихийные бедствия и др.);
- если это несовместимо с его общественно полезной деятельностью (запрещение совместной службы родственников, совмещения государственной службы с предпринимательской деятельностью и т. д.);
- если без этого невозможно обеспечить государственную безопасность (режим секретности, пограничный режим и др.);
- совершение правонарушений (лишение правонарушителей водительских прав, ограничения на приобретение ими оружия и т. д.).

В первых трех случаях ограничения непосредственно устанавливаются нормативными актами и касаются неопределенного числа граждан, являются групповыми. А ограничения административно-правового статуса в связи с неравномерными действиями носят индивидуальный характер, персонифицированы, являются мерами принуждения, их содержание определяется правоприменительными актами.

Нередки случаи, когда ограничение прав правонарушителя не является мерой принуждения, а представляет собой неблагоприятные последствия правонарушения. Так, правонарушителю может быть отказано в выдаче лицензии на оружие, заграничного паспорта.

Административное право наряду с конституционным и гражданским правом является одной из основных отраслей российской правовой системы. Это объясняется прежде всего тем, что административное право — это именно та отрасль права, которая регулирует общественные отношения, возникающие в процессе реализации исполни-

тельной власти, которая представляет собой одну из ветвей единой государственной власти Российской Федерации в системе ее разделения на законодательную, исполнительную и судебную (ст. 10 Конституции РФ)-

В 90-х гг. XX в. в российском административном праве произошли коренные изменения. Создание российской суверенной государственности, глубокие политические, экономические, социальные реформы повлекли большие перемены во всем массиве административно-правовых норм, который был обновлен, расширен, модернизирован, стал более демократичным.

Прежде всего, изменения связаны с гуманизацией административного права, которое «повернулось лицом к человеку» и во многих источниках конкретизировало конституционную норму о том, что «человек, его права и свободы являются высшей ценностью». Во-вторых, в административном праве последовательно отражено федеративное начало, оно стало важным средством закрепления и развития федерального устройства, обеспечения целостности России и самостоятельности ее субъектов. В-третьих, активно осуществляется развитие процессуальной составляющей отрасли, ее процессуализация. В-четвертых, в регулировании прав граждан, деятельности администрации, властеотношений резко возросла роль законов и соответственно уменьшилась роль подзаконных актов. В-пятых, на состояние норм административного права, систему регулируемых ими отношений активно стали влиять Конституционный Суд РФ, Верховный Суд РФ, Высший Арбитражный Суд РФ.

#### **СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ.**

1. Комментарий к Конституции РФ . / Под ред. В.Д. Карповича. – М.Юрайт - М, 2002. 959 с.
2. Комментарий к Кодексу РФ об административных правонарушениях / Под ред. Б. Н. Габричидзе. – М. : Дашков + К. 2003. 992 с.
- 3.Алехин А.П., Кармолицкий А.А., Козлов Ю.М Административное право РФ. – М.: ТЕИС, 1996. 640 с.
- 4.Административное право России (конспект лекций) – М.: ПРИОР, 2001. – 128 с.
- 5.Бахрах Д.Н. Административное право России. – М.: НОРМА, 2000.- 640 с.
- 6.Козлов Ю. М. Административное право. – М.: Юрист, 1999.- 320 с.

**Рашидова С.А.**

студентка 2курса Филиала СПбГЭУ в г. Кизляр

Научный руководитель:

**Полтавский И.А.**

#### **АДМИНИСТРАТИВНОЕ НАКАЗАНИЕ В ВИДЕ ДИСКВАЛИФИКАЦИИ: ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ**

В декабре 2014 г. исполнится тринадцать лет с момента принятия Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях. Столько же лет исполнится и одному из самых молодых административных наказаний - дисквалификации.

Дисквалификация не раз становилась предметом научного обсуждения на разных этапах своего развития. Теоретические и практические проблемы дисквалифика-

ции как нового для современного российского права административного наказания освещены в трудах многих ученых и практиков .

Несмотря на солидный срок действия Кодекса, дисквалификация не получила своего широкого распространения, постановления о дисквалификации скорее являются исключением, чем правилом в отечественной судебной практике. Как показывают данные судебной статистики, ежегодно судьи общей юрисдикции дисквалифицируют в среднем около двух тысяч должностных лиц, а арбитражные суды - около 30 человек.

За тринадцать лет существования этого вида административного наказания в российском административно-деликтном праве и процессе постепенно создавался специальный механизм его применения, включающий в себя материальные и процессуальные элементы. Не возникает сомнения, что важно определить цель и содержание административного наказания в виде дисквалификации. Это наказание направлено на временное ограничение прав граждан замещать определенные должности или осуществлять определенный вид профессиональной деятельности. В этой части у дисквалификации единая природа с уголовным наказанием "лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью". Оба вида наказания тесно связаны с понятиями "должность" и "деятельность".

Согласно КоАП дисквалификация заключается в лишении физического лица права замещать должности федеральной государственной гражданской службы, должности государственной гражданской службы субъекта Федерации, должности муниципальной службы.

По моему мнению, исходя из единства публично-правовой природы и взаимосвязи государственной и муниципальной службы можно говорить о наличии в праве единой категории публично-служебных должностей. К ним можно отнести: должности государственной службы (должности федеральной государственной гражданской службы; должности государственной гражданской службы субъекта Федерации; воинские должности; должности правоохранительной службы) .

К воинским должностям и должностям правоохранительной службы дисквалификация не относится.

должности муниципальной службы (должности в органе местного самоуправления, аппарате избирательной комиссии муниципального образования, которые образуются в соответствии с уставом муниципального образования, с установленным кругом обязанностей по обеспечению исполнения полномочий органа местного самоуправления, избирательной комиссии муниципального образования или лица, замещающего муниципальную должность).

Дисквалификация означает также лишение лица права занимать должности в исполнительном органе управления юридического лица, входить в совет директоров (наблюдательный совет).

Цель и содержание административного наказания тесно взаимосвязаны с кругом лиц, которые могут быть подвергнуты дисквалификации. Количество этих субъектов постоянно расширяется, действующая редакция ст. 3.11 КоАП уже третья с момента вступления его в силу в 2002 г.

Круг лиц, к которым может быть применена дисквалификация, можно разделить на три группы: 1 группа - это публичные служащие (государственные гражданские служащие (федеральные и субъектов Федерации), муниципальные служащие); 2 группа - это лица, осуществляющие управление юридическим лицом (к ним относятся: а) лица, осуществляющие организационно-распорядительные или административно-хозяйственные функции в органе юридического лица; б) члены совета директоров

(наблюдательного совета); в) лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, и лица, занимающиеся частной практикой, при осуществлении ими управления юридическим лицом); 3 группа - это специалисты в определенной профессиональной сфере деятельности (в настоящее время - в области физической культуры и спорта: а) тренеры, б) специалисты по спортивной медицине, в) иные специалисты в области физической культуры и спорта, занимающие должности, предусмотренные перечнем, утвержденным в соответствии с законодательством РФ).

Дисквалификация государственного или муниципального служащего является основанием для прекращения с ним соответственно государственно-служебных или муниципально-служебных отношений и увольнения с публичной службы. Так, в п. 5 ч. 2 ст. 39 ФЗ от 27 июля 2004 г. "О государственной гражданской службе Российской Федерации" применение к гражданскому служащему административного наказания в виде дисквалификации отнесено к основаниям прекращения служебного контракта по обстоятельствам, не зависящим от воли сторон. В соответствии с п. 1 ч. 1 ст. 19 ФЗ от 2 марта 2007 г. "О муниципальной службе в Российской Федерации" применение к муниципальному служащему административного наказания в виде дисквалификации является основанием для расторжения трудового договора с муниципальным служащим по инициативе представителя нанимателя (работодателя). Ясные нормы законов о публичной службе могут способствовать правильному исполнению дисквалификации. Сложнее применять дисквалификацию к лицам, осуществляющим управление юридическим лицом.

В этой сфере существуют серьезные терминологические проблемы. КоАП не относит этих лиц к должностным лицам, они несут административную ответственность "как должностные" (примечание к ст. 2.4 КоАП). Законодатель использует в этом случае "перечневый" принцип, перечисляя субъектов, приравниваемых к должностным лицам. Это руководители и другие работники иных организаций, совершившие административные правонарушения в связи с выполнением организационно-распорядительных или административно-хозяйственных функций, члены советов директоров (наблюдательных советов), коллегиальных исполнительных органов (правлений, дирекций), счетных комиссий, ревизионных комиссий (ревизоры), ликвидационных комиссий юридических лиц и руководители организаций, осуществляющих полномочия единоличных исполнительных органов других организаций. К ним отнесены и лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица. Детализации терминов "организационно-распорядительные" и "административно-хозяйственные функции" также нет в законодательстве, поэтому необходимо обращаться к соответствующим разъяснениям Пленума Верховного Суда РФ. Для упрощения применения норм об административной ответственности было бы возможно заимствовать из уголовного права термин "лицо, выполняющее управленческие функции в коммерческой или иной организации" (примечание 1 к ст. 201 УК) либо из трудового - термин "руководитель организации" (ст. 273 ТК) и внести соответствующие изменения в КоАП. Проблемы существуют и в части исполнения постановления о дисквалификации в отношении указанных лиц. Согласно ст. 32.11 КоАП оно производится путем прекращения договора (контракта) с дисквалифицированным лицом. Если такая деятельность осуществляется на основе трудового договора, то это просто - ведь ТК рассматривает дисквалификацию как административное наказание, исключающее возможность исполнения работником обязанностей по трудовому договору, а значит, выступающее основанием для его прекращения по обстоятельствам, не зависящим от воли сторон (п. 8 ч. 1 ст. 83). Если же в основе взаимоотношений юридического лица и

его руководителя лежат гражданско-правовые отношения, основанные на договоре, то реализовать ст. 32.11 КоАП практически невозможно, так как нет соответствующего исполнительного механизма. Кроме того, по КоАП постановление о дисквалификации должно быть немедленно, после вступления его в законную силу, исполнено лицом, привлеченным к административной ответственности. То есть исполнение постановления возлагается на правонарушителя, но при этом, однако, не установлены ни сроки, ни порядок его действий для реализации положений КоАП, а также нет ни слова о государственном контроле за исполнением постановления о дисквалификации. Особого порядка реализации требует дисквалификация при совпадении в одном лице учредителя и генерального директора юридического лица. В механизме исполнения дисквалификации участвуют также и те лица, которые могут вступать в правоотношения с дисквалифицированным лицом в течение срока его дисквалификации. В абз. 2 ч. 2 ст. 32.11 КоАП говорится об обязанности лица, уполномоченного заключить договор (контракт), при заключении такого договора (контракта) запросить информацию о наличии дисквалификации физического лица в органе, ведущем реестр дисквалифицированных лиц. Тем самым вводится дополнительная процедура в порядок заключения трудового договора с лицами, которые могут быть подвергнуты дисквалификации, что не предусмотрено гл. 11 ТК "Заключение трудового договора". Исключение составляет только трудовой договор с руководителем организации (ч. 2 ст. 275 ТК): трудовым законодательством и иными нормативными правовыми актами, содержащими нормы трудового права, или учредительными документами организации могут быть установлены процедуры, предшествующие заключению трудового договора с руководителем организации (проведение конкурса, избрание или назначение на должность и другое). Но положения ст. 32.11 КоАП не могут быть причислены к нормативным правовым актам, содержащим нормы трудового права, это административно-правовое законодательство.

Таким образом, нормы КоАП об административных правонарушениях и нормы ТК должны быть приведены в соответствие друг с другом. Обратит внимание необходимо и на установление в ст. 14.23 КоАП ответственности за нарушение постановления о дисквалификации. Первая часть статьи влечет применение административного штрафа к самому дисквалифицированному лицу за осуществление управления юридическим лицом в течение срока дисквалификации. Вторая - предусматривает ответственность юридического лица за заключение с дисквалифицированным лицом договора (контракта) на управление юридическим лицом, а равно неприменение последствий прекращения его действия.

Особую группу субъектов составляют лица, занимающиеся частной практикой, например арбитражные управляющие или руководители временной администрации кредитной или иной финансовой организации (ч. 3 ст. 14.13 КоАП). Полномочие налагать на этих лиц дисквалификацию отнесено к компетенции арбитражных судов.

Обычно это наказание арбитражные суды применяют к арбитражным управляющим при наличии отягчающих обстоятельств. Так, при определении вида и размера наказания арбитражный суд учитывает: тяжесть совершенного конкурсным управляющим правонарушения, его длительный и непрерывный характер, систематическое неисполнение обязанностей, возложенных на управляющего Законом о банкротстве, степень существенности и грубости нарушения законодательства, а также наличие отягчающих административную ответственность обстоятельств, в частности, предусмотренного п. 2 ч. 1 ст. 4.3 КоАП, кроме того, на наказание может влиять и поведение лица, привлекаемого к ответственности, например его раскаяние в содеянном.

Перечень составов административных правонарушений, за которые предусмотрено наказание в виде дисквалификации, постоянно увеличивается. Первоначально дисквалификация была предусмотрена в качестве санкции по 9 составам административных правонарушений, в 2008 г. их количество увеличилось до 21, в 2009 г. - до 55 составов, на январь 2012 г. таких составов - уже 90.

Однако увеличение количества этих составов не влечет расширения практики применения дисквалификации. Причиной этого является ее низкая эффективность. В санкциях статей КоАП дисквалификация, хотя она и отнесена к основным видам административных наказаний, чаще всего используется как альтернатива административному штрафу, механизм взыскания которого хорошо отработан.

Только по десяти составам административных правонарушений дисквалификация предусмотрена как безальтернативное наказание (ч. 2 ст. 5.27; ч. 3 ст. 5.57; ч. ч. 1, 2 ст. 6.18; ч. 2 ст. 14.31.2; ч. 3 ст. 19.7.1; ч. 2 ст. 19.8.1; ч. 6 ст. 19.30; ч. 2 ст. 20.8). В этих статьях наказание в виде дисквалификации применяется как крайняя и единственно возможная мера для достижения цели принудительного прекращения противоправной деятельности должностного лица.

Важнейшей характеристикой объективной стороны большинства указанных составов правонарушений является их совершение должностным лицом, ранее подвергнутым административному наказанию за аналогичное административное правонарушение. По сути, речь идет о неоднократном правонарушении.

Неоднократность правонарушения признается российским административным законодательством: в соответствии с п. 2 ч. 1 ст. 4.3 КоАП обстоятельством, отягчающим административную ответственность, является повторное совершение однородного административного правонарушения, если за совершение первого административного правонарушения лицо уже подвергалось административному наказанию, по которому не истек срок, предусмотренный ст. 4.6 КоАП. В этом случае повторность связывается с понятием "однородное правонарушение", что по содержанию явно шире термина "аналогичное". Однородность можно рассматривать как связь правонарушений по их объекту: "однородным считается правонарушение, имеющее единый родовой объект посяательства". Аналогичность предполагает совершение правонарушения, предусмотренного только соответствующей статьей КоАП. Так, применительно к ч. 2 ст. 5.27 КоАП под аналогичным правонарушением следует понимать совершение должностным лицом такого же, а не любого нарушения законодательства о труде и охране труда. Таким образом, в статьях КоАП, где дисквалификация является единственным видом наказания, вводится новый, более узкий, вид неоднократности правонарушения, что все-таки требует уточнения в Общей части КоАП.

Эффективность дисквалификации снижается еще по двум причинам - это размер административного штрафа, который является альтернативой дисквалификации в санкциях большинства статей КоАП, и диапазон срока дисквалификации.

При законодательном закреплении размера административного штрафа как альтернативы дисквалификации сложились две противоположные ситуации. Первая состоит в установлении высокого штрафа, верхний предел которого может совпадать с пределом штрафа для должностных лиц (ч. 1 ст. 3.5 КоАП). Такие штрафы, как правило, появились в результате внесения изменений в КоАП. Например, практически все части ст. 15.29 "Нарушение требований законодательства Российской Федерации, касающихся деятельности профессиональных участников рынка ценных бумаг..." предусматривают либо штраф для должностных лиц от 20 до 50 тыс. руб., либо дисквалификацию сроком до одного года или от одного года до двух лет. Вместе с тем если срав-

нивать финансовые последствия для правонарушителя от применения штрафа и дисквалификации, то последнее наказание является более действенным и суровым для должностного лица.

Вторая тенденция - это сохранение прежних редакций санкций различных статей, где размер штрафов колеблется в диапазоне от 2 до 10 тыс. руб. (ст. ст. 14.12, 14.13, 14.29, 14.36 и др.). Подобные имущественные санкции несоразмерно малы по сравнению с уровнем неблагоприятных, в том числе имущественных, последствий, которые включает в себе дисквалификация. В связи с этим было бы целесообразно пересмотреть санкции различных статей КоАП и ввести принцип соразмерности величины штрафов, которые являются альтернативой дисквалификации.

Не меньшее значение имеет срок дисквалификации. Санкции, предусматривающие дисквалификацию, в большинстве случаев устанавливают нижний и верхний пределы этого срока, оставляя определение его индивидуальной продолжительности на усмотрение субъекта административной юрисдикции. В некоторых статьях это усмотрение максимально выражено, так как срок дисквалификации и вовсе совпадает с положениями ч. 2 ст. 3.11: "до трех лет" (ст. ст. 14.32, 14.35, 19.5 и др.). Исключение составляет только ч. 2 ст. 6.18 "Нарушение установленных законодательством о физической культуре и спорте требований о предотвращении допинга в спорте и борьбе с ним", которая предусматривает безальтернативную дисквалификацию сроком на три года.

Учитывая юридические и имущественные последствия дисквалификации, а также в целях сужения поля усмотрения судей при ее применении было бы возможно:

- 1) увеличить количество составов правонарушений, санкции за совершение которых предусматривали бы дисквалификацию как единственный вид наказания (либо с однозначным указанием срока дисквалификации, либо с установлением его нижнего и верхнего пределов);
- 2) уменьшить разрыв между нижним и верхним пределами сроков дисквалификации по тем составам, где он совпадает с ч. 2 ст. 3.11 КоАП.

Итак, институт административного законодательства в виде дисквалификации нуждается в изменении.

#### Список использованных источников

##### Нормативные акты:

- 1) Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях. М. 20014г.
- 2) Статья 8 ФЗ от 27 мая 2003 г. N 58ФЗ "О системе государственной службы Российской Федерации"
- 3) Статья 6 ФЗ от 2 марта 2007 г. N 25-ФЗ "О муниципальной службе в Российской Федерации".
- 4) ФЗ от 27 июля 2004 г. "О государственной гражданской службе Российской Федерации"
- 5) Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 10 февраля 2000 г. N 6 "О судебной практике по делам о взяточничестве и коммерческом подкупе"; от 16 октября 2009 г. N 19 "О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий".

##### Литература:

- 1) Административное право: Учебное пособие / В.С. Четвериков. - 4-е изд. - М.: ИНФРА-М, 2005.

2) Административное право: учебник / Московская государственная юридическая академия; Под ред. Л.Л. Попова, М.С. Студеникиной. - М.: НОРМА, 2008.

3) Административное право России. Общая часть: Учебник / Московская гос. юрид. академия им. О.Е. Кутафина; Под ред. С.А. Старостина - М.: ИНФРА-М, 2010

4) Административное право России: Учебник / Министерство образования и науки Российской Федерации; Под ред. Н.М. Кониная, Ю.Н. Старилова. - 2-е изд., пересмотр. - М.: Норма: ИНФРА-М, 2010

5) Административное право: Учебник для вузов / Б.В. Россинский, Ю.Н. Стариков. - 4-е изд., пересмотр. и доп. - М.: Норма: ИНФРА-М, 2010.

6) Административное право России. Особенная часть: Учебник / Под ред. С.А. Старостина. - М.: ИНФРА-М, 2012.

**Милокумова Т.С.**

студентка 4 курса

фак. ПиЭБ СПбГЭУ (филиал) в г. Кизляр.

Научный руководитель:

**Полтавский И. А.**

## **МЕРЫ ПОощРЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ**

Среди правовых средств повышения эффективности деятельности государственных гражданских и муниципальных служащих самостоятельное место занимает система мер поощрения.

Надо помнить, что, занимаясь любой деятельностью, абсолютное большинство людей желает явно или не явно общественного признания ее результатов, т. е. общепринятых внешних форм выражения одобрения. Перспектива быть отмеченным, выделенным из общей массы возвышает человека как в собственных глазах, так и, что может быть еще важнее, по его мнению, в глазах других людей. В этом отношении служба представляется уникальной сферой, в которой изначально закладывался механизм такого внешнего общественного признания заслуг, профессиональных и личных достоинств человека, который состоит на службе у общества.<sup>94</sup>

Поощрение и наказание являются сильно действующими правовыми инструментами. Хотя «кнут» (наказание) и «пряник» (поощрение) весьма значимые факторы, призванные существенно влиять на мотивацию поведения субъектов, поощрению традиционно уделялось и уделяется меньше внимания. Верно заметила Р.О. Халфина, что «о праве нередко создается ложное представление как о системе наказаний и (в гораздо меньшей степени) поощрений».

Не будет преувеличением сказать, что недостаточная степень развития многих социально ценных общественных отношений напрямую связана с недостаточной степенью использования поощрительных мер. Ведь поощрение до сих пор рассматривается как дополнительный способ правового воздействия.

Между тем именно поощрения, а не наказания считаются в ряде случаев более эффективными средствами, ибо в ситуации положительной мотивации в качестве побудительной силы желаемого поведения выступают не только внешние предписания,

---

1. Гришковец А.А. Правовое регулирование государственной гражданской службы в Российской Федерации: Учеб. курс. — М., 2003. С. 173.

но и собственный интерес субъекта, его заинтересованность.<sup>95</sup> Вознаграждение, как писал еще Р. Иеринг, стоит выше принуждения, так как оно апеллирует к свободе субъекта и ждет результатов исключительно от его свободного решения.

Поощрение и наказание являются способами стимулирования правомерного поведения и предупреждения правонарушения. Следовательно, основания и порядок поощрения не менее важны, чем основания и порядок назначения наказаний.

Преступления и наказания служат и служили до сих пор единственным объектом исследования представителей общественных наук и теоретиков уголовного права. Подвиги же и награды — как совершенно равноправная категория, как громадный разряд социальных явлений — огромному большинству юристов и социологов даже и неизвестны. В то время как наука о преступлении и наказании выросла до громадных размеров и получила характер гипертрофический, наука о подвигах и наградах даже и не значится в числе научных дисциплин».

Думается, что необходимо повысить эффективность данного юридического приема, расширить его регулятивные возможности, привести политику в сфере поощрения в соответствие с современной иерархией социальных ценностей. Поэтому сегодня приобретает все большую актуальность проблема поощрения как метода правового регулирования. Без специального изучения и совершенствования этого юридического средства невозможно повысить эффективность его воздействия на интересы личности и мотивы ее поведения. Состояние юридической действительности требует разработки поощрения как особого способа упорядочения общественных отношений, который позволит более полно использовать потенциал реформируемой российской правовой системы.

К сожалению, ни в российском законодательстве, ни в юридической науке нет полного определения понятия «поощрение служащего», несмотря на то, что известны отдельные попытки ученых-юристов его сформулировать. Например, профессор А.Ф. Ноздрачев понимает под поощрением меры морального и материального характера, связанные с публичным признанием заслуг и оказанием общественного почета государственным служащим за успешное и добросовестное исполнение должностных обязанностей и достигнутые результаты в государственной службе.

Сущность поощрения весьма точно выразил профессор К.С. Бельский, рассматривающий поощрение как особый вид управленческого давления, такое государственное воздействие, которое не подчиняет, но специфическим образом направляет волю лица на действия, полезные для интересов коллектива и общества.

Государство берет на себя обязанность при определенных условиях поощрять служащих. Основаниями применения поощрения признаются<sup>96</sup>:

- 1) достижения в работе;
- 2) успешное исполнение обязанностей;
- 3) продолжительная и безупречная служба;
- 4) новаторство в труде;
- 5) личный вклад в подготовку и проведение различных мероприятий;
- 6) выполнение заданий особой важности и сложности;
- 7) заслуги в социально-экономическом и культурном развитии муниципального образования.

---

2. Малько А.В. Льготная и поощрительная политика. — СПб., 2004. С. 162.

3. Стариков Ю.Н. Государственная служба в РФ. Теоретико-правовое исследование. - Воронеж, 2008.

Хотелось бы, учитывая важность механизма поощрения для эффективности функционирования служащих, внести предложение о нормативном закреплении положения, что руководитель, не поощряющий достойного подчиненного, совершает дисциплинарный проступок в форме бездействия, не исполняя должным образом служебные обязанности.

Правовое поощрение есть форма и мера юридического одобрения добровольного заслуженного поведения, в результате чего субъект вознаграждается, для него наступают благоприятные последствия.<sup>97</sup>

Общие правила поощрения работника работодателем установлены в ст. 191 ТК РФ, согласно которой работодатель поощряет работников, добросовестно исполняющих трудовые обязанности (объявляет благодарность, выдает премию, награждает ценным подарком, почетной грамотой, представляет к званию лучшего по профессии). Меры поощрения могут носить моральный или материальный характер.

К поощрениям нематериального свойства можно отнести: объявление благодарности, награждение почетной грамотой органа местного самоуправления субъекта Российской Федерации или почетной грамотой Российской Федерации, присвоение почетного звания региона или Федерации, награждение орденами и медалями, присвоение очередного квалификационного разряда и др.

Материальными поощрениями являются: награждение ценным подарком и выплата единовременного денежного поощрения за исполнение служебных заданий особой важности и сложности или в связи с юбилейной датой.

Проблема использования термина «поощрительные санкции» в литературе рассматривается неоднозначно. Есть как сторонники, так и противники использования данного определения. Указанное понятие в целом достаточно адекватно отражает действительность и имеет право на существование.

Наличие поощрительных санкций оправдано задачей права, которая состоит как в сдерживании правонарушений, в наказании лиц, их совершивших, так и в стимулировании правомерного поведения, в поощрении лиц, действующих в интересах общества. Поощрительные меры совместно с мерами принуждения обеспечивают устанавливаемую государством модель правомерного поведения. Особенность поощрительной санкции — в гарантировании тех социальных целей (благ), ради достижения которых такая модель поддерживается юридическими средствами, и особенно тех целей, достижение которых иными способами невозможно.

До сих пор в законодательстве лишь в отдельных случаях указываются конкретные основания для применения меры поощрения служащего, например, стаж работы в данной должности, выполнение специального задания сверх личных должностных полномочий. В целом же перечня конкретных оснований для поощрения служащего как не было, так и нет. Отсюда и многолетняя практика поощрения по усмотрению начальника, а за основание принимается «добросовестная служба и примерное поведение».

В заключении хотелось бы отметить, то что сделан определенный шаг в направлении конкретизации оснований для применения мер поощрения служащих, но проблема пока не решена. В этой связи считаем необходимым закрепить на федеральном уровне поощрение как форму почета, общественного признания заслуг, а также регламентировать механизм поощрения служащих.

---

4. Гришковец А.А. Правовое регулирование государственной гражданской службы в Российской Федерации: Учеб. курс. — М., 2003. С. 173.

**Курбанова М.**  
студентка 4 курса  
фак. ПиЭБ СПбГЭУ (филиал) в г. Кизляр.  
Научный руководитель:  
**Полтавский И. А.**

## **МЕРЫ ПОощРЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ**

Среди правовых средств повышения эффективности деятельности государственных гражданских и муниципальных служащих самостоятельное место занимает система мер поощрения.

Надо помнить, что, занимаясь любой деятельностью, абсолютное большинство людей желает явно или не явно общественного признания ее результатов, т. е. общепринятых внешних форм выражения одобрения. Перспектива быть отмеченным, выделенным из общей массы возвышает человека как в собственных глазах, так и, что может быть еще важнее, по его мнению, в глазах других людей. В этом отношении служба представляется уникальной сферой, в которой изначально закладывался механизм такого внешнего общественного признания заслуг, профессиональных и личных достоинств человека, который состоит на службе у общества.<sup>98</sup>

Поощрение и наказание являются сильно действующими правовыми инструментами. Хотя «кнут» (наказание) и «пряник» (поощрение) весьма значимые факторы, призванные существенно влиять на мотивацию поведения субъектов, поощрению традиционно уделялось и уделяется меньше внимания. Верно заметила Р.О. Халфина, что «о праве нередко создается ложное представление как о системе наказаний и (в гораздо меньшей степени) поощрений».

Не будет преувеличением сказать, что недостаточная степень развития многих социально ценных общественных отношений напрямую связана с недостаточной степенью использования поощрительных мер. Ведь поощрение до сих пор рассматривается как дополнительный способ правового воздействия.

Между тем именно поощрения, а не наказания считаются в ряде случаев более эффективными средствами, ибо в ситуации положительной мотивации в качестве побудительной силы желаемого поведения выступают не только внешние предписания, но и собственный интерес субъекта, его заинтересованность.<sup>99</sup> Вознаграждение, как писал еще Р. Иеринг, стоит выше принуждения, так как оно апеллирует к свободе субъекта и ждет результатов исключительно от его свободного решения.

Поощрение и наказание являются способами стимулирования правомерного поведения и предупреждения правонарушения. Следовательно, основания и порядок поощрения не менее важны, чем основания и порядок назначения наказаний.

Преступления и наказания служат и служили до сих пор единственным объектом исследования представителей общественных наук и теоретиков уголовного права. Подвиги же и награды - как совершенно равноправная категория, как громадный разряд социальных явлений - огромному большинству юристов и социологов даже и неизвестны. В то время как наука о преступлении и наказании выросла до громадных размеров

---

1. Гришковец А.А. Правовое регулирование государственной гражданской службы в Российской Федерации: Учеб. курс. — М., 2003. С. 173.

2. Малько А.В. Льготная и поощрительная политика. — СПб., 2004. С. 162.

и получила характер гипертрофический, наука о подвигах и наградах даже и не значится в числе научных дисциплин».

Думается, что необходимо повысить эффективность данного юридического приема, расширить его регулятивные возможности, привести политику в сфере поощрения в соответствие с современной иерархией социальных ценностей. Поэтому сегодня приобретает все большую актуальность проблема поощрения как метода правового регулирования. Без специального изучения и совершенствования этого юридического средства невозможно повысить эффективность его воздействия на интересы личности и мотивы ее поведения. Состояние юридической действительности требует разработки поощрения как особого способа упорядочения общественных отношений, который позволит более полно использовать потенциал реформируемой российской правовой системы.

К сожалению, ни в российском законодательстве, ни в юридической науке нет полного определения понятия «поощрение служащего», несмотря на то, что известны отдельные попытки ученых-юристов его сформулировать. Например, профессор А.Ф. Ноздрачев понимает под поощрением меры морального и материального характера, связанные с публичным признанием заслуг и оказанием общественного почета государственным служащим за успешное и добросовестное исполнение должностных обязанностей и достигнутые результаты в государственной службе.

Сущность поощрения весьма точно выразил профессор К.С. Бельский, рассматривающий поощрение как особый вид управленческого давления, такое государственное воздействие, которое не подчиняет, но специфическим образом направляет волю лица на действия, полезные для интересов коллектива и общества.

Государство берет на себя обязанность при определенных условиях поощрять служащих. Основаниями применения поощрения признаются<sup>100</sup>:

- 1) достижения в работе;
- 2) успешное исполнение обязанностей;
- 3) продолжительная и безупречная служба;
- 4) новаторство в труде;
- 5) личный вклад в подготовку и проведение различных мероприятий;
- 6) выполнение заданий особой важности и сложности;
- 7) заслуги в социально-экономическом и культурном развитии муниципального образования.

Хотелось бы, учитывая важность механизма поощрения для эффективности функционирования служащих, внести предложение о нормативном закреплении положения, что руководитель, не поощряющий достойного подчиненного, совершает дисциплинарный проступок в форме бездействия, не исполняя должным образом служебные обязанности.

Правовое поощрение есть форма и мера юридического одобрения добровольного заслуженного поведения, в результате чего субъект вознаграждается, для него наступают благоприятные последствия.<sup>101</sup>

Общие правила поощрения работника работодателем установлены в ст. 191 ТК РФ, согласно которой работодатель поощряет работников, добросовестно исполняю-

---

3. Стариков Ю.Н. Государственная служба в РФ. Теоретико-правовое исследование. - Воронеж, 2008.

4. Гришковец А.А. Правовое регулирование государственной гражданской службы в Российской Федерации: Учеб. курс. — М., 2003. С. 173.

ших трудовые обязанности (объявляет благодарность, выдает премию, награждает ценным подарком, почетной грамотой, представляет к званию лучшего по профессии). Меры поощрения могут носить моральный или материальный характер.

К поощрениям нематериального свойства можно отнести: объявление благодарности, награждение почетной грамотой органа местного самоуправления субъекта Российской Федерации или почетной грамотой Российской Федерации, присвоение почетного звания региона или Федерации, награждение орденами и медалями, присвоение очередного квалификационного разряда и др.

Материальными поощрениями являются: награждение ценным подарком и выплата единовременного денежного поощрения за исполнение служебных заданий особой важности и сложности или в связи с юбилейной датой.

Проблема использования термина «поощрительные санкции» в литературе рассматривается неоднозначно. Есть как сторонники, так и противники использования данного определения. Указанное понятие в целом достаточно адекватно отражает действительность и имеет право на существование.

Наличие поощрительных санкций оправдано задачей права, которая состоит как в сдерживании правонарушений, в наказании лиц, их совершивших, так и в стимулировании правомерного поведения, в поощрении лиц, действующих в интересах общества. Поощрительные меры совместно с мерами принуждения обеспечивают устанавливаемую государством модель правомерного поведения. Особенность поощрительной санкции — в гарантировании тех социальных целей (благ), ради достижения которых такая модель поддерживается юридическими средствами, и особенно тех целей, достижение которых иными способами невозможно.

До сих пор в законодательстве лишь в отдельных случаях указываются конкретные основания для применения меры поощрения служащего, например, стаж работы в данной должности, выполнение специального задания сверх личных должностных полномочий. В целом же перечня конкретных оснований для поощрения служащего как не было, так и нет. Отсюда и многолетняя практика поощрения по усмотрению начальника, а за основание принимается «добросовестная служба и примерное поведение».

В заключении хотелось бы отметить, то что сделан определенный шаг в направлении конкретизации оснований для применения мер поощрения служащих, но проблема пока не решена. В этой связи считаем необходимым закрепить на федеральном уровне поощрение как форму почета, общественного признания заслуг, а также регламентировать механизм поощрения служащих.

#### **Список использованных источников:**

1. ФЗ от 27 июля 2004 года N 79-ФЗ «О государственной гражданской службе РФ» (с изм., внесенными Федеральным законом от 17.12.2009 N 313-ФЗ).
2. Гришковец А.А. Правовое регулирование государственной гражданской службы в Российской Федерации: Учеб. курс. — М., 2003. С. 173.
3. Манохин В.М. Служба и служащий в Российской Федерации: правовое регулирование. — М., 1997. С. 48.
4. Малько А.В. Льготная и поощрительная политика. — СПб., 2004. С. 162.
5. Настольная книга государственного служащего. Комментарий к Федеральному закону «Об основах государственной службы Российской Федерации». — М., 1999. С. 189.
6. Стариков Ю.Н. Государственная служба в РФ. Теоретико-правовое исследование. - Воронеж, 2008.

Студент 2 курса  
Кизлярского филиала СПбГЭУ  
**Ханапиев М.**  
Научный руководитель:  
**Полтавский И.А.**

## **АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВЫЕ СПОСОБЫ РАЗРЕШЕНИЯ ЮРИДИЧЕСКОГО КОНФЛИКТА**

Многообразие и противоречивость интересов субъектов правоотношений обуславливает необходимость для государственных органов и общественных институтов приведения их в равновесие. Конфликт, разрешаемый правовыми средствами, представляет собой явление сложное, многогранное и обусловленное множеством причин: экономических, политических, демографических.

Из традиционных способов разрешения юридического конфликта можно выделить разрешение конфликта в порядке конституционного, арбитражного, гражданского, административного и уголовного судопроизводства.

В зависимости от применяемого способа подбираются и соответствующие средства разрешения юридического конфликта. Средства разрешения юридического конфликта - это такие инструменты и действия, при помощи которых достигаются интересы субъектов и цели судопроизводства.

Административный процесс выделяется Конституцией РФ в самостоятельную отрасль судопроизводства. В науке существует несколько мнений о сущности административного процесса, его понимают и как производство по административным делам, и как процесс разрешения спора об административном праве или спора между сторонами, регулируемые административно-правовыми нормами права, и как «широкое и многообразное явление, охватывающее все процессуальные формы жизни административно-правовых норм» [4].

Думается, административная юстиция - это механизм защиты прав и свобод личности в публично-правовой сфере с помощью специализированных (квази) судебных органов; т.е. это такое явление правовой действительности, с помощью которого граждане, чьи права нарушены в результате деятельности должностных лиц, используя систему специально уполномоченных государственных органов, могут восстановить их.

В рамках традиционного подхода административная юстиция характеризуется следующими общими чертами.

1. Наличие правового спора (административно-правового, управленческого спора) о публичном праве, возникшего в связи с реализацией публичного управления, исполнительной власти, управленческой деятельности государственных и муниципальных служащих, должностных лиц, т. е. в сфере управленческой деятельности [5, С. 54]. Однако рассмотрение возникшего спора происходит при применении норм не только публичного, но и частного права. Административно-правовой спор имеет публично-правовую природу; он является одним из видов юридического конфликта. В административно-правовой литературе данная проблема привлекла внимание ученых лишь в течение последнего десятилетия. Так как административное судопроизводство понимается до настоящего времени в двух формах - рассмотрение дел об административных правонарушениях и рассмотрение жалоб физических и юридических лиц на действия (бездействие) и правовые акты управления государственных органов, их должностных

лиц (административная юстиция) - то и его предметами являются, с одной стороны, административное правонарушение, а с другой - административный спор (спор о праве административном). Поэтому для обозначения предмета административного судопроизводства некоторыми авторами предлагается использовать более общую категорию - «административно-правовой конфликт» [2, С. 73]. Административно-правовой спор (в смысле административной юстиции) представляет собой юридический конфликт или юридическую коллизию, возникшие между государственными органами, органами местного самоуправления, должностными лицами, с одной стороны, и иными субъектами права, с другой стороны, в связи с нарушением субъективных публичных прав физических или юридических лиц, осуществлением противозаконного административного нормотворчества. Административно-правовые споры разрешаются судами общей юрисдикции, специальными трибуналами и арбитражными судами в рамках установленных правовых процедур, в конкретном государстве обеспечивающих реализацию в полном объеме установленного административно-правового статуса субъектов права, права и свободы которых нарушены. Таким образом, судебный контроль является процессуально-правовой формой разрешения административного правового спора. Именно судебная процессуальная форма обеспечивает равенство процессуального положения участников судебного разбирательства - государственных органов и физических или юридических лиц. В связи с этим можно согласиться со всеми аргументами тех авторов, которые устанавливают правовое равенство сторон в административно-правовом споре и указывают на их неравное положение в административно-правовом регулятивном отношении [2, С. 75].

2. Правовая защита субъективных публичных прав граждан является одной из главных целей административной юстиции. Именно нарушение этих публичных прав и составляет предмет административной юстиции; при этом нарушения, вызванные незаконными действиями и решениями органов управления и должностных лиц, могут касаться и других субъективных прав граждан и юридических лиц.

3. Органы административной юстиции в достаточной степени независимы как от других ветвей власти (иных органов управления), так и от судов общей юрисдикции; они осуществляют также внешний контроль исполнительной власти, т. е. судебный контроль, за работой органов государственного управления и их должностных лиц; часто эти органы называются квазисудебными, так как их деятельность отличается от деятельности общих судов, рассматривающих дела в рамках традиционного гражданского процесса [1, С. 40].

4. Для административной юстиции характерно существование специальных субъектов «административно-юстиционного» правоотношения (граждане, органы публичного управления, субъекты исполнительной власти, должностные лица); должностные лица (судьи), рассматривающие споры в области управления, обладают специальными знаниями и квалификацией в конкретных областях функционирования органов исполнительной власти.

5. Административно-правовые споры (т. е. споры граждан и других субъектов права с публичной властью) подведомственны либо общим судам, либо специальным административным судам, отделенным от общих судов, либо так называемым квазисудебным органам.

6. Административные споры рассматриваются по установленным процессуальным законодательством правилам, обеспечивающим участникам правового спора формальное (процессуальное) равенство, т. е. в рамках специально созданных процедур рассмотрения жалоб (или исков). При рассмотрении административного дела должны

соблюдаться все принципы административного процесса (гласность, устность, законность, состязательность, непосредственность и т. д.). Так, в некоторых странах, например, бывшего социалистического лагеря (Болгарии, Эстонии, Венгрии, Польше, Украине), а также постсоветских республиках приняты законы об административной судебной процедуре.

7. Юридическим «результатом» административно-юстиционного процесса является признание административным судом (общим судом, квазисудебными органами) незаконности или недействительности (или, наоборот, законности) принятых органами управления (должностными лицами) административных актов или совершенных ими действий (бездействия).

Регулирование административного судопроизводства в настоящее время осуществляется несколькими нормативно-правовыми актами: Кодексом РФ об административных правонарушениях РФ, Гражданским процессуальным кодексом РФ, Арбитражным процессуальным кодексом РФ, Федеральным конституционным законом «О Конституционном Суде Российской Федерации».

Наряду с общими чертами, присущими всем видам разрешения конфликтов, средства, применяемые в административном судопроизводстве, имеют свои специфические черты. Особенности административных средств является то, что они поддерживаются и обеспечиваются различными юрисдикционными органами: судами, арбитражными судами, должностными лицами и др., имеют юридическую силу для субъектов административно-процессуального права, являются способом достижения их целей.

Юридический конфликт здесь возникает ввиду факта совершения административного правонарушения. Порядок составления административного материала, проведения административного производства, рассмотрения жалобы на решение административного органа либо суда определены в КоАП РФ. КоАП РФ 2002 года сохраняет традиционно сложившееся построение старого Кодекса, т.е. включает нормы как материального, так и процессуального права. Но при этом «действующий Кодекс РФ об административных правонарушениях привел нормы законодательства об административных правонарушениях в соответствие с современными условиями и потребностями развития общества. При этом приоритетными направлениями в данной сфере были усиление правовых гарантий обеспечения конституционных прав граждан, усиление гуманности норм, устанавливающих административную ответственность и процедурно-процессуальный порядок ее применения»[3, С. 138].

Некоторые административно-процессуальные средства, содержащиеся в КоАП РФ 2002 года, являются новыми. Например, появился процессуально-правовой институт административного расследования (ст. 28.7. КоАП РФ). Названное процессуально-правовое средство используется для некоторых категорий административных правонарушений: в области антимонопольного законодательства, законодательства о защите прав потребителей, в области налогов и сборов, таможенного дела, если производится экспертиза или иные процессуальные действия, требующие значительного времени. В административном судопроизводстве, как и в уголовном, действует такое процессуально-правовое средство, как задержание, являющееся средством процессуального принуждения. Называется и такое административно-процессуальное средство, как возмездное изъятие вещи, явившейся орудием или предметом совершения административного правонарушений (ст. 32.4 КоАП РФ).

Одним из важнейших административно-процессуальных средств является жалоба на постановления по делам об административных правонарушениях. Указанное средство выступает важнейшей гарантией обеспечения прав и законных интересов

субъектов административного процесса, законности и обоснованности применяемых норм. Административно-процессуальное средство - обжалование постановлений по делам об административных правонарушениях, выносимое судом, - в новом КоАП РФ усовершенствовалось. Так, ранее по ч. 2 ст. 266 КоАП РСФСР постановление, вынесенное судом, являлось окончательным и не подлежало обжалованию, что противоречило ст. 46 Конституции РФ.

Конституционный Суд РФ в Постановлении «По делу о проверке конституционности ч. 2 ст. 266 и ч. 1 ст. 267 КоАП РСФСР в связи с жалобами граждан Е.А. Арбузовой, О.Б. Колегова, А.Д. Кутырева, Р.Т. Насибулина, В.И. Ткачука» от 28 мая 1999 г. признал не соответствующей Конституции указанную норму как исключаящую возможность проверки по жалобам граждан законности и обоснованности судебного решения еще одной судебной инстанцией, уполномоченной на исправление судебной ошибки. С принятием нового КоАП РФ постановление, вынесенное судом, может быть обжаловано (п. 1 ч. 1 ст. 30.1 КоАП РФ).

Немаловажным административно-процессуальным средством является участие в деле прокурора, который может принести протест по делам, в которых участвовал (п. 3 ч. 1 ст. 25.11 КоАП РФ).

В КоАП РФ также указываются особенности административно-процессуальных средств, регулирующие производство по некоторым категориям дел, вытекающих из налоговых, таможенных, земельных и иных споров. Особенностью рассмотрения судами дел об административных правонарушениях является их относительный административно-исполнительный характер.

Таким образом, важным аспектом всякого юридического конфликта являются пути и способы его предупреждения, прекращения и разрешения. Каждый конфликт возникает из-за конкретных причин и при определенных условиях, поэтому наиболее эффективной формой предупреждения конфликта является устранение его причин. Многосторонний анализ сути конфликтных ситуаций и мотивов поведения субъектов еще на ранних стадиях помогает предупредить и избежать многих конфликтов. Предупреждение конфликтов предполагает также проведение социальной, экономической, культурной политики, направленной на улучшение благосостояния народа, уважение и защиту прав и свобод человека и гражданина.

#### **Список используемых источников**

1. Бахрах Д.Н. Административное судопроизводство и административная юстиция // Современное право. 2005. №5. С. 38-41.
2. Зеленцов А.Б. Административно-правовой спор (теоретико-методологические подходы к исследованию) // Известия вузов. Правоведение. 2000. № 1. С. 68-79.
3. Максютин М.В. Теория юрисдикционного процесса. М.: МПСИ, 2004. С. 138.
4. Соловьева А.К. Концепция административной юстиции: материально-правовой аспект // Известия вузов. Правоведение. 1998. № 4. С. 52-57.

**Шарбабчиев Ю.А.**  
Студент 3 курса СПбГЭУ Филиал в г. Кизляре  
Научный руководитель:  
**Полтавский И.А.**

## **НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ К АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ**

Перед тем, как раскрывать некоторые проблемы, проявляющиеся при рассмотрении административных дел в отношении учреждений, представляется наиболее правильным раскрыть основные черты организационной формы учреждений.

Согласно ст.9.1. Федерального Закона «О некоммерческих организациях» от 12.01.1996 №7-ФЗ «государственными, муниципальными учреждениями признаются учреждения, создание Российской Федерацией, Субъектами РФ, муниципальными образованиями. Типами государственных, муниципальных учреждений выступают автономные, бюджетные и казенные»<sup>102</sup>.

Таким образом, мы видим, что учреждение – это юридическое лицо некоммерческого характера, учрежденное и необходимо обратить внимание, полностью зависящие от такого учредителя, как Российская Федерация, субъект РФ или местное самоуправление.

Хотелось бы отметить, что речь в данной статье пойдет об учреждениях муниципального типа, в частности, образовательные организации, как наименее защищенные субъекты с экономической, так и правовой стороны.

В силу своей особой деятельности(оказание образовательных услуг) данный тип учреждения, в соответствии со специальными нормативно-правовыми актами подвержены надзору со стороны различных, уполномоченных законом органов, исходя из общего смысла Административного права осуществляющих управленческую деятельность( Ростехнадзор. Санпединстанция, Пожарнадзор и т.д. )

В связи с тем, что муниципальные казенные учреждения собственных доходов не имеет, денежные средства на счет учреждения проступают из бюджета субъекта и местного самоуправления, финансирование учреждений осуществляется в соответствии с годовым финансовым бюджетом, а расходы носят строго целевой характер. В результате отсутствия должного финансирования возникает ситуация массового нарушения норм законодательства, влекущие привлечения юридического лица к административной ответственности.

С учетом сложившейся ситуации возникает вопрос о возможности привлечения юридического лица к административной ответственности?

На первый взгляд ответ очевиден. Данный пример является ярким проявлением принципа неотвратимости.

Однако, представленная позиция освещает лишь сторону обще социального воззрения. Рассматривая же аналогичную ситуацию сквозь призму юридической позиции, наблюдается весьма неоднозначная ситуация.

Во-первых, согласно п.3. ст. 17. Федерального Закона от 06.10.2003 г. №131-ФЗ «Об общих признаках организации местного самоуправления в Российской Федерации» «органы местного самоуправления обладают полномочиями по созданию муни-

---

<sup>102</sup> Федеральный Закон от 12.01.1996 №7-ФЗ (ред. от 14.10.2014) «О некоммерческих организациях» // СПС «КонсультантПлюс»

ципальных учреждений, осуществляющие финансового обеспечения деятельности муниципальных казенных учреждений»<sup>103</sup>.

Во-вторых, важно отметить, что в соответствии со статьей 161 Бюджетного Кодекса РФ «финансовое обеспечение деятельности казенного учреждения осуществляется за счет средств соответствующего бюджета бюджетной системы РФ и на основании бюджетной сметы»<sup>104</sup>.

На практике мы видим, что средства на выполнение предписаний уполномоченных законом органов, а тем более на выплаты административного штрафа не выделяются.

В данной ситуации вполне закономерно положение ч.2 ст.2.1. КоАП РФ, где закреплено, что «юридическое лицо признается виновным в совершении административного правонарушения, если установлено, что у него имелась возможность для соблюдения правил и норм, за нарушение которых предусмотрена административная ответственность»<sup>105</sup>.

Учитывая отсутствие должного финансирования, никак не зависящие от руководства муниципального казенного учреждения вполне оправдано наблюдается отсутствие в действиях юридического лица вины, следовательно, отсутствует состав административного правонарушения.

Представленное суждение является не только исключительным умозаключением автора, но и правовой позицией отраженной в Решениях Суда.

Однако, по более чем убедительной позиции, подтверждающей, не смотря на наличие фактических нарушений, отсутствие юридической возможности привлечения учреждения к административной ответственности, позиция Судей разделилась. Более того, наблюдается тенденция, когда Судьи одного судебного органа (районные, городские Суды, Судьи разных судебных участков одного городского округа, района) по аналогичным делам выносят противоположные решения, что по своей природе не приемлемо для судебной практики.

Тем самым не учитывается та особенность, что, субъективную сторону правонарушения характеризует умысел. В соответствии с п.13. Постановления Пленума Верховного Суда РФ №5 от 24 марта 2005 года «О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении кодекса РФ об административных правонарушениях, а так же по жалобам на Постановления или Решения по делам об административных правонарушениях» Судья должен исходить из закрепленного в статье 1.5 КоАП РФ принципа административной ответственности – презумпции невиновности лица, в отношении которого осуществляется производство по делу. Реализация этого принципа заключается в том, что лицо, привлекаемое к административной ответственности, не обязано доказывать свою невиновность, вина в совершении административного правонарушения устанавливается судьями, органами, должностными лицами уполномоченными рассматривать дела об административных правонарушениях. Неустрашимые сомнения в виновно-

---

<sup>103</sup> Федеральный Закон от 06.10.2003 №131-ФЗ (ред. от 04.10.2014) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс»

<sup>104</sup> Бюджетный Кодекс Российской Федерации от 31.07. 1998 № 148-ФЗ (ред. от. 22.10.2014) // СПС «КонсультантПлюс»

<sup>105</sup> Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ ( в ред. от 22.10.2014) // СПС «КонсультантПлюс»

сти лица, привлекаемого к административной ответственности, должны трактоваться в пользу этого лица<sup>106</sup>.

Следует заметить, что с учетом ст. 24.1 КоАП РФ «задачами производства по делам об административных правонарушениях являются всестороннее, полное, объективное и своевременное выяснение обстоятельств каждого дела, разрешение его в соответствии с законом»<sup>107</sup>. В соответствии с чем, согласно ч.3. ст.4 КоАП РФ «при назначении наказания юридическому лицу учитывается характер совершенного им административного правонарушения, имущественное и финансовое положение юридического лица, обстоятельства смягчающие административную ответственность, и обстоятельства, отягчающие административную ответственность»<sup>108</sup>.

Тем самым, по мнению некоторых специалистов, именно ч. 2. ст. 2.1. КоАП РФ, как указывалось ранее, направлена на обеспечение действия презумпции невиновности (ст. 1.5.КоАП РФ).

К сожалению, на сегодняшний день проблема привлечения к административной ответственности муниципальных казенных учреждений остается не разрешенной по причине ее периферийного уровня. Следует отметить, что подобные противоречия в правовом понимании закона приводят не только к определённым материальным последствиям для самого лица в отношении, которого ведется административное производство, но и полного не исполнения решений суда, по объективной ранее представленной в данной статье причине, что в совокупности ведет к отсутствию должного правового регулирования, реализации норм и других негативных правовых явлений.

---

<sup>106</sup> Постановление Пленума ВС РФ от 24.03.2005 № 5 ( в ред. от.19.12.2013) «О некоторых вопросах, возникающих у Судов при применении Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях» // СПС «КонсультантПлюс»

<sup>107</sup> Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ ( в ред. от 22.10.2014) // СПС «КонсультантПлюс»

<sup>108</sup> Там же.

## СЕКЦИЯ: КРИМИНАЛИСТИКИ И КРИМИНОЛОГИИ

Ахмедов Д.  
4 курс

### МИКРООБЪЕКТЫ КАК ОБЪЕКТЫ ДОКАЗЫВАНИЯ

В процессе раскрытия и расследования преступлений работа с микрообъектами осуществляется как в процессуальной форме - при производстве действий, регламентированных уголовно-процессуальным законом, так и в непроцессуальной, проводимой в соответствии с Законом об оперативно-розыскной деятельности и ведомственными нормативными актами. Целью этой работы является установление фактических обстоятельств расследуемого события. Установленные факты (фактические данные) после надлежащего процессуального оформления могут служить доказательствами по уголовному делу.

Доказательственное право - это совокупность норм, определяющих не только понятие и виды доказательств, но также и порядок их получения, проверки и оценки. Соответствующие нормы закрепляют принципиально важные положения о средствах, которые могут использоваться для решения задач уголовного судопроизводства. Для реализации этого уголовно-процессуальный закон устанавливает: кто, откуда и каким путем может получить доказательства, на основе которых выясняются обстоятельства дела, — в законе указывается субъект, имеющий право получения доказательств, исчерпывающий перечень источников доказательств и применительно к каждому источнику - порядок их получения.

Использование микрообъектов в процессе доказывания, с учетом их особенностей, требует отдельного рассмотрения.

Микрообъекты, связанные с событием преступления, в соответствии со ст. 74 УПК РФ, объективно относятся к доказательствам, а именно - к вещественным доказательствам.

В большинстве случаев вещественные доказательства выступают в качестве одного из видов источников доказательств, доказательствами же служат фактические данные, устанавливаемые при их исследовании. Предметы материального мира и свойства этих предметов (их форма, размер, цвет и т. д.) существуют в неразрывном единстве. Однако использоваться в доказывании могут не сами эти свойства, а сведения о них, которые должны быть восприняты, зафиксированы и оценены лицами, осуществляющими производство по уголовному делу.

Вследствие особенностей микрообъектов, связанных с их малыми размерами, периодически появляются предложения по разработке особых, не только криминалистических (что вполне оправданно), но и процессуальных правил регламентации работы с ними.

В то же время особенности микрообъектов могут создать определенную специфику в том, что касается приобщения их к материалам уголовного дела. Наиболее заметно это проявляется при уменьшении размеров объектов до их невосприимчивости невооруженным глазом, при отсутствии цветового или светового контраста между микрообъектом и объектом-носителем или вследствие других факторов, затрудняющих их выявление.

Однако материальные образования по своим качественным и количественным характеристикам, относящиеся к микрообъектам, даже если они по каким-либо причинам не выявлены следователем (специалистом), являются предметами, которые сохранили на себе следы преступления, и могут служить средством для обнаружения преступления и установления обстоятельств уголовного дела (ст. 81 УПК РФ). В этой ситуации, когда присутствует материальный объект, но по формальным причинам он не может быть приобщен к материалам дела как вещественное доказательство, возникает закономерный вопрос - в каком же качестве можно его использовать в процессе доказывания?

В этом случае на практике микрообъекты обнаруживают в процессе экспертного исследования. Однако в соответствии с законом, выявление, сбор, оценка и т. д. доказательств - исключительная прерогатива следователя, а эксперт таким правом не наделен.

В ходе экспертного исследования при поиске экспертом микрообъектов речь не идет о сборе вещественных доказательств. В соответствии со ст. 195 УПК РФ («Порядок назначения судебной экспертизы») в распоряжение эксперта следователь предоставляет материалы. Эксперт, исследуя их, выявляет комплекс качеств, свойств и признаков. Одним из свойств исследуемого объекта является наличие на его поверхности или в его объеме посторонних микрообъектов. Таким образом, микрообъекты в данном случае являются частью представленных материалов. Иначе говоря, обнаруживаются они не как вещественные доказательства, а как следы, возникшие на объекте-носителе при обстоятельствах, связанных с событием преступления.

В такой интерпретации действий эксперта по обнаружению и исследованию микрообъектов не нарушаются требования процессуального закона, определяющего в качестве субъекта собирания доказательств только лицо, производящее дознание (дознатель, следователь, прокурор, суд), так как микрообъекты в ходе экспертного исследования и в последующем остаются следами и рассматриваются только в неразрывной связи с объектом-носителем.

Таким образом, особенности микрообъектов определяют особые криминалистические требования к работе с ними в рамках проведения следственных действий, но не являются основанием для придания им специфического процессуального статуса.

С точки зрения уголовного процесса микрообъекты в доказывании используются в качестве вещественных доказательств, если они могут быть обнаружены, описаны и изъяты в ходе следственного осмотра, а в случае их латентности - в качестве следов на объекте-носителе (вещественном доказательстве). Во втором случае их обнаруживает, описывает и изымает эксперт, которому поручено проведение соответствующего исследования.

**Ибрагимов А.**

Студент 4 курса филиала СПбГЭУ в г. Кизляре

Научный руководитель:

**Бутенко А.С.**

## **КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ОДОРОЛОГИЯ**

Криминалистическая одорология представляет собой систему научно разработанных методов и технических средств обнаружения, изъятия, хранения и исследования запаховых следов с целью последующего их использования для решения иденти-

фикационных задач в уголовном процессе. Запаховое слепообразование происходит практически непрерывно и продолжается до тех пор, пока существует источник запаха и условия его формирования. Индивидуальность запаха, исходящего от человека, предопределена генетически. Только однайцевые близнецы имеют одинаковую генетическую конструкцию, и запахи их чрезвычайно похожи. Эксперименты, проведенные английским ученым Калмусом, показали, что индивидуальный запах человека не зависит ни от его питания, ни от одежды, которую он носит. Данные российских и зарубежных криминалистов и кинологов, применяющих метод криминалистической одорологии в практической деятельности, свидетельствуют, что в непроветриваемых, закрытых помещениях запаховые следы сохраняются на следоносителях с высокой адсорбционной емкостью до двух лет. Кроме того, установлено, что, применяя соответствующие приемы, можно обнаружить, изъять, закрепить и длительное время сохранять молекулы запаха человека без изменения их свойств. Как фоновые запахи, так и запахи разных лиц не смешиваются и не образуют в результате этого новый запах. В зависимости от способов изъятия, анализа и регистрации запахов криминалистическую одорологию разделяют на кинологическую одорологию и инструментальную одорологию (ольфактроникку). В кинологической одорологии в качестве анализатора пахучих веществ используется орган обоняния служебной собаки. В инструментальной одорологии в качестве анализаторов применяются физико-химические приборы, способные выделять спектр пахучих веществ, регистрировать его в виде ольфактограммы и детектировать с высокой чувствительностью отдельные компоненты запаха. Служебные собаки достаточно точно производят выборки людей по пробам пахучих веществ из воздуха помещений, даже если они находились в помещении 10-15 минут. Наличие в помещении запахов других лиц не оказывает существенного влияния на выборку конкретного лица. Пахучие вещества человека в воздухе помещений держатся продолжительное время (2-3 суток). Кратковременное проветривание помещения не оказывает существенного влияния на их сохранность. Для надежной одорологической выборки достаточно несколько десятков кубических миллиметров воздуха с молекулами пахучих веществ, взятых с человека или пахучего следа. Служебные собаки точно производят выборку по запаху, полученному с мелких предметов (спичек, кнопок, гвоздей и т. п.). Для отбора, длительного хранения и возможности многократного предъявления запаха человека в настоящее время применяют специально разработанный прибор отбора запаха (ПОЗ). В основе этого прибора лежит адсорбционный принцип, базирующийся на способности поглощения вещества из раствора или газа поверхностным слоем жидкости или твердого тела. Степень адсорбции характеризуется количеством поглощенного вещества и временем его удержания. Различные материалы и вещества обладают неодинаковой адсорбционной способностью. Оптимальный сорбентом является активированный уголь марки АГ-1. Он способен хранить на себе пробу до двух лет, поэтому используется в приборах сбора и хранения запаховых следов "Шершень".

Одной из основных задач инструментальной одорологии является разработка методов и аппаратуры, способных регистрировать спектр летучих веществ, определяющих запах, и документально записывать его в виде, поддающемся последующей математической обработке. В настоящее время разрабатывается стационарная лабораторная установка для подготовки ольфактроактивной пробы и хроматографического анализа с использованием аэрозольно-криогенного метода концентрирования летучих метаболитов с целью идентификации запаха человека. Метод аэрозольно-криогенного концентрирования основан на сочетании процессов низкотемпературной конденсации и аэрозольной фильтрации анализируемой пробы. При проведении неотложных след-

ственных действий работа с запахowymi следами осуществляется по общим правилам, предусмотренным законом и подзаконными актами, с учетом особенностей, характерных для поиска и изъятия пахучих веществ человека. К таким особенностям относятся:

- создание условий, обеспечивающих максимальную сохранность запаховых следов (следует накрыть следы каким-либо ящиком ли коробкой, выставить оцепление и т. д.);

- ограничение числа участников оперативно-следственной группы только лицами, без которых это действие может утратить процессуальное значение либо оказаться малоэффективным;

- соблюдение правил поведения и передвижения, исключающих возможность разрушения следов или их загрязнения посторонними пахучими веществами (участники осмотра должны находиться в пределах отведенного участка, передвигаться только по разрешению руководителя осмотра, не курить и не создавать сквозняков);

- выполнение строгой очередности поиска и изъятия запаховых следов. Поиск и изъятие запаховых следов должны предшествовать работе с любыми другими следами или предметами, которые могут стать вещественными доказательствами. В ходе одорологической экспертизы или иного одорологического исследования выясняются следующие вопросы:

- имеется ли в одорологической пробе, собранной с объекта (предмета), запах человека (если да, то не происходит ли он от проверяемого лица);

- мужчиной или женщиной оставлены запаховые следы;

- принадлежат ли обнаруженные на месте происшествия кровь, волосы, пот проверяемому лицу:

- оставлены ли следы ног (рук), обнаруженные на месте происшествия, проверяемым лицом;

- имеется ли индивидуальный запах проверяемого лица на изъятом предмете (одежде, обуви, оружии, расческе, окурке и т. п.).

Таким образом, особенности микрообъектов определяют особые криминалистические требования к работе с ними в рамках проведения следственных действий, но не являются основанием для придания им специфического процессуального статуса .

С точки зрения уголовного процесса микрообъекты в доказывании используются в качестве вещественных доказательств, если они могут быть обнаружены, описаны и изъяты в ходе следственного осмотра, а в случаях их латентности – в качестве их следов на объекте – носителе (вещественном доказательстве). Во втором случае их обнаруживает, описывает и изымает эксперт, которому поручено проведения соответствующего исследования.

**Набиева З.Э.**

студентка 3 курса

Государственного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Санкт-Петербургский государственный экономический университет (филиал в г.Кизляре)»

## **ГЕНОМНАЯ ДАКТИЛОСКОПИЯ. ИДЕНТИФИКАЦИЯ ЛИЧНОСТИ**

Геномная дактилоскопия — идентификация личности на основе молекулярного анализа гипервариабельных участков генома.

Метод открыт 10 сентября 1984 года британским генетиком Алеком Джеффрисом. Используется во всём мире преимущественно в криминалистике при проведении судебно-медицинских экспертиз для раскрытия самых разных преступлений, а также для установления родства и решения множества других задач, связанных с идентификацией личности. Сегодня ДНК-дактилоскопия проводится даже в портативных лабораториях, и десятки предприятий в мире выпускают оборудование для геномной идентификации личности. Метод ДНК-идентификации человека (индивидуума или организма) по аналогии с методом идентификации по отпечаткам пальцев, подобно многим другим великим открытиям, родился благодаря случаю, как побочный результат другого исследования. Это открытие сначала, конечно, стали применять в криминалистике при проведении судебно-медицинских экспертиз для доказательства причастности или, наоборот, непричастности подозреваемых к преступлениям, в которых они обвинялись.

109

Необходимость генетической идентификации личности возникает при обнаружении неопознанных человеческих останков, при возбуждении уголовных дел, при крупномасштабных техногенных катастрофах и авариях, природных катаклизмах (землетрясения, наводнения, сели, цунами), при локальных вооруженных конфликтах, когда нередко объектами исследования являются обезличенные жертвы: части расчлененных трупов, костные останки, обугленные трупы или трупы с выраженной гнилостной трансформацией.

В связи с этим судебными медиками разрабатываются новые подходы и методы с целью идентификации личности. Один из них — генетический, на уровне исследования структуры ДНК.<sup>110</sup>

Подобным методом можно практически безошибочно установить личность погибшего, для исследования достаточно пятна биоматериала площадью 1-5 мм<sup>2</sup>.

#### **Известные случаи практического использования в криминалистике.**

В 2004 году анализ ДНК позволил пролить новый свет на таинственное исчезновение в 1912 году Бобби Данбара, четырёхлетнего мальчика, который пропал во время рыбалки. Он, якобы, был найден живым спустя восемь месяцев, но женщина по имени Джулия Андерсон утверждала, что мальчик является её сыном, Брюсом Андерсоном. Суд не поверил ей и мальчик был передан в семью Данбаров. Однако, тест ДНК в 2004 году установил, что мальчик, обнаруженный в 1912 году, не является Бобби Данбаром, чья реальная судьба по-прежнему остаётся неизвестной.

В марте 2011 года в Подмосковье неизвестными была похищена 16-летняя Виктория Теслюк, дочь крупного предпринимателя. Поиски девушки результатов не дали. Когда в конце апреля того же года было обнаружено тело, предположительно, Виктории, визуально его опознать не смогли вследствие повреждения трупа лесными животными и естественных гнилостных изменений.

После проведения экспертизы ДНК найденного трупа была однозначно установлена его идентичность пропавшей Теслюк.<sup>111</sup>

В условиях сложившейся криминальной обстановки и в связи с учащением техногенных катастроф эта процедура будет актуальна для таких профессий повышенного риска, как шахтёры, спасатели, военные, милиционеры, журналисты, водители и пр.

---

<sup>109</sup> [http://www.labex.ru/page/sudmed\\_209.html](http://www.labex.ru/page/sudmed_209.html)

<sup>110</sup> Судебная медицина. Учебник / Под ред. В.Н.Крюкова. - М.: Медицина, 1998. (или 1990 год издания)

<sup>111</sup> Авдеев М.И. Судебно-медицинская экспертиза трупа. - М.: Медицина, 1976.

Поэтому мы настоятельно рекомендуем организациям, чья работа связана с ежедневным риском для жизни, провести генетическое типирование своих сотрудников.

В результате подобной экспертизы каждый протипированный человек получит свой личный генокод по 16 генам - дактилоскопический отпечаток ДНК по международному стандарту.

Возможно отображение личного генокода на разных видах носителей: на бумажном или электронном, на пластиковой карточке, армейском жетоне и т.п.

Для каждого протипированного человека наличие у него на руках (или в нашей базе данных) личного генокода международного образца принесёт много пользы. Например, против него не смогут сфабриковать уголовное дело. Или он никогда не будет отцом не своего биологического ребёнка. Его не смогут обвинить в изнасиловании (если Он этого не делал). Он сможет доказать свою невиновность, если на месте преступления окажется "якобы Ваша кровь" просто по групповой характеристике совпадающая с его группой. Попадая под следствие в качестве подозреваемого счёт времени идёт на минуты и, если у него имеется или где-то хранится в базе данных официальное заключение подписанное государственным экспертом-генетиком Бюро судебно-медицинской экспертизы с данными о его личном генокоде, то оно может быть эффективно использовано как его защита – своего рода СТРАХОВКА от ложного обвинения.

В судебной практике имеются тысячи подобных случаев, когда невиновный человек был подвергнут тюремному заключению (зачастую на долгие годы) за неимением доказательств своей невиновности.

Причём не важно, сфабрикованное это дело или чистая случайность (оказался не в то время, не в том месте). В некоторые годы до 70% всех обвинительных судебных решений связанных с исследованиями или, что чаще, сознательным не исследованием биологических следов с места происшествия, выносилось невиновным лицам.<sup>112</sup>

Личный генетический код, выведенный один раз в жизни, является универсальной страховкой во всех вышеперечисленных примерах. Он наносится не только на физический носитель. В случае заключения дополнительного соглашения создаётся электронная и физическая база данных генетических кодов с привязкой к конкретному человеку. Эта база данных остаётся храниться в экспертном учреждении пожизненно. Для неё регулярно создаются резервные копии, хранимые в изолированных с закрытым доступом для третьих лиц помещениях, при этом риск потери информации сведён к нулю. Кроме того, любой человек в любой момент времени может направить образцы биологического материала для идентификации человека (либо его останков), в том числе и по результатам исследования образцов ДНК находящихся в базе данных.

#### ЗАКЛЮЧЕНИЕ.

Важно помнить, что любая личностная идентификация является важной для представителей следствия и ошибка может привести к непоправимым последствиям для человека. В настоящее время наиболее точным методом идентификации является, безусловно, ДНК идентификация, но в связи с недостаточным оснащением судебной медицины и дороговизной этого метода в нашей стране эксперт должен в совершенстве владеть другими методами идентификации личности.<sup>113</sup>

---

<sup>112</sup> Торвальд Ю. Век криминалистики / М.: Прогресс, 1984.

<sup>113</sup> <http://www.bestreferat.ru/referat-309038.html>

## СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Авдеев М.И. Судебно-медицинская экспертиза живых лиц. - М.: Медицина, 1968.
2. Авдеев М.И. Судебно-медицинская экспертиза трупа. - М.: Медицина, 1976.
3. Судебная медицина. Учебник для вузов / Под ред. В.В.Томилина. - М.: Издательская группа ИНФРА\*М - НОРМА, 1996. (или 1999 год издания)
4. Судебная медицина. Учебник / Под ред. В.Н.Крюкова. - М.: Медицина, 1998. (или 1990 год издания)
5. Торвальд Ю. Век криминалистики / Пер. с нем. - М.: Прогресс, 1984.

## СЕКЦИЯ: ИСТОРИИ ГОСУДАРСТВА И ПРАВА

**Магомедов Т.**

студент 2 курса направление юриспруденция

Филиала СПбГУ в г Кизляр

Научный руководитель к. ю. н.,

**Гаджиев Р. М.**

### **ОСОБЕННОСТИ ПОЛИТИКО-ПРАВОВОЙ ИДЕОЛОГИИ ЭПОХИ ПРОСВЕЩЕНИЯ. (17-18 ВВ.)**

Просвещение явилось политической идеологией, философией и культурой эпохи крушения феодализма и утверждения капиталистического общества.

Специфику содержания Просвещения более всего характеризуют два момента. Во-первых, его социальный и нравственный идеал. Во-вторых, план осуществления этого идеала. Деятели Просвещения желали утвердить на земле «царство разума», в котором люди будут совершенными во всех отношениях, восторжествует гармония интересов свободного индивида и справедливого общества, гуманизм станет высшей нормой социальной жизни. Очень многие из них основные свои надежды на пришествие «царства разума» связывали с вытеснением из массового сознания обскурантистских клерикальных идей, с ликвидацией реакционных феодально - аристократических установлений, нравов, традиций.

Одна из ключевых эпох 17-18 вв. в истории европейской культуры, связанная с развитием научной, философской и общественной мысли. В основе этого интеллектуального движения лежали рационализм и свободомыслие.

Начавшись в Англии под влиянием научной революции XVII века, это движение распространилось на Францию, Германию, Россию и охватило другие страны Европы. Особенно влиятельными были французские просветители, ставшие «властителями дум». Принципы Просвещения были положены в основу американской Декларации независимости и французской Декларации прав человека и гражданина.

Интеллектуальное движение этой эпохи оказало большое влияние на последовавшие изменения в этике и социальной жизни Европы и Америки, борьбу за национальную независимость американских колоний европейских стран, отмену рабства, формулирование прав человека. Кроме того, оно поколебало авторитет аристократии и влияние церкви на социальную, интеллектуальную и культурную жизнь.

Крупнейшими мыслителями и идеологами этой эпохи стали Вольтер, Дидро, Гольбах, Гельвеций, Ламетри, Руссо и др., они разработали новые человеческие и общественные идеалы "просвещенной жизни" и оказали огромное влияние на развитие прогрессивной буржуазной идеологии.

Важнейшие идеи Просвещения - идея знания, просвещения и идея здравого смысла. С культом здравого смысла, разума связано стремление просветителей подчинить идеальному началу и общественный строй, государственные учреждения, которым, по их словам, надлежало заботиться об "общем благе". Против феодально-абсолютистского государства была направлена теория общественного договора, согласно которой государство представляло собой институт, возникший путем заключе-

ния договора между людьми; эта теория давала право народу лишить власти государя, нарушившего условия договора.

Некоторые из просветителей возлагали надежды на " просвещенного монарха ", рассчитывая в дальнейшем на проведение необходимых реформ, - так возникла идея посвященного абсолютизма.

Оружием борьбы с феодальным мировоззрением была для просветителей и история, которую они рассматривали как " школу морали и политики". Для просветительских взглядов на историю наиболее характерно следующее: изгнание теологии из объяснения исторического процесса, резко отрицательное отношение к средним векам, преклонение перед античностью, вера в прогресс, признание закономерного характера развития, подчиненного определенным "естественным законам".

В области экономики большинство просветителей считали нормальным соревнование частных интересов, требовали введения свободы торговли, правовых гарантий частной собственности от феодальных ограничений и произвола.

В соответствии со всей системой взглядов просветителей, с верой в великую преобразующую силу разума находилось и их особое понимание проблем воспитания. Они не только беспощадно критиковали пережитки средневековой системы воспитания, но и внесли новые принципы в педагогическую науку (Локк, Гельвеций, Дидро, Руссо и другие) - идеи решающего влияния среды на воспитание, природного равенства способностей, необходимости соответствия воспитания человеческой природе, естественным способностям ребенка, выдвигали требования реального образования.

Деятели Просвещения противопоставляли христианско-религиозной морали с присущей ей идеей отрешения от мирских благ идеи эмансипации личности, индивидуалистические теории "разумного эгоизма", мораль, основанную на здравом смысле. Но в эту же эпоху, особенно накануне Великой Французской революции, получили развитие и иные принципы - возникла идея новой гражданственности, требовавшей самоограничения личности. Благо государства, республики ставится выше блага отдельного человека.

Идеология Просвещения находила выражение и в разных художественных направлениях литературы, изобразительного искусства: просветительском классицизме, просветительском реализме, сентиментализме.

Таким образом, Просвещение явилось не только этапом в истории европейской философской мысли, но и заложило основы для формирования свободного человека Нового времени, провозгласило новые идеалы в области искусства и культуры.

Главной и общей идеей Просвещения было низвержение сословно-феодального строя и учреждение общества, основанного на равенстве людей, их правах и свободах.

Богатство содержания и сложность идеологии эпохи Просвещения обусловили ее могучее влияние на развитие всех направлений политико-правовой мысли того времени и последующих времен, непреходящее значение и актуальность многих идей просветителей.

#### Список литературы

1. Кузнецов В.Н., Мееровский Б.В., Грязнов А.Ф. Западноевропейская философия 18 в. М., 1988г.

2. История политических и правовых учений, под общей редакцией В.С. Нерсесянца, М., 2002г.

3. [https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%AD%D0%BF%D0%BE%D1%85%D0%B0\\_%D0%9F%D1%80%D0%BE%D1%81%D0%B2%D0%B5%D1%89%D0%B5%D0%BD%D0%B8%D1%8F](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%AD%D0%BF%D0%BE%D1%85%D0%B0_%D0%9F%D1%80%D0%BE%D1%81%D0%B2%D0%B5%D1%89%D0%B5%D0%BD%D0%B8%D1%8F)

**Джалилов А.М**  
Студент 2 курса Фак – та ПиЭБ СПбГЭУ  
Научный руководитель:  
к.ю.н; доцент  
**Гаджиев Р. М**

## **УЧЕНИЕ О ГОСУДАРСТВЕ И ПРАВЕ С. Е. ДЕСНИЦКОГО**

В середине XVIII в. в России сформировалась идеология Просвещения, характер которой определялся условиями экономического, социального и политического развития страны. Просветители обличали язвы современной социальной и политической действительности; критиковали произвол крепостников-помещиков, отмечая при этом общую бесперспективность крепостного права с точки зрения возможностей дальнейшего экономического и промышленного развития России. Они обращали внимание русского общества на необходимость отмены крепостного права, а также ограничения власти абсолютного монарха законом и определенными формами представительства, способного выражать общественное мнение.

Реализацию этих идей они связывали с распространением просвещения, полагая, что просвещенный монарх (в частности, Екатерина II) и просвещенное общественное мнение способны направить страну по пути социальных и политических реформ, столь необходимых России.

Наиболее полное выражение взгляды Просветительства как направления политической мысли получили в произведениях С. Е. Десницкого.

С. Е. Десницкий (1740-1789) происходил из мещан украинского г. Нежина. Он закончил духовную семинарию Троице-Сергиевой лавры, затем Петербургскую академию и в числе других учеников был направлен для продолжения образования в Англию в Глазговский университет. Здесь он защитил диссертацию по римскому праву, получив ученую степень доктора права. Возвратившись в Россию, Десницкий становится профессором юридического факультета Московского университета, где впервые на русском языке читает лекции по праву. В этот период своей деятельности он написал ряд статей и докладов, в которых изложил радикальные предложения по проблемам политико-юридических преобразований в государстве. Кругозор Десницкого был достаточно широким, а образование разносторонним. В Англии он изучал произведения многих западноевропейских мыслителей, политических писателей и философов. Теоретические положения своей доктрины он часто аргументировал ссылками на труды Дж. Локка, Т. Гоббса, Ш. Монтескье, А. Смита и др.

В размышлениях о причинах происхождения государства Десницкий не придерживался договорной теории. Он высказал предположение о прохождении человечеством исторически последовательных "состояний", хронологически сменяющих друг друга. Первым из них была охота (ловля зверей и собирательство дикорастущих плодов); вторым - скотоводство и пастушество; третьим - "хлебопашественное состояние" и последним, четвертым, - "коммерческое". В первых двух главенствует коллективное владение вещами, обусловленное несовершенством трудового процесса и отсутствием

условий хранения продуктов. В "хлебопашественном состоянии" появляются жилища, каждый начинает обрабатывать землю, у людей возникает желание получить все это "во всегдашнее право собственности". Таким образом, у Десницкого право частной собственности, как и у Дж. Локка, складывается в результате трудовых затрат. Причины неравенства Десницкий, как и Дж. Локк, усматривал в различных физических качествах человека, его трудолюбии и умении накапливать.

Государство, по мнению Десницкого, возникает только в коммерческом состоянии. Ранние "первозникающие государства", соответствовавшие "хлебопашественному состоянию", государствами в собственном смысле не были, поскольку они не имели ни права, ни средств для его реализации. Однако Десницкий высказал предположение, что власть в обществе с самого начала его образования сосредоточилась в руках тех, кто обладал богатством.

Цель государства он усматривал в достижении наибольшего количества благ наибольшим числом людей.

Лучшей формой организации власти Десницкий считал конституционную "монархию. Законодательная власть, по его проекту, осуществляется монархом совместно с однопалатным органом - Сенатом, состоящим из 600-800 депутатов. Сенату дозволено "с приказанием и по усмотрению монархов российских делать указы вновь, старые поправлять или уничтожать, и сверх того, пошлины в государстве налагать, войну продолжать и заключение трактатов с соседними державами наблюдать". Но "конечное повеление" принадлежит только монарху. Сам представительный орган "никаких узаконений без изволения и приказания монархов в России не предпринимать, не делать" не должен. Сенату также вручается еще и высшая судебная власть.

В Сенат могли быть избраны депутаты от всех сословий: помещиков, купцов, ремесленников, духовенства и интеллигенции ("училищных") по избирательному праву с умеренным цензом. Депутаты избираются на пять лет и могут быть в дальнейшем переизбраны, но не более чем на три срока. Сенаторы из своего состава избирают ежегодно президента, который и представляет монарху все дела, требующие решения. Все сенаторы равноправны независимо от их сословной принадлежности.

Для заседаний Сената и "жилья" сенаторов Десницкий рекомендует "построить в Москве и Санкт-Петербурге особливые здания". В предложениях по учреждению судебной власти Десницкий разработал ряд положений конституционного характера. Он считал необходимым полное отделение судопроизводства от администрации, введение равного для всех сословий суда присяжных, установление гласности и непрерывности процесса, предоставления обвиняемому права на защиту.

Низшая судебная инстанция определена в проекте Десницкого в виде всесословного судебного органа при местной административной власти. Таким образом, здесь он проявил определенную непоследовательность, не доведя до конца осуществление принципа независимости суда.

Исполнительная власть у него осуществляется монархом, обладающим правом отлагательного вето, и высшими органами управления - коллегиями, имеющими двойное подчинение: монарху и Сенату.

У Десницкого, есть еще и наказательная власть, которая вручена воеводам в губерниях и провинциях. Они назначаются непосредственно монархом, но в своей деятельности подотчетны губернскому суду, который принимает жалобы на действия воевод и публично их рассматривает.

В дополнение к наказательной власти Десницкий присовокупляет еще и гражданскую власть, которой он наделяет выборные органы местного самоуправления.

Компетенция всех пяти властей должна быть строго определена законом, с тем "чтоб одна власть не входила из своего предела в другую", так как от исполнения ими своих функций "зависят все почти чиновложения и все главные правления в государствах".

К крепостному праву Десницкий относился отрицательно, усматривая в нем основное препятствие для развития промышленности и земледелия. Не предлагая полной его отмены, он, тем не менее, считал необходимым провести определенные ограничения, осуществив целый ряд мероприятий, главным из которых являлось предоставление крестьянам права собственности на обрабатываемую землю и орудия труда. При этом, по его мнению, необходимо принять законы, запрещающие продажу крестьян без земли.

В правовой сфере Десницкий также разработал ряд институтов. Он предложил деление права на государственное, гражданское, уголовное и судебное.

В области судопроизводства Десницкий настаивал на введении демократических принципов: равенства всех перед законом, равного наказания за совершение одинаковых преступлений, соразмерности тяжести наказания характеру и составу преступления и т. д. При этом он считал необходимым пересмотреть существующую классификацию преступлений по видам, поставив на первое место преступления против личности и частной собственности. "Самыми первыми и святейшими законами" должны быть те, "которыми защищаются наше здравие и жизнь. Вторыми. те, которые берегут нашу собственность и владение .".

Применение смертной казни он считал допустимым только в двух случаях: умышленное убийство и измена родине, но возражал против "мучительских" способов ее исполнения, а также применения позорящих наказаний.

Десницкий требовал строжайшего соблюдения законности в практике государственной жизни.

В вопросах внешней политики он придерживался мирной ориентации, полагая, что все державы обязаны развивать между собой дружественные торговые отношения, которые будут препятствовать войнам. Рассматривая итоги наиболее крупных исторических войн, он характеризовал их результаты как отрицательные. Однако необходимость армии как средства "защиты от неприятельских нападений" Десницкий признавал и считал священным долгом каждого подданного защиту своего отечества. Одновременно он предупреждал о том, что содержание большой армии дорого и опасно. "В государствах, в которых одна военная сила и военное чиновложение, свободные науки и художества не процветают".

Обращаясь к вопросу об армии, Десницкий рассматривает и проблемы, связанные с ее формированием, содержанием, уровнем боеспособности.

Десницкий выступал за равное отношение ко всем народам, населяющим Россию. "Российская монархия, - писал он, - самоеда приглашает быть участником законодательной власти".

Политико-правовая теория Десницкого оказала большое влияние на развитие просветительских идей в России, распространению которых способствовала и просветительская деятельность Десницкого. Так, он перевел труд английского юриста Блэкстона "Истолкование английских законов г. Блэкстона", участвовал в составлении "Словаря Академии Российской", в котором дал толкование юридических терминов, используемых в русских Судебниках и Соборном Уложении 1649 г. и других историко-юридических документах.

В целом просветительская доктрина Десницкого была направлена не на утверждение "просвещенного абсолютизма", а на создание конституционного варианта монархического правления в России.

Список использованных источников

1. [http://www.adhdportal.com/book\\_3212\\_chapter\\_53\\_\\_8.\\_Uchenie\\_o\\_gosudarstve\\_i\\_prave\\_S.E.\\_Desnikogo.html](http://www.adhdportal.com/book_3212_chapter_53__8._Uchenie_o_gosudarstve_i_prave_S.E._Desnikogo.html)
2. Учебник Нерсеяна по ИППУ.
3. Учебник Мартышина по ИППУ

**Рашидова С.А.**

студентка 2 курса Филиала СПбГЭУ в г. Кизляр

Научный руководитель: к.ю.н., доцент

**Гаджиев Р.М.**

### **ПРОЕКТЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ И СУДЕБНОЙ РЕФОРМЫ В КНИГЕ И.Т.ПОСОШКОВА «О СКУДНОСТИ И БОГАТСТВЕ»**

Иван Тихонович Посошков родился в Москве 1926 году. Первый русский экономист-теоретик, также публицист, предприниматель и изобретатель. Основное сочинение-социально-экономический трактат « Книга о скудности и богатстве» (1724, опубликован в 1842 году).

Полное название этой книги-«Книга о скудности и богатстве, сие есть изъявление от чего приключается скудость, и от чего гобзовитое богатство умножается», она принадлежит к числу выдающихся произведений не только русской, но и мировой экономической литературы. Трактат поднимал весьма глубоко проблемы, которые на более низком уровне обсуждались в окружении Петра I, а также частично поднимались в трудах западных экономистов, хотя трактат создавался абсолютно независимо от них. Трактат представляет собой соединение меркантилистской теории с идеями Запада. Он требует ограничения крепостного права на позициях абсолютизма: «крестьянам помещики не вековые владельцы, того ради не весьма их берегут, а прямой их владелец — Всероссийский Самодержец». Посошков предлагал ограничивать цены посредством наказания для завышающих цены: «буде кто взял цену не противонастоящие излишнюю, взять штрафу да высечь батогами или плетьюми, чтобы впредь так не делал». Он противник множественности налогов, по его мнению, следует установить единый «государственный сбор..., то есть десятинный», и с товара установить единую пошлину.

Для уничтожения скудости и достижения богатства Посошков предлагал два условия: 1) уничтожить праздность и заставить всех людей прилежно и производительно работать; 2) решительно бороться с непроизводительными затратами, осуществлять строжайшую экономию.

#### **О государстве и судебной реформе**

Представления Посошкова об идеальной форме правления Российского государства и путях ее совершенствования», которые прямо укладываются в концепцию абсолютистского государства. Здесь государь, подобно богу, осуществляет свою власть путем издания властных велений. Не допуская даже мысли об ограничении монаршей власти, он в тоже время предполагает для осуществления законодательной деятельности создание законосовещательного органа из представителей всех сословий даже низ-

ших чинов армии и крестьян, что несколько выводит его за пределы идеализации возможностей монарха. Выстроенный иерархически государственный аппарат на своем уровне должен отвечать за поддержание правопорядка. Низовое звено этой системы выборные от населения лица ответственные за свою сотню, пятидесяток и десяток. Ни один человек не должен был находиться вне поля зрения всей государственной системы.

Рассмотрены вопросы совершенствования военной организации и финансовой системы государства. И.Т. Посошков предлагал создать небольшую, хорошо обученную, обеспеченную и вооруженную армию. При этом он уделял большое внимание нравственному воспитанию воинов, чтобы они не чинили вреда мирному населению и верно служили отечеству.

«Право и суд в учении И.Т. Посошкова» включает два параграфа.

В первом параграфе «Правопонимание Посошкова» рассмотрены вопросы правопонимания И.Т. Посошкова. Решение проблем российского общества Посошков видел на путях совершенствования правового механизма. Особенности правопонимания мыслителя были обусловлены тем, что он жил в переходную эпоху, где сохранялось сильное влияние традиционных русских подходов к определению права, а также влиянием учений Нового времени и изменяющимися условиями жизни. Эта взаимосвязь русской исторической традиции с новыми правовыми идеями, получившими развитие в период становления «регулярного государства», прослеживается во всех его рассуждениях по поводу ликвидации «неправды», установления справедливости. При этом с упорядоченностью жизни связано у него достижение благополучия государства. Мыслитель связывал «правду» и «веру», полагая, что правда не может быть утверждена без веры, так как обе они имеют Божественное происхождение. В государстве, которое следует «правде» утверждается правопорядок и нравственные отношения в обществе.

И.Т. Посошков последовательно проводит мысль о необходимости равенства всех подданных перед законом и судом. Борьба с преступностью, другими правонарушениями - необходимое условие повышения благосостояния народа. Посошков считал, что нужно усовершенствовать процесс законотворчества. Истинным законотворцем является Бог, который никогда не нарушает своих законоположений. Мыслитель критикует Мартина Лютера, устанавливает свой закон в противовес божественному.

В основу режима законности должны быть положены справедливые законы, разработанные с учетом глубокого знания реальных отношений. Этого невозможно достичь без учета мнений представителей всех сословий. При составлении законопроектов должен быть учтен не только предыдущий отечественный опыт, но и достижения в законотворчестве в других странах. Однако в этом случае необходимо подходить разумно, чтобы негодные постановления не получили закрепления. Последнее слово в законодательном процессе остается за монархом, который по своему усмотрению может утвердить предложенный законопроект либо отклонить его.

Во втором параграфе «Предложения по совершенствованию судоустройства и судопроизводства», значительное внимание, мыслитель уделил вопросам совершенствования судебной системы. Причины всех неурядиц внутри государства он видел в отсутствии порядка в судебной сфере. Мыслитель выказал озабоченность противодействием реформированию судебной системы со стороны высших слоев русского общества.

Первым этапом реформирования судопроизводства в России должно было стать совершенствование законодательства. Основные идеи сводились к вопросу создания «ровного» и доступного суда для всех в равной степени, как для простолюдина, так и

великородного человека. Отдельные суды предполагались только для военнотружущих. При этом все они должны были действовать на основе единого законодательства и подчиняться одной «главной конторе», т.е. высказана идея единства судебной системы. Суд должен быть коллегиальный. Высочайшие требования с позиций религиозной нравственности и законности автор предъявлял судьям. Осуществляя правосудие, судья действует от имени государя, но служение правде это и служение Богу. За свои действия при осуществлении правосудия он несет ответственность, как перед царем, так и перед Всевышним. При проведении реформы, Посошков считал необходимым принятие мер для повышения авторитета судьи в обществе, особенно это важно для судей, происходящих из «низких» родов. Им «надлежит дать такое величество, чтобы они никаких лиц не боялись, кроме бога да царя», суд и расправу чинили исключительно по закону. Посошков затронул вопрос об ответственности судей и судебных чиновников за несправедное разрешение дел и преступлениях, совершаемых в ходесудопроизводства. Судье, замеченному в несправом суде, на первый раз должно убавляться жалованье, а в повторном случае возможна суровая казнь. Он сформулировал принцип равенства перед судом представителей всех сословий, остановился на судебном процессе, рассмотрев некоторые вопросы, получения и исследования доказательств в суде. Одной из задач судебной реформы Посошков считал повышение профессионального уровня судьи, который должен суметь «по тонкому» допросить свидетеля и выявить ложные показания. Предлагал повысить ответственность судей за скорое и безволжитное рассмотрение дел, сократить судебный аппарат, отмечая, что большая численность судебного ведомства неизбежно приводит к неразберихе, в результате которой не все дела доходят до судей. С эффективной деятельностью судов мыслитель напрямую связывал правопорядок в обществе и нормальное функционирование всего государственного механизма.

#### Литература

Павлов-Сильванский Н. П. Посошков, Иван Тихонович // Русский биографический словарь : в 25-ти томах. — СПб.—М., 1896—1918.

1) Погодин М. П. Предисловие // Сочинения Ивана Посошкова. — М.: Типография Николая Степанова, 1842.

2) Кафенгауз Б. Б. И. Т. Посошков. Жизнь и деятельность. — М.: Изд-во АН СССР, 1951. — 204 с.

3) Платонов Д. Н. Иван Посошков. — М.: Экономика, 1989. — 142 с.

4) Пашков А. И., Экономические взгляды И. Т. Посошкова, «Изв. АН СССР. Отделение экономики и права», 1945, № 4

5) История русской экономической мысли, т. 1, ч. 1, М., 1955; Мордухович Л. М.

6) Очерки истории экономических учений, М., 1957, гл. 6; Мордухович Л. М.

7) Главные этапы истории экономических учений, т. 1, М., 1970.

8) Гукасян Г.М., Нинчиева Г.В., История экономической мысли, Изд-во "Питер", 2008г., 168с.

**Абдулазизова Л.Б**

студентка 2 курса

Факультет ПиЭБ СПбГЭУ филиал в г.Кизляр

Научный руководитель: к.ю.н

**Гаджиев Р.М**

## **Н.БЕРДЯЕВ О РУССКОЙ РЕВОЛЮЦИИ**

Николай Александрович Бердяев, известный из советских русских философов, родился в 1874 г. в Киевской губернии. Его предки по отцовской линии принадлежат к высшей военной аристократии. Мать – из рода князей Кудашевых (по отцу) и графов Шуазель – Гуффье (по матери). В 1884 г. он поступил в Киевский кадетский корпус. «Но обстановка военного учебного заведения оказалась для него совершенно чуждой, и Николай Бердяев поступает на естественный факультет Киевского университета. Студенческая среда существенно повлияла на характер и жизненные ориентиры Бердяева. С 1894 г. в одном из киевских социал-демократических кружков он начинает изучать теорию научного социализма. Одновременно продолжает свои занятия философией, посещает лекции и семинары профессора Г.И. Челпанова». В 1898 г. был арестован за участие в социалистическом движении.

Бердяев пишет о революции так: «Я хочу вскрыть духовные основы общественной мысли, дать то, что можно было бы назвать онтологической психологией или феноменологией общественности. Русская революция дает внутренние импульсы, и толчки для такой работы мысли. Революция дает великий опыт, и все основные проблемы социальной философии обостряет. Не сама революция обостряет и углубляет мысль. Наоборот, те, которые делают революцию и захвачены её потомков, выброшены на поверхность и теряют всякую способность различения и углубления оценок. Люди эти оторваны от глубины, от всех источников духовной жизни и не способны, ни к какому познанию. Но в духовной реакции на революцию, во внутреннем её осмысливании обостряется мысль, углубляется познание и много нового приоткрывается. Есть такие, которые думают, что революция - религиозна и что русская революция - религиозна по преимуществу, что в ней рождается новый человек, открывается новое сознание.

Революция, всякая революция по природе своей антирелигиозна, и низки все религиозные её оправдания. Но революция большого масштаба может иметь религиозный смысл, в ней можно искать знаки Промысла божьего, «судьбы Божьей приговор». Этот смысл и эти знаки вижу я и в самом антирелигиозном из всех революций, в революции русской. Революция есть свыше ниспосланная кара за грехи прошлого, роковое последствие старого зла. Так смотрели на французскую революцию те, которые глубже вникали в её смысл, не останавливаясь на её поверхностях. Революция- конец старой жизни, а не начало новой, расплата за долгий путь.

В революции искупаются грехи прошлого. Революция всегда говорит о том, что власть имеющие не исполнили своего назначения. И осуждением до революции господствующих слоёв общества бывает то, что они довели до революции, допустили её возможности. В обществе были болезни и гнили, которые и сделали революцию неизбежной. Это верно и по отношению к старому режиму, предшествовавшему революции французской, и по отношению к старому режиму, предшествовавшему революции русской.

Сверху не происходило творческого развития, не излучался свет, потому что прорвалась тьма снизу. Революциям предшествуют процесс разложения, упадок веры,

потеря в обществе и народе объединяющего духовного центра жизни. К революциям ведут не созидательные, творческие процессы, а процессы разрушительные. На всякой революции лежит печать несчастья, катастрофа или проклятий. Народ, попавший во власть революционной стихии, теряет духовную свободу, он подчиняется роковому закону, он переживает болезнь, имеющую своё неотвратимое течение, он делается одержимым. Не люди уже мыслят и действуют, а за них и в них кто-то и что-то мыслит и действует. Народу кажется, что свободен в революциях, это - страшный самообман. Он – раб темных стихий, он ведёт не человеческими элементарными духами. В стихии революции тёмные волны захлёстывают человека.

В стихии революции нет места для личности, для индивидуальности, в ней всегда господствует начала безличные. Революцию не делает человека, как образ и подобие Божие, революция делается над человеком, она случается с человеком, как случается болезнь, несчастье, стихийное бедствие, пожар или наводнение. В революции народная, массовая стихия есть явление природы, подобное грозам, наводнениям и пожарам, а не явление человеческого духа.

Русская революция имеет типические родовые черты, характерные для всякой революции. В ней рассказывается та же стихия, которая раскрывалась во всех революциях, над ней царит рок, царивших над всеми революциями. Все большие революции имели своё неотвратимое течение, все были яростны, злобны и мстительны, во всех революциях побеждали самые крайние течения, во всех революциях отрицалось свобода и искажался образ человека. Революции не идиллии, никогда революции не были прекрасными и добрыми, никогда не торжествовали в них лучшие стороны человеческой природы. Никогда не приносят они радости и не давали того освобождения, о котором мечтали предшествующие поколения.

Никогда в истории не бывает того, чего ждут мечтатели. И в русской революции, как и во всяком историческом событии, есть свои неповторимо индивидуальные особенности. Это особенности народа, не похожего ни на один народ мира, и особенности исторической обстановки, не похожей ни на одну из обстановок бывших до сих пор революций. Русская революция есть событие, производное от мировой войны.

И революция эта имеет прежде всего один горестный и унижительный для русского народа смысл: русский народ не выдержал великого испытания войной. Русский народ оказался банкротом. У него оказалось слаборазвитым чувство чести. Но не народная масса в том виновата, вина лежит глубже. Но не об этой связи революции с войной говорит Бердяев. Он говорит об особенностях русского народа и о влиянии этих особенностей на русскую революцию.

Русский народ непонятен западным людям. Непонятна им и русская революция. Вся ткань русской природы иная, чем ткань природы западной. Русский народ не есть народ западноевропейский, он – в большей степени народ восточно-азиатский. Душа русского народа - сложная и запутанная душа, в ней столкнулись и смешались два потока мировой истории, восточной и западной. И эти две стихии в душе русского народа не были органически претворены в цельный характер, в единую волю и единый разум. Россия есть великий и цельный Восток - Запад по замыслу Божьему, и она есть неудавшийся и смешанный Восток- Запад по фактическому своему состоянию, по эмпирическому своему состоянию. В России не произошло того, что произошло во Франции, в Англии, в Германии, у всех народов Запада. Там на известной ступени развития в национально своеобразной форме пробуждался мужественный дух и изнутри, органически оформлял народную стихию. Русская земля всё оставалась женственной, всё невестилась, всё ждала жениха со стороны. Русский народ никогда не мог из собствен-

ных недр родить мужественной власти, он искал её на стороне, призывал варяг или немецких чиновников. Разложение византийских начал подвергло опасности разложения и всю Россию. Народ нуждался во власти над собой и чувствовал инородность этой власти.

Русская революция есть тяжелая расплата за грехи и болезни прошлого, за накопившуюся ложь, за неисполнение своего долга русской властью и господствующими классами, за столетний путь, вдохновлявшейся отрицательными идеалами и обнаглевшими лживыми призраками. Русская революция есть гибель многих, слишком многих русских иллюзий. Иллюзий народнических, социалистических, анархических, славянофильских, империалистических и др.

В русской революции произошло ещё небывалое в истории разрушений иерархического строя, ниспровержение всякой иерархии качеств. Но разрушение всякой иерархии есть также разрушение местности, ибо личность связана с иерархией. Лишь в иерархии возможны разнокачественные индивидуальности. Духовные последствия русской революции будут огромны. Эти последствия будут не только отрицательные, но и положительные.

Литература:

1. Нерсесянц В.С. История идей правовой государственности. РАН ИГПАН. М. 1993.
2. История политических и правовых учений - Учебник для ВУЗов - Нерсесянц В.С. – 2004.
3. Графский В. Г. История политических и правовых учений : учебник для вузов по направлению подготовки и специальности "Юриспруденция" В. Г. Графский; Ин-т государства и права Рос. акад. наук. - М., 2007.
4. Дьячкова Н. Н. История политических и правовых учений: учебное пособие для вузов Н. Н. Дьячкова, В. Е. Доля. - М., 2003.
5. Нерсесянц В. С. История политических и правовых учений: учебник / В. С. Нерсесянц. - М., 2010.
6. Мачин И. Ф. История политических и правовых учений: учебное пособие для вузов по направлению 021100 (030501) "Юриспруденция" И. Ф. Мачин. - М., 2011.
7. Батиев Л. В. Правовое учение Августина / Л. В. Батиев // Правоведение. – 2008.
8. История политических и правовых учений: учебник для вузов Воротилин Е. А., Лейст О. Э., Мачин И. Ф. и др.; под ред. О. Э. Лейста. - М., 2002.

**Ханапиев М.М.**

студент 2 курса направления «Юриспруденция» филиал СПбГЭУ в г.Кизляре  
Научный руководитель: к.ю.н. доцент

**Гаджиев Р.М.**

## **НАИМЕНОВАНИЕ ТЕМЫ: ОСОБЕННОСТИ АРАБСКОЙ ПОЛИТИКО-ПРАВОВОЙ МЫСЛИ В СРЕДНИЕ ВЕКА.**

Модель идеального государства в работах арабских философов.

Наряду с иррациональным объяснением природы власти, государства и права существовало рациональное, научное, философское понимание политики и права, ко-

торое утвердилось в X в. Существенное влияние на исламскую теологию оказали следующие факторы:

естественнонаучная картина мира, которая была обусловлена распространением научных знаний;

перевод на арабский язык философских трактатов Платона и Аристотеля.

Труды последних определили проблематику философских работ арабских мыслителей: поиски идеального и совершенного государственного устройства, государства, способного обеспечить гармонию и порядок. В отличие от античных мыслителей соотношение веры и разума, религии и философии интерпретировалось иначе:

не ставилось под сомнение теократическая форма правления – халифат, способного гарантировать порядок и гармонию;

не отрицалось верховенство религиозного права, указывающего путь к цели связывали идеальное государство с персоной правителя (наличие у него морально-нравственных качеств, компетентности в области управления).

#### ***Политико-правовая доктрина Аль-Фараби (870-950 гг.)***

Аль-Фараби - среднеазиатский мыслитель, получил известность благодаря своим комментариям к работам Аристотеля.

Учение о государстве Аль-Фараби:

государство – моральная общность людей, объединенных нравственными устремлениями и интересами;

в зависимости от характера ценностей и компетенции правителей выделял три типа государства:

а) Добродетельное – это идеальное государство, основанное на принципах высокой нравственности, добра и всеобщего счастья. Государство основано на принципах справедливости и взаимозависимых интересах. Во главе стоит правитель – философ, которому доступно истинное знание. Первичной ячейкой государства является община верующих. В этом государстве, в зависимости от нравственных качеств и выполняемых функций, люди делятся на пять групп: 1) мудрецы; 2) «люди религии», поэты, музыканты, писцы; 3) счетоводы, врачи, астрологи; 4) воины, стражники; 5) богатые люди, земледельцы, садоводы, купцы и т.д.

б) Коллективное - сходно с демократическим полисом, описанным у Платона. Его недостатки: невежественное большинство преобладает над добродетельным и мудрым меньшинством;

в) Невежественное - прямая противоположность добродетельному государству. Отношения между людьми основаны на принципах зла и антагонизма интересов. У правителя отсутствуют религиозно-нравственные качества, он потерял связь с мусульманской общиной и приемниками Пророка, он не обладает искусством управления, правит в угоду своим интересам.

Фараби, как сказано выше, различал общества полные и неполные. Полных обществ известно три: великие, средние и малые. Великое общество – «это совокупность обществ всех людей, населяющих землю», среднее – «это общество представленное одним каким-либо народом», а малое – «это общество, представленное жителями какого-либо города; занимающего определенную часть той местности, которую населяет тот или иной народ». Неполные общества – это общества, состоящие из жителей селения, обитателей квартала, из тех, кто живет на какой-нибудь одной улице, в одном доме. «Последние составляют общество низшей ступени. Квартал и селение принадлежат городу, но только селение принадлежит городу в том смысле, что оно обслуживает го-

род, в то время как квартал принадлежит городу, составляя его часть» [28]. Фараби подробно останавливается на составе общества, которое, по его мнению, состоит из различных городов, которые, в свою очередь разделяются на добродетельные и недобродетельные. Самым лучшим городом является добродетельный город.

Фараби подробно анализирует образ жизни и поведение различных общественных слоев современного ему общества, где его симпатии на стороне совершенного общественного феодального государственного устройства, которым, по его мнению, является добродетельный город. Однако совершенное государственное устройство главным зависит от других типов городов:

1. «Город необходимости», в котором живут ремесленники и рабочие. Жители этого города стремятся ограничить себя лишь необходимыми вещами, без которых человеческий организм не может существовать. Жители этого города достигли благополучия благодаря смирению и безропотности. Фараби с сочувствием относится к жителям этого города, не указывая при этом пути выхода из этой ситуации, Фараби указывает, что в бедственном положении жителей города виновата господствующая политическая элита.

2. «Город обмена», жители которого ставят целью сотрудничество ради достижения прибыли и богатства. В этом городе, замечает Фараби, не обходится без грабежа и обмана. Жители города — купцы, ростовщики и торговцы — сами не занимаются производительным трудом, а живут за счет купли и продажи продукции труда непосредственных производителей.

К числу городов, которые Фараби подвергает критике и определяет их как недобродетельные, относятся:

1. «Город низости и несчастья» — «это тот город, жители которого стремятся к наслаждениям в еде, питье, половых сношениях, короче — они стремятся к такому наслаждению, которое действовало бы на чувства и воображение, стремятся возбудить веселье и утешаться забавами во всех их видах и проявлениях» [29].

2. «Честолюбивый город» — это такой город, обитатели которого стремятся помогать друг другу с тем, чтобы их почитали, восхваляли, чтобы их прославляли и возвеличивали словом и делом.

3. «Город властолюбивый» — «это такой город, жители которого стремятся к тому, чтобы другие покорялись им, а сами они не покорялись никому; их усилия направлены на достижение той радости, которую доставляет им только победа».

4. «Город сластолюбивый» — «это такой город, жители которого стремятся к тому, чтобы каждый из них свободно мог делать то, что он хочет, ничем не сдерживая свою страсть» [30].

5. Фараби выступает также против «Заблудшего города», который «полагает, что счастье будет после этой жизни» [31]. Надо сказать, что под «заблудшим городом», Фараби имеет в виду представителей религиозно-мистической философии суфизма. Он осуждает суфиев и считает высшим совершенством человека интеллектуальное познание действительности и активное участие в общественной жизни, в то время как суфии видели смысл человеческой жизни в умерщвлении желаний и в освобождении духа из его «телесной тюрьмы» для того, чтобы он путем мистического самоистязания мог слиться с божеством.

Не смотря на то, что Фараби возлагает ответственность за бедственное положение отдельных групп людей на политическую элиту феодального общества, он отнюдь не выступает против феодального правопорядка. Наоборот, Фараби изыскивает пути,

чтобы укрепить феодальный строй. А критика нравов феодальной элиты выражает лишь его беспокойство за судьбу феодального устройства.

### ***Ибн Сина (Авиценна)***

Весьма близкой к концепции Фараби придерживался Ибн Сина (Авиценна) (980 – 1037) – великий ученый-энциклопедист,

родившийся в одном из бухарских селений и впоследствии служивший буидским князьям в Хамадане и Исфахане. Характерной чертой творчества Ибн Сины, в том числе и социально-политических взглядов, было, также как и у Фараби, обращение к опыту античности.

Рассматривая различия человека и животного Ибн Сина, так же как и Фараби приходит к выводу, что люди нуждаются в общении и взаимопомощи, но в основе социальности людей и их необходимости общения между собой Ибн Сина видит не просто труд, как способ добывать все необходимое для удовлетворения своих потребностей, а в форму материального производства, а именно в земледелии и ремесле. Согласно Ибн Сине, «основой благополучия общества являются потребности людей в производстве средств к существованию и удовлетворению материальных потребностей»

Содержание политического знания Ибн Сина видел в изучении способов осуществления власти, управления и вообще организации дел в "благодетельных" и "плохих" городах, в познании причин их взлетов, падений и преобразований. Такой взгляд на политику исходил прежде всего из понимания ее морально-этического содержания. Ибн Сина основной целью политики считал достижение счастья и лучшей судьбы для человека. Занимался он также содержанием и сущностью мусульманского государства, сосредоточивая внимание на анализе государственного аппарата и соотношения власти сквозь призму правового положения халифа.

### ***Политико-правовая доктрина Ибн Рушда (1126-1198 гг.)***

Ибн Рушд - арабский мыслитель (известный в Европе под именем Аверроэса). Учение Ибн Рушда – попытка примерить религиозное и философское начало при объяснении природы права и государства. В основе учения лежит теория «двух истин», в зависимости от уровня развития человеческой личности истина может быть доступна в различной форме: философская – для ученых, мнение которых опирается на доказательные рассуждения; религиозная – для широких масс, для которых необходимым доказательством выступает религиозный, культовый язык. В целом: обе формы истины доносят до человека нормы и правила общежития.

Учение Ибн-Рушда об идеальном государстве:

государство должно быть основано на приобщении людей к добродетели и знаниям, а также на принципе взаимозависимости людей;

целесообразно разделение труда и социальных функций людей - для укрепления взаимосвязи общества;

наличие справедливого законодательства;

религия играет роль транслятора истинных знаний для широких слоев общества;

В отличие от античных мыслителей соотношение веры и разума, религии и философии интерпретировалось иначе: наряду с иррациональным объяснением природы власти, государства и права существовало рациональное, научное, философское понимание политики и права, которое утвердилось с X в.

### ***Политико-правовая доктрина Ибн-Хальдуна (1332-1406 гг.)***

Ибн-Хальдун - арабский мыслитель, вошел в историю политической мысли как автор «Большой истории» (известна под названием «Книга назиданий» или «книга поучительных примеров»).

В учение Ибн-Хальдуна о государстве говорится, о закономерностях развития общества и государства:

Государство возникает для удовлетворения потребностей человека при совместном проживании, а также для обеспечения общей безопасности. Решающим принципом при создании государства является способ добывания средств к жизни.

В зависимости от этого существует два этапа в развитии общества:

а) примитивное или «сельское», когда люди занимаются только земледелием и скотоводством;

б) цивилизованное, или «городское» (разделение труда);

Каждой стадии развития общества соответствует своя форма власти: Ибн-Хальдун стал одним из первых мыслителей, который разделил понятия «общество» и «государства» как содержание и форму. На первой стадии общества - власть не носит политический характер, она опирается на авторитет и личные качества вождя - это общество; на второй стадии возникает государство как результат разделения труда и появления имущественного неравенства. Власть держится на насилии и принуждении. Вначале владыка опирается на родственную группу, а затем на искусственную группировку людей, служащих ему за деньги - это форма власти – владычество;

Задача государства: защита частной собственности. Нанесение ущерба собственности подданных является одной из причин упадка государства. Разрушение экономики ослабляет государство.

Государству присущ циклический характер развития: государство «живет» около 120 лет. Это соответствует смене трех поколений правящей династии, для каждого из которых характерно преобладание определенных ценностей: вначале простота нравов и относительное равенство; затем появляется роскошь, неравенство и неспособность к защите. Необходимость в создании наемной охраны и армии; заключительный цикл - окончательная деградация, распад государства на более мелкие образования или захват чужеземцами.

Существует типология форм государства в зависимости от трех форм монархического правления

а) «естественная монархия»- деспотическое государство, защищает интересы только правителей, опирается на силу

б) «политическая монархия» – проводит разумную политику, защищает земные интересы подданных, но остается «чужой» для них, поскольку не связана с ними общей религией

в) теократическая монархия (халифат) – идеальная форма правления, при которой государство, защищающее веру, поддерживает земной порядок и обеспечивает связь мусульманской общины со своим правителем

«Ислам является политико-религиозным учением,

в котором политику дополняет богослужение,

а богослужение дополняет политику»

Имам Хомейни

Литература:

1. [http://samolit.com/images/BookImages/6260/epub/tmp\\_split\\_015.html](http://samolit.com/images/BookImages/6260/epub/tmp_split_015.html)
2. <http://www.bibliotekar.ru/istoria-politicheskikh-i-pravovykh-ucheniy-1/30.htm>
3. <http://www.worldislamlaw.ru/?p=376>
4. <http://economiclaw.ru/istorija-uchenij-o-gosudarstve-i-prave/gosudarstvenno-pravovaja-mysl-arabskogo-vostoka/1175-politiko-pravovye-uchenija-myslitelej-arabskogo.html>
5. <http://nofmo.ucoz.ru/publ/2-1-0-23>
6. <http://grachev62.narod.ru/leist/chapt06.htm>

**Ханапиев М.М.**

студент 2 курса

направления «Юриспруденция» филиал СПбГЭУ в г.Кизляре

Научный руководитель: к.ю.н. доцент

**Гаджиев Р.М.**

## **НАИМЕНОВАНИЕ ТЕМЫ: ЕРЕСИ КАК ФОРМА СОЦИАЛЬНОГО ПРОТЕСТА**

Духовная жизнь, менталитет и культура европейского средневекового общества отличались глубокой религиозностью. Христианская церковь являлась могущественным общественным и правовым институтом и сыграла важную роль в передаче традиций античной цивилизации, а христианская мораль и этика внедряли в общественное сознание нравственные ценности, служившие основой общечеловеческой культуры и европейской средневековой цивилизации. Христианство в Европе утверждалось путем жесточайшего насилия над личностью, путем беспощадной борьбы с языческим культом и разнообразными ересями. Наибольшего развития и общественного значения ереси достигли в средние века, когда сложилась духовная диктатура христианской церкви, освящавшей феодальный строй божественным авторитетом и соединявшей с идейным господством огромное политическое и экономическое могущество, когда нападки на феодализм и христианскую церковь принимали форму ереси. Именно на изучении истории религиозных течений, еретических учений, которые отклонялись от официальной церковной доктрины в области догматики и культа и являлись специфической формой социального протеста средневекового европейского общества, базируется данный материал. Спецкурс по истории христианских ересей призван расширить объем знаний студентов по истории Западной Европы, Византии и славянских стран в средние века.

Ереси (от греч. *háiresis* — особое вероучение, религиозная секта), в христианстве религиозные течения, отклоняющиеся (или впоследствии осуждённые церковью как "отклонившиеся") от официальной церковной доктрины в области догматики и культа. В период господства религиозной идеологии Ересей. являлись специфической формой социального протеста. Наибольшего развития и общественного значения Е. достигли в средние века, когда сложилась духовная диктатура христианской церкви, освящавшей феодальный строй божественным авторитетом и соединявшей с идейным господством огромное политическое и экономическое могущество, когда нападки на феодализм и феодальную церковь принимали форму Ересей

Е. в Западной и Центральной Европе в средние века. В Западной и Центральной Европе Е. приобрели широкое распространение, став важным фактором общественной жизни со 2-й половины 11 в., в связи с ростом городов. Развитие товарного производства, требовавшего от производителя энергии и инициативы, пробуждало известную критичность и независимость мышления. Развитию идейной оппозиции феодализму способствовал также рост самосознания и общественной активности средневековых горожан, порожденный освободительной борьбой городских коммун. Развитие товарно-денежных отношений в деревне вело и здесь к резкому обострению феодальных противоречий и создавало почву для вовлечения крестьянства в потоки еретических движений. Основные Е. средневековья были городские Е. (см. Ф. Энгельс, в книге: Маркс К. и Энгельс Ф., Соч., 2 изд., т. 7, с. 361). Районами наибольшего распространения Е. были области интенсивного городского развития: Северная Италия, Фландрия, Южная Франция. Главный объект нападок еретиков — богатство церкви, которому противопоставлялся идеал "апостольской бедности". Эта черта особенно ярко проявилась у вальденсов, апостоликов. Идеал общего равенства в нищете был реакцией против вопиющего феодального неравенства. Бессилие устранить царящее зло порождало дуалистические доктрины восходивших к богомилству Е. (катары, альбигойцы), отвергавших "мир" — собственность, государство, церковь — как творение дьявола. С 12 в. возродились хилиастические настроения (вера в тысячелетнее "царство божье" на земле). Хилиазм пытался в рамках религиозного мировоззрения сконструировать какой-то позитивный идеал в будущем: большое влияние имели идеи Иоахима Флорского, получившие в 13—14 вв. значительное распространение в радикально-еретических кругах. Но только Дольчино в начале 14 в. удалось преодолеть свойственную хилиазму пассивность и соединить хилиастический идеал с открытым крестьянским восстанием против церкви и феодалов. Так возникла крестьянско-плебейская Е., которая почти всегда соединялась с восстанием. В крестьянско-плебейской Е. идея абстрактного равенства сынов божьих заменялась идеей социального равенства и даже частично равенства имуществ (лолларды и Джон Болл в Англии 14 в., табориты в гуситском революционном движении в Чехии 15 в.). В отличие от крестьянско-плебейской Е., бюргерская Е. не покушалась на устои феодального порядка и ограничивалась нападками на феодальную церковь. Она требовала удешевления церкви, упразднения замкнутого сословия духовенства, секуляризации церковных богатств, упрощения культа, ликвидации политической власти папы и католической церкви вообще. Бюргерская Е. ярко воплотилась в учениях Арнольда Брешианского в Италии 12 в., Уиклифа в Англии 14 в., Гуса и чашников в Чехии 15 в. Обострение общественной борьбы и политическая активизация масс привели к открытому конфликту между бюргерской Е. и крестьянско-плебейской, что ярко проявилось в гуситском движении. Бюргерская Е. явилась непосредственной предшественницей бюргерской церковно-реформационной идеологии 16 в. (см. ст. Реформация), а крестьянско-плебейская Е. — предшественницей идеологии революционных масс в ранних буржуазных революциях 16—17 вв. в Германии, Нидерландах, Англии. Значение еретического движения в целом в истории западного средневековья очень велико; Е. подрывали основы феодализма. По мере развития собственно политической формы борьбы Е., в которых общественные отношения и задачи классовой борьбы прикрывались религиозным облачением, мешая прояснению классового сознания угнетенных, становились тормозом освободительного движения масс.

Между отдельными еретическими учениями существовали значительные догматические различия. Тем не менее, всех их объединяло резко отрицательное отношение к католическому духовенству во главе с папой и противопоставление ему библейских пастырей. Особенно резкие нападки вызывали продажа индульгенций и неравенство в причастии. Церковь еретики называли «вавилонской блудницей», а папу – «наместником сатаны». В противоположность иерархической церкви они создавали свою простую религиозную организацию и вводили упрощенные обряды. Единственным источником веры еретики признавали Евангелие и совершенно отвергали «священное предание» (писания отцов церкви, постановления соборов, папские буллы). Весьма популярной была идея «апостольской бедности», переходящая у некоторых еретиков в строгий аскетизм. Большое распространение имели мистические идеи, основанные на особой трактовке библейских пророчеств, в частности видений Апокалипсиса. Ересиархи Иоахим Флорский, Дольчино предрекали неизбежный переворот, который должен совершиться в ближайшем будущем. Идеи этого переворота и установления «тысячелетнего царства божия» на земле (хилиазм, миллениаризм) были очень популярны среди крестьянско-плебейских масс. Другое умеренно-бюргерское направление в мистике утверждало, что «божественная истина» заключена в самом человеке, и отрицало тем самым необходимость церкви. В нем содержались элементы пантеизма. Но этот мистический индивидуализм уводил в сторону от активной борьбы, во внутренний мир человека, пробуждая «видения» и религиозный экстаз.

Еретические учения подрывали авторитет церкви, наносили удар по католической догматике и способствовали распространению свободомыслия. Тем не менее сами еретики оставались фанатиками своих убеждений и так же, как и католики, враждебно относились к инаковерию и инакомыслию. К тому же все умеренные секты ограничивали свою проповедь только требованиями церковных преобразований, замены «плохой церкви», и «ложной веры» «хорошей церковью» и «истинной верой», отвлекая массы от активной борьбы против феодального гнета.

В XIV–XV вв. радикальные крестьянско-плебейские ереси стали идеологией революционных восстаний. Секта апостоликов организовала восстание под предводительством Дольчино. Движение ранних лоллардов (в лице Джона Болла) сыграло большую роль в восстании У. Тайлера. Табориты составили крайне революционный фронт гуситского движения и гуситских войн. Бюргерские ересиархи в лице Дж. Виклефа и Я. Гуса создали теоретическую основу ранних реформационных движений.

Литература:

1. [http://middle\\_age\\_world.academic.ru/414/Ереси](http://middle_age_world.academic.ru/414/Ереси)
2. <http://slovari.yandex.ru/~книги/БСЭ/Ереси/>
3. <http://reset.ivanovo.ac.ru/courses/5-programs/19-eres>
4. <http://listatel.ru/mir-srednevekovia/obshai-infa/478-eres-v-srednie-veka.html>
5. <http://www.nationshistory.ru/nhistorys-684-2.html>

**Чубанов М.А.**  
студент 2 курса направления «Юриспруденция» СПбГЭУ  
филиала в г. Кизляре  
Научный руководитель: к.ю.н, доцент:  
**Гаджиев Р.М.**

## ПОЛИТИКО-ПРАВОВАЯ ИДЕОЛОГИЯ АНАРХИЗМА

В противоположность теориям государственного социализма анархизм выступал за социальную революцию не при помощи государства, а против государства. Государство - централизованную иерархию чиновников и военных - анархизм считал не менее жестоким, чем буржуазия, угнетателем и эксплуататором трудящихся.

Анархизмом называется отрицание государственной власти, замена ее общественным самоуправлением. Первым крупным теоретиком этого направления социалистической идеологии XIX в. был Пьер Жозеф Прудон (1809-1865 гг.). Известность Прудону принесла его книга "Что такое собственность? Изыскания о принципе права и правительственной власти", опубликованная в Париже (1840 г.). "Хотя я большой приверженец порядка, - писал Прудон в этой книге, - тем не менее я в полном смысле слова анархист". Под анархией понимались упразднение всех форм угнетения человека, замена "политической конституции", выгодной только господствующему меньшинству, "социальной конституцией", соответствующей справедливости и природе человека.

Сущность социальной революции XIX в. Прудон видел в глубоком экономическом перевороте. В ряде работ он различал две стадии развития социалистических теорий - "утопическую" и "научную". Социализм становится научным, опираясь на экономическое обоснование. Это обоснование Прудон стремился построить на категориях политэкономии, социологии и гегелевской философии.

Естественной формой жизни людей, считал Прудон, является общество, основанное на разделении труда, равенстве людей, их взаимном обмене услугами и результатами труда, договорах, трудовой собственности, свободных объединениях трудящихся. Это "социальная конституция", поддерживающая в равновесии и согласующая индивидуальные интересы людей и экономические силы общества. Такая конституция, основанная на свободе и равенстве, должна установиться в результате глубокого социального переворота.

Важной задачей и составной частью социального переворота является упразднение "политической конституции", государства и права. "Управление людей людьми есть рабство, - писал Прудон. - ...Власть фатально стремится к деспотизму".

Прудон относился к тем социалистам, которые ставили отношения власти и управления в один ряд с отношениями эксплуатации человека человеком. "Авторитет, правительство, власть, государство, - подчеркивал Прудон, - все эти слова обозначают одну и ту же вещь. Каждый видит в них средство для подавления и эксплуатации себе подобных". Класс людей, обладающих политической властью, не занят производительным трудом и не может существовать, не эксплуатируя общество. Учреждая для себя различные привилегии, правящие стремятся обосновать их авторитетом религии. Всякий авторитет имеет сверхъестественное, религиозное происхождение и направлен на подавление личности: "Правительства есть бич божий для наведения порядка в мире". "Бог и король, церковь и государство - все они телом и душой вечные контрреволюционеры".

Государство не только эксплуатирует общество, но еще и осуществляет тотальный надзор за всеми действиями людей, опутывает их множеством законов, подавляет силой малейшее сопротивление и недовольство властью. Все преступления, вместе взятые, причиняют обществу меньше зла и вреда, чем угнетение государством.

Прудон дал основательную критику современного ему государства. "Что представляет собой конституционный образ правления? Конфедерацию буржуа против рабочих и короля" При помощи государства буржуазия сохраняет ренту и прибыль, умножает свою собственность. Буржуазное государство поддерживает несправедливый обмен, который, по теории Прудона, являлся главным изъяном тогдашнего общества.

Ссылаясь на итоги современных ему революций и практику осуществления различных конституций, Прудон доказывал бесполезность и даже вредность политических преобразований для реального освобождения трудящихся. Главным должен стать экономический переворот, орудиями которого Прудон считал справедливое распределение, прямой обмен результатами труда, бесплатный кредит, народный банк.

Прудон - сторонник мирной, ненасильственной социальной революции, делающей ненужными и лишними политические конституции.

Просвещение само собой разрушает авторитет власти: "Власть человека над человеком находится - в каждом данном обществе - в обратном отношении к уровню умственного развития, достигнутого обществом".

Политическая организация общества, по теории Прудона, должна быть заменена его экономической организацией. К этому ведут распространение идей позитивной анархии, бесплатный кредит, замена собственности владением, соблюдение "равенства в средствах производства и эквивалентности в обмене". Для связей между людьми, полагал Прудон, достаточно взаимовыгодных добровольных обязательств, основанных на "взаимности" ("мютюэлизм"). Общество будет организовано как федерация свободных ассоциаций, сочетающих индивидуальную и коллективную свободу. В некоторых работах Прудон высказывал предположение о возможности "научного управления" обществом. "Наука управления должна быть сосредоточена в одной из секций академии наук, постоянный секретарь ее является само собой премьер-министром".

Краеугольным камнем теории Прудона была идея автономии личности, свободной от внешнего авторитета, навязывающего чуждые ей мысли, интересы, действия, образ жизни. Автономия личности, по Прудону, не противоречит свободному объединению людей в обществе; свобода - это "равновесие между правами и обязанностями; сделать человека свободным, - писал Прудон, - значит уравновесить, уравнять его с другими".

Цель социализма - освободить личность от гнета эксплуатации, нищеты, угнетения, от порабощения буржуазией, государством, церковью. Обоснование этой цели - существенная особенность учения Прудона. В середине XIX в. "социальность" нередко противопоставлялась "индивидуальности", а социализм мыслился как противоположность индивидуализму и буржуазному эгоизму. Прудон считал, что целью и основой социализма должна стать "автономная личность в автономной общине", свободно определяющая свои отношения с другими людьми независимо от внешнего авторитета ("автономия" - "само-законие"). Социализм - единственно справедливый строй, утверждал он. "Справедливость есть непосредственно чувствуемое и взаимно охраняемое уважение к человеческому достоинству".

Немалое влияние на развитие анархизма оказала книга "Единственный и его собственность" ("Единственный и его достояние"), опубликованная в 1844 г. под псевдонимом Маке Штирнер (автор - Каспар Шмидт, 1806 - 1856 гг.). Левогегельянец

Штирнер подверг основательной критической проверке идеи, отношения, учреждения, навязанные людям обществом, церковью, государством. Вся жизнь - борьба за самоутверждение личности, самобытное проявление своего "Я". Существующие и существовавшие философии стремятся подчинить человека окружающему миру во имя той или иной надуманной идеи. То же относится к понятиям "бог", "общество" - за ними не стоит ничего реального, но вера в бога создала церковь, а вера в общество - государство.

Социалистическое движение Франции и других стран Европы в середине XIX в. развивалось под сильным влиянием идей Прудона. Прудонисты составляли большую часть делегатов (от 1/4 до 2/3) на первых трех конгрессах (1866 - 1868 гг.) МТР - Международного Товарищества Рабочих (I Интернационала). Их усилиями были приняты резолюции МТР об организации "Народного банка", о бесплатном кредите и ряд других. Они, однако, остались в меньшинстве при голосовании против резолюций, признающих политическую борьбу средством экономического освобождения трудящихся, значение общедемократических свобод в той же борьбе, резолюций о профессиональных союзах и рабочем законодательстве. Раскол среди прудонистов (1868 - 1869 гг.) при обсуждении вопроса о коллективной собственности на землю ослабил их участие в работе МТР.

Однако в те же годы в Интернационал вступил и начал активную деятельность видный теоретик революционного анархо-коллективизма Михаил Александрович Бакунин (1814 - 1876 гг.).

Анархистская теория Бакунина сложилась в середине 60-х гг. В работах "Кнутагерманская империя и социальная революция" (1871 г.), "Государственность и анархия" (1873 г.) и ряде других Бакунин излагает историкосоциологическое и философское обоснование своей доктрины.

Первым человеческим законом, по Бакунину, является солидарность, ибо только коллективная трудовая деятельность способна освободить человека от ига внешней природы и благоустроить поверхность земли. Второй закон общества - свобода.

Свобода человека состоит в познании и признании естественных законов; эта свобода осуществляется лишь в обществе, которое не ограничивает, но, напротив, создает свободу человеческих индивидов. "Оно - корень, дерево, свобода же - его плод". Человек свободен постольку, поскольку он признает равенство, свободу и человечность всех людей, окружающих его, которые, в свою очередь, признают его свободу и человечность, утверждал Бакунин.

Независимо от формы любое государство стремится поработить народ насилием и обманом. Как считал Бакунин, "Макиавелли был тысячу раз прав, утверждая, что существование, преуспевание и сила всякого государства - монархического или республиканского все равно - должно быть основано на преступлении. Жизнь каждого правительства есть по необходимости непрерывный ряд подлостей, гнусностей и преступлений против всех чужеземных народов, а также, и главным образом, против своего собственного чернорабочего люда, есть нескончаемый заговор против благосостояния народа и против свободы его". Государство - не меньшее зло, чем эксплуатация человека человеком, и все, что делает государство - тоже зло: "И даже когда оно приказывает что-либо хорошее, оно обесценивает и портит это хорошее потому, что приказывает, и потому, что всякое приказание возбуждает и вызывает справедливый бунт свободы, и потому еще, что добро, раз оно делается по приказу, становится злом с точки зрения истинной морали... с точки зрения человеческого самоуважения и свободы".

Государство, доказывал Бакунин, развращает и тех, кто облечен властью, делая их честолюбивыми и корыстолюбивыми деспотами, и тех, кто принужден подчиняться власти, делая их рабами. В любом человеке обладание властью воспитывает презрение к народным массам и преувеличение своих собственных заслуг. "Если завтра будут установлены правительство и законодательный совет, парламент, состоящие исключительно из рабочих, - писал он, - эти рабочие, которые в настоящий момент являются такими убежденными социальными демократами, послезавтра станут определенными аристократами, поклонниками, смелыми и откровенными или скромными, принципа власти, угнетателями и эксплуататорами".

Бедствия, которые пережило человечество из-за церкви, государства, наследственной собственности и других абстракций, попиравших свободу и насаждавших неравенство, были, очевидно, единственным путем воспитания человеческого рода. "Государство есть зло, - писал Бакунин, - но зло исторически необходимое, так же необходимое в прошлом, как будет рано или поздно необходимым его полное исчезновение, столь же необходимая, как необходима была первобытная животность и теологические блуждания людей". Бакунин звал к интернациональной анархической социальной революции, которая уничтожит капитализм и государство: "В настоящее время существует для всех стран цивилизованного мира только один всемирный вопрос, один мировой интерес - полнейшее и окончательное освобождение пролетариата от экономической эксплуатации и от государственного гнета. Очевидно, что этот вопрос без кровавой ужасной борьбы разрешиться не может".

Будущее общество Бакунин представлял себе как вольную организацию рабочих масс снизу вверх, федерацию самоуправляющихся трудовых общин и артелей без центральной власти и управления: "Государство должно раствориться в обществе, организованном на началах справедливости".

Подробного и конкретного описания идеала анархии Бакунин не излагал, поскольку, по его глубокому убеждению, никакой ученый не способен определить, как народ будет жить на другой день после социальной революции. Бакунина крайне тревожили намерения ученых-социологов (позитивисты школы О. Конта и др.) и доктринеров-социалистов (марксисты, лассальянцы, народники-лавристы) навязать пролетарским народным движениям свои проекты, втиснуть жизнь будущих поколений в прокрустово ложе абстрактных схем.

Кроме того, рассуждал Бакунин об идее диктатуры пролетариата, если пролетариат будет господствующим, то над кем он будет господствовать? Крестьянство, не пользующееся "благорасположением марксистов... будет, вероятно, управляться городским и фабричным пролетариатом". Приверженцы государственного социализма, придя к власти, станут навязывать коммунизм крестьянам; для подавления крестьянского сопротивления и бунта они будут вынуждены создать могучую армию, возглавляемую честолюбивыми генералами из их среды, а затем они поручат своей бюрократии заведовать обработкой земли и выплачивать крестьянам заработок.

Влияние анархистских идей на политико-правовую идеологию, преимущественно социалистическую, усиливалось по мере роста военно-бюрократических государств. Некоторые видные теоретики буржуазной теории права и государства (например, Штаммлер) посвящали критике анархизма специальные сочинения. Критика предпринималась и идеологами государственного социализма. Так, по заказу правления социал-демократической партии Германии Г. В. Плеханов написал работу "Анархизм и социализм", опубликованную в 1894 г. (на немецком языке).

Таким образом популярность анархизма предопределялась ростом государственного механизма во всех странах, его сращиванием с классом буржуазии, открыто пробуржуазной политикой западноевропейских государств XIX века. Анархизм дал основательную критику государства, но не ответил на вопрос, как пресечь неизбежное и продолжительное сопротивление капиталистов попыткам отнять у них собственность и лишить их власти.

#### **Литература:**

1. Гаджиев К.С. Политология: конспект лекций. - М.: Высшее образование, 2007. - 207с.
2. Зеркин Д.П. Политология: учебник. - Ростов н/Д.: Феникс, 2000. - 448с.
3. История политических и правовых учений: учебник / ред. О.Э. Лейст. - М.: Зерцало-М, 2001. - 688с.
4. История политических и правовых учений: учебник для вузов / под ред. В. С. Нерсесянца. - М.: Норма, 2004. - 933с.
5. История политических и правовых учений: учебник для вузов / под ред. О. В. Мартышина. - М.: Норма, 2004. - 899с.
6. Политология: учебник / ред.: А. С. Панарин. - 2-е изд., перераб. и доп. - М. : Проспект, 2000. - 448 с.
7. Политология: учебник для вузов / ред.: В. Н. Лавриненко. - М. : ЮНИТИ, 2002.-367с.

## СЕКЦИЯ: УГОЛОВНОГО ПРАВА И ПРОЦЕССА

Студент КФ СПбГЭУ  
Ханапиев М.

### УСЛОВИЯ ПРАВОМЕРНОСТИ НЕОБХОДИМОЙ ОБОРОНЫ

Это защита личности или прав обороняющегося или другого лица, интересов общества или государства от общественно опасного посягательства путем причинения посягающему вреда, если при этом не было допущено превышение пределов необходимой обороны.

Необходимая оборона будет считаться правомерной исключительно при выполнении некоторых условий.

1. Необходимая оборона возможна только против общественно опасного, преступного посягательства. Это означает, что:

необходимая оборона возможна против как действия, так и бездействия (например, стрелочник не перевел стрелку, что может повлечь крушение поезда);

необходимая оборона возможна как против умышленного, так и против неосторожного посягательства;

необходимая оборона возможна и против явно незаконных действий должностных лиц, воинских начальников и т. д.;

необходимая оборона возможна только против деяний, предусмотренных УК РФ; такие деяния в т.ч. могут совершаться малолетними и невменяемыми, но в этом случае у обороняющегося побудет моральная обязанность причинить нападающему как можно меньший вред, так как тот не знает, что творит;

возможно осуществление необходимой обороны третьим лицом в интересах лица, подвергнувшегося нападению, общества, государства: так, действия молодого человека, защищающего свою девушку на улице от посягательства путем причинения вреда нападающему, будут правомерными;

недопустима необходимая оборона от правомерных действий (например, при задержании преступника);

отсутствует необходимость в обороне в случае, если провоцируется нападение для расправы с нападающим под видом необходимой обороны.

Из сущности необходимой обороны следует, что она возможна исключительно от тех посягательств, которые можно предотвратить путем физического воздействия на нападающего. Поэтому, например, сложно представить себе необходимую оборону при злостном уклонении от уплаты алиментов.

2. Необходимая оборона возможна только против наличного, действительного посягательства, т. е. такого посягательства, которое началось, действительно причиняет вред и еще не закончилось или существует непосредственная и реальная угроза причинения такого вреда уже в следующий момент. Поэтому нет необходимости ждать первого удара, но, с другой стороны, нельзя обороняться, когда нет реальной угрозы сиюминутного начала посягательства.

Недопустима необходимая оборона и после окончания посягательства, когда:

преступник достиг своей цели (например, наступила смерть жертвы, и оборона ей уже не поможет);

обороняющийся заведомо предотвратил посягательство, отпала угроза охраняемым интересам (эту ситуацию нужно отличать от другой, когда обороняющемуся не ясен момент окончания нападения, хотя объективно нападающий уже не опасен).

Изучим пример: К., защищаясь от Р., нанес ему огнестрельное ранение, отчего тот упал и не мог подняться. При этом К. стал добивать раненого прикладом, пока тот окончательно не затих. В этом случае К. будет нести уголовную ответственность за действия, совершенные им с момента прекращения нападения, т. е. с момента, когда Р. упал.

3. Необходимая оборона предполагает причинение вреда посягающему, но не третьим лицам. Причинение вреда третьим лицам в данной ситуации возможно только по правилам о крайней необходимости.

4. Право на необходимую оборону без всяких ограничений возникает тогда, когда посягательство представляет угрозу для жизни. Так, правомерным будет убийство в момент, когда должника закрывают зимой на морозе в гараже, предлагая ему «подумать», как скорее отдать долг. В этом случае законодатель не требует от должника сопоставления оборонительных действий характеру нападения: 1) жизнь человека — высшая ценность, и для ее защиты все средства хороши; 2) в такой критической ситуации сознание обороняющегося возбуждено и не способно к детальной оценке.

5. При необходимой обороне не должно быть допущено превышение предела необходимой обороны, т. е. умышленных действий, явно не соответствующих характеру и степени общественной опасности посягательства, если защита не сопряжена с насилием, опасным для жизни обороняющегося или других лиц:

а) оценочное понятие «явное» не предполагает пропорциональности, соразмерности между вредом, причиненным в процессе необходимой обороны, и угрожаемым вредом: соответствия между орудиями и средствами нападения и защиты может и не быть. Недопустимо исключительно причинение излишне тяжкого вреда, который со всей очевидностью не вызывался необходимостью. Вопрос об очевидности несоответствия защиты и нападения в каждом конкретном случае решает суд, причем он анализирует все обстоятельства инцидента в совокупности: серьезность возможного вреда, реальность угрозы, орудия посягательства и защиты, интенсивность посягательства, обстановка, время суток посягательства, пол, возраст, физическая сила, число посягавших и обороняющихся, их психическое состояние. Так, превышение пределов необходимой обороны будет в действиях собственников дачи, оставивших отравленные спиртные напитки на столе в целях причинения вреда ворами;

б) действия, явно не соответствующие нападению, должны быть умышленными. Причинение тяжкого вреда при защите малоценных благ рассматривается как обычное преступление, а не превышение пределов необходимой обороны. Вот к примеру, К., преследуя двух подростков, забравшихся в его сад, нанес одному из них тяжелой палкой несколько ударов по голове. Через несколько часов потерпевший скончался. К. был осужден за умышленное убийство;

в) должен отсутствовать эффект неожиданности нападения, т. е. действия посягающего не являлись стремительными настолько, что обороняющийся не мог объективно оценить степень и характер опасности нападения;

г) использование защитных механизмов и приспособлений, а также животных для предотвращения общественно опасных посягательств допустимо, только если исключена возможность причинения вреда невиновным лицам и причинения чрезмерного вреда виновным. Вот к примеру, минирование садовых участков, использование колю-

чей проволоки с высоким напряжением, самостреляющих устройств в случае причинения вреда повлечет уголовную ответственность лица, их установившего.

Превышение пределов необходимой обороны

В ч. 1 ст. 37 УК устанавливается, что не будет преступлением причинение вреда посягающему лицу в состоянии необходимой обороны, т.е. при защите личности и прав обороняющегося или других лиц, охраняемых законом интересов общества или государства от общественно опасного посягательства, если это посягательство было сопряжено с насилием, опасным для жизни обороняющегося или другого лица, либо с непосредственной угрозой применения такого насилия.

Новым в ч. 1 данной статьи и особо значимым будет положение о том, что защита личности и прав обороняющегося, другого лица, законных интересов общества или государства путем причинения любого вреда посягающему, если нападение было сопряжено с насилием, опасным для жизни обороняющегося или другого лица, либо с непосредственной угрозой применения такого насилия.

Согласно ч. 1, какие бы тяжкие последствия ни наступили для нападающего в связи с защитой обороняющегося, действия его не влекут уголовной ответственности, если посягательство было сопряжено с насилием, опасным для жизни обороняющегося или другого лица, либо с непосредственной угрозой применения такого насилия.

В ч. 2 ст. 37 УК предусматривается, что защита от посягательства, не сопряженного с насилием, опасным для жизни обороняющегося или другого лица, либо с непосредственной угрозой применения такого насилия, будет правомерной, если при этом не было допущено превышения пределов необходимой обороны, т.е. умышленных действий, явно не соответствующих характеру и опасности посягательства.

Следовательно, необходимая оборона представляет собой правомерную защиту личности и прав обороняющегося или других лиц, охраняемых законом интересов общества или государства от общественно опасного посягательства путем причинения вреда посягающему лицу, если при этом не было допущено превышения пределов необходимой обороны.

По смыслу закона (ст. 37 УК), необходимую оборону в равной мере могут использовать как граждане России, так и иностранные граждане и лица без гражданства независимо от их профессиональной или иной специальной подготовки и служебного положения. Этим правом они могут воспользоваться независимо от возможности избежать общественно опасного посягательства или возможности обращения за помощью к другим лицам или органам власти.

Для отдельных граждан защита личности, законных интересов общества или государства будет правовой обязанностью, уклонение от исполнения которой влечет за собой уголовную либо дисциплинарную ответственность. Так, работник милиции обязан пресекать любые посягательства на человека.

Необходимая оборона не влечет для обороняющегося уголовной ответственности, если она удовлетворяет определенным условиям, относящимся как к посягательству, так и к защите.

Условия правомерности необходимой обороны, относящиеся к посягательству

Как уже говорилось, необходимая оборона заключается в отражении посягательства. С позиции уголовного закона оборона правомерна исключительно от общественно опасного посягательства. Статья 37 УК выделяет два вида общественно опасных посягательств, от которых допустима оборона:

от посягательства на личность и права обороняющегося, другого лица, на охраняемые законом интересы общества или государства, если оно было сопряжено с наси-

лием, опасным для жизни обороняющегося или другого лица либо с непосредственной угрозой применения такого насилия;

от посягательства на личность, права обороняющегося или других лиц, охраняемых законом интересов общества или государства, если оно не было сопряжено с насилием, опасным для жизни обороняющегося или другого лица, либо с угрозой применения такого насилия. По смыслу закона оборона недопустима от посягательства, не являющегося общественно опасным.

В постановлении ПВС от 16 августа 1984 г. № 14 «О применении судами законодательства, обеспечивающего право на необходимую оборону от общественно опасных посягательств» подчеркивается следующее. «Не может признаваться находившимся в состоянии необходимой обороны лицо, причинившее вред другому лицу в связи с совершением последним действий, хотя формально и содержащих признаки какого-либо деяния, предусмотренного уголовным законодательством, но заведомо для причинившего вред не представляющих в силу малозначительности общественной опасности. Материал опубликован на <http://зачётка.рф>

В таком случае лицо, причинившее вред, подлежит ответственности на общих основаниях».

Основанием необходимой обороны в том и другом случае будет реальное посягательство, способное причинить существенный вред охраняемым законом интересам и ценностям. В связи с данным оборона допустима от непреступных общественно опасных посягательств, однако способных причинить существенный вред охраняемым законом интересам (от посягательств душевнобольных, лиц, не достигших возраста уголовной ответственности, и т.п.). В п. 2 вышеуказанного постановления общественно опасное посягательство характеризуется как деяние, предусмотренное Особенной частью уголовного закона, независимо от того, привлечено ли лицо, его совершившее, к уголовной ответственности или его ответственность исключается в связи с невменяемостью, недостижением возраста уголовной ответственности или по другим основаниям. Не обладающие общественной опасностью действия посягающего не могут быть условием правомерности обороны.

Необходимая оборона признается правомерной при условии, если посягательство было наличным, т.е. начавшимся, либо по обстоятельствам дела оно должно вот-вот начаться. Посягательство как процесс воздействия на обороняющегося, других лиц либо на охраняемые законом интересы общества или государства начинается обычно с момента создания реальной возможности (угрозы) причинения насилия или иного вреда. Именно такая угроза, как свидетельство начавшегося посягательства, делает оправданными защитительные действия со стороны обороняющегося. В п. 5 данного постановления разъясняется, что состояние необходимой обороны возникает не только в самый момент общественно опасного посягательства, но и при наличии реальной угрозы нападения. Состояние необходимой обороны может иметь место и тогда, когда защита последовала непосредственно за актом хотя бы и оконченного посягательства, но по обстоятельствам дела для обороняющегося не был ясен момент его окончания. Переход оружия или других предметов, использованных при нападении, от посягающего к обороняющемуся сам по себе не может свидетельствовать об окончании посягательства.

Действия оборонявшегося нельзя считать совершенными в состоянии необходимой обороны, если вред посягающему был причинен после того, как посягательство было окончено либо предотвращено другими лицами и отпала необходимость в обороне.

тельных действиях. В таких случаях ответственность обороняющегося должна наступать на общих основаниях.

Наличность посягательства предполагает и его действительность. Наличное посягательство должно быть в действительности, проявлять себя как объективная реальность, осуществляться и существовать на самом деле, а не в представлении лица, могущего ошибочно воспринимать окружающую обстановку под влиянием испуга и иных обстоятельств. На основе наличности посягательства или его отсутствия различают так называемую мнимую оборону, т.е. случаи, когда при отсутствии реального и наличного общественно опасного посягательства лицо ошибочно воспринимает сложившуюся ситуацию как наличие общественно опасного посягательства. Вместе с тем в тех случаях, когда обстановка происшествия давала основание полагать, что совершается реальное посягательство, и лицо, применившее средства защиты, не сознавало, не должно было и не могло осознавать ошибочность своего предположения, его действия следует рассматривать как совершенные в состоянии необходимой обороны, если при этом не были превышены пределы необходимой обороны.

Когда обороняющееся лицо причиняет вред, не сознавая мнимости посягательства, но по обстоятельствам дела должно было и могло это сознавать, его действия подлежат квалификации по статьям УК, предусматривающим ответственность за причинение вреда по неосторожности.

Условия правомерности необходимой обороны, относящиеся к защите

Необходимая оборона заключается в причинении вреда посягающему лицу. Вред при необходимой обороне может причиняться только нападающему.

Стоит отметить, что осуществление обороны путем причинения вреда третьим лицам, не имеющим отношения к общественно опасному посягательству, не признается необходимой обороной.

По смыслу закона правомерной необходимой обороной признается такое причинение вреда посягающему, которое имело целью защиту жизни, здоровья и других прав обороняющегося, иных лиц, а также охраняемых законом интересов общества или государства.

С учетом требований закона теория уголовного права сформулировала правило, согласно которому оборона признается правомерной при условии, когда характер и степень опасности защиты соответствовали характеру и степени опасности посягательства. Как вытекает из ч. 1 ст. 37 УК, в случае посягательства, сопряженного с насилием, опасным для жизни обороняющегося или других лиц, охраняемых законом интересов общества или государства, оборона признается правомерной независимо от характера и интенсивности защитительных действий, а также от тяжести причиненного вреда посягающему лицу. В случаях посягательства, не сопряженного с насилием, опасным для жизни обороняющегося или других лиц, либо с непосредственной угрозой такого насилия, оборона признается правомерной, если при этом не было допущено превышения пределов необходимой обороны, т.е. умышленных действий, явно не соответствующих характеру и опасности посягательства. При оценке, имело или нет превышение пределов необходимой обороны, следует учитывать характер опасности самого посягательства, его интенсивность, которая определяется его стремительностью, способом действий, а также возможностями нападающего и обороняющегося.

Вопрос о том, была ли действительная необходимость использовать для обороны примененное средство обороняющимся или причинять соответствующий вред посягающему лицу, решается судом (или органом предварительного расследования) на базе оценки всех обстоятельств дела в их совокупности.

### Превышение пределов необходимой обороны

По смыслу ч. 2 ст. 37 УК превышением пределов необходимой обороны признаются умышленные действия, явно не соответствующие характеру и опасности посягательства.

С объективной стороны явность несоответствия защиты характеру и опасности посягательства пробудет прежде всего в причинении посягающему чрезмерного вреда, очевидно излишнего с позиции пресечения посягательства. На чрезмерность оборонительных действий может указывать применение обороняющимся способа защиты, в котором явно не было необходимости.

Пределы необходимости оборонительных действий обуславливаются конкретными обстоятельствами, при которых осуществляется акт обороны. При этом важное значение имеют все объективные признаки, в т.ч. указывающие на реальное соотношение сил посягающего лица и обороняющегося, возможности последнего по отражению посягательства.

По смыслу ст. 37 УК при превышении пределов необходимой обороны ответственность обороняющегося наступает исключительно в случаях умышленного лишения жизни (ст. 108 УК), умышленного причинения тяжкого или средней тяжести вреда здоровью (ч. 1 и 2 ст. 114 УК). Причинение посягающему вреда по неосторожности при отражении его общественно опасного посягательства уголовной ответственности не влечет.

Решая вопрос о наличии или отсутствии превышения пределов необходимой обороны, следует иметь в виду, что в состоянии волнения, вызванного посягательством, обороняющийся не всегда может адекватно взвесить характер опасности и избрать соразмерные средства защиты. Поэтому в соответствии с ч. 2 ст. 37 УК не будут превышением пределов необходимой обороны действия обороняющегося лица, если это лицо вследствие неожиданности посягательства не могло объективно оценить степень и характер опасности нападения.

Институт необходимой обороны будет важным средством повышения активности населения в борьбе с преступностью. Следственные органы и суды должны выяснять, были ли привлечены к уголовной ответственности лица, преступное посягательство которых отражалось, и при наличии оснований решать вопрос о привлечении их к ответственности независимо от того обстоятельства, что обороняющимся им причинен тот или иной вред.

Студент 2 курса, специальности

ПиЭБСПбГЭУ

**Чубанов М.А.**

Научный руководитель:

**Махтаев Ш.И.**

## **ОСОБЕННОСТИ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ НЕСОВЕРШЕННО- ЛЕТНИХ**

### **Введение**

Борьба с правонарушениями несовершеннолетних — одна из наиболее важных сторон всего процесса искоренения преступности в нашей стране. Значительное место в этом процессе занимает уголовно-правовая деятельность. Главное ее содержание за-

ключается в воспитательной работе, предупреждении правонарушений со стороны подростков, устранении причин и условий, способствующих преступности несовершеннолетних. Все эти задачи могут быть успешно решены лишь при условии строжайшего соблюдения процессуального законодательства, регламентирующего порядок предварительного расследования по делам несовершеннолетних.

Среди преступлений, совершаемых несовершеннолетними, велика доля тяжких корыстных и корыстно-насильственных преступлений. Нередко им присущи также черты вандализма, чрезмерной жестокости. Большое количество этих преступлений совершаются в соучастии (чаще всего в форме соисполнительства), особенно в группе (около половины), что также отвечает специфике психологии подростков. Примерно каждое третье преступление совершается ими совместно со взрослыми.

Указанные специфические черты преступности несовершеннолетних и привели законодателя к необходимости тщательной регламентации уголовной ответственности несовершеннолетних, подчас отступающей от общих правил и начал уголовной ответственности и наказания. Законодательством предусмотрены особые условия установления видов наказания для несовершеннолетних, назначения им наказания, освобождения их от уголовной ответственности и наказания, исчисления сроков давности и погашения судимости.

Уголовно-правовые меры противодействия преступности несовершеннолетних не являются основными. Нельзя не учитывать, что рост преступности несовершеннолетних происходит в условиях интенсивного социального расслоения общества, падения жизненного уровня значительной части населения, обострения межнациональных конфликтов, благоприятного развития семейно-брачных отношений, роста различных проявлений жестокого обращения с несовершеннолетними. В этой обстановке первостепенное значение имеют социальные, экономические и воспитательно-профилактические меры. И тем не менее, когда преступление совершено, возникает вопрос об уголовной ответственности несовершеннолетнего.

В УК РФ 1996 г. эти вопросы решены в самостоятельном пятом разделе, включающем главу 14 об особенностях уголовной ответственности несовершеннолетних, т.е. лиц, которым, как указано в ст. 87 УК, к моменту совершения преступления исполнилось четырнадцать, но не исполнилось восемнадцати лет.

### **Особенности уголовной ответственности несовершеннолетних.**

Действующее законодательство впервые предусматривает специальный раздел, посвященный особенностям уголовной ответственности несовершеннолетних. Такие разделы были известны Уложению о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г., а также Уголовному Уложению 1903 г.

Основанная на принципе гуманизма, подобная практика соответствует современному зарубежному уголовному законодательству, одобренному ООН (Минимальные стандартные правила ООН, касающиеся отправления правосудия в отношении несовершеннолетних, 1985 г.).

Введение специального раздела приводит, наконец, в соответствие нормы уголовного и уголовно-процессуального права. УПК России с 1951 г. содержит главу “Производство по делам несовершеннолетних”, в которой сосредоточены все нормы, относящиеся к особенностям таких процессуальных действий. Положительным является и то, что в УК РФ 1996 г. впервые законодательно определено само понятие “несовершеннолетний”: лицо, которому исполнилось четырнадцать лет, но не исполнилось

восемнадцать. Лица моложе четырнадцати лет – малолетние, старше восемнадцати – совершеннолетние.

Встречаясь с несовершеннолетними правонарушителями, приходишь к выводу, что у большинства из них отсутствует чувство меры, долга, представление о дозволенном, порядочном и непорядочном. Молодой человек становится рабом своих желаний, влечений. Жизненные потребности у таких подростков чаще всего примитивные, материальные преобладают над духовными. Эти ребята привыкли добиваться удовлетворения своих желаний любой ценой, даже путём правонарушений. Причём половина опрошенных осуждённых подростков, совершивших кражи, хулиганские действия, грабежи, считали, что приговор слишком суров, так как они “ничего особенного не сделали”. Каждый третий из опрошенных отмечал свою “слабохарактерность, отсутствие силы воли”.

Содержащийся в ч. 2 статьи 20 УК перечень преступлений, за совершение которых уголовная ответственность наступает с четырнадцати лет, является исчерпывающим и обязательным для исполнения органами расследования и судами при решении вопросов уголовной ответственности несовершеннолетних. Вместе с тем необходимо учитывать, что некоторые преступления, уголовная ответственность за которые наступает только с шестнадцати лет, содержат элементы других преступлений, ответственность за которые наступает с четырнадцати лет. Так, за бандитизм (ст. 209 УК) уголовная ответственность наступает только с шестнадцати лет. Но бандитизм, будучи сложным преступлением, может включать кражи, грабёж, разбой, убийства и т.п. Подростки, достигшие четырнадцати лет, принимавшие участие в бандитском нападении, подлежат соответственно уголовной ответственности за другие названные преступления, но не за бандитизм. Аналогичная ситуация может возникнуть и при решении вопросов об уголовной ответственности таких подростков за некоторые другие преступления, например, при участии в массовых беспорядках (ст. 212 УК), которые могут включать грабежи (ст. 161 УК), хулиганство (ст. 213 УК) и вандализм (ст. 214 УК). Их действия будут квалифицированы соответственно только по ст. ст. 161, 213, 214, а не по ст. 212 УК.

При совершении общественно опасных деяний, за которые установлена уголовная ответственность с шестнадцати лет и которые не содержат элементов других преступлений из числа упомянутых в ч. 2 комментируемой статьи, уголовная ответственность подростков в возрасте до 16 лет исключается. К ним, как и подросткам, совершившим общественно опасные действия в возрасте до 14 лет, применяются меры воспитательного характера без привлечения к уголовной ответственности.

Несовершеннолетние, к сожалению, часто не знают, с какого возраста и за какие преступления они могут привлекаться к уголовной ответственности. По данным исследований не менее 30% несовершеннолетних полагало, что уголовная ответственность наступает лишь с 18 лет. Даже 16-17-летние подростки считали, что за кражи, хулиганство, телесные повреждения в их возрасте уголовная ответственность не наступает. Данные другого исследования свидетельствуют, что половина учащихся старших классов общеобразовательной школы была убеждена в том, что до 16 лет вообще уголовная ответственность исключается, а каждый шестой из них допускал её возможность только с 18 лет.

Почему несовершеннолетние привлекаются к уголовной ответственности за все преступления с 16-летнего, а за отдельные из них только с 14-летнего возраста? Определяя границы возраста уголовной ответственности несовершеннолетних, законодатель принимает во внимание многие обстоятельства, но всё же решающее значение придаёт

психологическим особенностям, свойственным несовершеннолетним соответствующего возраста, степени возможности или способности осознания ими общественной опасности деяний, образующих преступления определённого вида. Причём во внимание принимаются типичные для большинства несовершеннолетних, достигших данного конкретного возраста, особенности развития их интеллекта и воли.

“В повседневных поступках или поведении несовершеннолетних той или иной возрастной группы нередко проявляется из психическая незрелость. Однако последняя не устраняет уголовной ответственности в тех случаях, когда те же несовершеннолетние совершают не обычные поступки, а из ряда вон выходящие, особые действия, какowymi являются преступления” .

Несовершеннолетние в состоянии сознательно выбирать вариант должного поведения, то есть действовать в соответствии с требованиями норм права и правил человеческого общежития. Этим в первую очередь и объясняется, что законом установлена уголовная ответственность, например, не с 10-летнего, а именно с 14-летнего возраста за отдельные преступления, а за остальные, как правило, с 16-летнего возраста.

Несовершеннолетние, достигшие 14 и 16 лет, в достаточной мере могут осмысливать свои действия, признаваемые законом преступлениями, осознавать их общественную опасность. И если, несмотря на это, несовершеннолетние всё же совершают преступления соответствующего вида, имея возможность поступить по-другому, они вполне обоснованно могут и должны привлекаться к уголовной ответственности.

Поскольку достижение предусмотренного законом возраста - одно из обязательных условий уголовной ответственности несовершеннолетних, необходимо в каждом случае точно установить их возраст в момент совершения преступления.

При расследовании преступлений и при рассмотрении уголовных дел на органах расследования, прокуратуре и судах лежит обязанность установления возраста несовершеннолетнего, привлекаемого или привлечённого к уголовной ответственности. Чаще всего возраст устанавливается по документам: выписке из книги регистрации актов гражданского состояния, паспорту и т.п. Лицо считается достигшим определённого возраста в ноль часов следующих за днём рождения суток. К их числу прежде всего относятся две категории преступлений:

1. преступления, где несовершеннолетние оказываются потерпевшими, например, вовлечение несовершеннолетнего в совершение преступления (ст. 150 УК), вовлечение несовершеннолетнего в совершение антиобщественных действий (ст. 151 УК), неисполнение обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего (ст. 156 УК);

2. преступления, где субъектами могут быть лица старше восемнадцати лет (депутаты Государственной Думы - 21 год, судьи и прокуроры - 25 лет и т.д.).

Отсюда, например, исключается уголовная ответственность несовершеннолетнего: за злоупотребление служебным положением некоторых категорий должностных лиц (ст. 285 УК), за привлечение заведомо невиновного к уголовной ответственности (ст. 299 УК), за вынесение заведомо неправосудного приговора, решения или иного судебного постановления (ст. 305 УК). Здесь исключается также уголовная ответственность лиц, более старшего возраста, но не достигших указанного в законе возраста 21 года и 25 лет. В отношении несовершеннолетних ответственность за должностные преступления исключается, по нашему мнению, и по некоторым другим соображениям.

Имеются и другие категории преступлений, за совершение которых несовершеннолетние также фактически не могут быть привлечены к уголовной ответственности. Хотя в законе нет прямых указаний на этот счёт, обстоятельства совершения опре-

делённых преступлений позволяют сделать такой вывод. Таково, например, незаконное помещение в психиатрический стационар (ст. 128 УК).

Из сказанного следует, что следователи, прокуроры и судьи обязаны при решении вопроса об уголовной ответственности лиц в возрасте 14-18 лет всесторонне анализировать не только нормы УК, относящиеся непосредственно к несовершеннолетним, другие нормы этого Кодекса, но и нормы других актов Российского законодательства, определяющие их статус в обществе.

Выделяя особенности уголовной ответственности несовершеннолетних, УК исходит из того, что в Общей части УК ряд положений либо специально регламентируют ответственность несовершеннолетних, либо распространяются на несовершеннолетних, а именно: при признании рецидива не учитываются судимости за преступления, совершённые в возрасте до восемнадцати лет (ст. 18 УК), устанавливаются пределы возраста наступления возраста уголовной ответственности в целом и за некоторые преступления (ст. 20 УК), несовершеннолетие виновного рассматривается как смягчающее обстоятельство (ст. 61 УК). Из этого следует, что при разрешении вопросов уголовной ответственности несовершеннолетних следователи, прокуроры и судьи обязаны руководствоваться не только положениями главы 14 нового УК, но и положениями Общей части УК.

В тех случаях, когда нормы общей части УК, например, об освобождении от уголовной ответственности (ст. ст. 75-78 УК) или об освобождении от наказания (ст. ст. 79-83 УК), по предмету уголовно-правового регулирования совпадают с нормами главы 14, относящейся к несовершеннолетним (ст.ст. 92, 93 УК), применению подлежат последние как специальные нормы, которые эти вопросы решают для несовершеннолетних более благоприятно, чем нормы, относящиеся к лицам старше восемнадцати лет.

### **Заключение**

Из всех нарушений законности, допускаемых несовершеннолетними, наиболее опасными являются уголовные преступления. Правильная, чётко организованная борьба с преступностью несовершеннолетних является одной из наиболее актуальных задач. Говоря о структуре и динамике преступности среди несовершеннолетних, необходимо отметить, что за последние пять лет в значительной мере увеличилось число правонарушений, совершённых несовершеннолетними: если несколько лет назад коэффициент преступности несовершеннолетних составил 6% к общему числу совершённых в стране преступлений, то в настоящее время он составляет 12%.

При этом совершается большое количество тяжких преступлений: умышленные убийства, бандитские налёты, разбойные нападения и грабежи. Около 80% всех преступлений совершено несовершеннолетними группами.

По сводным статистическим данным Генеральной Прокуратуры России рост преступности среди несовершеннолетних продолжается и в настоящее время.

К тому же следует учесть проявление новых, неизвестных ранее черт криминального характера, характеризующих преступность среди несовершеннолетних:

- более широкое применение холодного и огнестрельного оружия;
- неоправданная жестокость, даже садизм при совершении преступлений против личности;
- рост числа заранее организованных, групповых преступлений;
- стремление создать для себя материальные выгоды путём совершения корыстных преступлений.

Во всём этом содержится потенциальная возможность совершения этими лицами в будущем ещё более опасных преступлений, если их преступное поведение не будет своевременно пресечено.

В настоящее время, когда решение социальных проблем по воспитанию молодёжи стало первоочередной задачей государственных и общественных органов, неизмеримо возросли возможности правового воздействия на совершенствование воспитания и образования подрастающего поколения, его гражданское, трудовое и интернациональное становление.

Совершаемые подростками преступления - сигнал обществу о существующих недостатках в нравственном воспитании молодого поколения. Успех нравственного воспитания зависит от многого:

- от создания здоровой моральной атмосферы как в масштабах общества, так и в отдельных коллективах, а также в семье;

- от органического сочетания массовой и индивидуальной работы с людьми;

Задача эта тем более важна, что речь идёт о формировании граждан правового государства, которые сами призваны создавать законы, обеспечивать их исполнение, совершенствовать законодательство, участвовать в управлении делами государства и обществ

#### **Список использованной литературы:**

1. Анденес И. “Наказание и предупреждение преступлений” - М., 2011 г.
2. Астемиров И.И. “Уголовная ответственность и наказание несовершеннолетних”. - Минск, 2008 г.
3. Бабий Н.А. “Уголовная ответственность за спаивание несовершеннолетних”. - Минск, 2008 г.
4. Бабаев М.М. “Индивидуализация наказания несовершеннолетних”. - М., 2008 г.
5. Багрий-Шахматов Л.В. “Уголовная ответственность и наказание”. - Минск, 2011 г.

**Магомедов Т.**

студент 2 курса направление юриспруденция  
Филиала СПбГУ в г Кизляр.

Научный руководитель,

**Махтаев Ш. И.**

### **МАЛОЗНАЧИТЕЛЬНОСТЬ ДЕЯНИЯ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ**

До принятия УК РФ высказывалось сомнение в необходимости сохранения нормы о малозначительности деяния, поскольку предполагалось, что ее содержание, как не привносящее ни одного позитивного качества, никакого отношения к понятию преступления не имеет.

Между тем законодатель, следуя историческим традициям, совершенно обоснованно сохранил эту норму и оставил ее в ст. 14 УК (“Понятие преступления”). Ведь норма о малозначительности деяния не просто констатирует возможность исключения из правил. Она органически дополняет понятие преступления определением деяний,

которые, несмотря на их кажущуюся уголовную противоправность, преступлениями не являются.

Согласно ч. 2 ст. 14 УК, "не является преступлением действие (бездействие), хотя формально и содержащее признаки какого-либо деяния, предусмотренного настоящим Кодексом, но в силу малозначительности не представляющее общественной опасности, то есть не причинившее вреда и не создавшее угрозы причинения вреда личности, обществу или государству". Следовательно, для признания деяния малозначительным необходимо, чтобы, во-первых, оно обладало всеми признаками состава преступления (формальное основание) и, во-вторых, не представляло общественной опасности (социальное основание).

Малозначительность деяния может быть двух видов. Первый вид, когда действие (бездействие), формально содержащее признаки преступления, не представляет общественной опасности. Это случаи, когда похищается, например, коробок спичек, карандаш и т.п. В таких деяниях нет общественной опасности, они, по существу, не причиняют вреда чужой собственности, охраняемой нормами уголовного права, и не нарушают общественных отношений, урегулированных другими отраслями права. Этот вид малозначительности деяний на практике встречается редко и в силу очевидности затруднений в уяснении обычно не вызывает.

Второй вид прямо не предусмотрен уголовным законом, но логически из него вытекает. Это те случаи, когда деяние обладает общественной опасностью, но она невелика, не превышая гражданско - правового, административного или дисциплинарного проступка, в силу чего деяние не может считаться преступным. Этот вид малозначительности сравнительно распространен и довольно труден для понимания. Затруднение состоит в том, как отличить проступок от преступления и какими при этом пользоваться критериями.

В ч. 2 ст. 14 УК предпринята попытка раскрыть эти критерии, согласно которым не представляющим общественной опасности признается деяние, "не причинившее вреда и не создавшее угрозы причинения вреда личности, обществу или государству". Вместе с тем как общественная опасность преступления отличается от общественной опасности проступка, так и вред, значимый в качестве основания для признания деяния преступным, существенно отличается от вреда, причиняемого проступком. Иными словами, деяние может причинять вред, вполне соответствующий по тяжести проступку, но при этом не достигающий вреда, подразумеваемого ч. 2 ст. 14 УК для преступления.

Создание угрозы причинения вреда, обычно связанное с покушением на совершение преступления, по общему правилу исключает применение ч. 2 ст. 14 УК. Так, сам по себе факт, например, не причинения вреда собственности гражданина не будет иметь решающего значения, если установлено, допустим, что виновный покушался на хищение имущества в значительном или крупном размерах.

Критерии малозначительности деяния - не что иное, как критерии общественной опасности преступления.

Малозначительность деяния поэтому определяется не только на основе критериев, прямо указанных в ч. 2 ст. 14 УК, но и с учетом в целом выраженности объективных и субъективных признаков деяния. Не надо, однако, забывать и о тесной связи этих признаков с объектом преступления. Чем важнее объект, тем меньшей выраженностью они могут обладать. Необходимо также иметь в виду, что в деяниях, составы которых сконструированы по типу материальных, на первый план при установлении малозначительности выступают показатели общественной опасности вреда, а в деяниях с формальным или усеченным составами - интенсивность деяния. Это объясняется тем, что в

материальных составах вред, как правило, имеет достаточно определенное выражение и, следовательно, установим. В формальных же составах вред зачастую носит неопределенный характер, что вызывает серьезные трудности в его установлении.

Для обоснованного вывода о малозначительности деяния необходимо установить, что степень его общественной опасности мала и соответствует проступку. Поэтому чем выше характер общественной опасности преступления, тем меньше должна быть степень опасности деяния, тем исключительней порядок этого признания.

В законе не очерчен круг преступлений, которые могут быть в определенных условиях малозначительными. В принципе действие ч. 2 ст. 14 УК распространяется на все категории преступлений. Однако для признания деяния, допустим, формально подпадающего под признаки тяжкого преступления (ч. 4 ст. 15 УК), малозначительным, помимо не причинения вреда объекту посягательства требуется наличие дополнительных обстоятельств, например, незначительности развития объективной стороны (обычно это лишь приготовительные действия), степени вины или участия в преступлении и т.п.

Так, наверное, с учетом конкретных обстоятельств может быть признано малозначительным приготовление к совершению кражи с незаконным проникновением в жилище (п. "в" ч. 2 ст. 158 УК), мошенничества группой лиц по предварительному сговору (п. "а" ч. 2 ст. 159 УК) либо приготовление к присвоению чужого имущества с использованием лицом своего служебного положения (п. "в" ч. 2 ст. 160 УК) по тем основаниям, что опасность этих видов хищений ненамного превосходит опасность преступлений средней тяжести, уголовная ответственность за приготовление к совершению которых вообще законом не предусмотрена (ч. 2 ст. 30 УК). В самом деле, если законодатель декриминализировал приготовление к преступлениям средней тяжести (за совершение которых максимальное наказание не превышает пяти лет лишения свободы - ч. 3 ст. 15 УК), то едва ли приходится сомневаться в том, что приготовление к совершению отдельных тяжких преступлений (максимальный срок наказания за совершение указанных преступлений против собственности лишь на один год лишения свободы превышает максимум наказания за преступления средней тяжести) также не всегда может быть признано общественно опасным.

Конечно, чаще проблемы разграничения общественно опасных и не представляющих общественной опасности деяний возникают при применении норм об ответственности за совершение преступлений небольшой тяжести (за совершение которых максимальное наказание не превышает двух лет лишения свободы - ч. 2 ст. 15 УК).

Поскольку законодательная оценка общественной опасности покушения на преступление заметно ниже, чем оконченного преступления (срок или размер наказания за покушение на преступление не может превышать трех четвертей максимального срока или размера наиболее строгого вида наказания, предусмотренного за оконченное преступление, - ч. 3 ст. 66 УК), наиболее вероятно применение ч. 2 ст. 14 УК при покушениях на совершение преступлений небольшой тяжести, допустим, при нарушении неприкосновенности жилища (ч. 1 ст. 139 УК), подкупе участников и организаторов профессиональных спортивных соревнований и зрелищных коммерческих конкурсов (ч. 1 ст. 184 УК) и т.п. К тому же, в санкциях большинства этих норм вообще отсутствует лишение свободы и самым строгим видом наказания является арест сроком до трех месяцев. При всех различиях ареста как вида уголовного наказания (ст. 54 УК) и ареста как вида административного взыскания (ст. 32 КоАП) их расположение в качестве мер воздействия на виновных в санкциях норм разных отраслей права свидетель-

ствуется об очень близком по общественной опасности значении соответствующих деяний (преступлений и проступков).

Нередко не представляющими общественной опасности признаются и оконченные преступления. Военная коллегия Верховного Суда РФ по тем же основаниям прекратила уголовное дело в отношении Потапова, осужденного по п.ч. 1 ст. 337 УК РФ за самовольное оставление части продолжительностью свыше трех суток. Как было установлено, Потапов самовольно оставил часть с целью навестить больного отца - инвалида, находившегося в то время на стационарном лечении. Учтено также было, что перед этим Потапов неоднократно обращался к командованию с просьбами о предоставлении ему краткосрочного отпуска, но ему было в этом отказано; самовольно он находился вне части непродолжительное время и самостоятельно возвратился к месту службы, в содеянном чистосердечно раскаялся, за время службы характеризовался положительно.

Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. 1993. № 4. С. 12 - 13. Кстати, УК 1996 г. предусмотрел возможность освобождения от уголовной ответственности, "если самовольное оставление части явилось следствием стечения тяжелых обстоятельств" (прим. к ст. 337).

Таким образом, данные о личности осужденных (Демин также характеризовался положительно, в связи с чем даже отмечалось, что "его личность социально опасной не является") послужили основанием для признания не представляющими общественной опасности.

В плане определения малозначительности деяния интерес представляют разработанные МВД России методические "Рекомендации по применению статей Уголовного кодекса Российской Федерации, устанавливающих ответственность за преступления, связанные с наркотическими средствами, психотропными сильнодействующими и ядовитыми веществами", согласованные с Верховным Судом и Генеральной прокуратурой Российской Федерации, в соответствии с которыми "уголовное дело может быть возбуждено только в том случае, если изъятого количества наркотического средства достаточно для "одноразовой порции", способной произвести наркотическое воздействие на организм человека. Микроскопические, следовые остатки наркотических или психотропных веществ, не имеющие определенного веса, не могут являться предметом преступления". Руководствоваться при этом предлагается ч. 2 ст. 14 УК, а "вопрос о признании того или иного деяния малозначительным должен решаться с учетом всех обстоятельств правонарушения. Данный вопрос находится в компетенции органов предварительного следствия. Такое деяние может образовать состав административного правонарушения, предусмотренного ст. 44 КоАП; к лицу, его совершившему, могут быть применены меры административного воздействия".

#### **Список литературы:**

1. Александров А.С., С.П. Сереброва // Уголовный процесс России: учеб. / А.С. Александров и др.; науч. ред. В.Т. Томин. М.: Юрайт-Издат, 2013 г., - 601 с.
2. Комментарий к Уголовно-процессуальному кодексу РФ // под ред. Н.А. Петухова, Г.И. Загорского. М., 2014 г., - 498 с.
3. Уголовный процесс: учеб. для вузов / под общ. ред. А.В. Смирнова. 2-е изд. СПб., 2012 г., - 552 с.

**Абдулазизова Л.Б**  
студентка 2 курса  
Факультет ПиЭБ СПбГЭУ филиал в г.Кизляр  
Научный руководитель:  
**Махтаев Ш.И.**

## **О ПРЕВЫШЕНИИ ПРЕДЕЛОВ НЕОБХОДИМОЙ ОБОРОНЫ**

Преступление, совершенное при превышении пределов необходимой обороны, предполагает, что виновный действовал, имея право на необходимую оборону, однако превысил ее пределы.

Право необходимой обороны — это прирожденное право любого гражданина. Оно обусловлено существованием самого человеческого общества. Кроме того, право на необходимую оборону является конституционным правом граждан. В статье 45 Конституции России закреплено право на защиту своих прав и свобод всеми способами, не запрещенными законом. Конституционное право детализируется в других отраслях законодательства, таких как уголовное, гражданское и административное.

Однако это право не может и не должно превращаться в самосуд и расправу над обидчиком. Оно имеет границы, обозначенные законом.

Действующую редакцию ст. 37 УК РФ можно интерпретировать следующим образом:

1. Причинение посягающему смерти или тяжкого вреда здоровью признается правомерным в случае, когда посягательство с его стороны было сопряжено с насилием, опасным для жизни обороняющегося или другого лица, либо с непосредственной угрозой применения такого насилия.

2. При защите от иного посягательства причинение посягающему смерти или тяжкого вреда здоровью признается правомерным лишь в том случае, если не было допущено превышения пределов необходимой обороны, т. е. умышленных действий, явно не соответствующих характеру и опасности посягательства.

3. Нельзя признавать содеянное превышением пределов необходимой обороны, если смерть или тяжкий вред здоровью посягающему были причинены вследствие неожиданности посягательства, когда оборонявшийся не мог объективно оценить степень и характер опасности нападения.

Иначе говоря, в законе указано на то, что насилие, опасное для жизни обороняющегося или другого лица, или угроза применения такого насилия исключают уголовную ответственность за превышение пределов необходимой обороны. Причинение посягающему смерти или тяжкого вреда здоровью при подобных обстоятельствах всегда будет правомерно.

Понятие превышения пределов необходимой обороны остается для случаев, когда не было насилия, опасного для жизни обороняющегося или иного лица, или угрозы применения такого насилия.

Уголовная ответственность за превышение пределов необходимой обороны исключается и в случаях, когда не было насилия, опасного для жизни обороняющегося или иного лица, или угрозы таким насилием, если смерть или тяжкий вред посягающему были причинены в ответ на неожиданное посягательство с его стороны.

Превышением пределов необходимой обороны признается причинение посягающему смерти или тяжкого вреда здоровью и в тех случаях, когда это явно не соответствовало характеру и опасности посягательства.

В пункте 7 постановления Пленума Верховного Суда СССР «О применении судами законодательства, обеспечивающего право на необходимую оборону от общественно опасных посягательств» от 16 августа 1984 г. № 14 дается толкование явного несоответствия посягательства защите: «Превышением пределов необходимой обороны признается лишь явное, очевидное несоответствие защиты характеру и опасности посягательства, когда посягающему без необходимости умышленно причиняется смерть или тяжкий вред здоровью».

Пленум правильно указал на то, что превышение пределов необходимой обороны — это явное, очевидное несоответствие защиты характеру и опасности посягательства, однако, к сожалению, не разъяснил, для кого превышение пределов необходимой обороны является явным и очевидным. Круг лиц, имеющих или могущих иметь отношение к оценке действий обороняющегося лица, достаточно велик. Например, это может быть: 1) правоприменитель, оценивающий действия обороняющегося; 2) любое третье лицо, ставшее свидетелем посягательства и обороны; 3) непосредственно сам обороняющийся. Представляется, что речь должна идти только об обороняющемся лице, ибо его действия подлежат оценке с точки зрения превышения пределов необходимой обороны. Именно субъективное отношение обороняющегося к деянию и последствиям своих действий в виде причинения смерти или тяжкого вреда здоровью надлежит устанавливать в каждом конкретном случае.

Поэтому следует исходить из того, что в Постановлении Пленума Верховного Суда СССР от 16 августа 1984 г. № 14 имеется в виду субъективное отношение к превышению пределов необходимой обороны именно обороняющегося лица.

В пункте 8 Постановления также отмечается, что «решая вопрос о наличии или отсутствии признаков превышения пределов необходимой обороны, суды должны учитывать не только соответствие или несоответствие средств защиты и нападения, но и характер опасности, угрожавшей обороняющемуся, его силы и возможности по отражению посягательства, а также все иные обстоятельства, которые могли повлиять на реальное соотношение сил посягавшего и защищающегося (количество посягавших и обороняющихся, их возраст, физическое развитие, наличие оружия, место и время посягательства и т. д.).»

При совершении посягательства группой лиц обороняющийся вправе применить к любому из нападающих такие меры защиты, которые определяются опасностью и характером действий всей группы».

В литературе выделяют два вида превышения пределов необходимой обороны: чрезмерная оборона и несвоевременная оборона.

Чрезмерная оборона, по нашему мнению, единственно возможный вид превышения пределов необходимой обороны.

В законе превышение пределов необходимой обороны связывается лишь с умышленными действиями, явно не соответствующими характеру и степени общественной опасности посягательства. Иными словами, закон признает превышением пределов необходимой обороны только те случаи, когда причинение посягающему смерти или тяжкого вреда здоровью явно не соответствовало характеру и степени общественной опасности посягательства.

Общественная опасность в доктрине уголовного права трактуется как способность причинять существенный вред охраняемым уголовным законом объектам. Характер общественной опасности раскрывается как качественная характеристика общественно опасного посягательства, в то время как степень общественной опасности признается его количественной характеристикой.

Помимо характера и степени общественной опасности посягательства следует учитывать такие обстоятельства, как возможности обороняющегося лица по отражению посягательства, обстановка происходящего, психологическое состояние защищающегося лица, подвергнутого внезапному посягательству.

Таким образом, при выяснении факта наличия чрезмерной защиты необходимо руководствоваться следующими тремя группами обстоятельств:

- 1) обстоятельствами, определяющими характер общественной опасности посягательства (объект посягательства);
- 2) обстоятельствами, определяющими степень общественной опасности посягательства (содержание и величина возможного или причиняемого вреда);
- 3) обстоятельствами, характеризующими обстановку происходящего, возможности лица по отражению посягательства, его психологическое состояние в момент защиты.

В каких же конкретных случаях оборона будет чрезмерной?

Представляется, что ответственность за превышение пределов необходимой обороны должна быть явлением исключительным, редким. Лишь в особых случаях обороняющееся лицо должно нести ответственность за превышение пределов необходимой обороны, поскольку все сомнения должны толковаться в пользу обороняющегося лица.

Явное, очевидное, резко выраженное превышение пределов необходимой обороны будет только в случае причинения смерти или тяжкого вреда здоровью в ответ на посягательство небольшой тяжести при благоприятной обстановке защиты и нормальном психологическом состоянии обороняющегося лица.

Причинение смерти или тяжкого вреда здоровью при отражении особо тяжкого посягательства должно всегда признаваться правомерным.

Следовательно, только при посягательстве средней тяжести и тяжком может возникать вопрос о превышении пределов необходимой обороны, решать который необходимо с учетом всех обстоятельств дела. Например, причинение смерти лицу, совершившему кражу, должно быть квалифицировано как превышение пределов необходимой обороны. В то же время причинение смерти виновному в грабеже может признаваться совершенным в состоянии необходимой обороны. Причинение смерти посягающему во время разбойного нападения всегда должно признаваться правомерным. Решающим фактором во всех этих случаях является способ посягательства, который должен учитываться наряду с другими обстоятельствами, имеющими значение для оценки происшедшего.

Обязательно должны учитываться возможности обороняющегося лица при отражении посягательства. Они зависят от возраста, пола, физической подготовки, состояния здоровья. Понятно, что малолетние, престарелые, женщины, калеки имеют мало шансов при отражении посягательства со стороны нормально физически развитого мужчины. Следовательно, они вправе при отражении посягательства прибегать к любым способам и средствам защиты.

Например, нередко осуждаются за превышение пределов необходимой обороны женщины в ситуации, когда они наносят смертельное ранение ножом или иным пред-

метом своему мужу-извергу, на том основании, что обороняться можно было и не причиня смертельного ранения. В подобных случаях весьма часто игнорируется соотношение сил обороняющегося и посягающего лица. Ведь именно физическое превосходство и дает возможность мужчинам измываться над женщинами. Поэтому применение женщинами ножа или других предметов в ряде случаев оправдано их недостаточной физической силой, требуемой для отражения посягательства.

Обстановка происходящего посягательства может быть благоприятной или неблагоприятной для обороняющегося лица. Под обстановкой в уголовном праве понимаются объективные условия, при которых происходит посягательство. По нашему мнению, понятием «обстановка» в данном контексте охватывается достаточно широкий круг обстоятельств, например таких, как место, время посягательства, количество посягающих и обороняющихся лиц, их вооруженность и т. д. Обстановка может оказать существенное влияние на характер ответных действий обороняющегося лица.

При неблагоприятной обстановке (несколько посягающих, посягающий вооружен, имело место внезапное нападение в темном переулке и т. д.) обороняющееся лицо имеет право на причинение любых последствий посягающему независимо от его намерений.

О психологическом состоянии обороняющегося лица необходимо сказать особо. Неожиданность посягательства, как правило, исключает уголовную ответственность за превышение пределов необходимой обороны, потому что обороняющийся в этом случае не может объективно оценить степень и характер опасности посягательства. Подвергшийся противоправному посягательству может испытывать и чаще всего испытывает в этот момент состояние сильнейшего стресса, не позволяющее ему адекватно оценивать происходящее. Данное обстоятельство в настоящее время нашло отражение в тексте закона.

Практически это означает, что в соответствии с законом лицо, подвергшееся внезапному нападению, не может нести уголовную ответственность за превышение пределов необходимой обороны, даже если причинение посягающему смерти или тяжкого вреда здоровью не вызывалось необходимостью.

Деяние считается совершенным в состоянии необходимой обороны, без превышения ее пределов, если обороняющееся лицо причинило посягающему:

по неосторожности любой вред, в том числе и смерть по неосторожности;

умышленно вред здоровью, не выходящий за пределы средней тяжести (причинение физической боли, удары, побои, умышленный легкий вред здоровью, умышленный вред здоровью средней тяжести, лишение свободы);

смерть или тяжкий вред здоровью, если это соответствовало характеру и степени общественной опасности посягательства.

Наличие обстоятельств, предусмотренных пп. «а», «г», «д», «е», «ж», ч. 2 ст. 105 УК РФ, не исключает квалификацию содеянного как совершенного при превышении пределов необходимой обороны или в состоянии необходимой обороны. Наличие иных отягчающих обстоятельств ч. 2 ст. 105 УК РФ не позволяет квалифицировать содеянное подобным образом, поскольку подразумевает отсутствие состояния необходимой обороны.

При разграничении преступления, совершенного при превышении пределов необходимой обороны, и преступления, совершенного в состоянии аффекта, следует исходить из того, что преступление в состоянии аффекта совершается при отсутствии состояния необходимой обороны. При конкуренции данных составов преступлений ви-

новый подлежит ответственности за преступление при превышении пределов необходимой обороны.

При разграничении преступления, совершенного при превышении пределов необходимой обороны, и преступления, совершенного при превышении мер, необходимых для задержания преступника, необходимо исходить из того, что задержание преступника не предполагает наличия состояния необходимой обороны.

Представляется, что защищающийся, если он для отражения общественно опасного посягательства использовал незаконно имеющееся у него оружие, подлежит уголовной ответственности за преступление, предусмотренное ст. 222 УК РФ, за исключением случаев, когда он добровольно сдал оружие органам власти или когда он приобрел и хранил его в состоянии крайней необходимости.

**Рашидова С.А.**

студентка 2курса Филиала СПбГЭУ в г. Кизляр

Научный руководитель:

**Махтаев И.Ш.**

## **ДЕЙСТВИЕ УГОЛОВНОГО ЗАКОНА В ПРОСТРАНСТВЕ**

Уголовный закон, как и любой другой нормативно-правовой акт, имеет свое действие в строго определенных пространственных пределах. Точное становление территории, на которую распространяется действие уголовного закона, имеет важное значение при его применении в случае совершения лицом преступного деяния.

Действие уголовного закона в пространстве основано на территориальном принципе. Так в соответствии с ч. 1 ст. 11 Уголовного кодекса РФ лицо, которое совершило преступление на ее территории, подлежит привлечению к уголовной ответственности по настоящему Кодексу. Из смысла закона следует, что он распространяется как на граждан РФ, так и на иностранных граждан и лиц без гражданства, если они совершили преступление на территории РФ. Территориальный принцип действия уголовного закона также косвенно вытекает из ст. 4 Конституции РФ, в которой говорится о том, что суверенитет России распространяется на всю ее территорию, а сама Конституция РФ и принятые в соответствии с ней федеральные законы имеют верховенство и должны соблюдаться на всей территории России. В свою очередь ст. 67 Конституции РФ, гласит о том, что территория России включает в себя все территории ее субъектов, внутренние воды, территориальное море, а также воздушное пространство над ними. Кроме того, Российская Федерация имеет суверенные права и осуществляет свою юрисдикцию в исключительной экономической зоне РФ и континентальном шельфе в порядке, установленном федеральным законом и международными нормами права.

Территория Российской Федерации определена ее государственными и таможенными границами. Ст. 1 федерального закона РФ “О Государственной границе Российской Федерации”, принятого 1 апреля 1993 г., дает определение государственной границе РФ, согласно которому она представляет собой линию и проходящую по этой линии вертикальную поверхность, определяющую пределы государственной территории РФ (суши, недр, вод, воздушного пространства), т.е. определяющую пространственный предел действия суверенитета РФ.

Также следует сказать, что ч. 3 ст. 62 Конституции РФ говорит нам о том, что иностранные граждане, а также лица без гражданства пользуются теми же правами и

несут обязанности наравне со всеми гражданами РФ, кроме случаев, которые установлены федеральными законами или международными договорами РФ. Вопросы принадлежности к гражданству России определены в федеральном законе «О гражданстве Российской Федерации», 31 мая 2002 г. Согласно ему, к иностранным гражданам относятся лица, обладающие принадлежностью к гражданству другого государства и в то же время не обладающие гражданством РФ. Лицами без гражданства признаются лица, не имеющие принадлежность к гражданству РФ и в то же время не имеющие доказательств принадлежности к гражданству иного государства.

Как уже было отмечено выше, все лица, независимо от их гражданства, в случае совершения преступления на территории России, подлежат уголовной ответственности по закону РФ. Из этого общего правила сделано исключение: уголовная ответственность дипломатических представителей иностранных государств (главы дипломатических представительств, советники посольств и т.д.), а также иных граждан, пользующихся иммунитетом (главы государств, члены правительственных делегаций и т.д.), в случае совершения ими преступления на территории РФ, определяется в соответствии с международными правовыми нормами.

Действие уголовного закона по кругу лиц определяется, прежде всего, принципом гражданства.

Согласно ч. 2 ст. 27 Конституции РФ каждый может свободно выехать за пределы России. Граждане РФ имеют право на беспрепятственный въезд в Российскую Федерацию. Вопросы перемещения через границу РФ регламентированы в федеральном законе «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию» (с изменениями и дополнениями), принятым 15 августа 1996 г. Возможность проезда через границу создает предпосылки к тому, что граждане РФ и постоянно проживающие в России лица без гражданства могут, находясь за пределами территории Российской Федерации, совершить преступление. Уголовный кодекс РФ регламентирует вопрос об ответственности граждан РФ и постоянно проживающих в ней лиц без гражданства в случае совершения ими преступления за границей. В такой ситуации территориальный принцип действия уголовного закона дополнен принципом гражданства.

В соответствии с ч. 1 ст. 12 Уголовного Кодекса РФ граждане России и постоянно проживающие в ней лица без гражданства, совершившие преступные деяния вне ее пределов, подлежат привлечению к уголовной ответственности по Уголовному Кодексу РФ, если совершенное ими преступление признается преступлением в том государстве, на территории которого оно совершено, и если совершившие его лица не были осуждены в этом иностранном государстве. В случае осуждения указанных лиц на территории РФ, их наказание не может превышать предел санкции, установленной законом иностранного государства, на территории которого имело место совершение преступления.

Также в ч. 2 ст. 12 Уголовного Кодекса РФ регламентируется вопрос об уголовной ответственности граждан РФ, совершивших преступление за рубежом, которые обладают статусом военнослужащего. Они подлежат уголовной ответственности по настоящему Кодексу, если иное не установлено международным договором РФ.

При определении действия уголовного закона в пространстве так используется универсальный принцип, закрепленный в ч. 3 ст. 12 Уголовного Кодекса РФ в целях осуществления борьбы с международной преступностью. Россия, являясь правопреемником СССР, участвует в различных международных конвенциях по борьбе с геноцидом, воздушным терроризмом, фальшивомонетничеством, с незаконным оборотом наркотических средств и т.д..

Поэтому в Уголовном Кодексе РФ предусмотрено правило о том, что иностранные граждане и лица без гражданства, которые постоянно не проживают на территории РФ, совершившие преступление вне ее пределов, подлежат привлечению к уголовной ответственности по уголовному закону РФ в тех случаях, если совершенное ими преступление направлено против интересов РФ, и в иных случаях, предусмотренных международными договорами РФ, с учетом того, что эти лица не были ранее осуждены в иностранном государстве и не привлекались к уголовной ответственности на территории РФ.

Говоря о действии уголовного закона по кругу лиц, нельзя не затронуть вопрос об экстрадиции лиц, совершивших преступления.

Так, согласно ч. 1 ст. 61 Конституции РФ и ч. 1 ст. 13 Уголовного Кодекса РФ граждане РФ, которые совершили преступление на территории иностранного государства, выдаче этому государству для привлечения их к уголовной ответственности не подлежат.

Ст. 63 Конституции РФ гласит о том, что Российская Федерация может, в соответствии с нормами международного права, предоставить политическое убежище иностранцам и лицам без гражданства.

В Российской Федерации не осуществляется выдача (экстрадиция) другим государствам лиц, которые преследуются за политические убеждения, или за действие (бездействие), не являющееся преступлением на территории РФ. Выдача лиц, которые обвиняются в совершении преступления, а также передача уже осужденных для отбывания наказания в другом государстве осуществляется на основе федерального закона, либо международного договора РФ и страны, в которую происходит экстрадиция. В этом случае имеются в виду иностранные граждане и лица без гражданства, постоянно не проживающие на территории РФ и совершившие преступление на территории России, либо за границей. Поэтому две вышеназванные группы лиц, согласно ч. 2 ст. 13 Уголовного Кодекса РФ и при наличии соответствующих международных договоров, могут выдаваться иностранным государствам для привлечения их к уголовной ответственности или для отбывания наказания.

Преступление признается совершенным на территории РФ если: само преступное действие (бездействие) было совершено на территории РФ и на ее же территории произошло наступление общественно опасных последствий; само преступное действие (бездействие) было совершено на территории РФ, а наступление преступных последствий произошло за границей; само преступное действие (бездействие) совершено лицом за границей, а наступление преступных последствий произошло на территории России.

Правильное определение места совершения преступления имеет большое практическое значение как для определения территории государства, где оно было совершено, так и для установления территориальной подсудности и подследственности уголовного дела. Здесь особый интерес для нас представляет вопрос определения места совершения продолжаемых и длящихся преступлений, а также преступлений, в результате совершения которых преступное действие (бездействие) было совершено в одном месте, а преступные последствия наступили в другом. При совершении длящегося и продолжаемого преступления местом его совершения считается та географическая точка, где данное деяние было пресечено или совершено последнее действие продолжаемого деяния. Когда же преступное деяние совершено в одном месте, а его последствия наступили в другом, то местом его совершения нужно считать ту географическую точку, где произошло само действие (бездействие).

Подведем итог! Все лица, которые совершили преступление на территории России, подлежат привлечению к уголовной ответственности по Уголовному Кодексу РФ. Территория России устанавливается законодательством о государственной границе, континентальном шельфе и исключительной экономической зоне, а также международными договорами РФ. Вопрос о привлечении к уголовной ответственности лиц, обладающих дипломатическим иммунитетом, решается в соответствии с международными соглашениями РФ. Граждане России и постоянно проживающие в ней лица без гражданства за совершение преступления в иностранном государстве привлекаются к уголовной ответственности по Уголовному Кодексу РФ только в том случае, если они не были ранее привлечены к уголовной ответственности и осуждены за совершение преступления за границей. Граждане России выдаче другому государству в связи с совершением ими преступления за границей не подлежат.

#### ЛИТЕРАТУРА

- 1) Неклюдов Н.А. Общая часть уголовного права: Конспект. С-Пб., 1875. С.174.
- 2) Шаргородский М.Д. Уголовный закон. М., 1948. С. 226.
- 3) Блум М.И., Тилле А.А. Обратная сила уголовного закона. Действие советского уголовного закона во времени. М., 1969.
- 4) Сахаров А.Б. Ответственность за деяния, совершенные до вступления в силу Уголовного кодекса РСФСР // Социалистическая законность. 1961. № 6. С. 28.
- 5) Федеральный закон РФ от 27.05.1996 г. (13 июня 1996 г.) "О введении в действие УК РФ в редакции Федерального закона от 4.12.1996 г. (27.12.1996.) // Собрание законодательства РФ, 1996, № 25. Ст. 2955.
- 6) Келина С.Г. Вступительная статья // Уголовный кодекс Российской Федерации. М., 1996. С. XXXI.

## Содержание

|   |    |
|---|----|
| СЕКЦИЯ: ПРОБЛЕМЫ В ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМАХ<br>ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СФЕРЫ .....               | 4  |
| Удахина С.В.  |    |
| Черняк Т.А.   |    |
| Косухина М.А.   |    |
| СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РЫНКА ИНФОРМАЦИОННЫХ<br>СИСТЕМ .....                          | 4  |
| Абдулгалимова Ш.М.  |    |
| Магомедова М.Н.   |    |
| РАЗВИТИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ<br>В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ .....                   | 9  |
| Ладунова Т.А.   |    |
| Абдулаева З.Л.  |    |
| ИНФОРМАЦИОННЫЕ БАНКОВСКИЕ СИСТЕМЫ.....  | 12 |
| Куриная В.С.  |    |
| Абдулаева З.Л.  |    |
| К ВОПРОСУ О НЕДОСТАТКАХ ПЛАТФОРМЫ<br>«1С: ПРЕДПРИЯТИЕ 8» ВЕРСИИ 8.2 .....             | 14 |
| Куриная В.С.  |    |
| Хасмамедова Э.И.  |    |
| СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ КОНТЕНТОМ САЙТА(CMS).....  | 15 |
| Чиламагомедова А.   |    |
| Хасмамедова Э.И.  |    |
| ПРОБЛЕМЫ ЦЕНТРАЛИЗОВАННОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ В<br>БАНКОВСКИХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМАХ ..... | 17 |
| Рабаданова М.   |    |
| Магомедова М.Н.   |    |

|   |    |
|---|----|
| РОЛЬ СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЕЙ НА МИРОВОМ РЫНКЕ .....  | 19 |
| СЕКЦИЯ: БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И АУДИТА .....   | 23 |
| Шиукашвили Т.Т.   |    |
| УЧЕТ ВЫБЫТИЯ МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ<br>.....  | 23 |
| Наврузбекова З.Р.   |    |
| ЗНАЧЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ АУДИТА В<br>СОВРЕМЕННОМ МИРЕ.....   | 26 |
| Железнякова Ю.  |    |
| ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА РОССИИ.....  | 29 |
| Абрегов М.  |    |
| Афаунова Ж.Ч.   |    |
| ВИДЫ РЕМОНТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ И ОРГАНИЗАЦИЯ ИХ<br>УЧЕТА.....  | 32 |
| Адыгеунова А.А.   |    |
| АНАЛИЗ КАЧЕСТВА И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРОДУКЦИИ<br>КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ.....  | 35 |
| Архестова М.  |    |
| Ахметова Л.А.   |    |
| МЕТОДЫ УРЕГУЛИРОВАНИЯ НАЛОГОВОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ.....  | 38 |
| Аталикова С.Э.  |    |
| СИСТЕМА ДИАГНОСТИЧЕСКОГО АНАЛИЗА<br>ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ.....   | 41 |
| Эфендиева Г.А.  |    |
| Бегидова Э.З.   |    |
| ОСОБЕННОСТИ СТРОИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА И ИХ ВЛИЯНИЕ<br>НА ОРГАНИЗАЦИЮ УЧЕТА ЗАТРАТ И ФОРМИРОВАНИЕ<br>СЕБЕСТОИМОСТИ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ..... | 44 |

|   |    |
|---|----|
| Битоков Х.А.  |    |
| Шидов А.Х.  |    |
| РОЛЬ УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В СИСТЕМЕ .... | 48 |
| УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ .....                         | 48 |
| Бабаев Р.Г.   |    |
| Ибрагимова А.Х.                                       |    |
| БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ОПЕРАЦИЙ ПО ДОГОВОРАМ              |    |
| ДОБРОВОЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ .....                       | 51 |
| Жиляев А.З.   |    |
| Шидов А.Х.  |    |
| АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ЭЛЕМЕНТ        |    |
| ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА      |    |
| .....   | 53 |
| Калмыкова С.В.  |    |
| МЕТОДИКА РЕЙТИНГОВОЙ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ     |    |
| ПРЕДПРИЯТИЯ .....                                     | 56 |
| Канокова М.А.   |    |
| Шибзухова Р.А.  |    |
| ПРОБЛЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА В БЮДЖЕТНОЙ СФЕРЕ .....         | 59 |
| Куковицкая О.   |    |
| Шиукашвили Т.Т.                                       |    |
| СУЩНОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ      |    |
| НА ПРЕДПРИЯТИИ .....                                  | 61 |
| Магомедов Р.М.  |    |
| Ибрагимова А.Х.                                       |    |
| УЧЕТ ЗАТРАТ ВСПОМОГАТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА.....        | 65 |
| Маллаев М.А.  |    |
| Ибрагимова А.Х.                                       |    |

|  |    |
|--|----|
| УЧЕТ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО ПРОДУКЦИИ.....   | 67 |
| Миронченко Е.Г.  |    |
| Шиукашвили Т.Т.  |    |
| ИНВЕНТАРИЗАЦИЯ МПЗ.....  | 70 |
| Магомедова К.  |    |
| Алибеков Ш.И.  |    |
| ТРАНСФОРМАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ РОССИЙСКИХ<br>.....                                     | 75 |
| ОРГАНИЗАЦИЙ В ОТЧЕТНОСТЬ, СОСТАВЛЯЕМУЮ ПО<br>МЕЖДУНАРОДНЫМ СТАНДАРТАМ .....                    | 75 |
| Дуйко М.С.   |    |
| НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ДОХОДОВ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В<br>ЕВРОПЕЙСКОМ СОЮЗЕ В ПЕРИОД С 1995 ПО 2014 ГГ. .... | 78 |
| А. И. Беккер   |    |
| ОБЩИЙ БЮДЖЕТ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА: ЦЕЛИ, СТРУКТУРА И<br>ПОКАЗАТЕЛИ .....                         | 85 |
| Ахвердиева Ч.  |    |
| Алибеков Ш. И.   |    |
| СЕГМЕНТАРНАЯ ОТЧЕТНОСТЬ .....  | 91 |
| Нурахмаева И.  |    |
| Наврузбекова З.Р.  |    |
| КЛАССИФИКАЦИЯ РЕГИСТРОВ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА.....  | 93 |
| Галимова А.Р.  |    |
| Клычова Г.С.   |    |
| СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МОДЕЛЕЙ РЕГУЛИРОВАНИЯ АУДИТА<br>В РАЗЛИЧНЫХ СТРАНАХ.....                  | 96 |
| Алиева П.З.  |    |
| Шиукашвили Т.Т.  |    |

|  |     |
|--|-----|
| НЕОБХОДИМОСТЬ ВЕДЕНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА НА<br>ПРЕДПРИЯТИЯХ .....                               | 99  |
| Касумова С.А.  |     |
| Алибеков Ш.И.  |     |
| ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ МЕТОДА ABC И ПУТИ<br>ИХ РЕШЕНИЯ.....                             | 102 |
| Яруллина Ч.Р.  |     |
| Закирова А.Р.  |     |
| ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ СОЦИАЛЬНОГО АУДИТА.....   | 104 |
| Казанова Ф.Ж.  |     |
| Ахметова Л.А.  |     |
| ТУРИСТСКИЙ МУЛЬТИПЛИКАТОР КАК ФАКТОР<br>ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА.....                       | 107 |
| Куашева А.   |     |
| Ахметова Л.А.  |     |
| ИНСТРУМЕНТЫ УПРАВЛЕНИЯ КРЕДИТНЫМИ РИСКАМИ И ПУТИ<br>ИХ СОКРАЩЕНИЯ.....                             | 112 |
| Лизунов П.А.   |     |
| ПОНЯТИЕ ФИНАНСОВОЙ ГЛОБАЛИЗАЦИИ И ЕЕ ДЕФИНИЦИИ....   | 117 |
| Зиннурова Р.Р.   |     |
| Фахретдинова Э.Н.  |     |
| ТРЕБОВАНИЯ РОССИЙСКИХ И МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ К<br>УЧЕТУ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ И ИХ ОБЕСЦЕНЕНИЮ..... | 123 |
| Хутежева М.З.  |     |
| Афаунова Ж.Ч.  |     |
| ОСНОВНЫЕ РАЗЛИЧИЯ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ПО МСФО И<br>РСБУ  |     |
| Эфендиева Г.А.   |     |

|   |     |
|---|-----|
| Губачикова Д.Т.   |     |
| ПОРЯДОК ВЕДЕНИЯ И ОТРАЖЕНИЯ В УЧЕТЕ КАССОВЫХ<br>ОПЕРАЦИЙ.....                               | 129 |
| Эфендиева Г.А.  |     |
| Дзахмишева Л.А.   |     |
| ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ МАТЕРИАЛЬНЫХ ЗАПАСОВ И ИХ<br>ХАРАКТЕРИСТИКА КАК ОБЪЕКТОВ УЧЕТА ..... | 132 |
| Эфендиева Г.А.  |     |
| Маршенкулова З.З.   |     |
| ПОНЯТИЕ И СОСТАВ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ .....  | 137 |
| Асадуллаева М.А.  |     |
| Ш. И. Алибеков  |     |
| УЧЁТ ИЗЛИШЕК ПО РЕЗУЛЬТАТАМ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ .....  | 139 |
| Исмаилов А.   |     |
| Алибеков Ш.И.   |     |
| ЦЕЛИ И МЕТОДЫ ТРАНСФОРМАЦИИ БУХГАЛТЕРСКОЙ<br>ОТЧЕТНОСТИ .....                               | 142 |
| Никонов П.К.  |     |
| БРЕНДИНГ КАК ВИД МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ.....   | 144 |
| Унажокова З.А.  |     |
| ФОРМИРОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БАЗЫ АНАЛИЗА<br>БАНКОМ146                                       |     |
| ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА ПРИ ЕГО КРЕДИТОВАНИИ .....  | 146 |
| СЕКЦИЯ: ФИНАНСЫ И КРЕДИТ .....  | 150 |
| Коваль А.В.   |     |
| ПРОФИЛАКТИКА КРИЗИСОВ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ<br>ПОСРЕДСТВОМ PR.....                             | 150 |
| Зармамбетова А.   |     |

|  |     |
|--|-----|
| Федорова Ю.Ю.  |     |
| ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА.....                    | 154 |
| Коваль А.В.  |     |
| Касумова С.А.  |     |
| ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ И АНАЛИЗА КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ<br>ЗАЕМЩИКА.....    | 156 |
| Коваль А.В.  |     |
| Газиев А.М.  |     |
| Фортуна Е.   |     |
| СОСТОЯНИЕ РЫНКА ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РОССИИ.                | 160 |
| Абрамова Н.  |     |
| Федорова Ю.Ю.  |     |
| ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ И УСЛОВИЯ<br>ЕЕ ДОСТИЖЕНИЯ..... | 163 |
| А.А. Абакаров  |     |
| Юсупова Д.Н.   |     |
| ОСОБЕННОСТИ БЮДЖЕТНОЙ ПОЛИТИКИ РФ В СОВРЕМЕННЫХ<br>УСЛОВИЯХ..... | 166 |
| К. Абдулатипова  |     |
| РОЛЬ АМОРТИЗАЦИИ В ВОСПРОИЗВОДСТВЕННОМ ПРОЦЕССЕ ..               | 168 |
| Ю.Х. Байсугуров  |     |
| СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ ВАЛЮТНОГО РЫНКА .....                        | 170 |
| Аджиев С.Л.  |     |
| РОЛЬ КОНКУРЕНЦИИ В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ .....                      | 172 |
| Апатенко А.В.  |     |
| ВИДЫ ПРИБЫЛИ И ФАКТОРЫ, ОКАЗЫВАЮЩИЕ НА НЕЕ ВЛИЯНИЕ<br>.....      | 174 |
| Агаева Г.Р.  |     |

|  |     |
|--|-----|
| ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО<br>БАНКОВСКОГО СЕКТОРА (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ ДАГЕСТАН)<br>..... | 179 |
| И.А. Ашуралиева  |     |
| АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ РЕГИОНОВ .....  | 181 |
| А.М. Абдулкасимов  |     |
| Юсупова Д.Н.   |     |
| СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ ВАЛЮТНОГО КУРСА.....   | 184 |
| С.С. Воеводина   |     |
| Е.П. Гетман  |     |
| Л.А. Гремина   |     |
| РАЗВИТИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА НА КУБАНИ.....  | 186 |
| М.М. Гаджиева  |     |
| ВИДЫ, ПРЕДОСТАВЛЯЕМЫЕ СБЕРБАНКОМ РОССИИ БАНКОВСКИХ<br>УСЛУГ НАСЕЛЕНИЮ.....                                 | 190 |
| А.Н. Гусейнова   |     |
| Юсупова Д.Н.   |     |
| ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ ПЕНСИОННОЙ РЕФОРМЫ В РФ .....   | 192 |
| Г. Мамурзаева  |     |
| БЮДЖЕТНЫЕ САНКЦИИ И ИХ РОЛЬ В УСИЛЕНИИ БЮДЖЕТНО-<br>ФИНАНСОВОЙ ДИСЦИПЛИНЫ .....                            | 194 |
| Л. И. Ибрагимова   |     |
| БЮДЖЕТНАЯ ПОЛИТИКА И ПРИНЦИПЫ ЕЕ РЕАЛИЗАЦИИ В РФ..   | 197 |
| И.И. Алибулатовна  |     |
| БЮДЖЕТНАЯ ПОЛИТИКА И ЕЕ РОЛЬ В ОБЕСПЕЧЕНИИ<br>ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА.....                                    | 200 |
| З.А. Игитова   |     |
| МБРР: МЕЖДУНАРОДНЫЙ БАНК РЕКОНСТРУКЦИИ   |     |

|  |     |
|--|-----|
| И РАЗВИТИЯ .....   | 201 |
| Х.М. Качалова  |     |
| Юсупова Д.Н.   |     |
| ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА РФ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ .....               | 204 |
| Б.Г. Магомедов   |     |
| Юсупова Д.Н.   |     |
| ОСОБЕННОСТИ ИСЛАМСКОЙ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....               | 205 |
| М.Г. Магомедов   |     |
| Юсупова Д.Н.   |     |
| ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ФИНАНСЫ: СУЩНОСТЬ, ЭЛЕМЕНТЫ И<br>ФУНКЦИИ.....    | 208 |
| К.С. Магомедова  |     |
| Юсупова Д.Н.   |     |
| ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНОВ<br>.....        | 210 |
| П.Ш. Магомедова  |     |
| Юсупова Д.Н.   |     |
| ПОНЯТИЕ БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЕТОВ, ИХ ОСОБЕННОСТИ И<br>ЗНАЧЕНИЕ ..... | 212 |
| А.Б. Мамашева  |     |
| Юсупова Д.Н.   |     |
| ВЛИЯНИЕ РОСТА КУРСА ДОЛЛАРА НА ЭКОНОМИКУ РФ .....                | 214 |
| Р.М. Минатулаев  |     |
| Юсупова Д.Н.   |     |
| СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ ФАКТОРИНГА.....                              | 217 |
| К.А. Мустапаев   |     |
| Юсупова Д.Н.   |     |
| ОСОБЕННОСТИ МИРОВОГО РЫНКА ССУДНЫХ КАПИТАЛОВ .....               | 220 |

|  |     |
|--|-----|
| А.М. Новрузова   |     |
| Юсупова Д.Н.   |     |
| ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ ....  | 222 |
| Р.М. Нуриев  |     |
| Юсупова Д.Н.   |     |
| ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ В РФ .....  | 225 |
| Р.Х. Пирилаев  |     |
| Юсупова Д.Н.   |     |
| РОЛЬ КРЕДИТА В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ.....   | 227 |
| Саралиева Э.Р.   |     |
| Берсунукаева Х.Ю.  |     |
| Таштамиров М.Р.  |     |
| КРАТКАЯ ИСТОРИЯ СТАНОВЛЕНИЯ ИСЛАМСКОГО БАНКИНГА И<br>ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В РОССИИ .....                                 | 230 |
| С.С. Воеводина   |     |
| Л.Г. Вакалова  |     |
| Е.П. Гетман  |     |
| ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ<br>ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И<br>СПОРТА В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ..... | 235 |
| Зубаирова М.Ш.   |     |
| БЮДЖЕТНАЯ ПОДДЕРЖКА ОТРАСЛЕЙ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА<br>РФ .....   | 243 |
| А. М. Камилова   |     |
| ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ<br>.....  | 246 |
| Имихаева Д.  |     |
| БЮДЖЕТНАЯ СИСТЕМА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПУТИ ЕЕ   |     |

|  |     |
|--|-----|
| СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ .....  | 249 |
| А.М. Арсланалиева  |     |
| КОНЦЕПЦИИ СУЩНОСТИ ФИНАНСОВ .....  | 252 |
| Р.Р Мисриханова  |     |
| СУЩНОСТЬ БЮДЖЕТНОГО ДЕФИЦИТА И ПРИЧИНЫ ЕГО<br>ВОЗНИКНОВЕНИЯ.....                                       | 255 |
| Лисоченко Я.В.   |     |
| Хусихаджиева Д.С.  |     |
| ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА<br>.....  | 258 |
| СЕКЦИЯ: ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА, ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССА,<br>ЗЕМЕЛЬНОГО И МЕЖДУНАРОДНОГО ЧАСТНОГО ПРАВА ..... |     |
| 264  |     |
| Рабаданов М.   |     |
| ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПОДВЕДОМСТВЕННОСТИ<br>ГРАЖДАНСКИХ ДЕЛ СУДАМ ОБЩЕЙ ЮРИСДИКЦИИ .....                | 264 |
| Железнякова Ю.   |     |
| «ДЕЛЕНИЕ» ДЕТЕЙ РОДИТЕЛЯМИ ПОСЛЕ РАЗВОДА.....  | 265 |
| Просвирнина Д.А.   |     |
| ПАТРИОТИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ МОЛОДЕЖИ – НАСУЩНАЯ<br>ПОТРЕБНОСТЬ РОССИЙСКОГО ОБЩЕСТВА .....                | 267 |
| Железнякова Ю.   |     |
| ПРАВА ЧЕЛОВЕКА В РАЗЛИЧНЫХ СТРАНАХ.....  | 269 |
| Алибеков Ш. Ш.   |     |
| Выборова А.Д.  |     |
| КОРРУПЦИЯ КАК СОЦИАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА В РОССИИ.....  | 271 |
| Аливердиева О. Р.  |     |
| СУБЪЕКТЫ ГРАЖДАНСКИХ ПРОЦЕССУАЛЬНЫХ<br>ПРАВООТНОШЕНИЙ .....  | 274 |

|  |     |
|--|-----|
| Курбанова Т.   |     |
| ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЕ ГРАЖДАНСКИМИ ПРАВАМИ .....   | 275 |
| Курбанов А.  |     |
| НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ<br>ДЕЕСПОСОБНОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ .....            | 278 |
| Куц А.281  |     |
| ДОГОВОР ЗАЙМА (ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ) .....  | 281 |
| СЕКЦИЯ: ТЕОРИИ ГОСУДАРСТВА И ПРАВА .....   | 284 |
| Абдулаева С.А.   |     |
| РЕСПУБЛИКАНСКАЯ ФОРМА ПРАВЛЕНИЯ И ЕЕ ВИДЫ.....   | 284 |
| Абдуллабекова А.М.   |     |
| МОНАРХИЧЕСКАЯ ФОРМА ПРАВЛЕНИЯ И ЕЕ ВИДЫ.....   | 287 |
| Халилова К.З.  |     |
| ГОСУДАРСТВО ПАРТИИ И ДРУГИЕ ОБЩЕСТВЕННЫЕ<br>ОРГАНИЗАЦИИ В ПОЛИТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ ОБЩЕСТВА..... | 290 |
| Исмаилов Х. Р.   |     |
| К ВОПРОСУ ОБ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРАВА (ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ<br>АНАЛИЗ) .....                             | 294 |
| Джалилов А.Ш.  |     |
| ТЕОРИЯ РАЗДЕЛЕНИЕ ВЛАСТЕЙ.....   | 297 |
| Магомедалиев Р.М.  |     |
| МЕХАНИЗМ ГОСУДАРСТВА: НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ .....  | 300 |
| Милокумов А.С.   |     |
| КЛАССИФИКАЦИЯ НОРМ ПРАВА .....   | 303 |
| Абдулазизова Л.  |     |
| ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ЮРИДИЧЕСКИХ ФАКТОВ.....   | 306 |
| Джалилов А.М.  |     |
| ФЕДЕРАЛИЗМ И ФЕДЕРАТИВНОЕ ГОСУДАРСТВО, ПОНЯТИЕ И ...   | 308 |

|  |     |
|--|-----|
| ОСОБЕННОСТИ .....  | 308 |
| Федоров А.   |     |
| НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ СИСТЕМЫ ПРАВА .....   | 311 |
| Чубанов М.   |     |
| НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПАТРИАРХАЛЬНОЙ ТЕОРИИ ПРАВА .....  | 314 |
| Ибрагимов А.   |     |
| МЕСТНОЕ САМОУПРАВЛЕНИЕ КАК ОСОБЫЙ ВИД ПУБЛИЧНОЙ<br>ВЛАСТИ.....                               | 317 |
| Набиева З.Э.   |     |
| ФУНКЦИИ ПРАВА .....  | 320 |
| Пирова Р. Н.   |     |
| СУДЕБНАЯ СИСТЕМА ДАГЕСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ РОССИЙСКОЙ<br>ИМПЕРИИ И МЕСТО В НЕЙ АДАТОВ.....        | 323 |
| СЕКЦИЯ: КОНСТИТУЦИОННОГО, АДМИНИСТРАТИВНОГО И<br>МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА.....                   | 327 |
| Чубанов М.А.   |     |
| Полтавский И.А.  |     |
| АДМИНИСТРАТИВНОЕ ПРИНУЖДЕНИЕ.....  | 327 |
| Ибрагимов А.   |     |
| Полтавский И.А.  |     |
| АДМИНИСТРАТИВНО – ПРАВОВОЙ СТАТУС ГРАЖДАНИНА:<br>СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ..... | 332 |
| Магомедов Т.   |     |
| Полтавский И. А.   |     |
| АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЙ СТАТУС ГРАЖДАН<br>РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....                         | 335 |
| Дмитрюков А.   |     |
| Полтавский И.А.  |     |

|  |     |
|--|-----|
| АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЙ СТАТУС ИНОСТРАННЫХ<br>ГРАЖДАН И ЛИЦ БЕЗ ГРАЖДАНСТВА.....                  | 340 |
| Джалилов А. М  |     |
| Полтавский И.А   |     |
| АДМИНИСТРАТИВНАЯ ПРАВОСОБОСНОСТЬ И ДЕЕСПОСОБНОСТЬ<br>ГРАЖДАН.....                                  | 345 |
| Рашидова С.А.  |     |
| Полтавский И.А.....  | 348 |
| АДМИНИСТРАТИВНОЕ НАКАЗАНИЕ В ВИДЕ<br>ДИСКВАЛИФИКАЦИИ: ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ.....                     | 348 |
| Милокумова Т.С.  |     |
| Полтавский И. А.   |     |
| МЕРЫ ПООЩРЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ.....   | 354 |
| Курбанова М.   |     |
| Полтавский И. А.   |     |
| МЕРЫ ПООЩРЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ.....   | 357 |
| Ханapieв М.  |     |
| Полтавский И.А.  |     |
| АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВЫЕ СПОСОБЫ РАЗРЕШЕНИЯ<br>ЮРИДИЧЕСКОГО КОНФЛИКТА .....                        | 360 |
| Шарбабчиев Ю.А.  |     |
| Полтавский И.А.  |     |
| НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ<br>УЧРЕЖДЕНИЙ К АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ..... | 364 |
| СЕКЦИЯ: КРИМИНАЛИСТИКИ И КРИМИНОЛОГИИ .....  | 367 |
| Ахмедов Д  |     |
| МИКРООБЪЕКТЫ КАК ОБЪЕКТЫ ДОКАЗЫВАНИЯ .....   | 367 |
| Ибрагимов А.   |     |

|   |     |
|---|-----|
| Бутенко А.С.  |     |
| КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ОДОРОЛОГИЯ .....   | 368 |
| Набиева З.Э.  |     |
| ГЕНОМНАЯ ДАКТИЛОСКОПИЯ. ИДЕНТИФИКАЦИЯ ЛИЧНОСТИ..  | 370 |
| СЕКЦИЯ: ИСТОРИИ ГОСУДАРСТВА И ПРАВА.....  | 374 |
| Магомедов Т.  |     |
| Гаджиев Р. М.   |     |
| ОСОБЕННОСТИ ПОЛИТИКО-ПРАВОВОЙ ИДЕОЛОГИИ ЭПОХИ .....   | 374 |
| ПРОСВЕЩЕНИЯ. (17-18 ВВ.).....   | 374 |
| Джалилов А.М  |     |
| Гаджиев Р. М  |     |
| УЧЕНИЕ О ГОСУДАРСТВЕ И ПРАВЕ С. Е. ДЕСНИЦКОГО .....   | 376 |
| Рашидова С.А.   |     |
| Гаджиев Р.М.  |     |
| ПРОЕКТЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ И СУДЕБНОЙ РЕФОРМЫ В КНИГЕ<br>И.Т.ПОСОШКОВА «О СКУДНОСТИ И БОГАТСТВЕ» ..... | 379 |
| Абдулазизова Л.Б  |     |
| Гаджиев Р.М   |     |
| Н.БЕРДЯЕВ О РУССКОЙ РЕВОЛЮЦИИ.....  | 382 |
| Ханapieв М.М.   |     |
| Гаджиев Р.М.  |     |
| НАИМЕНОВАНИЕ ТЕМЫ: ОСОБЕННОСТИ АРАБСКОЙ ПОЛИТИКО-<br>ПРАВОВОЙ МЫСЛИ В СРЕДНИЕ ВЕКА.....             | 384 |
| Ханapieв М.М.   |     |
| Гаджиев Р.М.  |     |
| НАИМЕНОВАНИЕ ТЕМЫ: ЕРЕСИ КАК ФОРМА СОЦИАЛЬНОГО<br>ПРОТЕСТА .....                                    | 389 |
| Чубанов М.А.  |     |

|   |     |
|---|-----|
| Гаджиев Р.М.  |     |
| ПОЛИТИКО-ПРАВОВАЯ ИДЕОЛОГИЯ АНАРХИЗМА.....                        | 392 |
| СЕКЦИЯ: УГОЛОВНОГО ПРАВА И ПРОЦЕССА.....                          | 397 |
| Ханапиев М.   |     |
| УСЛОВИЯ ПРАВОМЕРНОСТИ НЕОБХОДИМОЙ ОБОРОНЫ.....                    | 397 |
| Чубанов М.А.  |     |
| Махтаев Ш.И.  |     |
| ОСОБЕННОСТИ УГОЛОВНОЙ<br>ОТВЕТСТВЕННОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ..... | 402 |
| Магомедов Т.  |     |
| Махтаев Ш. И.   |     |
| МАЛОЗНАЧИТЕЛЬНОСТЬ ДЕЯНИЯ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ .....                 | 407 |
| Абдулазизова Л.Б  |     |
| Махтаев Ш.И.  |     |
| О ПРЕВЫШЕНИИ ПРЕДЕЛОВ НЕОБХОДИМОЙ ОБОРОНЫ.....                    | 411 |
| Рашидова С.А.   |     |
| Махтаев И.Ш.  |     |
| ДЕЙСТВИЕ УГОЛОВНОГО ЗАКОНА В ПРОСТРАНСТВЕ.....                    | 415 |

**МАТЕРИАЛЫ IV-ВСЕРОССИЙСКОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ  
КОНФЕРЕНЦИИ СТУДЕНТОВ И АСПИРАНТОВ**  
**«АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНО-  
МИКИ И ПРАВА РОССИИ»**

**5 ДЕКАБРЯ 2014 ГОДА**

**НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ**

Компьютерная верстка М.Н. Магомедовой  
Оформление обложки Х.А. Асхабовой

---

Формат 60x84 <sup>1</sup>/<sub>16</sub>. Бумага типографии №1  
Печать цифровая. Тираж 200 экз. Заказ №201

---

Филиал СПбГЭУ в г. Кизляре. 368830, Кизляр, ул. Держинского 7.  
КМЦ филиала СПбГЭУ в г. Кизляре. 368830, Кизляр, ул. Ленина 14.